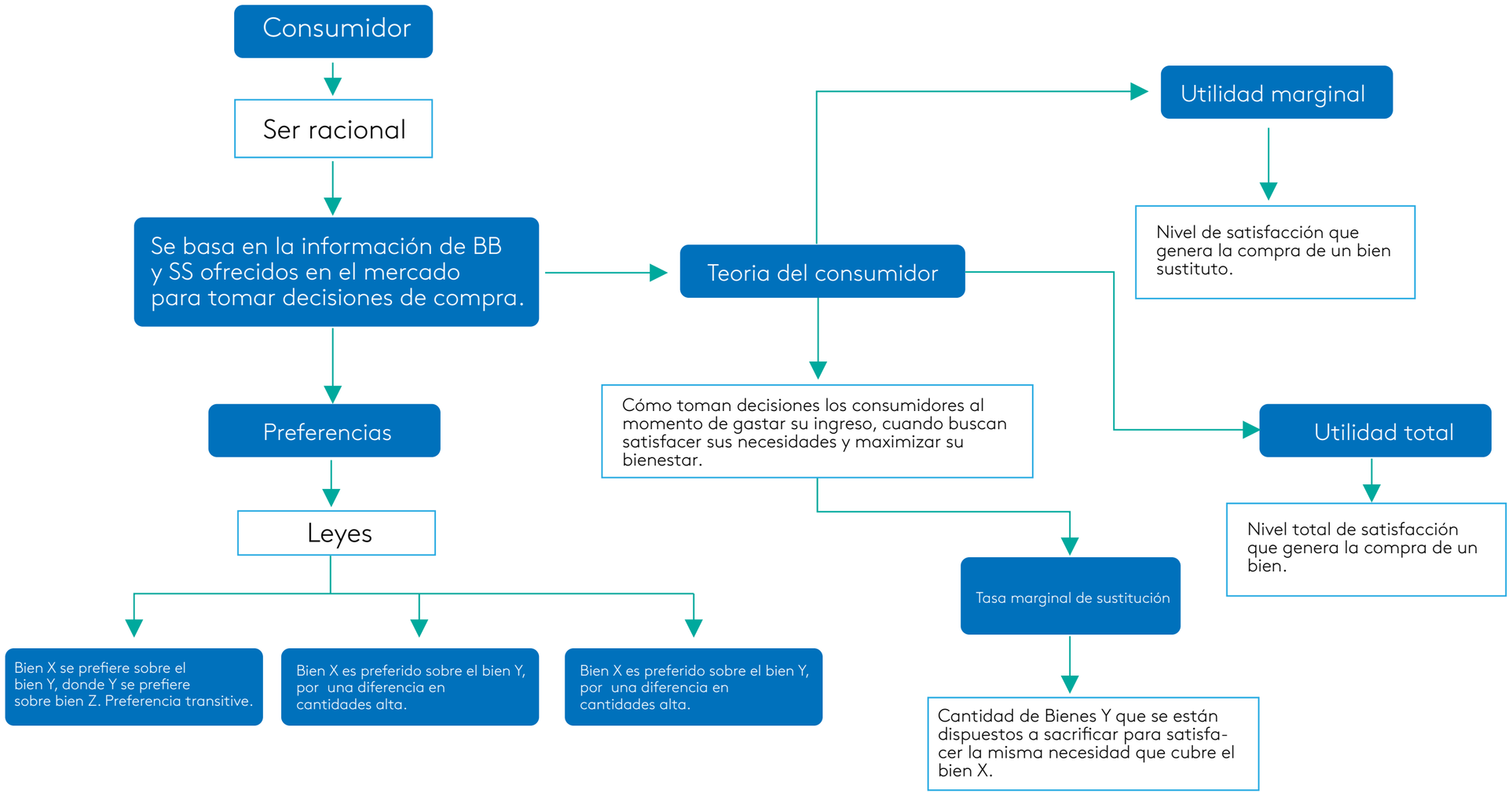
Consumidor
Ser racional
Se basa en la información de BB y SS ofrecidos en el mercado para tomar decisiones de compra.
Preferencias
Leyes
Bien X se prefiere sobre el bien Y, donde Y se prefiere sobre bien Z. Preferencia transitive.
Bien X es preferido sobre el bien Y, por una diferencia en cantidades alta.
Bien X es preferido sobre el bien Y, por una diferencia en cantidades alta.
Teoria del consumidor
Cómo toman decisiones los consumidores al momento de gastar su ingreso, cuando buscan satisfacer sus necesidades y maximizar su bienestar.
Utilidad marginal
Nivel de satisfacción que genera la compra de un bien sustituto.
Utilidad total
Nivel total de satisfacción que genera la compra de un bien.
Tasa marginal de sustitución
Cantidad de Bienes Y que se están dispuestos a sacrificar para satisfacer la misma necesidad que cubre el bien X.