

ANÁLISIS DEL IMPACTO ECONÓMICO EN LAS EMPRESAS Y EN LOS HOGARES
COLOMBIANOS CON LA LLEGADA DE LA PANDEMIA.

Estudiantes:

Sonia Maldonado Hernández¹

Wilmar Herney Hoyos García²

Fundación Universitaria del Área Andina

Facultad de Ciencias Administrativas

Especialización en Gerencia Financiera

Profesor: Vladimir Nova Rodríguez

Colombia, abril de 2022.

¹ Administradora de Empresa de la Universidad de Cundinamarca, cursando la especialización en Gerencia Financiera de la Fundación Universitaria del Área Andina.

² Ingeniero Industrial de la Corporación Universitaria UNITEC, cursando la especialización en Gerencia Financiera de la Fundación Universitaria del Área Andina.

RESUMEN

Con la llegada del COVID a Colombia se presentaron grandes cambios en la economía del país, las medidas adoptadas por el gobierno para lograr un menor impacto en la salud pública generaron de manera negativa cambios en la producción de las empresas llevando a tener altos niveles de desempleo, afectando directamente el nivel de ingresos en las familias colombianas. El tema se desarrolló mediante una revisión bibliográfica, se lograron establecer problemáticas de fondo como el acceso a los recursos de salvamento y subsidios a las empresas y familias, también se identificó que surgieron mayores niveles de pobreza y de informalidad, todo lo anterior tuvo como consecuencia el cierre de Mipymes que no lograron mantener sus gastos en el tiempo de cuarentena y la pérdida del poder adquisitivo en las familias. Fue necesaria la creación de una política social y económica para sobrellevar la crisis generada por la pandemia, sin embargo, es necesario evaluar dicha política debido a que su nivel de cobertura no es del 100% de la población ni de las empresas.

ABSTRACT

As the economy was suffering from the arrival of the COVID-19 pandemic to Colombia, the local government arranged some measures to mitigate the impact on public health, although this set of temporary measures had a positive outcome regarding health issues, they impacted negatively on a daily basis economy causing the loss of thousands of jobs and a huge economy setback. This phenomenon affected the popular economy and especially had a major impact on Colombian families' assessments. Our piece was developed through a bibliographic review, we could establish a few background problems such as access to emergency resources and government aid to companies and families. We could identify that higher levels of poverty and informality arose, all of the above had as a consequence the closure of small businesses that failed to maintain their expenses during the quarantine period and the loss of purchasing power in local families. It was necessary, for the Colombian government, to create a social and economic policy to cope with the crisis generated by the pandemic, however, it is necessary to evaluate this policy because its level of coverage is not effective for the total of the Colombian population nor companies and businesses.

Palabras clave: Mipymes, Impacto, COVID -19, hogares colombianos y medidas.

INTRODUCCIÓN

En el siguiente artículo bibliográfico se presentará la realidad y consecuencias que ha traído consigo la llegada del COVID 19 a Colombia y como esto ha afectado directamente a los diferentes niveles de empresas, así como a las familias colombianas partiendo de los estratos económicos. La llegada del COVID a Colombia es una situación que en Economía se conoce como un cisne negro, comparación que se hace al ser algo inesperado, algo que llegó y afectó a todas las clases sociales siendo unas más impactadas que otras. Este cisne negro logra dar a conocer una problemática financiera que toca a todos los ciudadanos colombianos y del mundo, problemática para la cual ni los grandes empresarios estaban preparados para afrontar. En el

desarrollo del documento se plasmará como ha sido la llegada y consecuencias que ha traído consigo la pandemia en Colombia.

Colombia es un país que se encuentra en vía de desarrollo por ende aun depende de las grandes potencias para lograr tener una estabilidad económica y financiera, es por esto que con la pandemia estas cifras han logrado tener un descenso significativo afectado a muchos sectores de la población, con este artículo se pretende identificar en qué medida la pandemia ha generado la disminución de efectivo en las empresas y hogares colombianos así como también se han desarrollado otras problemáticas que se han venían presentado pero que con la pandemia se hicieron aún más notorias para la sociedad y el estado.

El artículo se dividirá en dos partes, la primera parte se desarrollara en el manejo y consecuencias que tuvo la llegada de la pandemia para las empresas y MiPymes en Colombia y como estas han logrado enfrentar las dificultades económicas, que alternativas han implementado y como han desarrollado sus labores en medio del COVID así como la problemática que vivieron las pequeñas empresas de las cuales un gran porcentaje tuvo que cerrar sus establecimientos y otros tantos llegaron a reinventarse para lograr sostener sus firmas. En la segunda parte el lector encontrara la problemática que tuvieron que enfrentar muchas de las familias colombianas partiendo de una disminución en la producción, el desempleo, la informalidad y la desigualdad que se hizo más notoria en los estratos bajos, así mismo, las ayudas que implemento el gobierno por medio de subsidios y otros, que lograron llegar a muchos hogares pero que no han sido suficientes para cubrir la demanda de toda la población que requiere de dichas ayudas. Por último, se presentarán conclusiones y opiniones que aporten ideas para enfrentar futuras problemáticas similares a la actual.

DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA

La aparición de una enfermedad que en poco tiempo llego a convertirse en pandemia afectando la salud pública a nivel mundial deja al descubierto uno de los problemas a los que se ven enfrentados no solo los países pobres o en desarrollo, sino que también genero grandes problemas económicos y sociales en los países más ricos y las grandes potencias.

Se hace pertinente profundizar un poco más en esta problemática enfocada en las repercusiones que esto trajo en la economía colombiana aterrizando el tema a nivel empresarial y

lo que esto conllevó en unos indicadores de pobreza y desempleo que afectó directamente a las poblaciones más necesitadas del país creando una nueva curva de pobreza. La pandemia afectó directamente a las empresas colombianas al igual que a los hogares, problemática que se hizo más evidente en las Mipymes y en los hogares de estratos medios y bajos, lo que el gobierno enfrentó con ayudas mediante subsidios y salvamentos financieros que si bien logró llegar a muchas de las empresas que lo necesitaban no todas se hicieron beneficiarias de estos, lo mismo paso con las familias colombianas donde no todas lograron acceder a dichos beneficios y los cierres temporales y medidas de cuarentena afectaron no solo económicamente sino también en temas de salud.

CAUSAS: En la actualidad las empresas colombianas han tenido que hacer una reestructuración en sus operaciones debido al COVID-19; el 31 de diciembre de 2019 la Organización mundial de salud (OMS) recibe la notificación de un alto número de casos registrados como neumonía en Wuhan (provincia de Hubei, China), posteriormente el 11 de marzo de 2020 debido al alto nivel de contagio y de mortalidad de este nuevo virus la OMS declara el COVID-19 como pandemia mundial. En Colombia el 6 de marzo se detecta el primer caso de COVID-19 y el 17 de marzo mediante el decreto 417 la presidencia de la república declara emergencia sanitaria en el país. (OMS, 2020)

EFFECTOS: Dado lo anterior el gobierno colombiano dictó medidas pertinentes para afrontar el virus mediante las cuales se establecen restricciones de movilidad para las diferentes ciudades del país y permitiendo que solo algunos sectores económicos lograran ejecutar sus operaciones dándoles el calificativo de primera necesidad. (Colombia, Justice for Colombia, 2021). Las medidas adoptadas por el gobierno generaron en las empresas colombianas un alto impacto de inestabilidad económica provocando así una crisis al interior de estas, debido a que no podían operar, pero si debían seguir cumpliendo con sus obligaciones financieras lo que dejó en evidencia la falta de planeación: las grandes compañías que contaban con un fondo de emergencia lograron solventar su actividad económica tras la suspensión de actividades, las medianas y pequeñas empresas que se vieron fuertemente impactadas, algunas de ellas mitigando esta situación gracias a los subsidios entregados por el gobierno o mediante alivios crediticios y las que al no contar con los recursos suficientes optaron por el cierre definitivo.

La implementación de estas políticas de sostenimiento para las empresas y familias colombianas por la pandemia trajo consigo todo un mecanismo para conseguir los recursos y gestionar movimientos financieros que lograran suplir esta necesidad de emergencia. La llegada de la pandemia generó grandes cambios en la economía mundial, donde las empresas con más recursos lograron solventar por un tiempo los gastos de mantenimiento aun sin estar funcionando, otras empresas como las MiPymes no corrieron con la misma suerte ya que muchas de estas no contaban con un ahorro y mucho menos podían solventar los gastos con sus establecimientos cerrados, más de (PNUD, 2021). Dado que el poder adquisitivo de las personas cayó notablemente, el consumo disminuyó afectando la producción, ventas y operatividad de las empresas. Como consecuencia de esta situación los hogares colombianos finalmente fueron los más afectados al ver la disminución significativa en sus ingresos y se logró identificar el nivel de pobreza y desigualdad que se presenta en las poblaciones vulnerables y trabajadores informales de Colombia.

OBJETIVO

Identificar una visión amplia de los efectos en las pequeñas y grandes empresas tras la llegada del COVID -19 y su repercusión en las familias colombianas.

OBJETIVOS ESPECIFICOS

- Describir las consecuencias que trajo consigo la pandemia para las empresas y Mipymes en sus diferentes niveles de comercio en el país.
- Caracterizar la incidencia generada por la pandemia en las familias colombianas.
- Detallar las soluciones dadas por el gobierno nacional para mitigar los efectos negativos en la economía colombiana.

JUSTIFICACIÓN

En el desarrollo de la temática se pretende poner en contexto las causas, consecuencias y efectos generados por la pandemia del COVID-19 en las empresas y las familias colombianas, debido a su alto impacto en las economías a nivel mundial. El mundo no se encontraba preparado para enfrentar una pandemia de tan grande impacto dado que nunca se previó una situación similar; en el caso de Colombia un país en vía de desarrollo que presenta problemas

socioeconómicos que día a día crecen, las políticas adoptadas por el gobierno ayudaron a que la crisis fuera más difícil de superar. Aunque Colombia se había enfrentado a varias crisis económicas que repercutieron en grandes cambios para las empresas y familias llegando a crear grandes recesiones, nunca se había enfrentado a una problemática de salud pública la cual no afectaría solo a una parte de la población o de la economía, sino que el COVID llego para no hacer caso de clases sociales o tamaño de las empresas, la pandemia llego para causar cambios en toda la población generando un fuerte impacto económico.

Tanto grandes empresas como las Mipymes sufrieron los estragos que trajo consigo el COVID 19 lo que provoco grandes cambios en la producción, el empleo, la salud, los mercados, la política y lo social. Dichas problemáticas serán abordadas en el desarrollo del tema haciendo énfasis en la economía de las empresas y las familias colombianas las cuales se ven enfrentadas a grandes retos para lograr salir a flote luego de esta pandemia que ha afectado a todos. Colombia y el mundo entero se encuentran enfrentando una de las peores crisis, crisis que ha llevado a los diferentes países y a Colombia a tomar medidas de ensayo y error ya que ningún gobierno está completamente seguro de las medidas que logren dar soluciones acertadas de manera más eficiente, ante esto lo importante es el nivel de adaptación a los cambios y un buen ritmo de apertura económica sin dejar de lado las medidas de salud pública, así como también la rápida cobertura de vacunación.

ANTECEDENTES

Dentro de este artículo bibliográfico se revisarán las tres crisis económicas más grandes que hasta el momento ha vivido Colombia, se plasmaran sus causas y las soluciones implementadas por el gobierno nacional y los diferentes agentes para superarlas.

- **Crisis de los años 30**

Las diferentes crisis que ha tenido el mundo ha afectado la economía colombiana, algo así como el efecto domino, en 1929 la bolsa de New York sufrió una caída que genero una depresión económica dando como resultado quiebras en los bancos, quiebras de las empresas industriales y retiro de los fondos en Europa, es por este motivo que la crisis se expandió en los demás continentes. (Arista, 2021)

Esta crisis se dio por el sobre endeudamiento de los países europeos con Estados Unidos, ya que estos países necesitaban recuperarse de la guerra. En NY hay un alza desmedida de las especulaciones lo que provoca que la bolsa de Nueva York colapse el 24 de octubre de 1929 es por este motivo que se conoce como jueves negro (Arista, 2021). Posteriormente las empresas cerraron disparando el desempleo y agudizando la pobreza, esta crisis se mantuvo durante casi toda década de 1930, el plan más destacado fue el New Deal del presidente Roosevelt en Estados Unidos: consistió en potenciar la protección social por parte del Estado y fomentar la creación de empleo mediante ayudas a la industria y la agricultura e impulsando las obras públicas. En aquella época la forma que usaron para salir de la crisis fue reducir el gasto público, limitar los créditos, disminución del gasto social, se disminuyeron drásticamente las importaciones. (Arista, 2021)

También se dispusieron varias medidas que permitieron la mitigación de la crisis, estas medidas abarcaron varios sectores como: Las medidas Financieras que se adoptaron fue de ayuda a los bancos mediante una participación en su capital, adicional se devaluó el dólar para estimular la economía (Arista, 2021)

En el sector agrícola se les pago a los agricultores una especie de indemnización para que dejaran de producir y para que los precios aumentarían, en el sector industrial se aumentaron los salarios y bajaron las horas de trabajo, en el sector social aseguraron el poder adquisitivo de la población para garantizar el aumento del consumo. (Arista, 2021). La crisis empezó a sentirse en Colombia con el colapso de los precios del café, sin embargo, esta crisis fue compensada con el aumento de la cantidad de grano exportado entre 1929 y 1933. En comparación con los demás países de Latinoamérica Colombia fue el país menos impactado con esta crisis ya que tuvo una recuperación rápida. (Niño, 2011)

- **Crisis de los años 80**

Tras la bonanza cafetera en el año 1975 que fue el resultado de la fuerte helada que se presentó en los cafetales de Brasil y se caracterizó por un incremento en los precios de café, la duplicación del valor de la deuda externa en 1978 con el aumento del 20% en la deuda pública y el 43% en la deuda privada, el gobierno decidió adoptar políticas monetarias para afrontarlas, pero esto finalmente tuvo una fuerte repercusión en el sistema financiero colombiano. Se dio una

dinámica diferente para guardar los ahorros de los colombianos, el cual dejó de lado los bancos y se concentró en las entidades denominadas extra bancarias que son sociedades no vigiladas por la superintendencia Bancaria en donde les ofrecían rentabilidades más altas que las dadas en el sector bancario, paralelamente surgieron las “innovaciones financieras” en donde el sistema bancario formal en general eludía los controles y no seguían las normas vigentes.

La autoridad monetaria perdió el control sobre el manejo de la liquidez de la economía, los dueños de los bancos dedujeron que el hecho de que para los bancos no fuera interesante recibir depósitos de ahorros, podrían crear nuevas entidades que fueran filiales de los bancos y que sirvieran para este tipo de operaciones monopolizando el sector. Para el año 1980 después de firmado el acuerdo internacional entre los países productores de café entro en vigencia el pacto de las cuotas cafeteras y por esta razón se disminuyeron las exportaciones del producto, lo que se frenó el crecimiento económico del país. En 1982 luego que la superintendencia bancaria interviniera uno de los bancos del país para liquidar, los consumidores perdieron la confianza en el sector y nuevamente recurrieron a los bancos estatales, los bancos mixtos que son lo que cuentan en su participación accionaria de la banca internacional y las corporaciones de ahorro y vivienda. Después que el Banco de la Republica tuviera que actuar como “prestamista en última instancia” el gobierno tuvo que declarar la emergencia económica por dos días.

En 1984 el Banco De Colombia que era el más grande del no realizó los pagos de sus deudas a las entidades del exterior, lo que provocó un gran malestar con los otros bancos acreedores del gobierno y los demás bancos nacionales, los bancos en el exterior ya no hacían préstamos a las entidades y empresas nacionales ni al gobierno. En el segundo semestre de este mismo año se hizo un cambio en el ministerio de hacienda para buscar una salida a la crisis, el primer punto por resolver eran las relaciones con los bancos externos, para diciembre de 1985 se aprobó la ley para la creación del Fondo Nacional de Garantías de Instituciones Financieras (FOGAFIN) para dar manejo a los problemas de insolvencia de las entidades financieras y recobrar la confianza de los usuarios. (Argáez, 2019)

- **Crisis de los años 90**

No existe una vacuna para evitar las crisis financieras. Los períodos de auge y desaceleración son inherentes al funcionamiento de las economías de mercado. Por tal razón,

debemos estar dispuestos a asumir los costos de los ‘malos tiempos’ y a adoptar las medidas necesarias para minimizar sus efectos. (Financieras)

A finales del siglo XX Colombia se enfrentó a grandes sobresaltos económicos que se presentaron al establecer políticas económicas erróneas y economías especulativas que se presentaban a nivel mundial. La apertura del comercio colombiano con el exterior, los aranceles y el aumento del gasto público el cual fue cubierto con impuestos generó una crisis económica que llevó a la revaluación de la tasa de cambio.

Los años 90 iniciaron con una visión optimista de la economía con un crecimiento que venía desde los años 80, ya en 1992 se presentó una crisis económica energética al igual que una crisis en el agro que se contrajo en un 2.3% siendo una de las motivaciones principales para promover la apertura liberal de los mercados lo que acabó con los buenos indicadores que venía la economía colombiana, en 1995 la contracción del producto, la crisis bancaria, el parálisis del sector de la construcción, las elevadas tasas de desempleo (22% en 1999) y el colapso de la banda cambiaria (que tanto favorecería hoy en día a los deudores de colfuturo) son solo algunos de los amargos recuerdos (Vallejo, 2015). Los años en donde la crisis se agudizó en Colombia fueron de 1998 al 2001, tiempo en el cual se intervinieron varios establecimientos de crédito dejando a la luz los problemas recurrentes del sector financiero y la poca confianza que tenía la población para con los bancos debido a las bajas expectativas de crecimiento y una desaceleración de la economía del país, motivos por los cuales el gobierno nacional opta por un aumento de su gasto público, gasto que generó un impacto en el sector fiscal del país llevando a tomar medidas como la declaración de emergencia económica.

Como resultado a esta crisis el país logró implementar medidas que hicieron de este mal momento una crisis pasajera con grandes lecciones para nuevos problemas económicos, se establecieron mecanismos de pagos para con las entidades financieras recuperando así la confianza de los clientes, al igual que se recuperó parte de los recursos estatales invertidos. A partir de la crisis de los 90 el país empieza a generar ajustes económicos más sólidos para mantener unos niveles de políticas macro y micro menos vulnerables ante las fluctuaciones de las economías internacionales y los problemas internos del país.

MARCO TEORICO

- **Impacto a las Empresas y Mipymes por el Covid 19**

La difícil situación que sufrieron los países a nivel mundial con la llegada de una enfermedad tan letal como el COVID 19 y más aún cuando no se contaba con estudios previos o fármacos que ayudaran a alivianar un poco la situación de incertidumbre para todos, llevo a que varias organizaciones tomaran medidas drásticas que permitiría la poca propagación del virus manteniendo los sistemas de salud y de primera necesidad siempre a disposición de la población, pero también se tomaron medidas de confinamiento que afectaron a muchos sectores del comercio y la economía mundial.

Colombia al igual que muchos otros países sufrió las consecuencias negativas de la llegada de la pandemia, lo cual llevo al gobierno a tomar medidas que logran prevenir que el sistema de salud colapsara, es por esto que desde marzo del 2020 se estableció el confinamiento obligatorio una de las primeras medidas adoptadas, seguido por cierre del comercio, restricciones de la movilidad, entre otras políticas que ayudaran con la sanidad del país creando un fuerte impacto negativo en las actividades productivas, económicas y empresariales del país. De acuerdo con las cifras del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), en los primeros seis meses del 2020 se perdieron 2.7 millones de empleos frente al mismo periodo del año anterior, como consecuencia de una caída de -7,4% del PIB en el primer semestre del año. Esta afectación de la economía se presenta con mayor intensidad en las micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes), que son responsables de 17 millones de empleos en el país. (Andinos, 2020)

En Colombia la caída fue de un 7,7% para el total de la industria y los peores resultados se dieron en los sectores de cuero y calzado (-37,8%) y autos y autopartes (-36,9%). También en este caso la industria de alimentos anotó un crecimiento (6,1%). (CEPAL, 2020)

Las empresas colombianas se han venido enfrentando a diversos cambios en su operación debido a la interrupción de la llegada de materias primas, la disminución en la demanda de sus productos lo que llevo a un aumento de los costos de producción, el manejo del cuidado de la salud de los empleados y el poco tiempo que se dio para poder organizarse y seguir con un adecuado funcionamiento de su operación.

No solo las Mipymes sufrieron grandes cambios en la disminución de su producción y bajos rendimientos económicos, sino que también las grandes empresas presentaron una reducción del 34% de sus ganancias, según informe de la Superintendencia el desplome de las grandes superficies llegó a ser en el 2019 de 7.6%. aun con estas cifras estas empresas contaron con grandes niveles de capital que hicieron más llevadera la crisis y lograron en gran medida cumplir con todos los costos de mantenimiento y producción, así mismo se beneficiaron de las ayudas económicas del gobierno, así como los salvamentos financieros otorgados por los bancos para suplir los procesos de producción. Los indicadores de las Mipymes que presentaron mayor afectación fueron los de inversión, empleo y comercio exterior; la inversión de las Mipymes cayó en 24 puntos porcentuales en comparación al año anterior así mismo las empresas señalaron que tuvieron que salir de gran parte de su capacidad de mano de obra debido a que no contaban con los recursos para cubrir la nómina, mientras que otras redujeron los sueldos y subsidios monetarios para lograr mantener el personal. En relación con el comercio exterior, las empresas que señalaron ser exportadoras pasaron de 26% en el segundo trimestre de 2019 a 7,4% en el segundo trimestre de 2020; los importadores pasaron de 36% a 6,5% y las empresas con expectativas de exportar de 38% a 10,7% (Andinos, 2020).

Dentro de los sectores menos golpeados por la llegada de la pandemia fueron los de alimentos, bebidas y abarrotes al igual que el sector farmacéutico de resto los comerciantes del país afirmaron no tener para cubrir el pago de nóminas así como de haber gastado sus ahorros para suplir algunos de los gastos ocasionados por el aislamiento preventivo, gastos que debían seguir cubriendo aun estando con sus establecimientos cerrados motivo por el cual muchas de las medianas y pequeñas empresas tuvieron que hacer una disminución de la nómina y en el peor de los casos llegar a cerrar sus establecimientos. Las Mipymes en la búsqueda de soluciones que lograran llevar a mantener a flote sus firmas establecen un nuevo método de consumo llegando a adaptar sus mercados a las plataformas tecnológicas, llegando a un número más grande de personas que demandan sus productos cubriendo nuevas necesidades de compra. De esta manera el uso de las TIC en un mundo moderno donde todo se maneja por medio de las redes sociales y canales de difusión como la radio y televisión ha generado una nueva pauta para el concurso de los ciudadanos.

Con la llegada de la vacuna a Colombia el gobierno decide empezar a dinamizar la economía reactivando los sectores productivos por etapas, siendo la construcción uno de los primeros seguidos del comercio al por mayor el comercio al por menor y las actividades profesionales, para mayo del presente año se aprueba por medio de decreto la apertura de restaurantes e iglesias aun con algunas restricciones, para septiembre ya se tiene el 95% de las actividades económicas funcionando con normalidad aunque aún se deben seguir con los protocolos de autocuidado.

- **Impacto generado en las familias colombianas por la pandemia**

Los efectos más inmediatos generados por el COVID 19 fue la caída de la producción en diferentes sectores económicos, la reducción del consumo privado y la pérdida de empleos. Esta situación, llevará a Colombia a su primera recesión en el Siglo XXI, tras 20 años de estabilidad (Mejía, 2020).

Para el segundo trimestre del 2020, el país tuvo una tasa de crecimiento anual negativa de 15,8%, equivalente a una producción \$180,4 billones de pesos. Una cifra similar a la del 2015 para el mismo periodo, siendo la primera vez en más de 15 años que hay un crecimiento negativo. (Desarrollo, 2021).

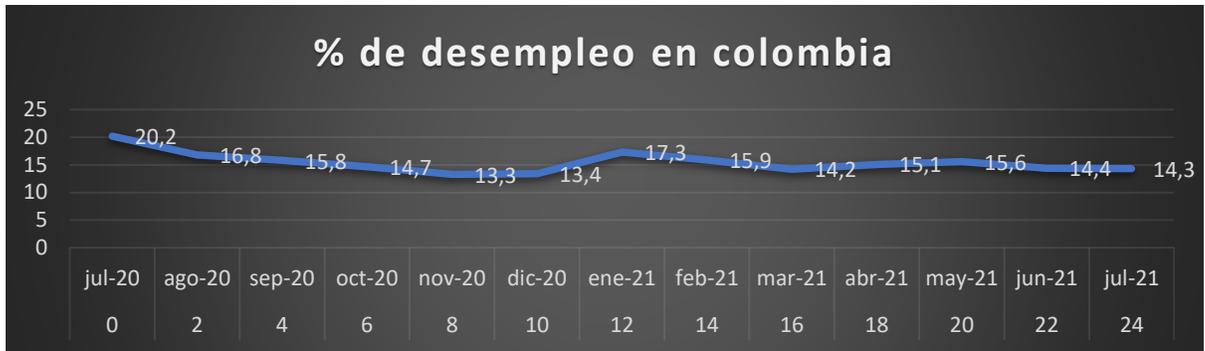
El impacto generado en las familias colombianas por la pandemia ha sido demasiado alto ya que en Colombia la desigualdad es demasiado grande, aunque el gobierno ha entregado ayudas a las personas más vulnerables del país esto no ha sido suficiente para poder sobre llevar la pandemia, por ejemplo, “un ciudadano que vive en un barrio estrato 1 de Bogotá tiene 10 veces más probabilidad de ser hospitalizado o fallecer por el virus Sars-CoV-2 y seis veces más posibilidades de ingresar a una unidad de cuidados intensivos (UCI) comparado con una persona que reside en estrato 6.” (tiempo, 2020).

Dicho fenómeno se da ya que para una persona de estrato 6 le es más fácil mantener el aislamiento sin tener que pensar en que desayunar al siguiente día o como lograr pagar el arriendo, es por este motivo que las personas de estratos bajos no puede tener un aislamiento completo lo que ha permitido que su contagio sea demasiado rápido.

La única forma de garantizar la efectividad de las medidas de distanciamiento social y asegurar la efectividad de la cuarentena, consiste en garantizar algún ingreso a quienes viven de la búsqueda diaria de recursos y en evitar la destrucción acelerada de los pequeños negocios. En Colombia un 47% de los trabajadores está en la informalidad, es decir, 5,7 millones de personas. Así mismo, un cuarto de la población trabaja en micro negocios. Según datos de la Universidad de los Andes, siete de cada diez trabajadores no contribuyen al sistema de seguridad social. La informalidad, además, es mucho más acusada y preocupante en el campo o en ciudades como Cúcuta, en la frontera con Venezuela donde alcanza el 73%. (Pinzón, 2020). A todo lo anterior debemos sumarle la corrupción que vive el país, generando que los programas que el gobierno ha creado para mitigar los efectos de la pandemia no cubran en su totalidad a toda la población más vulnerable del país, que según el DANE son las personas que pertenecen a los estratos 1,2,3. Por tanto, en el marco de la actual crisis, se corre el riesgo de que el sistema deje fuera a personas vulnerables, que en el corto plazo pueden verse desempleadas pero que no van a disponer de tiempo para cambiar de domicilio para acceder a los subsidios. La clase media en consecuencia, va a ser una de las grandes damnificadas, tanto por la pérdida de sus empleos (formales e informales), como por la falta de mecanismos específicos de protección. Es importante tener en cuenta que en Colombia solo dos de cada diez hogares cuentan con ahorros para cubrir un imprevisto, y que el sistema laboral está especialmente precarizado, lo que afecta incluso a profesionales con un alto nivel de formación y al personal sanitario. (Pinzón, 2020)

Es importante mencionar que muchos profesionales no ejercen su profesión en el campo donde se especializaron, si no en algún trabajo que les permita salir adelante para cubrir sus necesidades o pagar sus deudas. Para el día que se estaba desarrollando esta consulta bibliográfica Colombia tenía 4'962,062 casos confirmados de los cuales 4'804,357 han tenido una recuperación satisfactoria dejando 15442 casos activos, pero no es un final feliz para 126.401 que hacen parte de las personas que han fallecido. (Cárdenas & Beltrán, 2020)

Cifras de desempleo desde julio 2020 al Julio 2021



Fuente: DANE

Como se evidencia en la gráfica anterior se puede determinar que para el mes de julio de 2020 se tuvo 20.2 % de desempleo esto como efecto que genero el inicio de la pandemia y los aislamientos que decretó el gobierno nacional poco a poco fue teniendo una recuperación dado que para julio de 2021 el desempleo se ubicó en 14,3% (Corredor, Ríos, & Rodríguez, 2021)

El número de personas ocupadas en el total de las 13 ciudades y áreas metropolitanas fue 10,3 millones de personas. Las ramas que más aportaron positivamente a la variación de la población ocupada fueron Comercio y reparación de vehículos, Administración pública y defensa, educación y Atención de la salud humana e Industria manufacturera con 4,3 % 3,0 % y 2,7 %, respectivamente. Sobre la cifra de personas ocupadas, Camilo Herrera, de la firma de consumo Raddar, dijo que “la cantidad de ocupados muestra que el ingreso de los hogares está aumentando y eso tiene que estar reduciendo la pobreza monetaria de manera importante, quizá cerca del 37 % como calcula Jairo Núñez”. (espectador, 2021)

- **Soluciones dadas por el gobierno nacional para mitigar los efectos negativos en las finanzas.**

Una vez que el gobierno nacional decreto el estado de emergencia tomo medidas en diferentes ámbitos para frenar el contagio del virus COVID 19 y enfrentar las consecuencias que esta pandemia traía consigo. La primera medida que implemento fue el aislamiento preventivo obligatorio en todo el territorio nacional desde el 24 de marzo de 2020 y hasta el 31 de agosto de 2021, así mismo se restringió la libre circulación de las personas con algunas excepciones consideradas como de primera necesidad, 35 fueron las actividades económicas entre ellas el servicio de la salud, los siguientes son los decretos que fueron expedidos y que contenían estas y más disposiciones relacionadas con el tema: Decreto No. 457 de 2020, Decreto No. 593 del 24

de abril de 2020, Decreto No. 636 del 6 de mayo de 2020, Decreto No. 749 del 28 de mayo de 2020 y Decreto No. 1076 del 28 de julio de 2020 de la Presidencia de la República de Colombia. Desde el 1 de septiembre se dio inicio a la siguiente etapa de aislamiento nombrada como aislamiento selectivo y distanciamiento individual responsable, como su nombre lo indica este aislamiento se da de manera individual solo para aquellas personas que consideren o tengan certeza que están contagiados con el virus, también se enfoca la reactivación económica (ANDINO, 2021)

En marzo de 2020 el gobierno nacional anuncio la entrega de una ingreso solidario a las personas que eran consideradas en situación de pobreza y vulnerabilidad económica que no recibían ayuda de otros programas sociales (Gaviria, 2021), así mismo indico a las empresas la posibilidad de que los empleados que pudieran trabajar desde sus casas lo podían hacer, en abril de este mismo año ya se consideró la reactivación económica, según lo informado por el gobierno nacional se realizó una identificación del riesgo de contagio para cada subsector y se pudo determinar que 8 de ellos podrían iniciar sus labores nuevamente implementando protocolos de bioseguridad: Fabricación de productos textiles, confección de prendas de vestir, productos de cuero, transformación de madera, fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón, fabricación de sustancias y productos químicos, fabricación de productos elaborados de metal, fabricación de aparatos y equipos eléctricos. Para mayo de 2020 a través del decreto 637 se declaró emergencia económica en el país y anunciaron dos alivios para las empresas: el pago del impuesto a la renta se corrió para fin de año y se subsidiaría el 40% de un salario mínimo a todos los trabajadores que pertenecieran a empresas cuya facturación hubiera disminuido desde un 20%, en este mismo mes se anunció que en el año habría 3 días en los cuales los consumidores podrían realizar compra de productos específicos sin IVA. (GOV.CO, 2021)

En junio de 2020 se anunciaron medidas para el sector de industria, comercio y turismo, tal vez uno de los más afectados con la pandemia las cuales tendrían vigencia hasta diciembre de ese mismo año, la exención de IVA para todos los servicios turísticos, la exención del pago del IVA y el impuesto al consumo para restaurantes, heladerías, etc, ente otras y se anunció la ampliación de la entrega del ingreso solidario hasta diciembre de 2020. Para septiembre de 2020 el gobierno nacional anuncio que se extenderían las líneas de crédito con respaldo del fondo nacional de garantías hasta junio de 2021, lo que beneficiaría a los micros, pequeños, medianos,

grandes empresarios e independientes que pueden seguir obteniéndolos. Para octubre de 2020 el gobierno lanzo 12 herramientas para la reactivación de las Mipymes del país, entre estas se encuentran instrumentos de financiación y ajustes normativos. En diciembre de 2020 se proclama la ley 2069 de emprendimiento la cual establece el marco regulatorio que propicie el emprendimiento de las empresas en Colombia. (GOV.CO, 2021)

RESULTADOS

Los resultados encontrados para esta revisión bibliográfica dentro del impacto económico generado por el COVID 19 en las empresas, Mipymes y hogares colombianos, dejaron al descubierto la poca preparación económica e institucional de Colombia para enfrentar circunstancias inesperadas o en este caso un cisne negro como lo fue la pandemia.

Las empresas colombianas se enfrentaron a grandes cambios en su producción y funcionamiento, cambios para los cuales al igual que el gobierno no estaban preparadas lo que llevo a la implementación de medidas innovadoras para lograr mantener a flote sus establecimientos, una de las medidas más notorias fue la implementación de las redes sociales y nuevos mecanismos de marketing que en las pequeñas empresas tuvo que ver con el acceso a domicilios y nuevos productos de más fácil acceso para el consumo de los colombianos. Las empresas que no lograron mantener sus establecimientos abiertos y no lograron cubrir sus gastos básicos también se fueron a nuevos mercados y fue de esta forma como se crearon nuevos emprendimientos con los cuales han logrado sustentar sus gastos, emprendimientos que han generado en la apertura de la economía nuevos empleos y han ayudado a mejorar los indicadores económicos del país, generando mayor confianza en los comercios internacionales trayendo nuevos capitales a Colombia. La implementación de políticas de salvamento establecidas por el gobierno para las empresas y Mipymes dejo aún más visible la problemática que tiene el país en temas de corrupción, tema que viene desde antaño y que aun hoy en día no ha sido posible erradicar, este problema género que las ayudas no llegaran a las personas indicadas y que solo unos pocos allegados al gobierno gozaran de grandes beneficios mientras que las empresas que necesitaban de estos recursos tuvieron que acudir a otros mecanismos como prestamos o ahorros para poder cubrir los gastos básicos de funcionamiento y nómina. Los hogares colombianos se vieron impactados en la forma de como obtenían sus ingresos debido al cierre económico generado por el gobierno nacional, ya que muchas familias no contaban con un trabajo estable

que les permitiera seguir percibiendo su salario mes a mes. Algo muy importante que dejó ver la pandemia es la informalidad en la que muchas personas viven, ya que los más afectados fue la clase baja y la clase media, aunque el gobierno dio bastantes ayudas para estas personas no fueron suficientes para mitigar el impacto de la crisis, esto condujo a que algunos ciudadanos salieran a las calles a pedir ayuda de los diferentes entes gubernamentales. No debemos dejar pasar que paralelo a las ayudas que el gobierno brindó a cada una de las familias colombiana también se dieron muchos brotes de corrupción que permitieran que muchos hogares quedaran por fuera de los diferentes programas sociales que protección social entregó. Se logró establecer el aislamiento preventivo y el trabajo desde casa como las principales medidas tomadas por el gobierno colombiano, para hacer frente a la pandemia en la necesidad de evitar el rápido contagio y esperando no afectar fuertemente la economía del país. Se identificaron los diferentes nuevos subsidios que implementó el gobierno nacional, por ejemplo, el ingreso solidario a las familias en condición de vulnerabilidad y el subsidio de un porcentaje de los salarios de sus empleados a las empresas que se vieron afectadas en sus ventas. Se establecieron los alivios en temas tributarios que se ofrecieron a las empresas y mipymes como la prórroga de fechas para el pago del impuesto a la renta, la exención del IVA y del impuesto al consumo para ciertos sectores económicos.

Se determinaron las herramientas utilizadas por el estado para la reactivación económica entre ellas la instauración de 3 días para hacer compras sin pagar el IVA, los estudios realizados para seleccionar los sectores que podían iniciar sus labores presenciales teniendo en cuenta los protocolos de Bioseguridad.

DISCUSIÓN DE RESULTADOS

Con el desarrollo de la revisión bibliográfica realizada logramos identificar grandes falencias en cuanto a políticas públicas establecidas por el gobierno nacional, además de la grave situación que enfrentan los servicios de salud en todo el país, siendo más notorio su precariedad en las zonas rurales y alejadas de las capitales donde no llegan las ayudas ni dineros a los cuales tienen derecho todas las zonas del país. Evidenciamos las necesidades a las que se enfrentan las familias más pobres, necesidades básicas tales como servicios públicos, alimentación, así como de accesos a los sistemas de salud, problemática que se agudizó con la pandemia haciendo que el virus se propagará de manera más rápida en aquella población que no contaba con los recursos

para combatir este nuevo virus que exigía como mínimo contar con un lavado de manos seguido el uso de tapabocas y de alcohol. A lo mencionado anteriormente debemos sumarle que el gobierno nacional tardo demasiado tiempo en tomar medidas frente a la llegada del COVID – 19, ya que epidemiólogos expertos en el tema dieron su punto de vista frente a las medidas que se debían tomar para mitigar la propagación de la enfermedad, una de la situación más polémica y discutida es el no haber limitado el ingreso de extranjeros al país. (salud, 2021)

Las medidas tomadas por el gobierno permitieron que la corrupción saqueara los recursos destinados para enfrentar la pandemia lo que generó que muchas personas no lograran acceder a ningún programa social. La investigación respecto a las medidas tomadas por el gobierno nacional se realizó en fuentes periodísticas y en la página principal del gobierno nacional, por este motivo los resultados encontrados de cierta manera resaltan la labor del estado, sin embargo aunque intentaron ser diligentes y cubrir las necesidades de las empresas y los hogares colombianos con la llegada de la pandemia, lo cierto es que quedaron muy cortos para la crisis que se enfrentó, muchas de las pequeñas y medianas empresas tuvieron que ser liquidadas por falta de recursos o porque no se encontraban en los sectores autorizados y sus gastos superaron sus ingresos, por otro lado los subsidios destinados directamente a las personas no llegaron a las manos que más lo necesitaba sino que fueron desviados por personajes corruptos lo que generó un incremento en la pobreza.

La innovación ha sido el factor común de estos tiempos para afrontar el desempleo y poder sobrevivir. Como era de esperar las grandes industrias lograron sustentar el tiempo de cierre de la economía al igual que el acceso más rápido a las ayudas otorgadas por el gobierno nacional. Los salvamentos establecidos por parte de los bancos y el gobierno no fueron suficientes ni llegaron a cubrir las necesidades de todas las empresas lo que fue notorio en un aumento en la tasa de paro del país y del incremento del trabajo informal.

CONCLUSIONES

Colombia se encuentra en un momento donde debe volverse más competitivo para generar una mayor y rápida reactivación económica del país, esto conlleva nuevos retos de industrialización y de la búsqueda de nuevos mercados internacionales permitiendo una mayor estabilidad económica del país, de sus empresas y Mipymes.

Enfrentar la corrupción por la que está transitando el país en momentos de COVID y de una crisis en la salud pública no es algo fácil, pero es una de las soluciones más visibles para que las ayudas que ofrece el gobierno no se queden por el camino y en los bolsillos de solo unos pocos, sino que tenga la cobertura por la que se han creado dichos mecanismos de salvamentos.

El fortalecimiento del sistema de salud colombiano es uno de los principales retos que debe afrontar el gobierno nacional, esto con el fin de dar soluciones más oportunas y tener una mayor cobertura en el servicio llegando a todas las poblaciones, invirtiendo en mejores instalaciones e instrumentos, así como en incentivos a los prestadores de los servicios de salud, generando una mejor calidad en la prestación del servicio, ayudando así a la reactivación de actividades. Las empresas y Mipymes colombianas deberán implementar nuevos mecanismos de competitividad siendo la tecnología una de las más usadas en estos momentos por muchas de las empresas y pequeños emprendimientos del país estableciendo nuevas formas de innovación y llegando a nuevos mercados dentro y fuera del país.

Es necesario evaluar los tratados de libre comercio ya que estos han limitado la producción colombiana y no han permitido que los diferentes sectores económicos puedan estar al nivel competitivo de nuestros pares. El gobierno nacional debe crear una política rural que le permita a los campesinos ser más competitivos frente a los demás productores del sector y limitando la importación de los mismos productos.

BIBLIOGRAFIA

- ANDINO, P. (10 de 03 de 2021). *PARLAMENTO ANDINO*. Obtenido de PARLAMENTO ANDINO: <https://www.parlamentoandino.org/images/actualidad/informes-covid/Colombia/Principales-medidas-adoptadas-por-el-gobierno-colombiano.pdf>
- Andinos, O. p. (Noviembre de 2020). *Acopi*. Obtenido de https://www.acopi.org.co/wp-content/uploads/2020/12/impacto_covid_web-1.pdf
- Andres Alvarez, D. L. (2020). *Coronavirus in Colombia: vulnerability and policy options*. Universidad de los Andes, Department of Economics. Obtenido de <file:///C:/Users/soni1/Downloads/undp-rblac-CD19-PDS-Number11-EN-Colombia.pdf>
- Argáez, C. C. (2019). *SEMANTIC SCHOLAR*. Obtenido de SEMANTIC SCHOLAR: https://pdfs.semanticscholar.org/4cf4/1ef0e2f8fb0cf1a1a4df5be1cd0cd762c4fc.pdf?_ga=2.22441915.1062601877.1633205046-224625065.1633205046
- Arista, G. C. (02 de 10 de 2021). *Grecia Concepción Amaro Arista*. Obtenido de Grecia Concepción Amaro Arista: https://www.uaeh.edu.mx/docencia/P_Presentaciones/prepa3/2019/Crisis-economica-1929.pdf
- Cárdenas, M., & Beltrán, H. M. (24 de 07 de 2020). *Center for Global Development*. Obtenido de <https://www.cgdev.org/publication/covid-19-colombia-impact-and-policy-responses>
- CEPAL. (27 de Mayo de 2020). *CEPAL.ORG*. Obtenido de https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/45734/4/S2000438_es.pdf
- Colombia, J. f. (16 de 02 de 2021). *Justice for Colombia*. Obtenido de <https://justiceforcolombia.org/news/coronavirus-what-is-the-impact-in-colombia/>
- Colombia, J. f. (16 de 2 de 2021). *Justice for Colombia*. Obtenido de <https://justiceforcolombia.org/news/coronavirus-what-is-the-impact-in-colombia/>
- Corredor, F., Ríos, P., & Rodríguez, D. (01 de 2021). *Universidad Externado de Colombia*. Obtenido de <https://www.uexternado.edu.co/wp-content/uploads/2021/02/DDT-67.pdf>
- Daniela Mejia, M. D. (28 de 10 de 2021). *Frontiers*. Obtenido de <https://www.frontiersin.org/articles/10.3389/fpsyg.2021.764715/full>
- Desarrollo, P. d. (31 de 03 de 2021). *Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo*. Obtenido de Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo:

- <https://www.co.undp.org/content/colombia/es/home/-sabias-que-/un-ano-de-pandemia--impacto-socioeconomico-de-la-covid-19-en-col.html>
- Efrat Shadmi, Y. C.-P.-S. (26 de 06 de 2020). *BMC*. Obtenido de <https://equityhealthj.biomedcentral.com/articles/10.1186/s12939-020-01218-z>
- espectador, E. (31 de 08 de 2021). *Redacción Economía*. Obtenido de Redacción Economía: <https://www.elespectador.com/economia/macroeconomia/desempleo-en-colombia-se-ubico-en-143-en-julio-de-2021/>
- Financieras, D. d. (s.f.). *Semana*. Obtenido de <https://www.semana.com/especiales/articulo/una-leccion-dolorosa/104434-3/>
- Force, A. C.-C. (8 de 12 de 2021). *Atlantic Council US-Colombia Task Force*. Obtenido de <https://www.atlanticcouncil.org/in-depth-research-reports/report/a-plan-for-colombias-covid-recovery-and-why-it-matters-for-the-united-states/>
- Garcia, J. E. (01 de 2021). *ResearchGate*. Obtenido de https://www.researchgate.net/publication/348575808_COVID-19_effects_on_the_Colombian_economy_the_retail_sector_the_consumer_and_its_behaviour
- Gaviria, D. G. (12 de 03 de 2021). *Observatorio fiscal de Pontificia Universidad Javeriana*. Obtenido de Observatorio fiscal de Pontificia Universidad Javeriana: <https://www.ofiscal.org/post/un-a%C3%B1o-despu%C3%A9s-breve-historia-de-ingreso-solidario>
- GOV.CO. (03 de 10 de 2021). *GOV.CO*. Obtenido de GOV.CO: <https://coronaviruscolombia.gov.co/Covid19/acciones/acciones-de-economia.html>
- Herrera, D. (2020). *MSME Financing Instruments in Latin America and the Caribbean During COVID -19*. Obtenido de <https://publications.iadb.org/publications/english/document/MSME-Financing-Instruments-in-Latin-America-and-the-Caribbean-During-COVID-19.pdf>
- iLibrary, O. (2021). *OECD iLibrary*. Obtenido de https://www.oecd-ilibrary.org/sites/5a700c4b-en/1/3/1/index.html?itemId=/content/publication/5a700c4b-en&_csp_=d31326a7706c58707d6aad05ad9dc5ab&itemIGO=oecd&itemContentType=book
- Jose Moreno Montoya, S. M. (s.f.). *BMJ Journals*. Recuperado el 10 de 2021, de <https://jech.bmj.com/content/76/2/116>

- Niño, M. J. (08 de 2011). *Marta Juanita Villaveces Niño*. Obtenido de Marta Juanita Villaveces Niño: <https://www.urosario.edu.co/economia/documentos/pdf/dt109.pdf>
- OMS. (27 de 04 de 2020). *Organización Mundial de la salud*. Obtenido de <https://www.who.int/es/news/item/27-04-2020-who-timeline---covid-19>
- ORG, C. (2020). *Preliminary Overview of the Economies of Latin America and the Caribbean*. Obtenido de https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/46504/11/PO2020_Colombia_en.pdf
- Pinzón, É. R. (30 de 04 de 2020). *Fundación Carolina*. Obtenido de Fundación Carolina: <https://www.fundacioncarolina.es/wp-content/uploads/2020/04/AC-24.-2020.pdf>
- PNUD. (31 de 03 de 2021). *PROGRAMA DE LAS NACIONES UNIDAS PARA EL DESARROLLO*. Obtenido de <https://www.co.undp.org/content/colombia/es/home/-sabias-que-un-ano-de-pandemia--impacto-socioeconomico-de-la-covid-19-en-col.html#:~>
- salud, M. d. (15 de 10 de 2021). *Mnisterio de salud*. Obtenido de <https://www.minsalud.gov.co/sites/rid/Lists/BibliotecaDigital/RIDE/VS/folleto-covid-19-ingles.pdf>
- tiempo, E. (14 de 08 de 2020). *El tiempo*. Obtenido de El tiempo: <https://www.eltiempo.com/salud/impacto-de-la-covid-19-en-los-estratos-de-bogota-los-mas-bajos-son-los-que-mas-sufren-528738>
- Vallejo, J. A. (2015). *Blogs El Espectador* . Obtenido de <https://blogs.elespectador.com/economia/el-mal-economista/los-90-y-la-crisis-que-no-se-supera/amp>
- Warwick McKibbin, R. F. (2020). *The Global Macroeconomic Impacts of COVID-19: Seven Scenarios*. Obtenido de https://www.brookings.edu/wp-content/uploads/2020/03/20200302_COVID19.pdf