

**Impacto del TLC entre Estados Unidos y Colombia en las importaciones y exportaciones de
Risaralda**

Andrés Fernando Correa Raigosa

Cristian Andrés Ruiz López

Julieth María Gómez Tamayo

Asesor

Docente John Jairo Marín Restrepo

Fundación Universitaria del Área Andina
Facultad de Ciencias Económicas Administrativas y Financieras
Administración de Negocios Internacionales
Pereira, Risaralda
10 de marzo de 2021

Copyright © 2021 por Andrés Correa, Julieth Gómez & Cristian Ruiz.

Todos los derechos reservados.

Agradecimientos

Agradecemos el apoyo brindado por nuestras familias, compañeros y amigos.

También al profesor del área de economía John Jairo Marín Restrepo por su acompañamiento y sus horas de asesorías, ya que sin su tiempo no hubiese sido posible la realización del proyecto.

Finalmente expresamos nuestra gratitud a la profesora Edna Catalina Osorio Álzate por ayudarnos a conseguir la base de datos, insumo fundamental para la investigación.

Resumen

En la investigación se tiene como fin determinar el impacto en las importaciones y exportaciones en el departamento de Risaralda con la implementación del Tratado de Libre Comercio entre Colombia y Estados Unidos, el cual entró en vigor en el año 2012. Todo esto mediante la recopilación de información estadística entre los periodos de 2010 a 2019, ya que, aunque existen diferentes referencias que afirman un panorama positivo para el país, no es claro si los sectores que componen la base económica del departamento han tenido la misma respuesta a la apertura del acuerdo y los desgravámenes que se hicieron vigentes con este. Una muestra de los hallazgos gracias a los análisis de las gráficas permitió determinar que la región ha mantenido un superávit en materia de comercio exterior durante los periodos de estudio, no obstante, la tendencia de esto es a la baja lo que indicaría preocupantes resultados para el departamento, pues estaría desmejorando en cuanto a producción de bienes y esto claramente impactará en la economía y empleo de Risaralda. Finalmente, todo parece indicar que el TLC no trajo consigo muy buenos resultados para el departamento a pesar de que Risaralda se mantiene en superávit. La tendencia indica que esto podría cambiar en los próximos años

Palabras clave: Impacto, TLC, Exportaciones, Importaciones, Risaralda.

Abstract

The purpose of this research is to determine the impact on imports and exports in the department of Risaralda with the implementation of the free trade agreement between Colombia and the United States, which came into force in 2012. All this through the collection of statistical information between the periods from 2010 to 2019, because although there are different references that affirm a positive outlook for the country, it is not clear if the sectors that make up the economic base of the department have had the same response to the opening of the agreement and the tax relief that became effective with this. A sample of the findings thanks to the analysis of the graphs is that it has been determined that the region has maintained a surplus in foreign trade during the periods of study, however the trend of this is downward which would indicate worrying results for the department, as it would be deteriorating in terms of production of goods and this will clearly impact the economy and employment in Risaralda. Finally, everything seems to indicate that the FTA did not bring very good results for the department despite the fact that Risaralda remains in surplus. The trend indicates that this could change in the coming years.

Key words: Impact, FTA, Exports, Imports, Risaralda.

Tabla de contenido

Introducción	1
Planteamiento del Problema	2
Justificación	4
Objetivos	6
General.....	6
Específicos	6
Referente Teórico	7
TLC.....	7
Teoría de la Ventaja Absoluta	8
Teoría de la Ventaja Competitiva	8
Nueva Teoría del Comercio Internacional.....	9
Teoría de la Integración Económica	9
Metodología.....	10
Impacto	11
Análisis de los Resultados	12
Comportamiento de las Exportaciones e Importaciones del Departamento de Risaralda Para el Periodo 2010 a 2019.....	12
Condiciones Más Importantes del TLC que Pueden Afectar o Facilitar el Comercio Exterior de Risaralda.	21
Factores que Pueden Facilitar el Comercio Exterior en Risaralda	21
Factores que Afectan el Comercio Exterior de Risaralda.....	22
Desgravaciones Arancelarias.....	23
IdentificarCuál ha Sido la Influencia del TLC en el Comercio Exterior de Risaralda	26
Discusión	32
Conclusión	33
Referencias Bibliográficas.....	35

Tabla de gráficos

Gráfico 1 Importaciones de Risaralda en el marco del TLC _____	12
Gráfico 2 Exportaciones de Risaralda en el marco del TLC _____	14
Gráfico 3 Balanza comercial de Risaralda en el marco del TLC _____	15
Gráfico 4 Variación de las exportaciones totales vs las exportaciones de café _____	16
Gráfico 5 Importaciones vs TRM _____	17
Gráfico 6 Exportaciones vs TRM _____	18
Gráfico 7 Productos con mayor participación de las importaciones entre 2010 y 2019 __	19
Gráfico 8 Productos con mayor participación en las exportaciones (sin café) _____	20
Gráfico 9 Variación exportaciones, Tasa de desempleo y PIB de Risaralda _____	27
Gráfico 10 Variación importaciones y exportaciones de Risaralda _____	28

Tabla de tablas

Tabla 1 Participación de los demás cafés sin tostar, sin descafeinar en las exportaciones	16
---	----

Introducción

En los años anteriores de ser suscrito el TLC el mundo había venido presentando un crecimiento económico veloz, por tanto, los países estudiaban la viabilidad de firmar Tratados de Libre Comercio con otros, siempre y cuando este brinde beneficios para ambas partes. Dado que estos permiten el intercambio de bienes con preferencias arancelarias, facilitan las operaciones de comercio exterior, favorecen el flujo de inversión extranjera entre otros aspectos, y Colombia no se podía quedar atrás, por ello se realizó la firma del acuerdo con Estados Unidos con el fin de permitir el ingreso de productos y servicios con mayor facilidad en visto de que es el principal socio comercial de Colombia.

El Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos y Colombia entró en vigencia el 15 mayo de 2012, donde se estableció que es un acuerdo que ofrece grandes oportunidades para todos los sectores de la economía sin excepción alguna, y a su vez, se concibe como un instrumento generador de empleo con un aumento de 380 mil nuevos puestos de trabajo.

Por su parte Risaralda cuenta con oportunidades en diversos sectores tal y como lo son agroindustrial, manufacturero y servicios, exportando productos como azúcares y mieles, flores y follajes, frutas frescas, derivados del café, caucho, papeles para imprenta, metalurgia, telecomunicaciones y sonido. A través de este trabajo, se busca analizar el comportamiento y la variación de un año a otro de las exportaciones y de las importaciones del departamento de Risaralda en el marco del acuerdo de libre comercio, establecer si se ha sabido aprovechar y qué efectos trajo consigo la firma del acuerdo.

Planteamiento del Problema

Desde los inicios se ha tenido el pensamiento de que el TLC con Estados Unidos representa una gran oportunidad para el progreso de Colombia, no solo en materia de comercio internacional, sino que también aporta a la generación de empleo. De igual manera se mencionó que las Pymes tienen la posibilidad de adquirir materias primas a un precio mucho más favorable (Procolombia, s.f).

Lo anterior hace referencia a todo el territorio nacional, sin embargo, no se menciona cuáles departamentos se beneficiarán con este acuerdo o si todos tendrán las mismas oportunidades. Por esto se hace necesario realizar un estudio en el cual se analice el impacto del TLC en los departamentos, en este caso se efectuará en el departamento de Risaralda.

Para el año 2019 Risaralda obtuvo el sexto lugar en el índice de competitividad a nivel nacional con un puntaje de 6,05 señalando que la región no se encuentra tan mal en este sentido, siendo altamente competitivo si se compara con los departamentos que conforman el eje cafetero, Caldas y Quindío ocupan el octavo y noveno lugar respectivamente. Por el contrario, en temas internacionales no se tiene claridad acerca del nivel de competitividad del departamento. De acuerdo a los perfiles económicos departamentales entre 2011 y 2018 Risaralda aportaba el 1,2% del total de las exportaciones nacionales, en 2019 este aporte disminuyó. Durante el mismo periodo el departamento representó el 0,9% de las importaciones totales del país, deduciendo una balanza comercial positiva.

Respecto al TLC, el director de investigaciones de la Universidad Libre de Pereira afirma que el departamento no ha sabido aprovechar el acuerdo con Estados Unidos (El diario, 2019) considerando que, en el año 2012, año en que entró en vigencia el acuerdo, las exportaciones

eran de USD \$ 218,3 millones mientras que en el año 2018 presentaron un valor de USD \$ 121,4 millones representando una fuerte caída a lo largo del periodo.

Justificación

La firma del Tratado de Libre Comercio entre Colombia y Estados Unidos benefició a muchos sectores de la industria colombiana en vista de que se establece de manera gradual una disminución del arancel hasta llegar a cero, para gran variedad de productos colombianos. En la actualidad Estados Unidos es el principal socio y aliado comercial de Colombia, según el presidente de la Cámara de Comercio Colombo Americana el TLC ha sido positivo para el país, considerando que se ha diversificado la canasta exportadora en especial el sector agrícola y textil (Dinero, 2019). De acuerdo a lo anterior, se puede evidenciar que el acuerdo ha ofrecido progreso y ha sido productivo para el país, sin embargo, resulta muy general hablar de Colombia cuando el efecto del TLC puede ser perfectamente muy diferente para cada departamento, puesto que para unos puede ser positivo, para otros puede ser todo lo contrario, en vista de que al abrir las puertas a productos libres de arancel pueden alterar las industrias locales que se han desarrollado en dichas provincias.

Risaralda se encuentra ubicado en el triángulo del café, su capital Pereira está en un punto geográficamente estratégico entre las tres ciudades más importantes de Colombia, Cali, Medellín y Bogotá, facilitando en gran medida el comercio debido a su cercanía a estas importantes ciudades. Este departamento está dedicado a actividades económicas tales como la agricultura, ganadería, industria y comercio. Además, resaltar el desarrollo de las industrias metalmecánicas, servicios, logística y turismo en dicho territorio, su zona franca internacional, su infraestructura vial y aeroportuaria al igual merece reconocimiento.

Así pues, en la primera mitad del año 2018 el principal producto exportado fue el café, con un poco más del 50% del total de las exportaciones cuyo destino principal es el mercado estadounidense. Por ello las consecuencias de un Tratado de Libre Comercio se verán reflejadas

en el intercambio de bienes de la región, en visto que las preferencias arancelarias facilitan las operaciones comerciales. Aun así, al evidenciarse que la mayoría de las exportaciones de Risaralda son a esta Nación, se sabe poco acerca del impacto de la firma del TLC en Risaralda, por esto se ve la necesidad de realizar una investigación junto a la elaboración de gráficas, herramienta de medición que servirá para identificar el efecto que ha ocasionado dicho Tratado en los últimos años en el departamento.

Objetivos

General

Determinar el impacto del TLC Estados Unidos- Colombia en el comercio exterior del departamento de Risaralda.

Específicos

1. Analizar el comportamiento de las exportaciones e importaciones del departamento de Risaralda para el periodo 2010 a 2019
2. Establecer las condiciones más importantes del TLC que pueden afectar o facilitar el comercio exterior de Risaralda.
3. Identificar cuál ha sido la influencia del TLC en el comercio exterior de Risaralda.

Referente Teórico

TLC

Tole (2014) establece que para Estados Unidos se convirtió en una estrategia la firma de TLC con ciertos países americanos, facilitando su entrada a mercados internacionales y buscando a toda costa ganar lo más posible implementando una estrategia de gana- pierde, aumentando su poder de negociación en el Foro Internacional.

Por ejemplo, según un artículo publicado por una revista universitaria, las exportaciones de leche y carne a nivel nacional hacia el país anglosajón no han sido ni de cerca igual al volumen de las importaciones de los mismos bienes en el primer año de implementación del TLC, pues cuando este entró en vigencia, Colombia no contaba con los permisos sanitarios requeridos por E.E.U.U. Por esto, aunque las cosas se pinten con panoramas muy alentadores, la realidad es que no ha sido lo mismo para todos los sectores, visto que se abrió la puerta a una competencia muy dura de superar al menos a lo que concierne al sector ganadero, lechero y qué decir del avicultor colombiano que presenta precios muy poco competitivos. Afortunadamente estos sectores no son los más fuertes en Risaralda, por el contrario, como se menciona el sector agricultor pilar de la economía del departamento no ha sido tan desfavorecido, y entre los productos con incremento en exportación está el café, pero las condiciones para los cereales son claramente desventajosas para los pequeños productores. Finalmente concluye que el panorama para Colombia ha sido negativo en general en el primer año del acuerdo, básicamente porque el país no estaba preparado para competir a la par en tecnología, infraestructura, entre otros aspectos, Montiel (2013).

Al igual Hernández (2014) reafirma la importancia de que Colombia desarrolle mucho más la infraestructura, valor agregado, reducción de costos de producción y la implementación

de tecnología para ser más competitivos en comparación a Estados Unidos, ya que es la única forma de hacerle frente, en este caso a la desfavorable entrada en la senda del no crecimiento de las exportaciones del sector textil y la cual no augura una expansión en los años venideros. Una vez más muestra que el TLC de por sí no significa crecimiento para todas las regiones y sectores, pues es necesario el desarrollo de otras variables como las mencionadas, para hacer los productos más eficaces y eficientes frente a la competencia del país norteamericano.

En cuanto a Risaralda se determina que aun cuando el TLC ofrece grandes oportunidades para incursionar en un nuevo mercado, las pequeñas y medianas empresas no se sienten preparadas para realizar exportaciones a dicho destino en vista de que su capacidad de producción es baja, incapaz de suplir con la demanda estadounidense (Ramírez, Sanabria, Castaño, 2016).

Teoría de la Ventaja Absoluta

En la segunda mitad del siglo XVIII, Adam Smith quien es considerado como el padre de la economía política, postuló la teoría de la ventaja absoluta en la cual se establece que los países deben especializarse en los bienes para cuya producción emplea menor cantidad de recursos que los demás países (La gran enciclopedia de economía, s.f), dicho de otra forma, cada país debe especializarse en manufacturar y exportar los bienes que producen a un costo menor que los demás países.

Teoría de la Ventaja Competitiva

Más adelante en contraste de la teoría anterior, en 1817 surge la teoría de la ventaja comparativa anunciada por David Ricardo, la cual plantea que cada país se especializa en aquello en lo que sea más eficiente. A la misma vez, importará el resto de productos en los que son más ineficaces en términos de producción. (Sánchez, s.f) es decir que a pesar de que un país produzca

a un costo elevado ciertos productos deberá especializarse en aquel que tenga un costo menor y tome menos tiempo e importar aquellos en los que tarda mayor tiempo en producir.

Nueva Teoría del Comercio Internacional

La nueva teoría del comercio internacional superó la teoría de David Ricardo, se originó en 1979 y su principal exponente fue el economista estadounidense Paul Krugman, se plantea que el comercio entre países se da gracias a la existencia de economías de escala; propone que los países deben especializarse en la producción y exportación de aquellos bienes que tengan capacidad de producción a gran escala e importar los bienes en los que no se tienen gran facultad de producción, en visto de que a mayor volumen de producción se generará menores costos.

Teoría de la Integración Económica

Trata de conocer y comprender los cambios que se producen como consecuencia de la unificación de los mercados de diversos países en sus distintas fases o grados. Normalmente se suele estudiar la simple "unión aduanera" por lo que también se la llama "Teoría de las Uniones Aduaneras". Al analizar esta teoría se debe partir de la base en que una de las dos economías va a salir perjudicada y la otra, por el contrario, saldrá beneficiada. (Coll, 2001)

Metodología

La investigación es de carácter netamente cuantitativo, ya que se procura establecer el impacto que tuvo el Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos en el departamento de Risaralda a través de gráficas, estadísticas y análisis; los datos son suministrados de una base de datos proporcionada por el Mapa Regional de Oportunidades (MARO), en la cual se incluyen tanto de las exportaciones e importaciones en valor FOB realizadas en la región a través del acuerdo comercial en un rango de años 2010- 2019. Para las importaciones se cuenta con unas estadísticas con 1676 datos que corresponden a partidas arancelarias que entran en el marco del Tratado de Libre Comercio celebrado entre las dos naciones. De la misma forma la exportación cuenta con 442 datos.

Así mismo la investigación tiene un diseño metodológico exploratorio debido a que es un tema poco estudiado del cual se tienen muchas dudas o no se ha abordado, su fin es familiarizar o dar un primer paso para próximas investigaciones en vista de que es un asunto que se ignora bastante.

Impacto

La presente investigación cuenta con un impacto económico, ya que sirve de insumo a los empresarios que deseen incursionar en el mercado Norteamericano para hacerse a una idea de qué productos se están exportando en mayor proporción a través del acuerdo entre ambos países y determinar qué productos no, para buscar nuevas oportunidades de negocio; a su vez tiene un impacto social para el departamento, pues se puede visualizar cuáles son los elementos en los que podría concentrarse la región para incrementar y facilitar a los pequeños empresarios a un ambiente más ameno para desarrollar sus actividades y así generar más empleo en Risaralda.

De igual manera la información proporcionada en esta investigación sirve como recurso a todo aquel que desee realizar un estudio mucho más completo o de un sector en específico.

Análisis de los Resultados

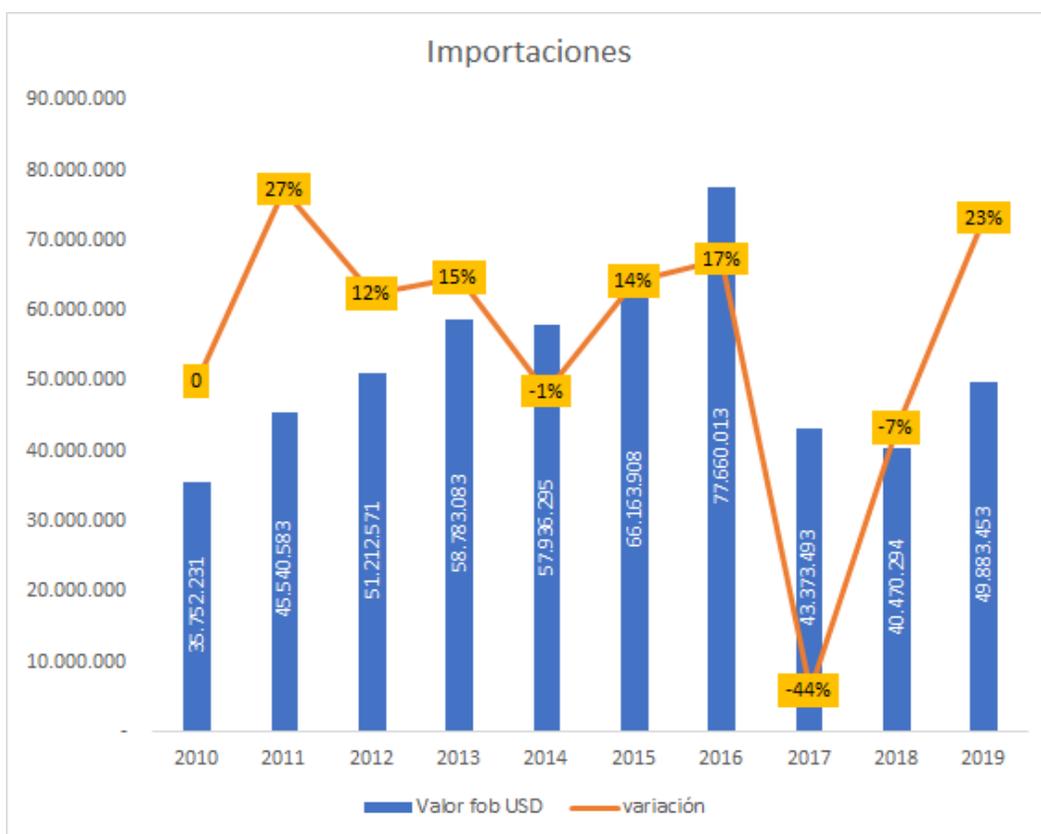
En este apartado se le dará cumplimiento a cada uno de los objetivos de la investigación.

Comportamiento de las Exportaciones e Importaciones del Departamento de Risaralda Para el Periodo 2010 a 2019

Se realizó las siguientes graficas fundamentadas en los datos recopilados de la base de datos proporcionada por el Mapa Regional de Oportunidades y se acompañaron con su respectivo análisis

Gráfico 1

Importaciones de Risaralda en el marco del TLC



Durante el año 2010, se puede observar que la región Risaraldense tuvo unas compras por USD \$ 35.752.231 millones, lo cual indica que hubo un dinamismo en las importaciones

realizadas en ese periodo. En el siguiente año se evidencia una variación del 27% alcanzando la cifra de USD \$ 45.540.583 millones, el evidente aumento de las importaciones para el año 2011 puede ser explicado por dos factores muy importantes, los cuales consisten en un crecimiento del PIB y en segundo lugar se encuentran las tasas de cambio favorables, lo que repercute en un aprovechamiento por parte de los empresarios para importar bienes de capital y materias primas. (Cámara de comercio de Pereira, 2012)

El 2016 presento algunos cambios, los productos químicos bajaron su crecimiento, así mismo los demás medicamentos para uso humano en donde disminuyen su participación un 22,43%, Por otro lado, hay que destacar que el porcentaje de importaciones ha venido decreciendo durante los últimos 6 años, se ha observado una constante variación de un año a otro en donde sube y baja la entrada de mercancías provenientes de Estados Unidos a la región Risaraldense, en el periodo siguiente (2017), presento una caída importante que tuvo como origen la baja demanda de consumo de productos no duraderos (medicamentos) desde el país americano, lo cual se evidenció en las gráficas.

Para el último año se notó un alza positiva en las compras extranjeras de la región, ya que como se muestra en la gráfica anterior, venía con un comportamiento negativo desde el 2017 con cifras de USD \$ 43.373.493 a USD \$ 49.883.453 en el periodo 2019, a pesar de la tasa de cambio desfavorable la cual cerró en COP \$ 3.281 por dólar, no impidió que las importaciones tuvieran un avance positivo, entre los productos que se pueden destacar están los productos lácteos tales como leche y nata (crema) concentradas o con adición de azúcar u otro edulcorante, en polvo, gránulos demás formas sólidas, con un contenido de materias grasas inferior o igual al 1.5% en peso con porcentajes de participación de 11,55%, seguido de productos de trigo con

10,39 y productos químicos como lo son la pasta química de madera de coníferas, semiblanqueada o blanqueada, a la soda o al sulfato, excepto la pasta para disolver con 8,48%.

Gráfico 2

Exportaciones de Risaralda en el marco del TLC



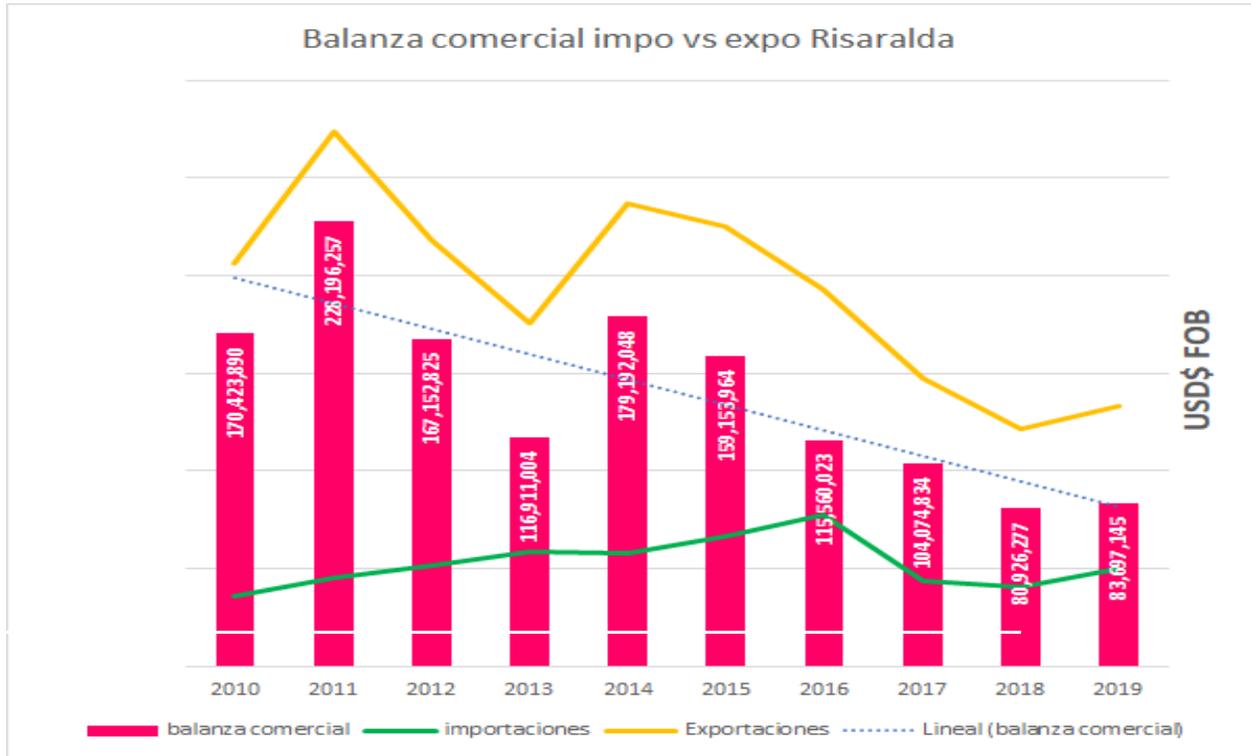
La medición empieza en el año 2010, en el caso de las exportaciones se presenta un valor FOB de USD \$ 206.176.121 evidenciándose un crecimiento del 33% en 2011 de acuerdo con el informe de coyuntura económica regional de dicho año, las exportaciones de productos no tradicionales como lo son las prendas de vestir tuvieron un aumento considerable respecto al año anterior (Dane, 2011).

En el año 2012 ya presenta una reducción del 20%, pasando de más de USD \$273 millones valor FOB en 2011 a tan solo USD \$218 millones valor FOB en 2012; y el año siguiente que corresponde, es decir, una disminución cerca de USD \$55 millones FOB. Ya para el año 2013 hubo otra caída del 20%, aunque en el 2014 tuvo una recuperación del 35% no alcanzó a llegar a los niveles del 2011, visto que llegó a USD \$237 millones. A Partir de este año

las exportaciones van en declive hasta caer a unos USD \$ 121 millones y finalmente en 2019 tuvo una pequeña recuperación del 10% con unos USD \$ 135 millones.

Gráfico 3

Balanza comercial de Risaralda en el marco del TLC



De acuerdo a la gráfica anterior se puede inferir que el departamento de Risaralda en el transcurso de los años ha mantenido una balanza comercial positiva con Estados Unidos, es decir que las exportaciones han sido mayores que las importaciones realizadas; a pesar de la caída tan drástica que se observa en las exportaciones en los últimos años, estas siguen siendo superiores. Es importante mencionar que la balanza entre Colombia y Estados Unidos ha permanecido en déficit desde los inicios del TLC (Mincomercio, 2019)

Con respecto a Risaralda en el año 2011 se aprecia que la balanza comercial estuvo en su punto más alto con USD \$ 228.196.257, en el año 2012 la balanza cayó un 27%, sin embargo, el departamento continuó en superávit. En 2014 los esfuerzos de las empresas que decidieron

exportar al mercado estadounidense se intensificaron representado en una variación de 53% en la balanza, esfuerzo que no se alcanza a apreciar en los años siguientes en vista de que se observa una baja gradual de la balanza comercial.

Tabla 1

Participación de los demás cafés sin tostar, sin descafeinar en las exportaciones

Participación de los demás cafés sin tostar, sin descafeinar en las exportaciones a Estados Unidos antes y luego del TLC										
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Participación	91.35%	91.06%	88.62%	86.41%	90.98%	90.03%	87.43%	84.31%	81.17%	69.69%
valor fob	188,342,801	249,277,136	193,523,166	151,814,812	215,750,838	202,845,740	168,941,127	124,315,706	98,534,932	93,086,686

Como se observa en la tabla anterior la participación del café en las exportaciones durante los últimos 10 años ha sido simplemente descomunal. Aunque, con una tendencia en declive; es cierto que en el año 2014 se presentó un ascenso, pero en general el resto de los años ha sido a la baja. Esto no tendría que significar precisamente un problema para la economía de Risaralda, pues bien podría ser que se está diversificando la gama de bienes producidos en el departamento haciendo que este producto perdiera terreno en las exportaciones, no obstante, como se contempla en las gráficas de las exportaciones totales para los años 2016, 2017, 2018 se comportan negativamente, muy similar a los datos del café.

Gráfico 4

Variación de las exportaciones totales vs las exportaciones de café

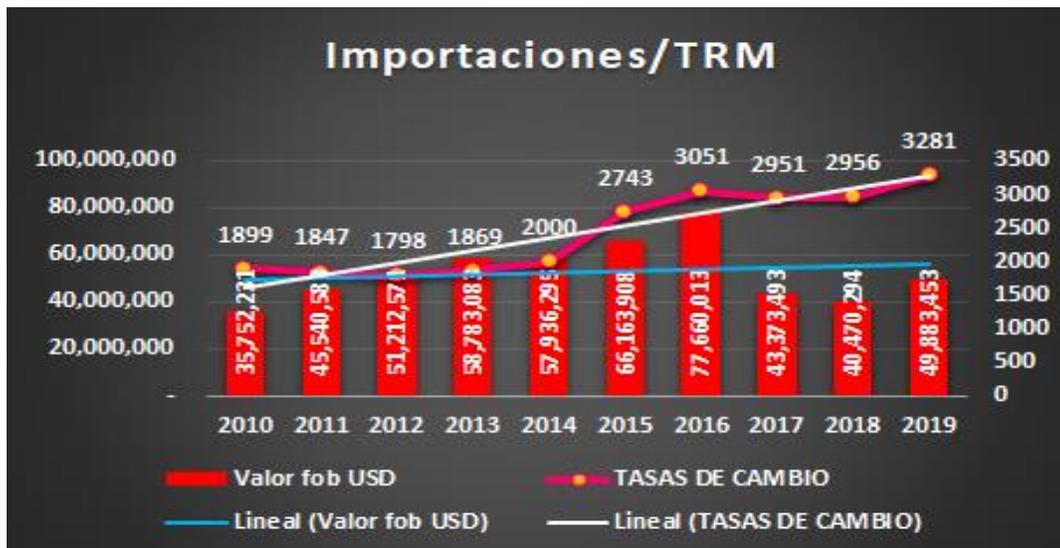


En la gráfica anterior se ve como la variación de las exportaciones de café se comportan casi de la misma forma a la variación de exportaciones totales, lo que reafirma que el café al menos hasta el 2018, ha sido sumamente determinante en el comportamiento de las exportaciones de la región. Sin embargo, para el 2019 surge un cambio que es importante mencionar, ambas líneas toman rumbos diferentes; pese a que las exportaciones de café han presentado una baja considerable con un valor FOB de USD \$ 93,086,686 y una participación de 69.69% de las exportaciones totales, es decir, con 11.48% menos en comparación al año anterior, estas últimas mencionadas han logrado separarse de la tendencia, en pocas palabras quiere decir que otros productos empiezan a tomar poder en la totalidad de bienes exportados a los Estados Unidos de América desde esta zona en centro-Occidente de Colombia.

A pesar de ello es desalentador que sea precisamente el café que, aunque es la tradición del departamento es un bien sin elaboración, y los cafés especiales con un grado de producción más alto está muy por debajo, dando a entender que no se ha logrado avanzar en la industria del que es llamado el mejor café del mundo.

Gráfico 5

Importaciones vs TRM



Las tasas de cambio presentan una pendiente mayor a la línea de tendencia de las mismas, en comparación a la de las importaciones, visto que ésta crece muy levemente pues pareciera un comportamiento más hacia una dinámica estática y no se percibe un dinamismo. Como se aprecia en la gráfica 5 desde el 2014 el dólar se había venido valorizando hasta el 2016, sin embargo, sucedió algo en la economía estadounidense en el año 2017 que bajó la TRM a COP \$ 2951. Esto podría explicar la caída drásticamente de las importaciones desde este país hacia el departamento de Risaralda, con una variación del -44% en dicho año.

Gráfico 6

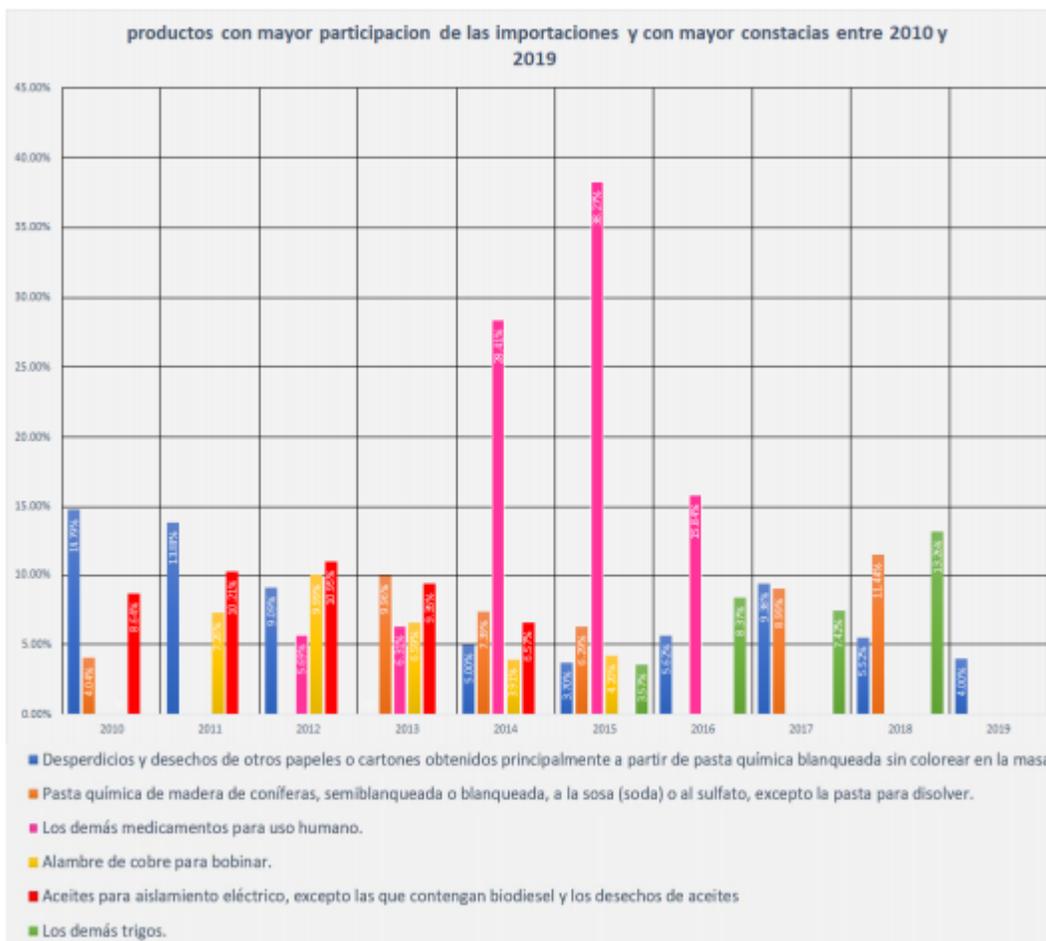
Exportaciones vs TRM



Como se puede observar, las líneas de tendencia de las exportaciones y de la tasa de cambio tienen un comportamiento opuesto entre el periodo 2010 al 2019, y se cortan entre sí en el año 2014. Al pasar de los años la moneda colombiana se ha devaluado frente al dólar estadounidense por lo cual los americanos podrían adquirir más bienes por menos dinero, simplemente las exportaciones no se han comportado como se esperaba.

Gráfico 7

Productos con mayor participación de las importaciones entre 2010 y 2019



El único producto que ha tenido una participación constante casi durante los diez años, ha sido desperdicios y desechos de otros papeles o cartón, puesto que en el año 2010 tiene una contribución del 14%, los siguientes dos años disminuye hasta un 9%. Hasta el punto de desaparecer en el año 2013. Sin embargo, en el año 2014 aparecen de nuevo con un 5%, subiendo en 2017 hasta 9% y finalmente en 2019 tan solo un 4%.

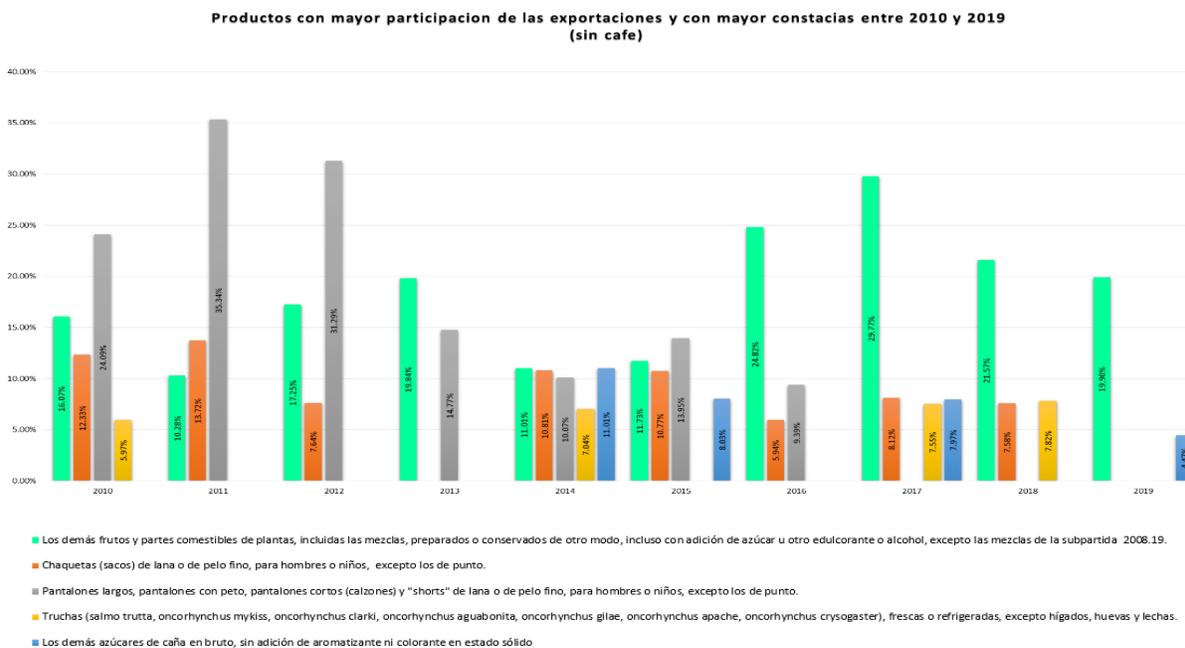
Por otra parte, en el 2013 la participación de los otros tres bienes asciende los cuales son: Los demás medicamentos para uso humano, Pasta química de madera de coníferas y alambre de

cobre para bobinar. Por ejemplo, Pasta química de madera de coníferas aporta casi el 10% de las importaciones, luego de 2 años donde no había alcanzado una participación notoria.

Es de destacar que los demás medicamentos para uso humano tuvieron un crecimiento exponencial en el año 2014 con una participación del 28%, en 2015 asciende hasta un 38% y en 2016 vuelve a bajar hasta un 15%. Durante estos años las importaciones totales realizadas a USA por el departamento de Risaralda, en el año 2014 bajo 1%, no obstante, en el año 2015 subió un 14%, para el periodo 2016 alcanzó una subida del 17% presentando el valor de importaciones más alto durante los 10 años correspondiente a USD \$ 77.660.013.

Gráfico 8

Productos con mayor participación en las exportaciones (sin café)



Estos son los productos con mayor participación en las exportaciones del departamento de Risaralda y que se presentan con mayor constancia durante los 10 años hacia USA, es válido aclarar que aquí no se tiene en cuenta las exportaciones de los demás cafés sin tostar. En general

observamos que de manera positiva la mayoría de estos productos tienen un grado de elaboración a excepción de las truchas. Es claro la importancia de la industria de la confección por la presencia de clusters o empresas dedicadas a la confección en esta provincia y la del que concierne al ingenio Risaralda con el azúcar, sin embargo, tampoco son bienes que requieren de investigación o que sugieran un avance significativo en una industria mucho más elaborada que produjera objetos tecnológicos, medicamentos o algo similar. Ya de manera más específica, por ejemplo, los demás frutos y partes comestibles de plantas, se muestran predominantes casi durante todos los años, pues presenta un pico en 2017, pero también un declive en 2018 y 2019, de la misma forma se observa que entre 2014 y 2015 la mayoría de las participaciones se mantuvieron alrededor del 10% para todos estos productos.

Condiciones Más Importantes del TLC que Pueden Afectar o Facilitar el Comercio Exterior de Risaralda.

Para establecer las condiciones que facilitaron y/o afectaron el comercio exterior de Risaralda, se tuvo en cuenta el texto completo del TLC en visto que hay algunos capítulos dedicados a estos dos aspectos, así como las partidas arancelarias con sus respectivas desgravaciones encontrando lo siguiente:

Factores que Pueden Facilitar el Comercio Exterior en Risaralda

En el capítulo 5 del acuerdo se pueden identificar varios aspectos que facilitan el comercio de Risaralda hacia Estados Unidos:

1. Se implementaron sitios de consulta en el cual los exportadores interesados en incursionar en el mercado estadounidense podrán solucionar dudas acerca de las regulaciones aduaneras.

2. Ambos países deben acogerse a procedimientos aduaneros simplificados para el despacho de mercancías a través de sistemas electrónicos o de automatización, los cuales están bajo las recomendaciones y lineamientos conexos de la Organización Mundial de Aduanas, este proceso debe de realizarse en un periodo no superior a 48 horas; lo anterior representa una ventaja para los exportadores de Risaralda en visto de que no se tropezaran con procedimientos tediosos o traslados temporales a depósitos evitando este tipo de gastos y ahorrando tiempo, no obstante, este procedimiento debe de realizarse cumpliendo con la legislación aduanera de Estados Unidos.
3. El intercambio de bienes entre ambas partes resulta muy atractivo, sin embargo, no se pueden dejar de lado los riesgos que esto conlleva como puede ser el ingreso de mercancías ilegales al país, por esto se instauraron sistemas de administración de riesgos los cuales permiten a la autoridad aduanera concentrarse en mercancías de alto riesgo.

Factores que Afectan el Comercio Exterior de Risaralda

A pesar de que el acuerdo intenta que ambos países cuenten con un acceso efectivo a cada uno de los mercados, en el capítulo 6 se puede observar que las medidas sanitarias y fitosanitarias establecidas por cada país es un punto complicado para negociar por ello se creó un comité permanente entre ambas partes para estar en constante discusión respecto a este tema. Sin embargo, dentro del acuerdo se contemplan ciertos productos cuyas normas fitosanitarias son aceptadas por la otra parte, tal y como lo es el caso de la carne y aves. Este aspecto puede afectar el comercio del departamento, ya que los exportadores tienen que adaptarse a las normas dispuestas por el territorio estadounidense para que sus productos sean aceptados en dicho mercado, estas medidas en cierto grado son buenas, en vista de que buscan proteger la salud e integridad de los ciudadanos norteamericanos.

Por otra parte, en el capítulo 7 se establecen algunos obstáculos técnicos para el comercio.

Los reglamentos técnicos establecidos por las entidades gubernamentales con respecto a requerimientos de producción no entran en negociación, los empresarios deben de ajustarse al reglamento dispuesto, por otra parte, esto representa un obstáculo para el comercio Risaraldense, ya que los empresarios exportadores deben tener un conocimiento muy alto acerca de los requerimientos de Estados Unidos y cumplirlos al pie de la letra para no cometer errores a la hora de realizar la exportación, no entorpecer el proceso y no tener consecuencias legales. Cabe resaltar que los reglamentos técnicos para algunos sectores pueden entrar en negociación conforme a la experiencia de las partes en acuerdos anteriores. Un claro ejemplo es la aplicación de la norma NIMF-15 en ambos países, esta es la norma internacional de protección fitosanitaria que reduce el riesgo de ingresar plagas en el embalaje de madera.

Desgravaciones Arancelarias

En la lista de desgravación se designó diferentes categorías a las clasificaciones arancelarias, Ejemplo categorías A, B, C, D etc. Esta indica el tratamiento que se le dará a dicha mercancía luego de entrar en vigor el TLC, por tanto, si una mercancía pertenece a la categoría A indica que en el momento que el acuerdo entre en vigencia este producto gozará de libre arancel de manera inmediata. Por otra parte, si un producto pertenece a la categoría F señala que son bienes que ya gozan de un tratamiento de 0 arancel y que debe de seguir recibiendo dicho tratamiento.

- En las exportaciones se tienen las siguientes cinco partidas que corresponden a las que poseen mayor participación y mayor constancia durante los años de estudio: (el café no se tuvo en cuenta)

- A.** Los demás frutos y partes comestibles de plantas, incluidas las mezclas, preparados o conservados de otro modo, incluso con adición de azúcar u otro edulcorante o alcohol, excepto las mezclas de la subpartida 2008.19. **(2008.99.90.00)**

La partida presentaba un arancel del 6% antes de entrar en vigencia el Tratado y según el anexo de desgravación, esta mercancía cuenta con la categoría A lo que indica que quedarán libres de arancel en el momento que entre en vigor. Por tal motivo, estas mercancías tuvieron un incremento alto en sus exportaciones.

- B.** Chaquetas (sacos) de lana o de pelo fino, para hombres o niños, excepto los de punto. **(62033.10.0.00)**

En este caso, esta partida tenía un arancel de 17.50% antes del TLC y de acuerdo al anexo de desgravaciones los aranceles de las mercancías originarias incluidas en las fracciones arancelarias en la categoría de desgravación A. Esto claramente podría ser responsable del crecimiento de las exportaciones de estos bienes a EE.UU. Aunque cabe aclarar que estas prendas deben cumplir con la norma de origen, es decir cómo se estipula en el acuerdo en cuanto a la procedencia de la materia prima con la que se elaboran las prendas a exportar.

- C.** Pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos (calzones) y "shorts" de lana o de pelo fino, para hombres o niños, excepto los de punto. **(6203.41.00.00)**

Esta partida al igual que la anterior contó con la misma suerte y al ser clasificada como categoría A dichas mercancías deberán quedar libres de aranceles en la fecha en que este Acuerdo entre en vigor. Cumpliendo las normas de origen, esto podría ser la causa del crecimiento de las exportaciones de dichos productos a USA.

D. Truchas (salmo trutta, oncorhynchus mykiss, oncorhynchus clarki, oncorhynchus aguabonita, oncorhynchus gilae, oncorhynchus apache, oncorhynchus crysogaster), frescas o refrigeradas, excepto hígados, huevas y lechas. **(0302.11.00.00)**

Las truchas están incluidas en las fracciones arancelarias en la categoría F, lo cual quiere decir que esta partida ya tenía unos beneficios de arancel Free, antes del acuerdo y con el TLC se mantendría esta condición, por tanto, podría explicarse un poco que las exportaciones de truchas no crecieran significativamente en 2012 o en años posteriores.

E. Los demás azúcares de caña en bruto, sin adición de aromatizante ni colorante en estado sólido **(1701.14.00.00)**

Estas mercaderías contaban con un arancel específico donde se calculaba como una determinada cantidad de unidades monetarias por unidad de volumen de importación, sin embargo, con el Tratado tuvo una clasificación tipo A.

- A continuación, se presentan los 5 productos importados con mayor participación y el tratamiento que recibieron con la firma del TLC

A. Desperdicios y desechos de otros papeles o de cartones obtenidos principalmente a partir de pasta química blanqueada sin colorear en la masa. **(4707.20.00.00)**

Este producto tenía un arancel de 5% antes de la firma del acuerdo, con la firma se acordó que pertenece a la categoría A.

B. Pasta química de madera de coníferas, semiblanqueada o blanqueada, a la sosa (soda) o al sulfato, excepto la pasta para disolver. **(4703.21.00.00)**

El arancel que recibía este tipo de mercancías era de 10% sin embargo, con la firma del acuerdo, quedó recibiendo un tratamiento de 0 arancel es decir que al igual que la anterior pertenece a categoría A.

C. Los demás medicamentos para uso humano. (3004.90.2990)

Los demás medicamentos para uso humano reciben un arancel de 10%, luego de la entrada en vigor del TLC el producto pertenece a categoría A así pues, actualmente no se le impone ningún tipo de arancel.

D. Alambre de cobre para bobinar. (8544.11.00.00)

Esta mercancía contaba con un 15% de arancel antes de entrar en vigencia el acuerdo, pero según el Tratado cuenta con una clasificación B, lo que indica que el impuesto debe ser eliminado por un proceso de 5 fases anuales en donde el 1 de enero del año 5 deberá quedar libre de arancel, este tiempo se cumplió en el año 2017 es decir que a partir de este año dicho producto quedó libre de arancel.

E. Aceites para aislamiento eléctrico, excepto los que contengan biodiesel y los desechos de aceites. (2710.19.33.00)

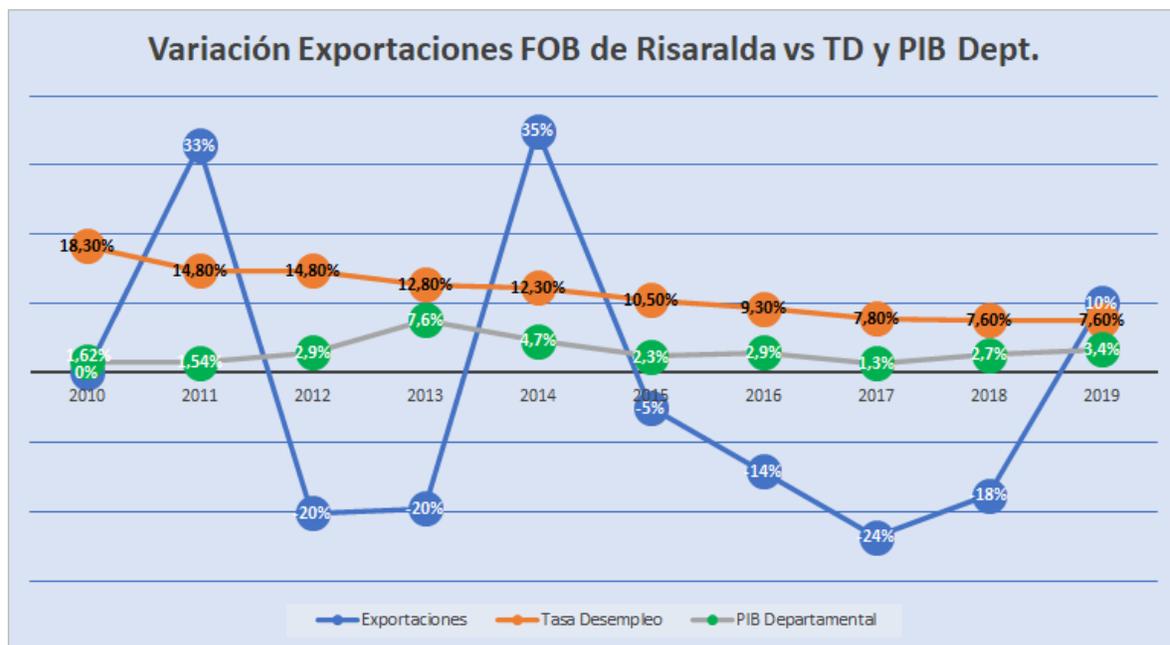
Estas mercancías recibían un gravamen del 10% lo cual cambió con la entrada en vigor del Tratado, contaba con una clasificación C lo que indica que procede a una fase de 10 etapas anuales que se cumplirían el 1 de enero del 2022 en el cual quedaría con 0% de impuestos para su entrada al país.

IdentificarCuál ha Sido la Influencia del TLC en el Comercio Exterior de Risaralda

Para cumplir este objetivo se construye una gráfica cruzada con las variables de total de exportaciones, PIB departamental y la tasa de desempleo durante los periodos de estudio, con el fin de establecer su relación, así mismo se construye una gráfica cruzada con la variación de las importaciones y exportaciones todo esto con el firme propósito de determinar la influencia ya sea positiva o negativa del TLC en el departamento de Risaralda

Gráfico 9

Variación exportaciones, Tasa de desempleo y PIB de Risaralda



En el gráfico 9 se compara las exportaciones del departamento de Risaralda, la tasa de desempleo y el PIB Departamental; con la finalidad de observar cómo la variabilidad de la primera impactó en las dos últimas variables. Por ello se identifica que para el año 2010 la tasa de desempleo era realmente alta con un 18,53% y para el año 2011 descendió 3,73%, Por otro lado, las exportaciones crecieron un 31% en ese mismo año y el PIB se contrajo 0,08%. Con la apertura del TLC se aspiraba que las exportaciones elevarán su valor y con ello mejorará de manera indirecta la tasa de desempleo, sin embargo, durante los dos primeros años no se presenta el efecto esperado en las variables pues las exportaciones cayeron un 20%.

Ya para el año 2014 las exportaciones se logran recuperar un poco, sin embargo el PIB no cuenta con la misma suerte, pues este tiene un descenso de 4,7% con respecto al año anterior indicando que el incremento de las exportaciones no es suficiente, se debe tener presente que el PIB está compuesto por otras variables adicionales, al mismo tiempo la tasa de desempleo

presentó un descenso leve pasando de 12,80% a 12,30% recalcando que durante este periodo las exportaciones no generaron el empleo que se esperaba pues a pesar de que crecieron el desempleo no bajó de la manera adecuada.

A partir de los años 2016 al 2019 se deduce que por la caída progresiva de las exportaciones el desempleo creciera en alguno de los años, pero su comportamiento es hacia la baja, por otra parte, es evidente que la condición que establece que, si el PIB incrementa, la tasa de desempleo bajaría, por tanto, no se cumple en ninguno de los casos.

Gráfico 10

Variación importaciones y exportaciones de Risaralda



Según el plan de desarrollo de Risaralda entre los años 2008 y 2011, desde principios de los años 90, Colombia venía profundizando en la economía mundial con ayuda de los TLC que tenía con otros países. Aunque el acuerdo con Estados Unidos aún estaba en aprobación el departamento le apostaba a cuatro áreas estratégicas:

- Financiamiento y cobertura.
- Investigación, innovación y transferencia tecnológica
- Manejo sanitario y fitosanitario

- Desarrollo de mercados.

Las anteriores medidas iban en pro de la modernización y la optimización dentro del sector agropecuario de la región Risaraldense. Como se puede observar años antes del inicio del Tratado de Libre Comercio, las variaciones con respecto a las importaciones y exportaciones tienen tendencias positivas en donde el departamento se encontraba en superávit en cuestión de la balanza comercial influenciado ampliamente por productos estrella tal como lo es el café sin procesar que es una mercancía que se produce con gran calidad en el territorio.

Por otro lado, según el plan de desarrollo entre el 2012 y el 2015 del departamento de Risaralda afirma que el sector agroindustrial no ha tenido el suficiente apoyo que se requería para el acopio, comercialización, transformación y posicionamiento en los mercados. Además, se deja entrever la preocupación del nuevo TLC con Estados Unidos que podría traer o facilitar el ingreso de productos agropecuarios con precios más favorables al consumidor o subsidiados por dicho país. Según la influencia del convenio entre estas dos naciones, en el periodo respectivo se evidencia una tendencia fluctuante de un año a otro presentándose porcentajes tanto positivos como negativos, lo que nos indica que existe una gran falla en el aprovechamiento de las políticas para facilitar el comercio.

En respuesta a lo anterior el departamento considera necesario fortalecer la participación de las organizaciones de productores, el sector académico, las instituciones públicas y las empresas, y plantea como meta realizar 115 proyectos para el mejoramiento de la infraestructura de la producción agropecuaria y agroindustrial. Es de recalcar que una de las apuestas del gobierno en el departamento en dichos años era la internacionalización con estímulo a las exportaciones e inversión extranjera.

El caso del sector empresarial en el departamento creó el programa Risaralda Estratégica Competitiva y con Resultados, que busca evaluar el potencial de los sectores estratégicos con el fin de mejorar los niveles de competitividad y productividad, así como la capacidad de incrementar sus exportaciones. Para ello puso una meta de fortalecer al menos 2500 nuevos empresarios con el apoyo de programas que ofrece el estado.

En este mismo documento se identificó que Colombia posee una dependencia estructural con países desarrollados, y Risaralda no es ajeno a esta problemática dado que cuando se presenta una caída de la demanda y/o el precio del grano del café, entra en una profunda crisis económica demostrando que un desarrollo solo agroexportador puede generar un proceso involutivo de la economía. Por ejemplo, en el caso de municipios como Pueblo Rico y Mistrató, presentaron un indicador de necesidades básicas insatisfechas (NBI) del 52,91 % y 45,01 % respectivamente, donde sus actividades económicas principales son la agroindustria y la minería, sin embargo, los municipios de Pereira y Dosquebradas obtuvieron un índice de NBI de tan solo 13,14%, Además, el 90% del PIB departamental correspondía al área metropolitana con Santa Rosa de Cabal. Entonces esto visiona al gobierno del departamento a proponer al resto de municipios un modelo de desarrollo con alternativas de manufactura y valor agregado en la forma de conocimiento transformado, incluyendo servicios de turismo.

El plan de desarrollo 2016 y 2019 del departamento de Risaralda reconoce los Tratados de Libre Comercio como una oportunidad, pero también, reflexiona sobre la serie de exigencias que trae consigo para que el empresariado aproveche plenamente el TLC. Es por esto que posee el subprograma Innova Internacional, que promueve la atracción de inversión extranjera. Este proporcionará métodos sistemáticos que faciliten el acceso a nuevos y sofisticados mercados que darán a lugar exitosos procesos de internacionalización de las empresas de la región, todo esto

con ayuda de Procolombia, que desarrollará más específicamente procesos de formación exportadora, asesorías especializadas y seminarios de capacitación virtual. Adicionalmente acompañará técnica y financieramente una estrategia para el incremento de las exportaciones en el sector empresarial de Risaralda.

Por otro lado, articulado a la estrategia nacional logística, el gobierno departamental estructurará el plan maestro logístico para Risaralda el cual abordará estrategias para la facilitación de comercio exterior, la distribución urbana y regional logística sostenible promoción de la intermodalidad, entre otros. Esto impulsará el aprovechamiento del convenio entre las dos naciones y que sea provechoso para la región, ya que como nos muestran los índices y gráficas respecto a las importaciones y exportaciones, vienen con una tendencia negativa partiendo desde 2016 hasta 2019, en este último, apenas se recuperan los intercambios de productos pasando a un 23% de importaciones y un 10% en ventas de mercancías en el exterior teniendo resultados negativos los años anteriores.

Discusión

Con la firma del TLC se aseguró que ambas partes serian beneficiadas, sin embargo, de acuerdo a los resultados se observa que para la región de Risaralda las exportaciones decrecieron justo en el año en que se implementó el Tratado y se mantuvieron en estas condiciones por los menos un año más; para el año 2014 se presentó un incremento del 35% con respecto al año anterior, resultado que no perduró por mucho tiempo pues para el año siguiente se presentó nuevamente una reducción de las mismas, este comportamiento se mantuvo hasta el año 2019. Por otra parte, las importaciones se dinamizan con la firma del acuerdo indicando que Estados Unidos ha aprovechado mejor el TLC.

En vista a lo anterior se visualiza claramente que el Tratado de Libre Comercio no trajo consigo muy buenos resultados para el departamento a pesar de que Risaralda se mantiene en superávit.

Como dice la teoría de la integración económica, hay que partir de la base que una de las dos economías se verá perjudicada, mientras que la otra se beneficiará o ambos serán beneficiados. Cuando vemos el comportamiento de las exportaciones vemos cómo para Risaralda cada vez bajan más, y las importaciones por lo contrario van creciendo, entonces el ganador del TLC ha sido claramente Estados Unidos, ya que, aunque el departamento Risaralda ha mantenido exportaciones muy altas, en un futuro esto cambiará debido a que las tendencias así lo indican.

Conclusión

Luego de realizar los análisis pertinentes de las gráficas se concluye que tanto importaciones como exportaciones han presentado una fuerte caída en los últimos años, no obstante, en el año 2019 se evidencio un incremento con respecto a los años anteriores. Por otro lado, fue posible establecer que las exportaciones de café tienen un gran peso, tanto así que gracias a ellas Risaralda ha sostenido un superávit en los últimos 10 años, a pesar de ello su participación ha caído. Todo parece indicar que en 2019 Risaralda da sus primeros pasos para abandonar el camino del café sin tostar y apuesta a exportar otros bienes de mayor elaboración, tristemente los cafés especiales no parecen ser la mejor alternativa, entonces solo queda esperar que esto no represente el comienzo del fin de la cultura cafetera en el departamento.

También es importante recalcar que las empresas no han podido aprovechar las facilidades del Tratado para aumentar las compras de mercancías extranjeras, por ejemplo, en el plan de desarrollo de Risaralda en el año 2012 y 2015 se presenta una prueba fehaciente de ello, puesto que se determinó que el sector agroindustrial no recibió el suficiente apoyo para la comercialización, transformación y posicionamiento.

Por lo que se refiere al nuevo tratamiento que se les da a aquellas mercancías que pertenecen a la categoría **A**, se determina que fue beneficioso para los productos, ya que se dinamizó su actividad de comercio exterior. En contraposición los factores que no tuvieron cambios y que aún presentan dificultades para el comercio, tales como los reglamentos técnicos establecidos por las entidades gubernamentales, permisos sanitarios y fitosanitarios; ya que no entran en el marco de las negociaciones. Una muestra de ello es que algunos productores de Colombia se deben adaptar a la normativa de EE.UU. para lograr colocar sus productos en dicho

país. Sin embargo, un punto a favor es que Estados Unidos reconoce en muchos casos las certificaciones expedidas por las entidades nacionales como ICA, INVIMA, entre otras.

Ahora bien, se visualiza que la tasa de desempleo ha disminuido de manera constante a través del tiempo, dado que en los inicios del TLC se presentaba una tasa de 14,80%, valor que descendió a 7,60% en el último periodo de estudio; pese a ello, su descenso no tiene relación con el PIB del departamento en vista de que sin importar las fluctuaciones de este, la tasa de desempleo presenta una tendencia hacia la baja, lo que quiere decir que muy seguramente dentro del departamento se están implementando estrategias para cumplir con este propósito que no se encuentran relacionadas con el comercio exterior del departamento.

Así pues, se pudo identificar que las exportaciones cayeron estrepitosamente en 2012 y aunque la responsabilidad de esto no sea completamente debido al Tratado, lo cierto es que luego de este año Risaralda no volvió a alcanzar niveles similares a los presentados en 2011. Si se pudiera rescatar algo positivo sería que las exportaciones se diversificaron a través de los años reduciendo la gran brecha que presentaban con respecto a las exportaciones de café que tenían una presencia hegemónica en la participación de más del 90% en el total de exportaciones. Solo queda decir que la firma del TLC no cumplió con su propósito principal dentro del departamento ya que se deseaba incrementar las exportaciones al mercado estadounidense y como se pudo observar los resultados muestran todo lo contrario.

Referencias Bibliográficas

Álvarez, Cárdenas (s.f). Nueva teoría del comercio internacional. Disponible en <https://prezi.com/aapfbipadnh7/nueva-teoria-del-comercio-internacional/>

Banco de la República (2018). Boletín Económico Regional. Obtenido de: http://repositorio.banrep.gov.co/bitstream/handle/20.500.12134/9194/ber_ejecafetero_tri4_2017.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Banco de la Republica (2016), Boletín económico regional, obtenido de http://repositorio.banrep.gov.co/bitstream/handle/20.500.12134/7790/ber_ejecafetero_tri4_2016.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Betancur (2013), Protocolo de atención y servicios de importación y exportación en el departamento de Risaralda, Disponible en <http://repositorio.ucp.edu.co/bitstream/10785/1645/1/Informe%20final.pdf>

Cámara de Comercio de Pereira (2014), dos años del TLC con Estados Unidos, <https://www.camarapereira.org.co/es/dos-anos-del-tlc-con-eeuu-EV1521>

Cámara de Comercio de Pereira (2014), Coyuntura Económica Pereira y Risaralda evaluación de la economía año 2013 y proyección 2014, Obtenido de <http://www.pereira.gov.co/Transparencia/InformacionFinanciera/Coyuntura%20econ%C3%B3mica%20Pereira%20y%20Risaralda%20evaluaci%C3%B3n%20de%20la%20econom%C3%ADa%20a%C3%B1o%202013%20y%20proyecci%C3%B3n%202014.pdf>

Cámara de comercio de Pereira, (2012). Coyuntura económica Pereira y Risaralda evaluación de la economía año 2011. Disponible en <http://www.pereira.gov.co/Transparencia/InformacionFinanciera/Coyuntura%20econ%C3%B3mica%20Pereira%20y%20Risaralda%20evaluaci%C3%B3n%20de%20la%20econom%C3%ADa%20a%C3%B1o%202011.pdf>

Cámara de Comercio de Pereira (2016), Coyuntura Económica Pereira y Risaralda evaluación de la economía año 2015 y proyección 2016, Obtenido de <https://es.slideshare.net/HansLamprea/informe-coyuntura-ao-2015-cmara-de-comercio-de-pereira>

Consultorio de Comercio Exterior (2010). Tratados de libre comercio. Obtenido de <https://www.icesi.edu.co/blogs/icecomex/2010/01/07/tratados-de-libre-comercio/>

Dane (2011), Informe de coyuntura regional, obtenido de https://www.dane.gov.co/files/icer/2011/risaralda_icer__11.pdf

Debitoor (2019). Glosario de contabilidad. Disponible en <https://debitoor.es/glosario/definicion-aduana>

Dinero (2019) Balance del TLC entre Colombia y Estados Unidos, Disponible en <https://www.dinero.com/economia/articulo/balance-del-tlc-entre-colombia-y-estados-unidos/271679>

El diario (2019). TLC con EE.UU no ha impulsado exportaciones. Obtenido en <https://www.eldiario.com.co/noticias/economia/economicaeldiario-com-co/tlc-con-ee-uu-no-ha-impulsado-exportaciones/>

El diario (2019) Risaralda 6o lugar en índice de competitividad, Recuperado de <https://www.eldiario.com.co/noticias/economia/editorwebeldiario-com-co/risaralda-6o-lugar-en-indice-de-competitividad/>

Gobernación de Risaralda (2019), Plan de Desarrollo 2008 - 2011. Obtenido de <https://www.risaralda.gov.co/documentos/150115/plan-de-desarrollo-2008---2011/>

Gobernación de Risaralda (2019), Documento Plan de Desarrollo 2012-2015. Consultado en <https://www.risaralda.gov.co/documentos/150160/documento-plan-de-desarrollo/>

Gobernación de Risaralda (2019), Documento Plan de Desarrollo 2016- 2019. Disponible en <https://www.risaralda.gov.co/documentos/150172/documento-plan-de-desarrollo/>

Hernández (2014). Reflexiones sobre el TLC entre Estados Unidos y Colombia: exportaciones del sector de textiles y confecciones Colombiano (1995-2013).

[http://escuelaing-dspace.metabiblioteca.com.co:8080/jspui/bitstream/001/175/1/Hern%
c3%a1ndez%20Colmenares%2c%20Juan%20Daniel-2014.pdf](http://escuelaing-dspace.metabiblioteca.com.co:8080/jspui/bitstream/001/175/1/Hern%c3%a1ndez%20Colmenares%2c%20Juan%20Daniel-2014.pdf)

ICER (2012) Informe de coyuntura económica regional. Disponible en https://www.dane.gov.co/files/icer/2012/ICER_Risaralda_2012.pdf

La gran enciclopedia de la economía (s.f) ventaja absoluta teoría de la. Disponible en <http://www.economia48.com/spa/d/ventaja-absoluta-teoria-de-la/ventaja-absoluta-teoria-de-la.htm>

MARO (2020). Base de datos del Mapa Regional de Oportunidades Recuperado de <https://www.maro.com.co/departamento/bienes/5>

Martínez Coll (2001). Teoría de la integración económica. Recuperado de <http://www.eumed.net/cursecon/17/teoria-integracion.htm>

Mayorga (2008). Martínez, Paul Krugman y el nuevo comercio internacional, Recuperado de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=4547087>

Minagricultura (2019). Risaralda, segundo departamento que más exporta aguacate hass, Obtenido de <https://www.agronet.gov.co/Noticias/Paginas/Risaralda,-segundo-departamento-que-m%C3%A1s-exporta-aguacate-hass.aspx>

MINCIT (2018).Perfiles económicos departamentales, Disponible en <https://www.crcrisaralda.org/wp-content/uploads/2018/03/Perfil-Economico-departamental-Risaralda.pdf>

Mincomercio (s.f). ABC del Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos y Colombia, Obtenido de <http://www.tlc.gov.co/preguntas-frecuentes/abc-del-tratado-de-libre-comercio-entre-colombia-y>

MINCIT (2020) Perfiles económicos departamentales, Disponible <http://www.mincit.gov.co/getattachment/611e1d60-6ef6-4ecc-98e5-8a06b48d8e31/Risaralda.aspx>

Mincomercio (2019), informe sobre los acuerdos comerciales vigentes en Colombia, Disponible en:<https://www.mincit.gov.co/normatividad/docs/ley-1868-informe-2019.aspx>

Mincomercio (s.f). ¿Qué son los Tratados de Libre Comercio TLC?. Recuperado de <http://www.tlc.gov.co/>

Montiel (2013).. Impacto del tlc con Estados Unidos sobre los sectores económicos colombianos. Saber, Ciencia Y Libertad. Disponible en <https://doi.org/10.18041/2382-3240/saber.2013v8n1.1885>

Procolombia (s.f). Importancia TLC para Colombia, Obtenido de <https://tlc-eeuu.procolombia.co/abc-del-tlc>

Portafolio (2017). La meta es que este año las exportaciones no sean tan mediocres como en el 2016. Obtenido en <https://www.portafolio.co/economia/exportaciones-en-colombia-cayeron-en-el-2016-503111>

Ramírez, Sanabria, Castaño (2016). Oportunidades del sector hortofrutícola en relación con el tlc de Colombia-estados unidos en Risaralda. Disponible en <http://repositorio.ucp.edu.co/bitstream/10785/4758/1/DDMNI18.pdf>

Sánchez Galán (s.f). Ventaja comparativa. Recuperado de <https://economipedia.com/definiciones/ventaja-comparativa.html>

Tole (2014) Los tlc de Estados Unidos con países latinoamericanos: un modelo de integración económica “superficial” para el continente americano. Recuperado de https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2307761