
PROYECTO GREAT COLOMBIA



AREANDINA
Fundación Universitaria del Área Andina

Andres Felipe Infante Pachon
Jorge Alexander Guarin Gonzalez





¿Cómo nace Great Colombia?



¿Qué es Great Colombia?

MODELO DE NEGOCIO

1

SOCIOS CLAVE

6

RELACIONES CON
LOS CLIENTES

2

ACTIVIDADES CLAVE

7

CANALES

3

RECURSOS CLAVE

8

FUENTE DE
INGRESOS

4

PROPUESTA DE
VALOR

9

ESTRUCTURA DE
COSTOS

5

SEGMENTO DE
CLIENTES

1

SOCIOS CLAVE



2

ACTIVIDADES CLAVE



1

Construcción de marca.

2

Creación de estrategias de Marketing y comunicación.

3

Gestión de proveedores.

4

Gestión de tienda On-Line.

5

Manejo financiero.

6

Ventas.

RECURSOS CLAVE



INVERSIÓN INICIAL				
CONCEPTO	CANT.	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL	%
GASTOS LEGALES				
Gastos De Constitución	1	\$ 1,000,000	\$ 1,000,000	6.37%
EQUIPO DE COMPUTO				
Computador de diseño MateBook	1	\$ 2,499,900	\$ 2,499,900	15.91%
Computador multifunción MateBook	1	\$ 2,499,900	\$ 2,499,900	15.91%
EQUIPO DE COMUNICACIÓN				
Celular Huawei P30 Lite, 256 GB / 6 GB	1	\$ 1,199,900	\$ 1,199,900	7.64%
SOFTWARE				
PICSART - Diseño Online	12	\$ 7,083	\$ 85,000	0.54%
CANVA - Diseño Online	12	\$ 22,075	\$ 264,900	1.69%
INSTAGRAM - Publicidad Online	12	\$ 178,500	\$ 2,142,000	13.63%
TACTICAL AGENCY - Web Site	1	\$ 1,399,000	\$ 1,399,000	8.90%
MUEBLES Y ENSERES - FLOTA Y EQUIPO DE TRANSPORTE				
Sillas de escritorio - HOME COLLECTION	2	\$ 179,900	\$ 359,800	2.29%
Mesa de fotografía y escritorio - MÄDERKIT / LINDOIA	3	\$ 156,666	\$ 469,998	2.99%
Moto mensajería - TVS SPORT 100	1	\$ 3,790,000	\$ 3,790,000	24.12%
TOTAL			\$ 15,710,398	100.00%

4

PROPUESTA DE VALOR



Ponemos en tus pies, lo que tienes en tú mente.

Cumplir los deseos del consumidor para que obtenga Sneakers élite, que sean realmente exclusivos y 100% originales.



SEGMENTO DE CLIENTES



SEGMENTO DE CLIENTES

EDAD: 18 a 45 Años



PERSONALIDAD

MAGO



-

BUFÓN



OCUPACIÓN



VIAJES



MOTIVACIONES

PODER VIVIR TRANQUILO



FAMILIA

LUJOS



DIVERSION

AYUDAR



INGRESOS

INTERESES



RELACIONES CON LOS CLIENTES

1

Fidelización.

2

Entregas rápidas.

3

Disponibilidad del producto.

4

Información clara y completa.

5

Responsabilidad social y cuidado con el medio ambiente.

6

Tienda On-Line y medios digitales amigables.

CANALES

[Descripción](#)[Galería](#)[Facilidades](#)[Testimonios](#)[Tienda virtual](#)[Contacto](#)[Síguenos](#)[Compartir:](#)**SNEAKERS**

Cumplir deseos es la meta.

+573125738800

[Enviar Mensaje](#)

Contactar**Llamar**

3125738800

Correo electrónico

great.sneakers.colombia@gmail.com

WhatsApp


+57 312 5738800



CANALES








great_colombia_ + ☰

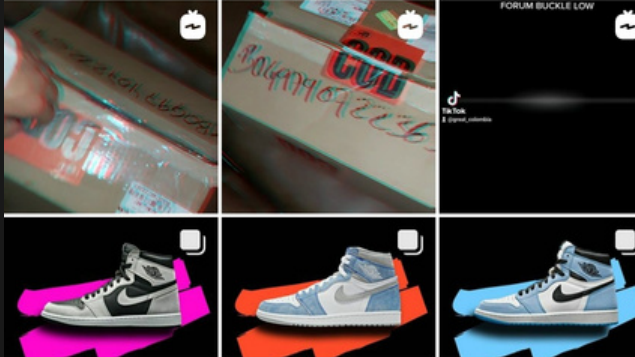
 **164** Publicacio... **538** Seguidores **1.420** Seguidos






GREAT COLOMBIA
Shopping & Retail
Sneakers.
🌟 GENIO GREAT - Sneakers Originales 🌟
📞 WhatsApp: (+57) 312573880... más
mandrillapp.com/track/click/31135953/great-colombi...

[Editar perfil](#) [Promociones](#) [Estadísticas](#)
[Guardado](#) [Vender](#) [Contactar](#)


    

USADOS G.C. Sneakers Challenge DICTIONARY Desec










GREAT COLOMBIA


Cuenta de empresa ⓘ


+57 312 5738800 ✉ ☎ 📺
Móvil


 Ponemos en tus pies, lo que tienes en tú cabeza. 🌟


 Cra 48 #150 A 31.




 Compras


 Miércoles 9:00 a. m. – 11:00 p. m. ▾


 great.sneakers.colombia@gmail.com

 <https://vm.tiktok.com/KH4TTt/>

 Instagram great_colombia_



[Catálogo](#) VER TODOS >



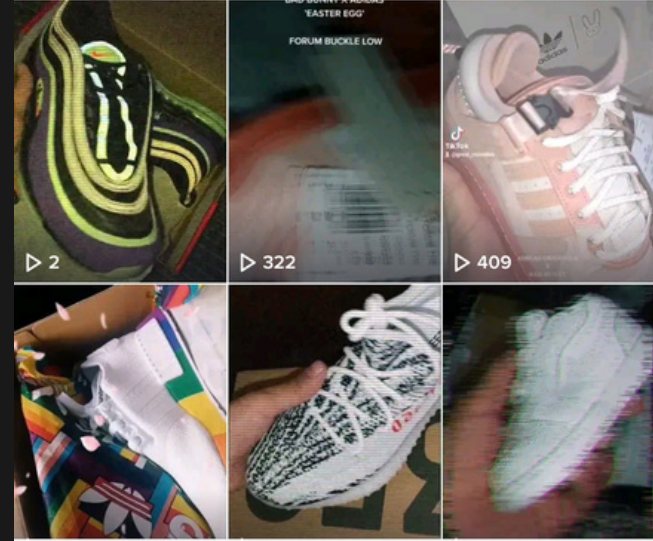







@great_colombia

71 Siguiendo **62** Seguidores **641** Me gusta

[Editar perfil](#)  

Cumplimos tus sueños, consiguiendo los sneakers más exclusivos del mercado.





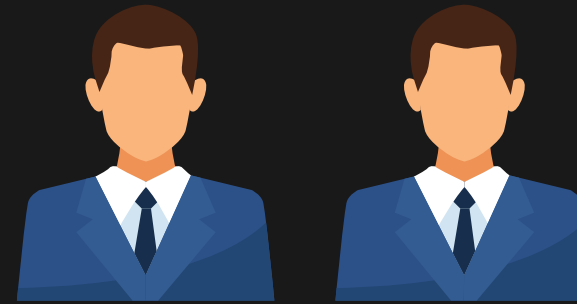
**FUENTE DE
INGRESOS**



Venta de Sneakers

ESTRUCTURA DE COSTOS

Gerentes generales



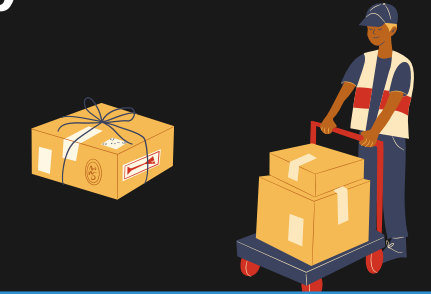
Auxiliar



Logístico



Embalaje y distribución



Papelería



Servicios Públicos



Productos de aseo



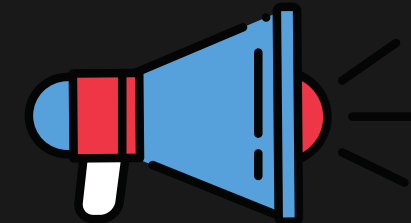
Internet



Plan de datos y minutos



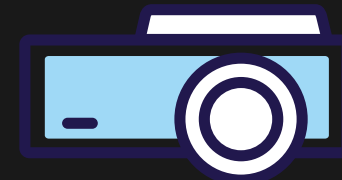
Publicidad



Dominio



Producción audiovisual



Etiquetas



Comunicación y ventas



Impuestos



SOCIOS CLAVE



GOAT

vueltap

ACTIVIDADES CLAVE

- Gestión de proveedores.
- Construcción de marca.
- Creación de estrategias de marketing y comunicación.
- Gestión de tienda on-line.
- Manejo financiero.
- Ventas



RECURSOS CLAVE

Inversión inicial de socios:
\$15'710,398.



PROPUESTAS DE VALOR

Cumplir los deseos del consumidor para que obtenga productos elite que sean realmente exclusivos y 100% originales en el mercado.



RELACIONES CON LOS CLIENTES

- Fidelización de clientes.
- Entregas rápidas y eficaces.
- Disponibilidad del producto 24/7 en todo el país.
- Información clara y completa del producto.
- Responsabilidad social y cuidado del medio ambiente.
- Tienda on-line amigable y con buena navegabilidad con una plataforma de pagos, segura y optimizada.

CANALES



SEGMENTO DE CLIENTES

- Son personas de todos los géneros que se encuentran en un rango de edad de 18 a 45 años, cuentan con una capacidad adquisitiva propia de la clase alta.



- Se encuentran geográficamente concentrados en las principales ciudades del país, cuentan con fácil y constante acceso a redes de comunicación.



- Sus intereses se enfocan en el crecimiento personal, el cuidado ambiental, el autocuidado, la salud, en verse atractivos y proyectar un alto status social.



- Son innovadores y visionarios, respetados e influenciadores de su círculo social, comparten y aprecian los valores de la marca como ideología y modelo de vida.

ESTRUCTURA DE COSTOS

GERENTES GENERALES



COMUNICACIÓN Y VENTAS



AUXILIAR



LOGISTICO



Arriendo de oficina



Internet



Plan de datos y minutos



Distribución

Embalaje



Papelería



Servicios Públicos



Productos de Aseo



Publicidad



Producción Audiovisual



Finanzas



Dominio



Impuestos



Etiquetas

FUENTES DE INGRESO

- La fuente de ingresos principalmente será a través de la venta de Sneakers que serán encargados por los clientes de Great Colombia.
- Las fuentes de ingresos serán monitoreadas por medio de diferentes plataformas y pasarela de pagos como: RappiPay, Pay Pal, PayU, PSE, Transferencia Bancaria, Efectivo, tarjetas de credito y tarjetas debito.



GRACIAS