

Club Deportivo La Masia



FUNDACION UNIVERSITARIA DEL AREA ANDINA
FACULTAD DE CIENCIAS DE LA SALUD
PROGRAMA PROFESIONAL EN ENTRENAMIENTO DEPORTIVO

Bogotá, Colombia.

Año 2021

OPCIÓN DE GRADO

CREACIÓN DE EMPRESA

Club Deportivo la masía

PRESENTADO POR: Deiver Alfonso Gil DIAZ

PRESENTADO: Cesar Gustavo Hernández

UNIVERSIDAD DEL AREANDINA

FACULTAD DE CIENCIAS DE LA SALUD

PROGRAMA: PROFESIONAL EN ENTRENAMIENTO DEPORTIVO

Tabla de contenido

Introduccion	4.
Planteamiento del problema	6.
Pregunta problema	7.
Delimitación del problema	7.
Justificación	8.
Objetivos	9.
Objetivo general del proyecto	9.
Objetivos específicos del proyecto	9.
Marco teórico	10.
Marco legal	11.
Marco Conceptual	15.
Planteamiento Metodológico	16.
Plan de mercado	18.
Plan Legal	32.
Plan financiero	33.
Plan operativo	35.

Impacto Innovación	46.
Plan estratégico	47.
Conclusiones	48.
Referencias bibliográficas	49.
Anexos	50.

Introducción

En el país, el panorama del emprendimiento juvenil se ha ido consolidando con mayor fuerza. Ya que en el 2018 según cifras del Dane se registraron 168.380 empresas creadas por jóvenes que se adaptan a las circunstancias del mercado y así mismo crean empresas para satisfacer las necesidades de las personas. Cabe resaltar que el apoyo de algunas propuestas por parte del Gobierno mediante programas promovidos por ellos, como Apps.co, iNNpulsa, Fondo Emprender, Ventures, Cultura E, Tecnoparques, Bancoldex, ParqueSoft, HubBog, Apps.co, Colciencias y Mprende, entre otras, han sido una gran ayuda para los jóvenes emprendedores y empresas que les brindan garantías para poder establecer dichos emprendimientos. (AMAYA, 2019). Entendiendo lo que se menciona en el artículo del periódico el tiempo se comprende que para nuestra idea de negocio existen diversas ayudas del gobierno para promover el deporte en la localidad de ciudad bolívar.

Actualmente se evidencia que existen demasiados deportes en el mundo, pero en este caso el énfasis se hará en el futbol sala , un conjunto de varios deportes que se han recogido no solo reglas si no también técnicas de juego como lo es los bloqueos de baloncesto, la rotación sobre piernas que se presenta en el jockey, estos son algunos de los deportes que se utilizaron para crear la disciplina del futbol sala, este deporte es muy reconocido en Colombia y busca tener mayor auge a nivel nacional y poder participar en grandes torneos que den apoyo y reconocimiento en el mundo deportivo, es allí donde nace la idea de negocio del club deportivo la Masia en la oportunidad de que la disciplina del futbol sala es muy popular en Colombia y en la localidad de ciudad bolívar al ser promovida mediante torneos que se han realizado en esa localidad patrocinados por la alcaldía de Bogotá y he tenido la oportunidad personal de jugar con algún equipo reconocido en este torneo, a raíz de ello entendí que si yo como deportista pude jugar con un equipo de una representación en torneos reconocida, cualquier otra persona con las mismas condiciones físicas y preparación lo podría hacer (Pico, 2015). Esta investigación se da de manera cualitativa, aunque el desarrollo de la idea de negocio en parte también es

cuantitativo, es decir posee enfoque mixto para segmentar las bases teóricas y estadísticas del club deportivo, en donde los principales actores los cuales son los niños y jóvenes de la localidad de ciudad bolívar ya que ellos son de gran importancia ebido a que por medio del aumento de sus habilidades motrices y el nivel de juego en general del club aportarán al crecimiento de la misma.

Adicional a lo anterior mencionado en este proyecto encontrará algunas situaciones críticas en donde se ve afectada directamente la población infantil. Según un artículo de la página web escuela en casa los niños fácilmente adquieren las costumbres de aquellos con los que conviven. En el sistema educativo regular los niños están más expuestos a las ideas y costumbres de sus compañeros que a las de sus maestros. La experiencia demuestra que es ingenuo pensar que la influencia de un maestro es mayor que la de treinta y tantos alumnos. (hmgodoy, 2021). Basándonos en lo anterior entendemos que el niño que se ve enfrentado al ámbito social y escolar es fácilmente influenciado por sus compañeros y personas que los rodean ya que ellos buscan el ser aceptado, por ende, se reafirmara en el club deportivo los valores que se enseñan desde casa para poder enfrentarse a una sociedad así mismo el club deportivo les ayudara a asimilar las reglas de los entornos en los que ellos conviven.

En general el deporte, no sólo produce una mejora del estado físico de la persona sino también puede generar efectos positivos como la mejora de la autoimagen y una sensación de bienestar. Asimismo, Según un estudio de la clínica Mayo Clinic el hacer ejercicio o actividad física disminuye los síntomas de la depresión y ansiedad en las personas ya que el ejercicio causa ciertas reacciones en el cerebro y en el cuerpo del individuo como lo son: Liberar endorfinas que te hacen sentir bien, Quita tu mente de las preocupaciones y te ayuda a ganar confianza y te lleva a interactuar con distintas personas que también se ejerciten (Clinic, 2017).

Comprendiendo que la población escogida posee bastante tiempo libre ya que son personas que se dedican a su formación educativa en la mañana o en la tarde, de esta manera poseen demasiado tiempo que puede utilizar de manera correcta, según un artículo del periódico el espectador este sector posee altos índices de violencia y criminalidad Señalaron, uno a uno, que quienes históricamente han invadido sus territorios –ahora a

punta de más terror y zozobra– son grupos pos desmovilización de las autodefensas, es decir, paramilitares ahora convertidos en bandas (Los Rastrojos, Águilas Negras y especialmente Los Paisas), a quienes responsabilizan de reclutar a jóvenes para ponerlos al servicio de la criminalidad. (Penagos, 2018). El aprovechamiento del tiempo libre es una consecuencia creada por la práctica de la disciplina del fútbol de salón evitando que algunas problemáticas sociales afecten desarrollo correcto del individuo. Esto es de gran importancia actualmente ya que guía a las personas entre los 7 y 17 años a encaminarse en el mundo deportivo y puedan obtener un beneficio en tema de salud mental y física para perfilar a los futuros deportistas.

Cabe resaltar que el nombre del club surgió del nombre de la cantera de futuros talentos del Barcelona que se llama exactamente igual “Club deportivo La Masia”, refiriendo a los futuros prospectos que se formaran en el club deportivo localizado en San Isidro aprovechando el potencial que poseen los individuos que habitan en este lugar



<https://www.redalyc.org/pdf/2370/237016584003.pdf>

Concientizar es la clave para la transformación de hábitos y conductas de los individuos, especialmente de los adolescentes en situación de vulnerabilidad. Además de disminuir la ansiedad y el estrés, la actividad física ayuda a aumentar los niveles de endorfinas en el cerebro, que se habían visto reducidas por el consumo de sustancias.

2) PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

Observando y entendiendo la gravedad de la problemática de la violencia y criminalidad que envuelve a la localidad, presentando como afectados e involucrados principales que son los jóvenes entre 13 y 21 años, que son reclutados o afectados indirectamente por la situación de poca seguridad en el sector y de esta manera llevándolos a hacer parte de este problema estipulado. No obstante, el implementar el deporte y una cultura deportiva en los individuos incentivara decrecientemente la tasa de violencia y criminalidad en la localidad y generara un impacto positivo en la vida de la población escogida que son los infantes y jóvenes entre los 7 y 17 años de edad tomando como punto de referencia el barrio San Isidro y alrededores. Fortaleciendo los principios de los individuos en desarrollo como ciudadanos comprometidos con el desarrollo del país integrándose socialmente mediante el deporte y concientizándolos del aprovechamiento del tiempo libre.

2.3) Pregunta problema.

¿Cómo formar jugadores de futbol sala en un entorno hostil y violento?

2.4) Delimitación del problema.

Crear un club deportivo en el espacio del parque San Isidro y sus alrededores, es decir el club estará a disposición de la localidad de ciudad bolívar. fomentando el deporte 4 días a la semana 2 horas al día estimulando la salud de la población infantil y juvenil fortaleciendo los valores adquiridos en casa para convertirlos en ciudadanos de bien. Provocando como repercusión el aprovechamiento del tiempo libre y evitando que se mezclen con la criminalidad de la localidad.

JUSTIFICACIÓN

El siguiente proyecto se eligió entendiendo de manera objetiva los problemas sociales y habilidades de los individuos que habitan allí por ende comprendo el talento oculto en este sector que se ve afectado por la criminalidad y violencia a las cuales están expuestos los residentes de esta localidad. Es importante el club deportivo en este sector porque en esta localidad realizara una labor de encontrar, explorar y exponer nuevos talentos del futbol de salón en un lugar con varios problemas sociales, de esta manera brindarles un entrenamiento adecuado para potencializar las capacidades físicas y técnicas de los deportistas de nuestro club y a su vez participando en torneos de alto reconocimiento del futbol de salón para garantizar la experiencia necesaria de juego para fortalecer su desarrollo táctico y físico como deportista.

De esa manera promover el deporte en esta localidad con múltiples problemas que he evidencia tras vivir en la localidad 25 años por eso se de primera mano que esta localidad tiene un problema muy grande de violencia y criminalidad que tratan de influenciar a los niños y jóvenes de este sector para que hagan parte de sus bandas delincuenciales. No obstante, mediante el club deportivo se le quiere brindar una oportunidad de estructurar un futuro estable mediante el deporte con la opción de perfilar a los jóvenes y niños en jugadores profesionales. Es por esto que el futbol de salón es un deporte que es demasiado popular y con un alto rendimiento ocupando gran parte del tiempo de los deportistas que los practican, convirtiendo este deporte en su estilo de vida, en este caso el deporte es poco apoyado por organismos gubernamentales, en ese orden de ideas, hacen que los deportistas limiten sus metas o en muchas ocasiones deserten de la disciplina. Esta es una de las problemáticas que se deben solucionar a través de diferentes estrategias administrativas y profesionales en el área del deporte, para beneficiar y apoyar el club con el objetivo de ampliar su participación en torneos nacionales e internacionales ya establecidos, que de una u otra manera le permita obtener reconocimiento y generar beneficios significativos.

El club deportivo La Masia posee profesionales en entrenamiento deportivo que le permite al cliente dar seguridad al momento de brindar el servicio, permite mostrarle al deportista las falencias de cada gesto técnico y evaluar a cada integrante del club, permitiendo maximizar el índice de rendimiento físico “grupal”, dando como resultado al equipo un porcentaje de probabilidad mayor en su etapa competitiva de forma eficiente, organizada gracias a este beneficio otorgados por club deportivo.

Objetivo general

Conformar un organismo que sea parte del Sistema Nacional del Deporte (SND) a través del cual se logre desarrollar un proyecto de deporte social comunitario en Bogotá. en la localidad 19 de (ciudad bolívar) que contribuya a la transformación e impacto social mediante la formación integral de niños y jóvenes de 7 a 17 años, utilizando el fútbol sala como herramienta para que establezca un cambio y un impacto social en la comunidad; enfocándose en la formación integral de los niños y niñas de 7 a 17 años de edad, mediante la realización de un club de deportiva fútbol sala que ayude evitar el ingreso de los jóvenes a bandas delincuenciales en la localidad . Entendiendo que el barrio San Isidro posee dos canchas de 40 x 20 que se facilita el orientar la disciplina de fútbol de salón, cabe resaltar que ocasionalmente la alcaldía a promovido en la localidad 19 de ciudad bolívar la disciplina del fútbol de salón y aprovechando la popularidad que este a generado al deporte

Objetivo específico

- Determinar los beneficios que el deporte o cultura deportiva genera en los niños y jóvenes
- Generar un espacio deportivo de entrenamiento para el aprovechamiento del tiempo libre niños, niñas y adolescentes.
- Desarrollar y aportar a la evolución de la toma de decisiones en los deportistas del club deportivo la Masia

MARCO TEÓRICO

El IDRDR sigue comprometido con la reactivación del sector de la economía del deporte. Con el programa Estímulos 2021 las ligas, los clubes deportivos y las escuelas van a tener un impulso para sus actividades de formación y competencia durante este año”, declaró Blanca Durán, directora del IDRDR. La inscripción se realiza de forma virtual, a través de la página web www.idrd.gov.co. Allí encuentran la guía del proceso de selección con toda la información para presentar la propuesta y el formulario único de registro (IDRD, 2021). Apuntando que se legalizara lo más pronto posible del club deportivo queremos ser escogidos por los incentivos de parte del IDRDR para poder seguir desempeñando mi función como entrenador de fútbol de sala y así mismo expandir a otros barrios el servicio de club deportivo. También se aclara que este incentivo será utilizado para poder impartir este entrenamiento a más niños y jóvenes de la localidad para poder generar diferentes beneficios como el aprovechamiento del tiempo libre y evitando que la población escogida tome el camino de la criminalidad y se centre en la disciplina de fútbol de salón. Adicional a lo anterior se debe entender que el deporte genera múltiples beneficios para el desarrollo de los niños y jóvenes por esa misma razón se quiere contribuir de manera positiva mediante el deporte a la población escogida.

Según un artículo de la página web ayuda en acción los beneficios de el deporte en los niños y jóvenes se encuentran: responsabilidad y respeto la práctica habitual de deporte predispone a cumplir diariamente con un compromiso. Durante el juego se toman decisiones y además hay que asumir sus consecuencias, lo que afecta a todos los compañeros. La responsabilidad y el respeto están conectados con el compañerismo, el compromiso, la deportividad y el esfuerzo. Además fomenta el trabajo en equipo: para conseguir el éxito hay que trabajar en equipo. La práctica de deporte nos enseña a colaborar, sabiendo que nuestro esfuerzo es importante pero que sumado al del resto es aún más importante. (Blanca Arnaiz, 2020). Implementando estos valores queremos que los jóvenes de la localidad de ciudad bolívar no hagan parte de la criminalidad que se presenta en el sector, para que todo esto sea compactado se necesitan profesionales que se encuentren en la capacidad de transmitir valores con calidad y calidez esto se logra cuando, dadas las condiciones científico-técnicas del conocimiento, implementa

alternativas metodológicas innovadoras, estrategias de enseñanza pertinentes y rentables, estrategias dinámicas y colaborativas de enseñanza para cualificar su quehacer y así asegurar la calidad en la educación y la formación integral de la persona. Estrategias que posibiliten no solamente mirar, comprender e incidir en las formas de aprendizaje del estudiante, sino también el ser consciente de la necesidad de las innovaciones pedagógicas para enfrentar los retos y exigencias científico-sociales de la época contemporánea. (Martínez, 2010). Esto se lograra mediante una metodología de entrenamiento adaptado el sistema de entrenamiento del club deportivo la Masia cuya finalidad es aportar al desarrollo de la velocidad en la toma de decisiones en los deportistas que se presentara en el siguiente párrafo.

Según el análisis científico de diferentes sistema de entrenamiento de futbol de salón nos indica que tipo de entrenamiento más empleado actualmente en los deportes colectivos es el entrenamiento integrado7-12. Se trata del empleo de elementos específicos del juego incluyendo tomas de decisión y que se combinan con el trabajo de las distintas capacidades físicas. En el entrenamiento de alto rendimiento es necesario adaptarse a las exigencias de la competición optimizando el tiempo de entrenamiento, y ello exige al máximo una acción integradora de las múltiples capacidades y habilidades. El entrenamiento integrado pretende elaborar modelos de trabajo a partir de la acción competitiva del propio deporte, que permitan aumentar el rendimiento con medios cada vez más económicos, utilizando un método de trabajo que demande una implicación psicofísica multilateral. (alvarez, 2009). Como se mencionó anteriormente se adaptara una metodología en el club deportivo la Masia para entrenar de manera eficiente a los deportistas que se encuentren vinculados basadas en un análisis científico del futbol de salón en donde podemos ver la evolución y el incremento de velocidad que adquieren los jugadores de futbol de salón al tomar decisiones, y consiste en que se acostumbre a la mente del deportista a la situaciones de presión para que así pueda trabajar mentalmente de manera eficiente y no cometa algún error en situaciones que impliquen la toma de decisiones bajo presión. No obstante esta habilidad no servirá de nada si los deportistas no asimilan a su vez los valores que se le inculcaran en el club de la mano de una ética profesional implica una reflexión acerca de sus valores, lo bueno y lo malo, lo correcto y lo equivocado de la acción deportiva. La ética deportiva trata en la actualidad con: la

naturaleza de la competencia, las reglas deportivas, el fair play o juego limpio, el doping, la comercialización, la intervención de la política, el racismo, la práctica deportiva infantil, la familia, el deporte profesional, la relación entrenador-deportista, los medios de comunicación masivos y el periodismo, entre otros grandes temas. (Parlebas, 2016).

Todos los temas anteriores componen a un deportista con ética profesional de perder comportarse, cumplir las reglas de la cancha, torneos y competencias de la mano de una relación respetuosa y estable con el entrenador aceptando el compromiso con su club, equipo y deporte que se practique, en este caso el fútbol de salón.

MARCO LEGAL

Cuando una persona quiere y decide montar una empresa es importante establecer cuáles son las leyes por las cuales puede regirse para su buen funcionamiento, para esto, es importante tener en cuenta que se debe tener claro, leyes nacionales y constitucionales para alcanzar los objetivos planteados

En primer lugar, se establece cual es la actividad económica de la empresa, en este caso es el código actividades económicas (CIIU), 9312, 9319 referidos al ámbito deportivo. 9312 corresponde a El Instituto de Recreación y Deportes. **¿QUÉ ES UN CLUB DEPORTIVO?**

Son organismos de derecho privado constituidos por afiliados mayoritariamente deportistas, para fomentar y patrocinar la práctica de un deporte o modalidad, la recreación y el aprovechamiento del tiempo libre en el municipio, e impulsar programas de interés público y social, para el caso de los clubes deportivos de las caracterizadas como entidades no deportivas, estas podrán fomentar y patrocinar la práctica de varias disciplinas o modalidades deportivas, previa inscripción de deportistas en número plural que corresponda a no menos del mínimo reglamentario exigido en cada disciplina o modalidad deportiva. (Decreto ley 1228 de 1995).

Como crear un club deportivo

1. Solicitud por escrito

Anotaciones Adicionales: Dirigida al ente deportivo firmada por el responsable, presidente o representante legal

2. Acta de asamblea de constitución del

Anotaciones Adicionales: En la que se señale la elección de los miembros de los órganos de administración, control (si lo hay) y disciplina, de acuerdo con lo que previamente se haya aprobado en los estatutos en la misma reunión

3. Acta de reunión del órgano de administración

Anotaciones Adicionales: En caso de haber aprobado un órgano colegiado, en la que asignan cargos y nombran el tercer miembro de la comisión disciplinaria. Si en los estatutos aprobaron tener un responsable, el documento en que nombre el tercer miembro de la comisión disciplinaria

4. Tarjetas profesionales de los revisores fiscales

Anotaciones Adicionales: En caso de haberse aprobado en los estatutos del club un órgano de control, a través de revisoría fiscal

5. Estatutos

Anotaciones Adicionales: En los cuales se establezca el comité deportivo o responsable, al interior de cada uno de estos organismos, la organización y el desarrollo de las actividades deportivas, con indicación expresa de las funciones a su cargo - Estatutos aprobados por la asamblea, firmado por el presidente y secretario de la asamblea.

6. Acreditación sobre el cumplimiento de los requisitos de capacitación

Anotaciones Adicionales: Por parte de los miembros del órgano de administración o del responsable o representante legal, según su constitución, conforme a lo previsto por el artículo 25 del decreto ley 1228 de 1995, y la reglamentación que al respecto exista - Adjuntar fotocopia legible del documento de identidad del presidente y/o representante legal del club deportivo.

7. Información de la oficina en la que va a funcionar la parte administrativa e instalaciones donde se va a practicar el deporte

Anotaciones Adicionales: Dirección, teléfono y e-mail - Formato de Registro de dignatarios, documento suministrado por el Instituto Distrital de Recreación y Deportes.

8. Plan de desarrollo deportivo

Documentos de constitución

- **Carta de solicitud**

Tipo de club deportivo

Club deportivo de personas naturales “ Club deportivo La Masia S.A

Al ser una empresa de carácter deportivo en Colombia estos son basados en el buen manejo de estos mismos, en donde se quiere dar un orden y una seguridad para los deportistas y público en general analizando ciertos puntos, para llevar a cabo estas actividades, es importante establecer que: si el evento se ejecuta bajo escenarios deportivos del distrito, se deben cumplir normas junto con entidades públicas como IDRD(El Instituto Distrital de Recreación y Deporte), formulario del SUGA (Sistema único de gestión para el registro, evaluación y autorización de actividades de aglomeración de público en el distrito capital), por otro lado, es necesario que la empresa esté constituida legalmente ante cámara y comercio, pólizas de seguro, apoyo del Puesto de Mando Unificado (PMU), este último es un organismo temporal encargado de la contratación y control del mando inmediato durante una fase de emergencia.

En caso de los deportistas deben estar cubiertos por una póliza de seguros que pueda cubrir cualquier tipo de accidentalidad en evento, ya que al ser de esta índole el riesgo es demasiado alto, este se puede gestionar con la alcaldía debido a la cantidad de participantes en los eventos. En el caso de la contratación de los servicios que se necesitan para los eventos, cabe aclarar que estos son de carácter de prestación de servicios, este cuenta con los siguientes parámetros que se deben tener presente tanto para el contratante como para el contratista, situación que nos aclara la página Actualícese (2017):

- Relación no laboral: donde el empleado no debe cumplir un horario, pero sí unas funciones específicas.

- **Seguridad Social.**

Partiendo de que en Colombia se busca mejorar y aportar al medio ambiente, estas empresas no pueden ser la excepción, por lo cual estas deben apuntar a este aspecto, el decreto 1299 del 2008, expone la importancia de cada empresa de crear un departamento de gestión ambiental que tenga un código industrial, este decreto sólo plantea una normatividad a cumplir, pero no es sancionatoria, para este caso de ser necesario, se recurre a las instancias departamentales o locales establecidas para ello.

6.2.4.1. Constitución La empresa se constituirá inicialmente como una persona natural, residente de la ciudad de Bogotá D.C, registrado ante cámara y comercio cumpliendo con los estándares requeridos por dicha entidad.

6.2.4.2 Estatutos Como anteriormente se anunció la empresa es de único dueño, en el caso de que una persona quiera hacer parte de las utilidades de algún campeonato debe inyectar un porcentaje de capital para poder obtener utilidades del evento esto haría del torneo algo más fuerte en cuanto a innovación en escenografía, publicidad y múltiples factores, la empresa cumplirá con ese parámetro con un acta de constitución firmada y sellada, estableciendo porcentajes de capital, utilidades recibidas, fechas y términos y condiciones.

6.2.4.3. Propiedad intelectual En este caso se quiere tener relevancia en la creación del documento presente, ya que con este se puede tener claridad absoluta de la empresa, su funcionamiento y alto índice de eficiencia al momento de ponerlo en marcha.

Ley 181 de Enero 18 de 1995

PRIVADO /PUBLICO /

Artículo 2o. El objetivo especial de la presente Ley, es la creación del Sistema Nacional del Deporte, la recreación, el aprovechamiento del tiempo libre, la educación extraescolar y la educación física

2o. Fomentar, proteger, apoyar y regular la asociación deportiva en todas sus manifestaciones como marco idóneo para las prácticas deportivas y de recreación.

3 Coordinar la gestión deportiva con las funciones propias de las entidades territoriales en el campo del deporte y la recreación y apoyar el desarrollo.

5o. Fomentar la creación de espacios que faciliten la actividad física, el deporte y la recreación como hábito de salud y mejoramiento de la calidad de vida y el bienestar social, especialmente en los sectores sociales más necesitados

7o. Ordenar y difundir el conocimiento y la enseñanza del deporte y la recreación, y fomentar las escuelas deportivas para la formación y perfeccionamiento de los practicantes y cuidar la práctica deportiva en la edad escolar, su continuidad y eficiencia. (colombia, 1995)

Artículo 1°. Organismos deportivos. Los clubes deportivos, los clubes promotores, los clubes con deportistas profesionales, las asociaciones deportivas departamentales o del distrito capital y las ligas y federaciones deportivas a que se refiere este Decreto, son organismos deportivos sujetos a la inspección, vigilancia y control del Estado, e integrantes del Sistema Nacional del Deporte. Sus planes y programas hacen parte del Plan Nacional del Deporte, la Recreación y la Educación Física en los términos de la Ley 181 de 1995.

ORGANISMOS DEPORTIVOS DE NIVEL MUNICIPAL

Artículo 2°. Clubes deportivos. Los clubes deportivos son organismos de derecho privado constituidos por afiliados, mayoritariamente deportistas, para fomentar y patrocinar la práctica de un deporte o modalidad, la recreación y el aprovechamiento del tiempo libre en el municipio, e impulsar programas de interés público y social. (Better, 1995)

Requisitos para obtener el aval deportivo

Requisitos para obtener aval deportivo

1. Carta de solicitud: dirigido a la Subdirección Técnica de Recreación y Deportes del IDRD el cual deberá ir debidamente firmado por el director general de la escuela deportiva, indicando la cantidad de folios y los documentos que se adjuntan. Carta de solicitud Aval Deportivo

2. Ficha de inscripción: Se debe reportar toda la información. Adjuntada copia del Acta de reunión donde se constituye la Escuela Deportiva. Ficha de inscripción de la escuela de formación deportiva.
3. Acta de reunión de conformación de la escuela, donde conste el registro de los siguientes aspectos: objeto, lugar, fecha, hora de iniciación, adopción del nombre y domicilio de la escuela, deportes que se practicarán, , tipo de discapacidad que se atenderá, grupos de la misma edad o etarios, géneros, sitio (s) de trabajo, horarios de práctica, listado de asistentes con nombres y apellidos, documento de identidad, dirección, teléfono, correo electrónico y acompañado de las firmas, estudio y aprobación del manual de normas de funcionamiento de la escuela deportiva.

La Junta Directiva: Los socios realizan la asamblea donde consideren -adicional a lo mencionado anteriormente-, en el orden del día, elección del presidente y el secretario de la misma, elección de la junta directiva: director(a), tesorero(a) y fiscal, además de proposiciones y conclusiones, así como hora de finalización de la asamblea, lugar, fecha y hora de la próxima reunión, firmas del presidente o secretario cuando se formalice la asamblea.

4. Acta reunión elección delegado padres de familia.
5. Hoja de vida del Director General y/o Miembros de la Junta Directiva de la Escuela (Director, Secretario y Tesorero): con datos básicos de cada persona, direcciones y teléfonos de contacto, estudios y experiencia laboral debidamente soportada. Con fotocopia documento de identidad.
6. Fotocopia de la cédula de ciudadanía del Director de la escuela deportiva, del profesor y del delegado de padres de familia.
7. Hoja(s) de vida de (los) instructores y/o entrenadores: con datos generales y estudios y experiencia laboral debidamente soportada. Los documentos deberán acreditar capacitación para el trabajo con niños por un término no inferior a un (1) año y fotocopia del documento de identidad.
8. Manual de funcionamiento interno de la escuela deportiva, debidamente diligenciado.
Manual de Funcionamiento de las Escuelas Deportivas

9. Programa pedagógico y metodológico por deporte: Donde se expliquen los procesos metodológicos en la iniciación y especialización como base de la reserva deportiva de la ciudad, buscará el perfeccionamiento deportivo y presentará en sus objetivos, actividades que permitan promocionar deportistas hacia otros niveles superiores del deporte de rendimiento. Deberá ceñirse a los protocolos del entrenamiento deportivo y a los parámetros que rigen los planes y programas curriculares de cada deporte y/o modalidad. El programa deberá contener los siguientes ítems:

- a. TÍTULO: Identificar el nombre de la Escuela Deportiva y el o los deporte(s) que desarrollarán.
- b. INTRODUCCIÓN: Describir el qué y el cómo se trabajará el programa, la misión y la visión de la Escuela Deportiva.
- c. JUSTIFICACIÓN: Describir la importancia del programa pedagógico para el(los) deporte(s) que se va(n) a desarrollar, así como el cubrimiento de una necesidad sentida del grupo poblacional que se beneficiará con el funcionamiento de la Escuela Deportiva.
- d. OBJETIVO GENERAL: Indicar los resultados finales del proceso relacionados con las fases de iniciación y especialización.
- e. OBJETIVOS ESPECÍFICOS: Indicar los resultados que se esperan en las unidades temáticas que integran las fases y sus correspondientes contenidos.
- f. POBLACIÓN: Describir las características del grupo poblacional que se beneficiará, como edad, sexo, estrato social, escolaridad, discapacidad y la cantidad de población inscrita a la fecha de presentación del programa.
- g. COBERTURA: Describir las zonas, barrios, parques y escenarios deportivos donde se desarrollará el trabajo.
- h. ESTRUCTURA DEL PROGRAMA: Detallar las características históricas y/o relevantes del(los) deporte(s), describiendo los contenidos de las fases y niveles; identificando temas técnicos, teóricos, formativos y cognoscitivos.

- i. RECURSOS: Describir el talento humano, los recursos materiales, la implementación deportiva y la infraestructura de trabajo.
 - j. METAS: Estimar cuantitativamente los resultados que se esperan obtener en cada fase y nivel, respecto a avances tácticos, técnicos y formativos en concordancia con los objetivos planteados, para establecer indicadores que permitan evaluar objetivamente los resultados.
 - k. METODOLOGÍA: Describir las estrategias pedagógicas y didácticas para el logro de los objetivos, incluyendo los soportes de referencia bibliográficos como autor, línea o corriente, que respalda técnica y académicamente el programa pedagógico y metodológico.
 - l. CONTROL, SEGUIMIENTO Y EVALUACIÓN: Detallar y describir las herramientas de control seleccionadas o implementadas para ser aplicadas al inicio, a la mitad y al final del programa tales como, los test de valoración motriz y técnico deportivos que se relacionan con el desarrollo y evolución de las capacidades motrices y la medición de los fundamentos, destrezas y habilidades del deporte específico, respectivamente.
 - m. CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES: Identificar mediante una representación gráfica los aspectos que se trabajarán y las actividades que se desarrollarán durante un período no inferior a un (1) año las pruebas, niveles, festivales, períodos académicos, intercambios y otras actividades propias de una Escuela de Formación Deportiva.
10. Ficha de inscripción individual de alumnos inscritos, diligenciada en su totalidad con foto del alumno.
 11. Fotocopia del documento de identidad de cada alumno inscrito (registro civil o tarjeta de identidad), o de la cédula de ciudadanía o de extranjería de los deportistas inscritos en el deporte paralímpico.
 12. Carné o certificado de afiliación a la Entidad Prestadora de Salud - EPS o seguridad social de cada alumno inscrito.

13. Certificación. El director de la Escuela de Formación Deportiva adjuntará certificación donde conste que los datos suministrados son verídicos y confiables y que asume la responsabilidad por errores en su transcripción, omisión o falsedad en los mismos.

Marco conceptual

Club Deportivo: El Club Deportivo, también denominado como Club Atlético, es un club dedicado a un uso deportivo, situación por la cual ostenta diversos equipos e instalaciones que están destinados a la práctica de los mencionados. Aunque también, el concepto, se emplea para referirse a cualquier club que se dedica a la práctica de un solo deporte.

Fútbol sala: Deporte que se juega en conjunto con un objetivo colectivo que es marcar en el arco del equipo contrario la mayor cantidad de veces posible sin herir o interferir adecuadamente con el adversario.

Entrenamiento deportivo: Es un proceso de orientación metodológica de entrenamiento que tiene como finalidad favorecer el desarrollo de las diferentes capacidades y cualidades físicas para llegar al máximo rendimiento físico del individuo

Metodología de entrenamiento: La metodología de capacitación se ocupa de los métodos destinados a diseñar e implementar la capacitación. El método se puede definir como un medio o una forma de proceder, regular y sistemáticamente para lograr algo, como objetivos, resultados y metas acompañado de valores que permitan que el deportista se enfoque en su papel en el equipo de juego e ignore la criminalidad y violencia que los rodean.

Violencia: Violencia es la cualidad de violento. Se trata de la acción de utilizar la fuerza y la intimidación para alcanzar un propósito. También es la acción y el resultado de violentarse, la violencia como la criminalidad son causas de las problemáticas sociales.

Problemas sociales: son aquellos que aquejan a largos sectores de la población y tienen que ver con las condiciones objetivas y subjetivas de vida en sociedad. Sus causas pueden hallarse en aspectos económicos, políticos, situaciones de seguridad, violencia y criminalidad. Entre otras. Además, los problemas sociales suelen tener en la población

de una nación. No obstante se puede mitigar de muchas formas una de ellas es el deporte y la cultura que el conlleva.

Cultura deportiva: La cultura deportiva se puede definir como la actividad humana en la que se satisface el cuidado binominal (cuerpo y mente) a través de activación física sea por prácticas o disciplinas recreativas que ayudan al ser humano a mejorar y prolongar su calidad de vida, además de contribuir a la formación individual por la contribución de normas, cultura y ética que compone el practicar consiente mente el deporte de que escoja, en este caso la ética deportiva de practicar el fútbol de salón de manera comprometida, eficiente y correcta.

Ética Deportiva: Como actividad humana el deporte implica una reflexión acerca de sus valores, lo bueno y lo malo, lo correcto y lo equivocado de la acción deportiva. La ética deportiva trata en la actualidad con: la naturaleza de la competencia, las reglas deportivas, el fair play o juego limpio, el doping, la comercialización, la intervención de la política, el racismo, la práctica deportiva infantil, la familia, el deporte profesional, la relación entrenador-deportista, los medios de comunicación masivos y el periodismo, entre otros grandes temas que implican que el deportista tenga la conciencia de entender y aplicar todo lo que compete la ética del deporte.

Conciencia: la conciencia es el acto psíquico mediante el cual una persona se percibe a sí misma en el mundo. Por otra parte, la conciencia es una propiedad del espíritu humano que permite reconocerse en los atributos esenciales. El tener una buena conciencia también implica tener una mentalidad que permita a los deportistas tener una percepción adecuada de la vida y ser conscientes de lo que implica actuar de manera positiva en la vida.

Mentalidad: Es el proceso en el cual la persona tiene un semblante o actitud diferente ya sea destacado o represión de sus impulsos o modos de vivir y socializar con la comunidad. Es donde se ve reflejada la criminalidad, dependiendo de la mentalidad que posee el deportista se verá inmerso o no en esa problemática. La mentalidad también será reflejada en las vivencias que tiene el individuo, formación, educación, alimentación y salud influyen demasiado en la segmentación de la mentalidad de los deportistas infantiles y juveniles.

Educación: Se entiende el proceso por el cual se transmite el conocimiento, los hábitos, las costumbres y los valores de una sociedad a la siguiente generación. Para que un infante o joven adquiera educación y asimile la información depende mucho de la seguridad, salud que posea y apoyo que reciba en su hogar, como disponer de un espacios para realizar labores educativas o aprendizaje autónomo.

Salud: Según la Organización Mundial de la Salud (OMS), el concepto de salud está vinculado a un estado de bienestar físico, mental y social, y no sólo a la ausencia de enfermedades. Para poder practicar deporte, estudiar o realizar cualquier función ya sea cognitiva o física se debe mantener una salud física y mental que se compone por buenas relaciones interpersonales, una alimentación acorde al desarrollo del individuo y poseer un sitio de viviendo digno para poder realizar cualquier función de manera correcta.

Dignidad: Hace referencia a lo correspondiente o proporcionado al mérito de alguien o algo, y también puede indicar que alguien es merecedor de algo o que una cosa posee un nivel de calidad aceptable. Esto también es compuesto por el respeto de admitir lo que merece cada persona por naturaleza, como lo es ser reconocido como ser humano y entender que se puede trabajar en el para mejorar sus capacidades humanas y físicas.

6 .planteamiento metodológico de mercado

1. Concepto de negocio:

La actividad deportiva tiene un gran potencial educativo. Será importante para la formación física, mental, emocional y social de los niños y jóvenes.

Al llegar la etapa de la adolescencia, aumentan los espacios donde se darán posibles intercambios sociales y en la búsqueda de su independencia, e identidad se debilitará la referencia que suponía la familia en la primera infancia.

Por tanto, será de gran relevancia la práctica del deporte en la adolescencia ya que facilitará la adquisición de valores y las habilidades necesarias en esta etapa para que los jóvenes sepan relacionarse socialmente. (Quicios, 2019).

Se les enseñara cultura deportiva a los involucrados en este proyecto y sean seleccionados en la población denominada que traerá para ellos beneficios tanto mentales como físicos, para poder desenvolverse en la sociedad. Reafirmando los valores que se involucran en la formación del ser humano mediante un club deportivo que se llamará “Club Deportivo La Masia” que cumplirá con los estándares de calidad e implementos básicos para impartir el deporte seleccionado el cual es el fustal o futbol de salón .

La vulnerabilidad surge como un concepto analítico en las ciencias ambientales para el estudio de la población afectada por los riesgos naturales (Prowse, 2003). No obstante, enfoques más recientes (Hilhorst y Bankoff,2004) han destacado la importancia de las dimensiones estructurales de la vulnerabilidad sociodemográfica y ambiental como producto de una construcción social generada a partir de desigualdades sociales, faltan oportunidades de empoderamiento y de acceso a la protección social. (DIEGO SANCHEZ GONZALEZ, 2011)

Basado en lo anterior se implementara un Club deportivo en un lugar con problemas sociales como la criminalidad y la violencia donde se implementara el desarrollo cultural deportivo de la población escogida; serán los niños y jóvenes entre 7 a 17 años tendrá como nombre “CLUB DEPORTIVO LA MASIA” cuya finalidad es el desarrollo de habilidades deportivas para aportar a la sociedad, al mercado deportivo y a la disminución de los jóvenes en situación vulnerable por casos de violencia o criminalidad a cambio de una mensualidad establecida.

2. Definición de la idea de negocio

La **cultura deportiva** es un vínculo social a través del cual un grupo se identifica con una actividad relacionada con el deporte. Generalmente es la conexión entre personas de distintas ideologías, tendencias políticas, religiosas y hasta de diferentes niveles educativos.

Cuando se habla de temas deportivos, quedan en segundo plano los clasismos. Se afirma esto porque, aunque la persona sea un deportista o un simple espectador, el deporte es innegablemente un fenómeno masivo. Todo lo planteado se ve reflejado en los espectáculos de carácter deportivo. (Pedro, 2018)

Asimilando la oportunidad de que se poseen dos canchas para practicar el deporte y que una es usada por una escuela deportiva que no es legal y la otra cancha no posee un equipo que entrene en ella, se aprovechara la oportunidad de la necesidad ya creada que es un ente deportivo que preste el servicio de entrenamiento y se organiza la idea de manera coherente para poder legalizarla y ser avalados por el IDRDR como club deportivo, además establecer esta cancha como lugar de entrenamiento. Aprovechando lo que se mencionó anteriormente se creara un club deportivo que preste el servicio de entrenamiento deportivo en el futbol sala que ira dirigida a los infantes y jóvenes entre 7 y 17 años de edad. Inculcando cultura deportiva que garantizara beneficios sociales ya que se quiere aprovechar el tiempo libre de esta población que está ubicada en un sector con altos índices de criminalidad y violencia, el concepto será enfocar a los infantes y jóvenes en el entrenamiento de futbol sala por un precio de 140.000 pesos mensuales que se dividirá en 2 categorías que entrenaran lunes, miércoles y viernes de 2 a 4 de la tarde los de edad de 13 a 14 y de 4 a 6 los de 15 a 17 años, por este precio podrán acceder al entrenamiento personalizado impartido por un profesional en entrenamiento deportivo que estará enfocada en instruir de manera eficiente.

6.1 Plan de mercado

Este plan de mercado es la elaboración de un documento escrito que está compuesto por la descripción de la situación actual del mercado en el cual se desenvolverá el club deportivo, el análisis de dicha situación del mercado para poder establecimiento objetivos y estrategias de marketing para enfrentarnos al mercado tomando en cuenta nuestro lugar de ubicación, nuestros clientes y la competencia a la que se enfrentara en el mercado deportivo en la localidad de ciudad bolívar.

Segmentación geográfica:

La segmentación geográfica hace referencia a la división del mercado tomando en cuenta las diferencias geográficas entre un lugar y otro, a la hora de distribuir los productos o servicios. La segmentación geográfica ayuda a recopilar y analizar información de acuerdo a la ubicación física de las personas (pro, 2018)

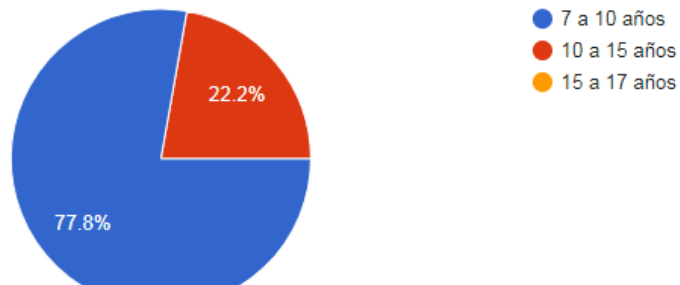
Ciudad Bolívar es una localidad bogotana constituida poblacionalmente por migrantes. “Migrantes políticos” pudieran llamarse a aquellos que desde los años 40 huyen de la Violencia que enfrenta a liberales y conservadores. Nuevos migrantes huyen de las áreas rurales hacia Ciudad Bolívar desde los 80, esta vez espantados por la violencia entre la guerrilla y el paramilitarismo. La investigación sobre el territorio PAS (Perdomo, Arborizada y San Francisco) define Ciudad Bolívar como un espacio caracterizado por la pobreza, inseguridad, marginalidad y exclusión (2010). La localidad de Ciudad Bolívar es escogida para este artículo porque es fruto del proceso migratorio hacia la ciudad consecuencia de la violencia recurrente, así como es espacio paradigmático de cómo la acción comunal es capaz de construir nuevos entornos. (Pina, 2010)

Basándonos en la definición geográfica tomamos como punto de partida en primera instancia el barrio san isidro ciudad bolívar el cual se tomará como punto clave de la expansión y desarrollo de proyecto deportivo. Generando una retribución por la fuerza de trabajo que se emplea en el servicio ofrecido. Se hace breve mención de los problemas como es las diferencias étnicas por la migración de los pueblos a la ciudad, violencia, marginalidad e inseguridad, entre otras.

Segmentación Demográfica: La investigación sobre el territorio PAS (Perdomo, Arborizada y San Francisco) define Ciudad Bolívar como un espacio caracterizado por la pobreza, inseguridad, marginalidad y exclusión en donde habitan aquellos que han huido de la guerra desde la década de los 40 (Pina M. J., 2010). Demográficamente se escoge que el rango de edades para la formación deportiva en la escuela es para la población de infantes y jóvenes en general, sin importar la situación social, raza, ingresos etc, según un estudio del tiempo las clase 1 y 2 poseen ingresos mínimos de 1 a 2 salarios mínimos legales vigentes cuyos habitantes están situados en ciudad bolívar.

En que rango de edad esta su hijo

7 respuestas



Adicional a la afirmación anterior realizamos una encuesta a una muestra de nuestra población cliente y arrojo que la mayoría de los infantes del hogar están entre los 7 y 15 años.

Encuesta de preferencias de los padres

Se entiende que los que disfrutaran del servicio serán los niños y jóvenes entre los 7 y 17 años de edad, pero se entiende que también influye demasiado la percepción de los padres quienes van a pagar la mensualidad de sus hijos y los resultados se mostraran a continuación

los siguientes resultados

Nombre	1. ¿Cómo padre de familia, cree usted que el deporte contribuirá con el desarrollo de su hijo?	2. ¿Qué deporte cree que beneficiaría al desarrollo cultural y social de su hijo?	3. ¿Cree usted que el Fustal o microfútbol le puede proporcionar las bases necesarias a su hijo para que pueda enfrentarse de manera correcta en un futuro a la sociedad?	4. ¿Cuánto estaría dispuesto a pagar por este servicio?	5. ¿Si se cobra 2000 mil pesos por entrenamiento, estaría de acuerdo con esta cuota moderada?	6. ¿Le brindará su apoyo a sus hijos con unos implementos deportivos básicos: zapatillas, canilleras y medias?	7. ¿Si se presenta la oportunidad de debutar en un torneo como escuela deportiva, apoyaría usted a su hijo asistiendo a los partidos?
Gessel Zabala	si	fútbol	si	30 mil por mes	si	si	si
Luis Navarrete	si	fútbol sala	Si	20 mil por mes	Si	si	si
Jairo Díaz	si	Futbol sala	Si	25 mil por mes	si	si	no
Manuel Acosta	si	Futbol sala	No	30 mil por mes	si	si	si
Patricia Navarrete	si	baloncesto	si	30 mil por mes	Si	si	si
Alexander Pedraza	si	Ciclismo	si	27 mil por mes	Si	Si	Si
Natalia Moreno	Si, por que permite el	El ciclismo debido a	Si, cualquier deporte	Una mensualidad	Por supuesto que si	Si, ya que sin ello es difícil	Si, el apoyo de la familia

	desarrollo de múltiples funciones y de manera creativa	que su entorno y sus principios están en ese deporte	proporciona bases que permiten la orientación del futuro de un niño	que no sobre pase los \$40.0000		que mi hijo pueda desenvolverse correctamente en la disciplina	es la motivación de los deportistas
--	--	--	---	---------------------------------	--	--	-------------------------------------

En la tabla anterior se muestra las preferencias de los deportes que los padres de familia estarían de acuerdo a que sus hijos practicasen, el apoyo y su opinión respecto al deporte que se enseñara n el club deportivo que es futbol sala.

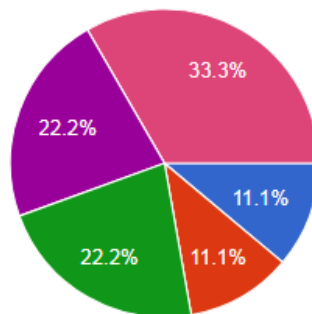
Población que disfruta del servicio	clientes indirectos	Situación social
-------------------------------------	---------------------	------------------

niños de 7 a 10 años	Smlv o menos	Cualquier situación de vulnerabilidad
pre adolescentes y adolescentes 10 a 15 años	Smlv o menos	Cualquier situación de vulnerabilidad
adolescentes de 15 a 17 años	Smlv o menos	Cualquier situación de vulnerabilidad

El cuadro se basa en el reportaje del portafolio basado en un indicador del dane <https://www.portafolio.co/economia/finanzas/hogares-que-ganan-entre-1-y-2-salarios-minimo-en-tre-los-que-mas-acceden-a-credito-en-colombia-510726>

Cuanto gana mensualmente

👤.respuestas



- 300.000 a 400.000 pesos mensuales
- 500.000 a 600.000 pesos mensuales
- 600.000 a 700.000 pesos mensuales
- 700.000 a 800.000 pesos mensuales
- 800.000 a 900.000 pesos mensuales
- 900.000 a 1.000.000 pesos mensuales
- 1.000.000 a 1.500.000 pesos mensuales

Mi encuesta me arroja como resultado que el 33% de nuestra población gana un salario mínimo, y un 44.4% de la población encuestada posee ingresos entre los 600.000 a los 900.000 pesos mensuale.

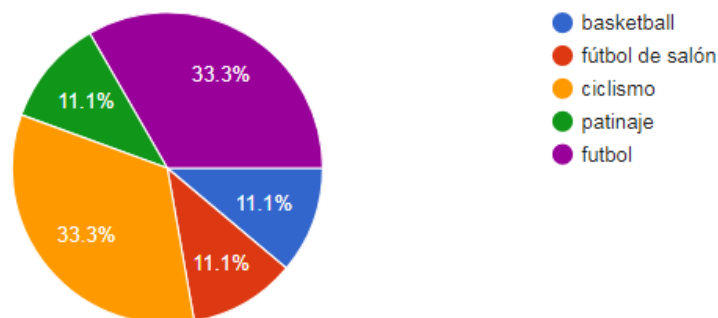
Segmentación psicográfica

La segmentación psicográfica es una forma de seccionar a tu grupo de consumidores actuales y potenciales considerando detalles de su personalidad, su estilo de vida, sus deseos y anhelos, sus sentimientos e intereses, así como sus motivaciones. (reckonet, 2019)

Según un estudio de la alcaldía de Bogotá el 71% de los ciudadanos practican un deporte, de ese 71% el 19% corresponde a jóvenes que practican algún deporte por ende generan una cultura deportivo y estarán identificados con algún gusto en específico, creando bienestar tanto en nuestras articulaciones, músculos e incluso el oxigenamiento del cerebro (salud, 2019)

Que deporte prefiere usted

respuestas



Que según las estadísticas proporcionadas por la encuesta que utilicé como herramienta de recolección de datos se pueden identificar que un 33,3 % de los resultados finales prefieren el

fútbol en comparación a deportes como lo son el básquetbol, el patinaje y el fútbol de salón, pero así mismo nos indican que un porcentaje igual tienen gran influencia por el ciclismo.

Tomando como referencia la definición se entienden que son los gustos e inclinaciones que posee el ser humano y en Colombia nos hace palpar el fútbol y todas las emociones que produce en todos los tipos de juego y campos que se desempeñan. Basándonos en la popularidad que posee el deporte y eligiendo una población que sea manejable para poder impartir la cultura deportiva mediante la escuela se quiere juntar esto a mano de las redes sociales potenciar información y resultados del servicio ofrecido y poder obtener beneficios positivos y llegar a la 2 etapa que es la expansión a otros barrios de ciudad Bolívar.

1. Estrategias de mercado

Descripción de producto y servicio:

Se conformará un club de entrenamiento deportivo que se enfocará en el fútbol sala, utilizando todos los implementos que son necesarios como: Platos, petos, balones. Etc. Una de las razones básicas por las que el deporte debe ser tomado en cuenta en cualquier tipo de institución o comunidad es la garantía de bienestar y salud, tanto en lo individual como a nivel colectivo. En este sentido, mucho se ha investigado y comprobado en el campo científico. (Antonuccio, 2018). Cuando mezclamos la cultura deportiva con los seres humanos de la sociedad se potencializa esta cultura y recurrirá constantemente a realizar algún tipo de ejercicio ya sea grupal o individual, en este caso grupal para fomentar la salud de las personas involucradas, enseñarles valores que les servirán para en un futuro absorber las reglas de **Como se afirmó anteriormente adicional se poseerá la oportunidad de pertenecer a un club el cual les brindará apoyo deportivo y emocional incentivando el deporte mediante la participación de torneos de fútbol de salón.**

Cabe resaltar que se utilizará la digitalización de una empresa para estar más cerca del cliente y digitalizar la información de contacto y servicios que ofrece el club deportivo, de esta manera se mantiene una relación más cercana con el cliente ya que es una necesidad para hacer evolucionar los negocios y a la sociedad misma, tiene que ver con los servicios y la forma de trabajarlos, con una mentalidad y forma de pensar en digital, con la tecnología enfocada al cliente, y con dotar a la empresa de plataformas y ordenadores. 1. Poseer un itinerario de

entrenamiento 2. Utilizar las redes para difundir, fomentar el crecimiento de la población de nuestra escuela deportiva impulsado por su propia pagina

Valor agregado es algo que se le agrega o añade a un producto y que le da un mayor valor en la percepción de los consumidores. (K., 2020). El valor agregado que posee el Club Deportivo La Masia ante la competencia es que por el mismo valor de mensualidad tendrán los integrantes de la escuela deportiva acceso a un gimnasio personalizado en el cual podrá trabajar con los siguientes implementos: trx, ejercicios con bandas elásticas y tubulares, trabajo de fuerza con pesas adecuada para su desarrollo que llevara a al fortalecimiento y evolución de los músculos.

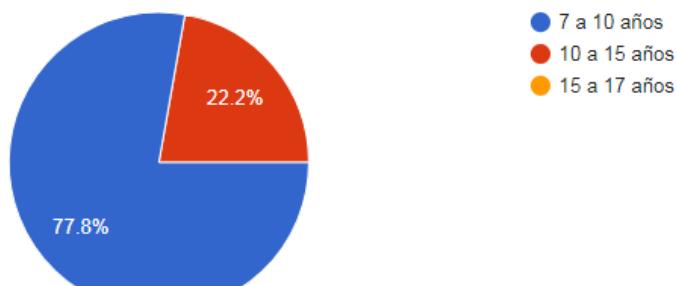
Posición en el mercado:

Perfil de los clientes:

Nuestros clientes son los niños y jóvenes de 7 a 17 años con un tiempo libre bastante extenso, pero los padres son los que podrán costear el entrenamiento de la población escogida, por ende se analizará mediante encuestas el estrato social, los ingresos mensuales y cuántos hijos poseen discriminando los géneros. Para obtener información y poder interpretar la estrategia adecuada para tratar con esta población.

En que rango de edad esta su hijo

📊 respuestas



Basándome en la encuesta entiendo que la población escogida posee un gran numero porcentual en los lugares en donde se emplearan las escuelas deportivas, generando un gran impacto social y económico para la evolución del proyecto.

Como anotación adicional quiero resaltar que estas cifras y datos fueron sacados de una encuesta hecha por mí mismo como herramienta de recolección de datos como preferencias, ingresos, estrato y número de hijos. Entre otros. A continuación se dejara el link de la encuesta que se aplicó a una población de 20 personas del barrio San Isidro y alrededores:

https://docs.google.com/forms/d/1UahQ_ErHjBrxGMkMJFazzxbJk0wu7vKpJ0If5Q09nM4/edit

En el link adjuntado puede detallar las preguntas que se realizaron y las imágenes captadas son los resultados arrojados por esta encuesta. Consecutivamente se dejaron los nombres de las personas que participaron en la encuesta:

1. Gessel Sabala
2. Luis Navarrete
3. Manuel Acosta
4. Patricia Navarrete
5. Alexander Pedraza
6. Natalia Moreno
7. Darío Sánchez
8. Lorena Maldonado
9. Celeni Enríquez
10. Andrea Ospina
11. Jacqueline Calderón
12. Santiago Díaz
13. Alirio Colmenares
14. Julián Ramírez
15. Esteban Garzón
16. Daniela Torres
17. Nelly García
18. Joffer Velásquez
19. Harold Ávila
20. Diana Rodríguez

Perfil del competidor:

Analizamos la página de Facebook de cada escuela deportiva a su vez las páginas y block virtuales que se encontraron al respecto de cada uno de los competidores.

Descripción	Olimpia cd	Unión Bosa	Warrior s fc	Club London F C	ESBAL CA escuela de baloncesto
Localización	San Mateo	Bosa la Libertad	Leon XIII	Candela ria	Casa linda
Productos y servicios	-Posee el servicio del entrenamiento de dos deportes, futbol y patinaje. -uniforme, sudadera. -posee su propio transporte. Competencias en torneos nacionales e internacionales.	-Presta el servicio de entrenamientos de futbol. -uniforme, sudadera - cancha propia -participación de torneos locales, nacionales e internacionales.	Entrenamientos de micro futbol -uniforme - participación de torneos locales.	-Entrenamiento deportivo especializado en futbol - utiliza la cancha detrás de colmotores para realizar sus entrenamientos	-Entrenamiento Deportivo en baloncesto - posee gimnasio para sus deportistas y lo rentan a particulares
Costos	Inscripción 50.000, no incluye	Inscripción + uniforme	Inscripción 15.000	Inscripción 50.000	Inscripción+ uniforme+

	<p>mensualidad, uniforme ni participación en torneo</p> <p>mensualidad 50.000</p> <p>Participación liga Soacha 40.000por estudiante</p>	<p>+primera mensualidad por 190.000</p> <p>No</p> <p>incluye participación en torneos</p> <p>Mensualidad 110.000</p>	<p>Mensualidad 35.000</p> <p>No</p> <p>incluye participación en torneos</p>	<p>Mensualidad 50.000</p> <p>No</p> <p>incluye participación en torneos</p>	<p>primera mensualidad = 200.000</p> <p>No</p> <p>incluye participación en torneos</p>
<p>logística</p>	<p>No posee cancha, pero entrenan en un potrero los de lunes a sábado</p> <p>Brinda estacas para simular los arcos, conos. Platos, balones</p>	<p>Posee cancha además de diferentes herramientas deportivas para el desarrollo óptimo del deportista, como lo es: balones medicinales, pesas con carga gradual. etc</p>	<p>Entrenan en la cancha del parque leon XIII los días martes y jueves.</p>	<p>-Entrenan en la cancha de col motores ubicada en la av boyaca.</p>	<p>- Entrenan en la cancha del parque del barrio casa linda además de diferentes herramientas deportivas para el desarrollo óptimo del deportista, como lo es: balones medicinales, pesas con carga gradual. etc</p>

Otros precios	Torneos : liga Soacha 40.000 Liga Bogotá 180.000 Arbitraj e de los torneos: liga Soacha 5.000 Liga Bogotá: 10.000 Y el pago de todos los viernes una cancha a las afueras de Soacha para el entrenamiento del equipo: 10.000	Torneos nacionales Liga Bogotá: 210.000 por estudiante Torneo morichal: 98.000 por estudiante Torneos internacionales 500.000 a más por estudiante Pago de arbitraje 10.000 por estudiante	Torneos local: 10.000 por estudiante Arbitraj e 2.000 por estudiante	Liga soacha 50.000 por deportista Liga Bogotá 160.000 por deportista Arbitraj e liga Soacha 5.000 por deportista Arbitraj e liga Bogotá 10.000 por deportista.	
----------------------	--	---	---	---	--

Perfil proveedor

1. Sporfitnes

Después de cada 10 unidades compradas aplica el precio al por mayor

producto	Precio al detal por unidad	Precio al por mayor por unidad
Balones	20.000	18.500

Conos	2.500	2.200
Platillos	1.700	1.500
Petos	5.000	4.800
Ligas	20.000	18.500
Bandas de suspensión	50.000	47.500
Pesas	30.000	9.500
Lazos	10.000	9.700
Aros	3.000	2.700

2. Decatlón

Después de cada 12 unidades compradas aplica el precio al por mayor

producto	Precio al detal por unidad	Precio al por mayor por unidad
Balones	25.000	24.500
Conos	3.000	2.800
Platillos	2.000	1.800
Petos	7.000	6.600
Ligas	23.000	21.500

Bandas de suspensión	40.000	38.500
Pesas	25.000	23.500
Lazos	12.000	10.500
Aros	8.000	7.300

3. Faseta

Después de cada 8 unidades compradas aplica el precio al por mayor

producto	Precio al detal por unidad	Precio al por mayor por unidad
Balones	23.000	22.000
Conos	3.000	2.500
Platillos	1.600	1.300
Petos	10.000	9.200
Ligas	25.000	23.500
Banda de suspensión	50.000	48.500
Pesas	30.000	28.700

Lazos	8.000	7.500
Aros	2.500	2.000

Se escoge a Sporfitnes ya que sus precios son más bajos y más rentables, todo los precios que aparecen en este proyecto se realizaron mediante cotizaciones realizadas en las sucursales y consultando sus páginas web

Táctica de mercadeo:

Se entiende que los medios de comunicación son de suma importancia, por ende la mayor parte de las personas poseen un teléfono inteligente, y se ha determinado mediante un estudio del crecimiento tecnológico que evidencia como resultado que Facebook, intagram y whatsapp son las redes más usadas por los colombianos (desconocido, 2020). Esto nos lleva a la conclusión de que se puede generar una estrategia de marketing digital por medio de las redes más usadas. Difundiendo información y deliberadamente asignado un presupuesto para ello.

aplicación	recursos	Mes de ejecución	Costo	Líder de proceso
Facebook k historias y publicaciones	-Internet	-Diciembre	120.000	-representante legal
	- computador o celular y Tablet micro sd	2020 Agosto del 2022	-200.000	-representante legal

	-asesoría con especialista en marketing - se publicarán historias con procesos deportivos de la misma escuela cada 4 horas 3 videos para promover la calidad y fiabilidad de nuestra escuela	-enero 2021 Agosto 2021 -enero 2021 Agosto 2022	-3.000 por historia 5.000 por publicación	- encargado en distribución de contenido y marketing digital
WhatsA pp Estados	-Internet - computador o celular y Tablet micro sd -asesoría con especialista en marketing - se publicarán historias con procesos deportivos de la misma escuela cada 4 horas 3	-Diciembre 2020 Agosto del 2022 -enero 2021 Agosto 2021 -enero 2021 Agosto 2022	120.000 -200.000 -3.000 por historia	-representante legal -representante legal - encargado en distribución de contenido y marketing digital

	videos para promover la calidad y fiabilidad de nuestra escuela			
Instagram Historias y publicaciones	-Internet - computador o celular y Tablet micro sd -asesoría con especialista en marketing - se publicarán historias con procesos deportivos de la misma escuela cada 4 horas 3 videos para promover la calidad y fiabilidad de nuestra escuela	-Diciembre 2020 Agosto del 2022 -enero 2021 Agosto 2021 -enero 2021 Agosto 2022	-120.000 -200.000 -3.000 por historia 5.000 por publicación	-representante legal -representante legal -encargado en distribución de contenido y marketing digital

Políticas de adquisición del servicio

- Todos los interesados deben ser niños y jóvenes entre los 7 y 17 años o deben tener hijos en este rango de edad

- No se paga inscripción pero se debe pagar la mensualidad el día correspondiente de cada mes o se pasara una falta al cabo de tres faltas se optara por el retiro del integrante
- Se respetara al profesional y se dirigirán a él como “entrenador”
- Entender, comprender y asimilar las reglas que se posee en el club deportivo

Estrategia de venta

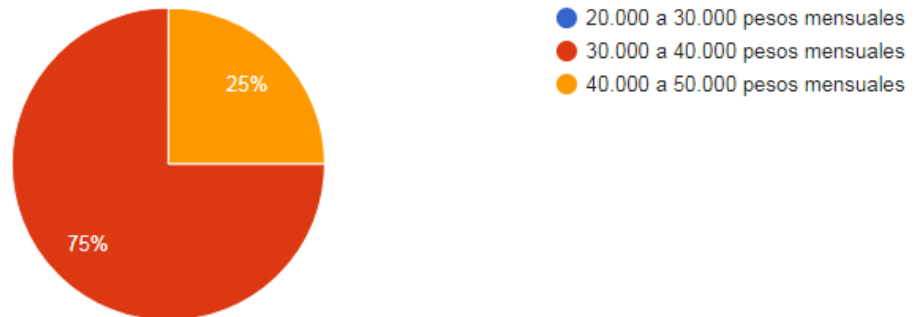
actividad	recursos	Costo	Líder de proceso
Propaganda mediante volantes	-Diseñador grafico -papel periódico para impresión	-10.000 -15.000	-Encargado logístico -encargado logístico
Propaganda mediante las redes	- encargado en distribución de contenido	-50.000	- encargado en distribución de contenido y marketing digital
Promoción	-los integrantes que se inscriban de mayo de 2021 a enero 2022 tendrán su primer mes con un 10% de descuento	-30.000	- encargado en distribución de contenido y marketing digital

Estrategia de precio

Actividad	objetivo	costo	encargado
Identificar precio competencia	Analizar la competencia de acuerdo al servicio de eventos deportivos Por medio de las redes sociales.	Está incluido en las asesorías con el profesional en marketing	encargado en distribución de contenido y marketing digital
Perfil del Cliente	Se utilizará un precio asequible a todos los estratos y niveles socioeconómicos del país, teniendo alta correlación con los precios estándar del mercado el cual corresponde a \$ 30.000	Obligaciones específicas del contrato	encargado en distribución de contenido y marketing digital

Qué valor está dispuesto a pagar para que su hijo disfrute del servicio de aprender la disciplina del fútbol de salón

4 respuestas



En la encuesta se realizó una pregunta con unos rangos de precios de cuanto estaban dispuestos a pagar los clientes por recibir este servicio y expresaron que un valor entre los 30.000 y 40.000 pesos mensuales, adicional a esto se tomó como base los costos de iniciación de la escuela arrojando como resultado un valor de 1.200.000 pesos lo cual de esta determinado recuperar esa inversión en 6 meses y consecutivamente aumentar materiales deportivos para el trabajo de los deportistas.

6.3 plan legal 1) Carta de solicitud

CARTA SOLICITUD

Bogotá D.C 13/05/2021

Doctor
(DE Nombre del Subdirector)
Subdirector Técnico de Recreación y Deportes
I.D.R.D
Ciudad

ASUNTO: SOLICITUD DE AVAL DEPORTIVO

A través del presente oficio, me permito remitirle a usted la totalidad de la documentación requerida en la Resolución No. 00299 del 14 de julio de 2009, con el objeto de que el IDR.D, realice la verificación que corresponda para otorgar el AVAL DEPORTIVO a la Escuela Deportiva CLUB DEPORTIVO LA MASIA

Adjunto la cantidad de _____ folios contenidos en la mencionada documentación, agradezco su gentil atención y positiva participación en el desarrollo de este asunto.

Cordialmente,

Firma Director(a) General: Deiver Alfonso Gil Díaz
Nombre Director(a) General: deiver Alfonso Gil Díaz
C.C.: 1024574895

2) Ficha de inscripción

FICHA DE INSCRIPCIÓN DE ESCUELA DE FORMACIÓN DEPORTIVA

Nombre de la Escuela:	club deportivo la masia			
Fecha de Constitución:	24/05/2021	No. Resolución Aval Deportivo anterior:		
Deporte (s):	futbol sala			
Dirección Sede Administrativa:	calle 14 # 4 a 10	Localidad:	ciudad bolivar	
Dirección Sede Deportiva 1:		Localidad:		
Días de Atención:	lunes ,miercoles ,viernes	Horarios:	2 pm ,4 pm	
Dirección Sede Deportiva 2:	calle 14 # 4 a 10	Localidad:	ciudad bolivar	
Días de Atención:	martes ,jueves	Horarios:	2 pm ,4 pm	
No. Hombres:	15	No. Mujeres:	12	
		Total Alumnos:	27	
Correo electrónico Escuela:	deivergil13@hotmail.com		Teléfono:	5971988

Director(a) General:	Deiver Alfonso Gil Diaz	Documento de Identidad:	1024574895	de	soacha
Firma:	deiver gil	Tel:	3189134636		
Profesor(a) Titular:	Deiver Alfonso Gil Diaz	Documento de Identidad:	1024574895	de	soacha
Firma:	deiver gil	Tel:	3189134636		
Profesor(a):	Juan david ramos	Documento de Identidad:	1024574895	de	bogota
Firma:	ramos david	Tel:	3219304636		
Profesor(a):		Documento de Identidad:		de	
Firma:		Tel:			
Profesor(a):		Documento de Identidad:		de	
Firma:		Tel:			
Profesor(a):		Documento de Identidad:		de	
Firma:		Tel:			
Profesor(a):		Documento de Identidad:		de	
Firma:		Tel:			
Delegado(a) de		Documento de Identidad:		de	
los padres de familia:		Tel:			

- Nota:** 1. Este documento deberá ser diligenciado en computador, no a mano, no modificar el formato establecido.
 2. Se anexa a esta ficha la fotocopia del documento de identidad de cada uno de los que firman.
 3. Es importante que en el nombre de la ESCUELA se evite incluir Clubes, Fundaciones, Corporaciones, Academias, Organizaciones y nombres de Clubes reconocidos a nivel mundial.

3) Acta de reunión de conformación de la escuela

A C T A 001

En bogota, siendo las 11:40 pm del 27/05/21 Con el fin de crear el club Deportivo, se reúnen las siguientes personas:

1. Deiver Alfonso gil Díaz

2. _____

3. _____

4. _____

5. _____

Los asistentes a la reunión acuerdan elegir una persona para dirigir y moderar la reunión, que en este caso es: Leonel colmenares , además un secretario Ad - hoc.(Para esta reunión), quien es en el momento:

juan David ramos

Orden del día:

1. Objetivo de la reunión
2. Conformación del club deportivo
3. Adopción del nombre y la sede de la Escuela de Formación
4. Propuestas y puntos a tratar en la próxima reunión.

Se lleva a efecto su desarrollo de la siguiente forma:

1. Se establece el objetivo u objetivos de la reunión.
2. Intervención de sus miembros o asistentes a la reunión para tratar sobre:
 - un club deportivo que cumpla funciones de interés público y social y logre fomentar la práctica del deporte.
 - Fundación del club deportivo.
 - Nombre simbología, etc.
 - Sus objetivos
 - Deporte(s) niveles de formación.
 - Grupo objetivo (niños y jóvenes).

3. Los asistentes proponen y definen el nombre para la escuela; así como los datos importantes para su funcionamiento:

-Nombre de la Escuela de formación deportiva:
CLUB DEPORTIVO LA MASIA

-Sede estará localizada en: CIUDAD BOLIVAR

-Sede administrativa BARRIO SAN ISIDRO

-Ciudad y/o Municipio BOGOTA

-Dirección CALLE 14 # 4 A 10

-Escenarios _____

4. Se destacan las proposiciones y puntos para tratar en la próxima reunión:-Analizar el modelo de reglamento que el moderador entrega a los asistentes para su estudio. Convocará una nueva reunión el día 29 DE JUNIO hora 12.OOPM con el objeto de aprobar el reglamento y elegir la Junta Directiva de la Escuela ver: Guía de Reglamentación de Escuelas Deportivas(GI-DGP-F-02)

Una vez se agote el orden del día se levanta la sesión por orden del señor moderador y se cita para el día 25 DE AGOSTO a las 3 .OOPM de 2021

LEONEL COLMENARES
Moderador Ad-hoc

JUAN DAVID RAMOS _____
Secretario Ad-hoc

4) Hoja de vida del Director General y/o Miembros de la Junta Directiva



AREANDINA
Fundación Universitaria del Área Andina

HOJA DE VIDA

NOMBRE

DEIVER ALNFONSO GIL DÍAZ

Cedula: 1024574895 Bogotá

Calle 60 A 1 A 14. SOACHA - -Cundinamarca

tel.: 5758156 -3188134636

E- mail: deivergil13@hotmail.com- dgil23@estudiantes.areandina.edu.co

Estado civil: Unión Libre

PERFIL PROFESIONAL

Me desempeño excelente como profesional en entrenamiento deportivo del Areandina cuento con las competencias necesarias para el desarrollo y adquisición de capacidades deportivas y acondicionamiento físico, así como la fundamentación científica, técnica y de gestión propia del ejercicio profesional que me permiten construir procesos de actividad atlética de calidad.

Evalúo, controló, promuevo planes y programas de promoción de la actividad física, el ejercicio físico y el deporte; Gestionando y liderando en la implementación y ejecución de programas de Actividad física y Deporte relacionados con procesos de diversos grupos poblacionales.

Me gestiono como Metodólogo, Entrenador Deportivo o Preparador Físico de equipos deportivos en los niveles de formación y competencia, en diversas disciplinas, coordinador metodológico en el diseño e implementación de procesos de selección de talentos.

Líder en la transformación social mediante asesorías y consultorías, así como en programas de educación continua en los diversos entornos sociales y

ESTUDIOS REALIZADOS

ESTUDIOS BASICOS

ENTIDAD Institución Educativa León XIII
TITULO Bachiller académico
FECHA 07 de Diciembre 2014

TECNICOS

Técnico sistemas

CIUDAD

Bogotá

TITULO

Técnico en sistemas

FECHA

07 de Diciembre de 2014

ESTUDIOS EN CURSO

PROFECIONAL

Profesional en Entrenamiento Deportivo

ENTIDAD

Fundación Universitaria del Areandina

DURACIÓN

8 Semestres

FECHA

Enero 25 de 2017

SEMESTRE ACTUAL

5 semestre cursando

EXPERIENCIA LABORAL

EMPRESA

Instituto Municipal para la Recreación y el

CARGO

Deporte - Alcaldía de Soacha

DURACION

Profesional en entrenamiento deportivo
2 años enero 2017 a octubre 2018

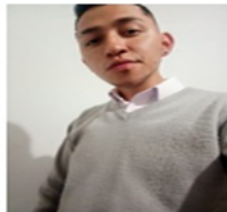
Leonel Colmenares García

Leonelcolmenares30cd@gmail.com

Cel-3103825120 - 3132353518

CC 1192765911 de Soacha

Soacha-Colombia



Perfil

Poseo experiencia en el área de call center y también tengo experiencia en entrega de domicilio y/o pedidos, poseo un técnico en recursos humanos sin experiencia y aparte a ello curso 4to semestre de admiración de empresas en la universidad minuto de Dios.

Referencia personal

Nombre: Juan de dios Oviedo fierro

CC.: 4775280

Cargo: vecino de vivienda

Referencia familiar

Nombre: María Nelly García

CC: 51808838

Cargo: madre

Leonel colmenares gracia-cc 1192765911-tel 3102556530



5) Fotocopia de la cédula de ciudadanía del Director de la escuela deportiva

6) Hoja(s) de vida de (los) instructores y/o entrenadores





Fundación Universitaria del Área Andina

HOJA DE VIDA

NOMBRE
DEIVER ALNFONSO GIL DIAZ
Cedula: 1024574895 Bogotá
Calle 60 A 1 A 14. SOACHA --Cundinamarca
tel.: 5758156 -3188134636
E- mail:deivergil13@hotmail.com-- dgil23@estudiantes.areandina.edu.co
Estado civil: Unión Libre

PERFIL PROFESIONAL

Me desempeño excelente como profesional en entrenamiento deportivo del Areandina cuento con las competencias necesarias para el desarrollo y adquisición de capacidades deportivas y acondicionamiento físico, así como la fundamentación científica, técnica y de gestión propia del ejercicio profesional que me permiten construir procesos de actividad atlética de calidad.

Evalúo, controló, promuevo planes y programas de promoción de la actividad física, el ejercicio físico y el deporte; Gestionando y liderando en la implementación y ejecución de programas de Actividad física y Deporte relacionados con procesos de diversos grupos poblacionales.

Me gestiono como Metodólogo, Entrenador Deportivo o Preparador Físico de equipos deportivos en los niveles de formación y competencia, en diversas disciplinas, coordinador metodológico en el diseño e implementación de procesos de selección de talentos.

Líder en la transformación social mediante asesorías y consultorías, así como en programas de ~~educación continua en los diversos entornos sociales y~~

ESTUDIOS REALIZADOS

ESTUDIOS BASICOS

ENTIDAD Institución Educativa León XIII
TIULO Bachiller académico
FECHA 07 de Diciembre 2014

TECNICOS

Técnico sistemas

CIUDAD

Bogotá

TITULO
FECHA

Técnico en sistemas
07 de Diciembre de 2014

ESTUDIOS EN CURSO

PROFECIONAL

Profesional en Entrenamiento Deportivo

ENTIDAD

Fundación Universitaria del Areandina

DURACIÓN

8 Semestres

FECHA

Enero 25 de 2017

SEMESTRE ACTUAL

5 semestre cursando

EXPERIENCIA LABORAL

EMPRESA

Instituto Municipal para la Recreación y el

CARGO

Deporte - Alcaldía de Soacha

DURACION

Profesional en entrenamiento deportivo
2 años enero 2017 a octubre 2018

7) Manual de funcionamiento interno de la escuela deportiva

8. Manual de funciones

1. Identificación del puesto

Denominación del puesto	Categoría del puesto
Director general	Director general
Director producción	Director producción
Director marketing	Director marketing
Director financiero	Director financiero
Directo RRHH	Directo RRHH

departamento	Número de trabajadores	Jornada laboral
Director general	1	Tarde
Director producción	1	Tarde
Director marketing	1	Tarde
Director financiero	1	Tarde
Directo RRHH	1	Tarde

Título

Club Deportivo la Masia

INTRODUCCIÓN:

JUSTIFICACIÓN

En el fútbol sala se debe llevar a cabo un plan de trabajo profesional y en el club deportivo La Masia se orientan estrategias o metodologías que ayudan y facilitan la captación para mejorar las ideas y el entendimiento táctico de juego que le plantea el entrenador al deportista de esa manera se busca proyectar mediante el deporte futuros profesionales en el fútbol sala.

OBJETIVO GENERAL

En el objetivo general de la fase de iniciación se evidenció como resultado que los deportistas tienen una escasez de conciencia de asumir retos y dificultades, pero también fortalezas cuando desempeñan en actividades interesantes de esa manera se exigen física y mentalmente al deportista. Llevándolos a tener más interés por el deporte fútbol sala pero en cuenta en la fase de Especialización dio como resultado que el estimular las capacidades físicas y psicológicas, como táctica y acciones reales de juego través de un entrenamiento simple, pero dinámico. Fortalece la toma de decisiones y evitando la inactividad y el desinterés del deportista, los ejercicios como la práctica del gesto técnico son fundamentales para la confianza en el juego propio del deportista.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

La fase iniciación

- El mejoramiento de las capacidades coordinativas generales en base a las habilidades y destrezas del deportista
- El desarrollo de una mejor rapidez mental para la toma de decisiones
- Tener una visualización más clara sobre la táctica del fútbol sala

La fase de la Especialización

Teniendo en cuenta la adaptación y el progreso que el deportista tenga en el nivel de juego ya sea por el bagaje y la confianza que se adquiere en practicar y entrenar varios años permanentemente ayuda a promover una imaginación en las habilidades físicas y incrementa significativamente la visualización y el entendimiento del propio los ejercicios que desarrollan

esta rapidez mental son los que promueve la acciones de juego reales que instimulan la toma de decisiones con rapidez

Objetivos específicos

- Mejora la rapidez metal
- Ayuda a promover en el cerebro la mecanización de los movimientos básicos del futbol sala
- Incrementa la de la visualización y el entendimiento de juego

POBLACIÓN

Es una población vulnerable en la cual se va orientar el proyecto del club deportivo La Masia con un rango de edad entre los 7 a 17 años ambos géneros conviviendo en un estrato 1 y 2 con una rango de escolaridad de la comunidad de primaria y secundaria ambas jornadas no presentan ningún tipo de discapacidad y actualmente la población se le presta el servicio al 20 deportistas escritos.

COBERTURA

Actualmente este proyecto va dirigido y se está aplicando la comuna 19 de ciudad bolívar barrio SAN ISIDRO, en el parque el mural que contiene 2 canchas .se orienta la secciones de entrenamiento en ambas canchas.

ESTRUCTURA DEL PROGRAMA

ESTRUCTURA DEL PROGRAMA: Detallar las características históricas y/o relevantes del(los) deporte(s), describiendo los contenidos de las fases y niveles; identificando temas técnicos, teóricos, formativos y cognoscitivos.

El futbol sala se remonta a los años de 1930 donde Uruguay gana su primer y único título mundial de futbol , viendo todo el furor de la gente el señor cuando Juan Carlos Ceriani, miembro de la Asociación Cristiana de Jóvenes de ese país, se dio de cuenta el gran potencia que había en la calles y lo creó, una reglamentación para una disciplina que se practicaba en tierras y asfalto , de esta manera se evidenciaron

Unos aspectos importante y de considerar con el desarrollo de la creatividad se reflejo que no es suficiente solo con ejecutar las técnicas imaginativas o creativas por sí mismas; teniendo cuenta lo anterior la creatividad implica incidir sobre varios aspectos del pensamiento como lo son

La fluidez, La flexibilidad, La originalidad

Otra parte fundamental es La conciencia tiene una función sobre el aprendizaje y ejecución de la táctica, ya que el cuerpo humano por naturaleza tiene una forma de aprender y ejecuta elementos tácticos mediante unas fases cognitivas concretas de percepción, las cuales son

Decisiones y ejecuciones (acto táctico). Percepción y análisis de las situaciones del juego
Decisión de la acción a realizar
Ejecución práctica de la acción teniendo en cuenta lo anterior existen 5 niveles en la escala de aprendizaje que ayudan los entrenadores deportivos a diferenciar fases en las cuales se debe planificar

- Nivel inicial.
- Nivel de iniciación.
- Nivel de desarrollo.
- Nivel de optimización.
- Nivel de mantenimiento.

<https://repository.unilibre.edu.co/bitstream/handle/10901/8944/Propuesta%20didactica%20virtual.pdf?sequence=1>

RECURSOS

Actualmente están trabajando 5 personas el club Director técnico , Director de producción Director de marketing Director de recursos humanos Director financiero .contamos con recursos materiales los cuales son balones ,platos .bandas de resistencia, lasos, en cuento la implementación deportiva portamos petos ,uniforme ,desempeño la función como entrenador deportivo en dos canchas que esa sería mi infraestructura.

METAS

Refiriéndome a las Escala de indicadores esta tabla presenta el grado de motricidad que poseen los deportistas.

indicadores	Criterio	Escala
Pase	No llega al jugador azul	1
	Llega al jugador azul por fuera de la zona marcada	2
	El pase llega por la zona marcada previamente	3
	El pase permite al jugador azul realizar el tiro con comodidad	4
Control del balón	Anticiparse al balón	1
	Orientar el control hacia el lado contrario del defensor	2
	Utiliza la superficie y pierna adecuada	3
	Logra tirar sin presión del defensor	4
	Lograr el tiro de forma correcta	5
Conducción del Balón	Alcanza del 70 al 74%	1
	Alcanza del 75 al 79%	2
	Alcanza del 80 al 84%	3
	Alcanza del 85 al 89%	4
	Alcanza del 90 al 94%	5
	Alcanza del 95 al 100%	6
Tiro a puerta	El jugador no logra tirar	1
	El defensor intercepta el disparo	2
	El tiro se va por fuera de la portería	3
	El tiro lo detiene el portero	4
	El tiro entra a gol	5
	El tiro entra a gol y derriba el objetivo	6

Fase de iniciación, en esta fase se espera tener una base de 15 deportistas que adquiera un avance técnico de 6 que incluye (coordinación, 5 desarrollo de rapidez mental 6 Especialización en esta fase se espera tener una base 30 deportistas que adquiera un avance en individual 6 colectiva 5 global 5.

METODOLOGÍA

El método cotidiano es una estrategia para el control de estas cargas se emplean en métodos empíricos con el control del tiempo que se destina a cada ejercicio

Claro está que el entrenamiento más empleado actualmente en los deportes de conjunto es el llamado entrenamiento integrado que su función principal es empleo de elementos

específicos del juego incluyendo tomas de decisión y que se combinan con el trabajo de las distintas capacidades físicas

Objetivos El entrenamiento integrado pretende elaborar modelos de trabajo a partir de la acción competitiva del propio deporte, o acciones reales de juego que permitan aumentar el rendimiento con medios cada vez más prácticos, empleando una metodología de trabajo que demande al deportista aumentar al máximo las capacidades motrices

Extensivo medio. Se trabajaba con las adaptaciones provocadas con este entrenamiento con llevarían mejora de su potencia anaeróbica láctica, a través del incremento del ritmo de producción de lactato, mejora su capacidad anaeróbica láctica, como consecuencia de la tolerancia al lactato a la que están sometidos objetivos, en cuerpo humano tiene un ración favorable ya que refleja un aumento de la capacidad aeróbica por medio del aumento del VO2max a través de la mejora de la irrigación central.

Programa académicamente el programa pedagógico y metodológico

Facultad de Ciencias de la Salud y del Deporte Departamento de Fisiatría y Enfermería
Universidad de Zaragoza Centro de Medicina del Deporte del Gobierno de Aragón

Javier Álvarez Isaac López José M^a Echávarri Julia Quílez J. José L. Terreros Pedro Manonelles.

CONTROL, SEGUIMIENTO Y EVALUACIÓN

Herramientas de control al inicio de la época.

Test médico: se comienza la temporada con test para saber la condición del deportista para si mismo saber que ejercicios se le puede prescribir específicamente

Test de vo2 máximo

Test de Cooper:

Realizo este test de cooper al inicio de la temporada para hallar de forma indirecta el máximo del vo2 de cada deportista .con un carrera de 12 minutos continuos ya al terminar procedemos hacer la formula.

$$\text{VO2 máx} = 22,351 \times \text{Distancia recorrida (en km)} - 11,28$$

Test de Course Navette

El fin de este test desplazarse de un punto a otro situado a 20 metros .se realiza para evidenciar lo cambios de ritmo y los movimientos explosivos.

$$\text{VO2 Max} = 5,857 \times \text{Velocidad (Km/h)} - 19,45$$

<https://www.palabraderunner.com/vo2-max-que-es-y-formula/>

Herramientas de control a mitad de temporada

test funcionales

test de campo de campo de terreno ..Son las pruebas físicas que como entrenador deportivo escojo para evaluar las capacidades físicas de mis deportistas ,

Componentes principales

Ejercicios de Fuerza máxima, potencia, velocidad, resistencia muscular, resistencia cardiorrespiratoria, agilidad, flexibilidad y composición corporal.

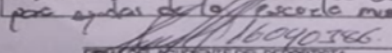
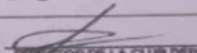
Test de flexibilidad test de well

Se realiza para medir las distancias de los músculos dorsales anchos, romboides, serratos. son los músculos que permiten la extensión del tren superior

CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

https://docs.google.com/spreadsheets/u/1/d/1oSHHmIxAEPJwObewZRxOfWSWSixnt99L-uKs1FUBk30/edit?usp=sharing_eip&ts=60af4e76&urp=gmail_link

Ficha de inscripción individual de alumnos inscritos

DIRECCIÓN DE LA CLUB DEPORTIVO LA MASIA (SEÑER ALFONSO DEL SAZ) PROFESIONAL EN ENTRENAMIENTO DEPORTIVO Departamento: Identificación W3420488			
(CLUB DEPORTIVO LA MASIA) INDIVIDUAL:			
DEPORTE: Fútbol			
FECHA DE INSCRIPCIÓN: DÍA MES AÑO			
DATOS PERSONALES			
PRIMER APELLIDO	SEGUNDO APELLIDO	NOMBRES COMPLETOS	
lopez	FABIÁN	Gerónimo-Daniel Felipe	
DOCUMENTO DE IDENTIDAD	FECHA DE NACIMIENTO	LUGAR DE NACIMIENTO	
	DÍA MES AÑO	DEPARTAMENTO MUNICIPIO	
	11 05 2003	BOGOTÁ COLOMBIA	
DIRECCIÓN DOMICILIO	BARROVEREDA	ESTRATO SOCIAL	TEL. FLOJICELULAR
Baltanés		1	3100001111
CORREO ELECTRÓNICO:			
AFILIACIÓN A EPS: <input type="checkbox"/> SI <input checked="" type="checkbox"/> NO		CUAL: <u>Integración</u>	GRUPO SANGUÍNEO: <u>E I B Rh +</u>
FORMACIÓN ACADÉMICA			
INST. EDUCATIVA DONDE ESTUDIA: <u>La descentral</u>			
JORNADA	CURSO	PRIMARIA	BACHILLERATO
UNIVERSITARIO	SEMESTRE	<input checked="" type="checkbox"/>	
DATOS FAMILIARES			
NOMBRE DEL PADRE: <u>Julian Alberto Lopez Garcia</u>		EMPRESA DONDE LABORA: <u>coobices</u>	
OCUPACIÓN: <u>Vigilancia</u>			
NOMBRE DE LA MADRE: <u>Maria Ingrid Fabian Alzate</u>		EMPRESA DONDE LABORA:	
OCUPACIÓN: <u>Independiente</u>			
DIRECCIÓN DONDE RESIDE:		BARRIO: <u>Baltanés</u>	
TELÉFONO FIJO / CELULAR: <u>3100001111-3045873006-30441113</u>		ESTRATO SOCIAL: <u>1</u>	
ACTA DE COMPROMISO			
Yo, <u>Julian Alberto Lopez Garcia</u> identificado con el documento de identidad. CC. <u>46092896</u> ACEPTO y me comprometo a cumplir las reglas y normas estatutarias establecidas en el CLUB DEPORTIVO LA MASIA y asistir puntualmente alas, reuniones técnicas, y de orden general y participar en las competencias internas y oficiales en las cuales está inscrito, su hijo o hija, dando ejemplo de conducta sana para obtener el más alto nivel de rendimiento con ayudas extradeportivas y exonerar de toda responsabilidad al CLUB DEPORTIVO LA MASIA por cualquier lesión o accidente causado antes, y después de las competencias y entrenamientos deportivos, se comprometo a cubrir 25 mil por ayudas de lo que le corresponde.			
FIRMA DEL FUENTE DEL DEPORTISTA 		DIRECTOR DE LA CLUB DEPORTIVO LA MASIA 	

Fotocopia del documento de identidad de cada alumno inscrito
 Janier Fabián Gonzalez Cifuentes



Marcos Felipe nieto Ospina



David Santiago gil



Joseph Alexander Ramirez Melo




Daniel Felipe López Patiño



Carné o certificado de afiliación a la Entidad Prestadora de Salud - EPS o seguridad social de cada alumno inscrito.

Janier fabian Gonzalez Cifuentes

31/12/2021 https://aplicaciones.adres.gov.co/obtus_datos/Pages/ResultadoConsulta.aspx?Token=7FwCwd7H9D0LpA0202020&id=...

ADRES  **La salud es de todos**

ADMINISTRADORA DE LOS RECURSOS DEL SISTEMA GENERAL DE SEGURIDAD SOCIAL EN SALUD - ADRES

Información de Afiliados en la Base de Datos Única de Afiliados al Sistema de Seguridad Social en Salud
Resultados de la consulta:

Información Básica del Afiliado :

COLUMNAS	DATOS
TIPO DE IDENTIFICACIÓN	TI
NÚMERO DE IDENTIFICACIÓN	1023385932
NOMBRES	HAROLD ESTEBAN GONZALEZ CIFUENTES
APELLIDOS	GONZALEZ CIFUENTES
FECHA DE NACIMIENTO	23/06/2015
DEPARTAMENTO	CUNDINAMARCA
MUNICIPIO	SOACHA

Datos de afiliación :

ESTADO	ENTIDAD	REGIMEN	FECHA DE AFILIACIÓN EFECTIVA	FECHA DE FINALIZACIÓN DE AFILIACIÓN	TIPO DE AFILIADO
ACTIVO	SALUD TOTAL ENTIDAD PROMOTORA DE SALUD DEL REGIMEN CONTRIBUTIVO Y DEL REGIMEN SUBSIDIADO S.A.	CONTRIBUTIVO	23/06/2015	31/12/2999	BENEFICIARIO

Fecha de impresión: 04/21/2021 13:28:20 | Estación de origen: 192.168.70.1

La información registrada en esta página es reflejo de lo reportado por las Entidades en cumplimiento de la Resolución 8522 de 2016.

Respecto a las fechas de afiliación contenidas en esta consulta, se advierte que la Fecha de Afiliación Efectiva hace referencia a la fecha en la cual inicia la afiliación para el usuario, lo cual fue reportado por la EPS o EDC, así como por que haya estado en el Régimen Contributivo o en el Régimen Subsidiado en dicha entidad. Ahora bien, la Fecha de Finalización de Afiliación, establece el término de la afiliación a la entidad de acuerdo con la fecha de la necesidad que haya presentado la EPS o EDC. A su vez se advierte que la fecha de 31/12/2999 determina que el afiliado se encuentra vinculado con la entidad por género la consulta.

La responsabilidad por la calidad de los datos y la información reportada a la Base de Datos Única de Afiliados - BDUA, junto con el reporte oportuno de las novedades para actualizar la BDUA, corresponden directamente a su fuente de información, en este caso de las EPS, EDC y EPS-C.

Esta información se debe utilizar por parte de las entidades y los prestadores de servicios de salud, como complemento al

Marcos Felipe nieto Ospina

31/04/2021 https://aplicaciones.adres.gov.co/bdUA_?formato=PaginaResumenConsulta.aspx?Token=0104C97910C2_010309040404

ADRES

ADMINISTRADORA DE LOS RECURSOS DEL SISTEMA GENERAL DE SEGURIDAD SOCIAL EN SALUD - ADRES

Información de Afiliados en la Base de Datos Única de Afiliados al Sistema de Seguridad Social en Salud

Resultados de la consulta

Información Básica del Afiliado :

COLUMNAS	DATOS
TIPO DE IDENTIFICACIÓN	TI
NÚMERO DE IDENTIFICACIÓN	1023365932
NOMBRES	HAROLD ESTEBAN
APELLIDOS	GONZALEZ OSFUENTES
FECHA DE NACIMIENTO	****/****
DEPARTAMENTO	CUNDINAMARCA
MUNICIPIO	SOACHA

Datos de afiliación :

ESTADO	ENTIDAD	REGIMEN	FECHA DE AFILIACIÓN EFECTIVA	FECHA DE FINALIZACIÓN DE AFILIACIÓN	TIPO DE AFILIADO
ACTIVO	SALUD TOTAL ENTIDAD PROMOTORA DE SALUD DEL REGIMEN CONTRIBUTIVO Y DEL REGIMEN SUBSIDIADO S.A.	CONTRIBUTIVO	23/06/2015	31/12/2999	BENEFICIARIO

Fecha de impresión: 04/21/2021 13:28:25 | Estación de origen: 192-168.70.1

La información registrada en esta página es reflejo de lo reportado por las Entidades en cumplimiento de la Resolución 4622 de 2016.

Respecto a las fechas de afiliación contenidas en esta consulta, se aclara que la Fecha de Afiliación Efectiva hace referencia a la fecha en la cual inicia la afiliación para el usuario, lo cual fue reportado por la EPS o EOC, sin importar que haya estado en el Régimen Contributivo o en el Régimen Subsidiado en dicha entidad. Ahora bien, la Fecha de Finalización de Afiliación, establece el término de la afiliación a la entidad de acuerdo con la fecha de la novedad que haya presentado la EPS o EOC. A su vez se señala que la fecha de 31/12/2999 determina que el afiliado se encuentra vinculado con la entidad que genera la consulta.

La responsabilidad por la calidad de los datos y la información reportada a la Base de Datos Única de Afiliados - BDUA, junto con el reporte oportuno de las novedades para actualizar la BDUA, corresponde directamente a su fuente de información, en este caso de las EPS, EOC y EPS-S.

Esta información se debe utilizar por parte de las entidades y los prestadores de servicios de salud, como complemento al

David Santiago gil

ADRES

ADMINISTRADORA DE LOS RECURSOS DEL SISTEMA GENERAL DE SEGURIDAD SOCIAL EN SALUD - ADRES

Información de Afiliados en la Base de Datos Única de Afiliados al Sistema de Seguridad Social en Salud

Resultados de la consulta

Información Básica del Afiliado :

COLUMNAS	DATOS
TIPO DE IDENTIFICACIÓN	TI
NÚMERO DE IDENTIFICACIÓN	1023370285
NOMBRES	EVELYN XIOMARA
APELLIDOS	GARZON MONTAÑA
FECHA DE NACIMIENTO	****/****
DEPARTAMENTO	BOGOTA D.C.
MUNICIPIO	BOGOTA D.C.

Datos de afiliación :

ESTADO	ENTIDAD	REGIMEN	FECHA DE AFILIACIÓN EFECTIVA	FECHA DE FINALIZACIÓN DE AFILIACIÓN	TIPO DE AFILIADO
ACTIVO	FAMISANAR E.P.S. LTDA - CAFAM - COLSUBSIDIO - CM	SUBSIDIADO	11/12/2014	31/12/2999	CABEZA DE FAMILIA

Fecha de impresión: 08/19/2019 10:42:50 | Estación de origen: 181.54.163.108

Información registrada en esta página es reflejo de lo reportado por las Entidades en cumplimiento de la Resolución 4622 de 2016.

Respecto a las fechas de afiliación contenidas en esta consulta, se aclara que la Fecha de Afiliación Efectiva hace referencia a la fecha en la cual inicia la afiliación para el usuario, lo cual fue reportado por la EPS o EOC, sin importar que haya estado en el Régimen Contributivo o en el Régimen Subsidiado en dicha entidad. Ahora bien, la Fecha de Finalización de Afiliación, establece el término de la afiliación a la entidad de acuerdo con la fecha de la novedad que haya presentado la EPS o EOC. A su vez se señala que la fecha de 31/12/2999 determina que el afiliado se encuentra vinculado con la entidad que genera la consulta.

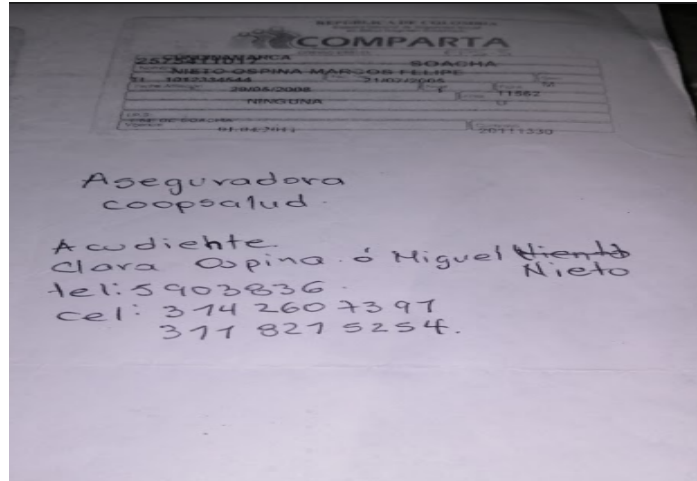
La responsabilidad por la calidad de los datos y la información reportada a la Base de Datos Única de Afiliados - BDUA, junto con el reporte oportuno de las novedades para actualizar la BDUA, corresponde directamente a su fuente de información, en este caso de las EPS, EOC y EPS-S.

Información se debe utilizar por parte de las entidades y los prestadores de servicios de salud, como complemento al diagnóstico legal y técnico definido y nunca como motivo para denegar la prestación de los servicios de salud a los usuarios.

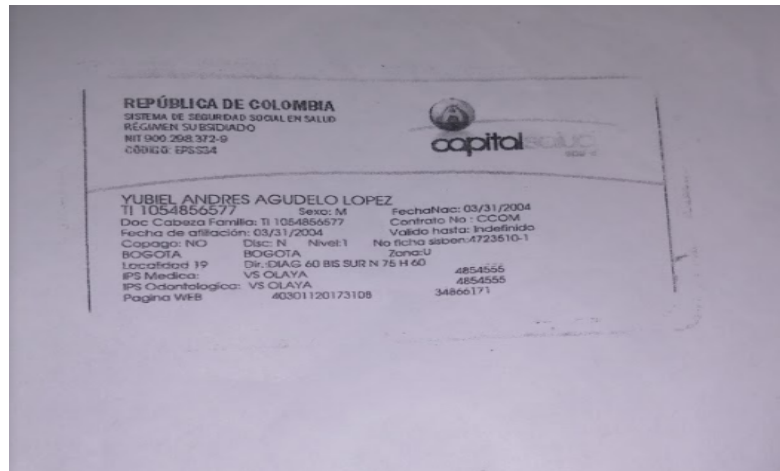
Si encuentra una inconsistencia en la información publicada en esta página, por favor remitirse a la EPS en la cual se encuentra afiliado y solicitar la corrección de la información inconsistente sobre su afiliación. Una vez realizada esta actividad, la información se debe actualizar en la ADRES, conforme a la base de datos que establece la normatividad vigente.

aplicaciones.adres.gov.co/bdUA_?formato=PaginaResumenConsulta.aspx?Token=0104C97910C2_010309040404

Felipe López Patiño



Joseph Alexander Melo



Certificación. El director de la Escuela de Formación Deportiva

MODELO DE CERTIFICACIÓN DEL REPRESENTANTE LEGAL DE LA PERSONA JURÍDICA NO INSCRITA EN LA CÁMARA DE COMERCIO EN LA QUE ACREDITA QUE LA ENTIDAD QUE LLEVA SU REGISTRO NO EXPIDE COPIA CERTIFICADA DE LOS ESTATUTOS DE LA PERSONA QUE ÉL REPRESENTA.

El (La) suscrito (a) Deiyer Alfonso Gil Díaz en calidad de representante legal de Club Deportivo La Masja identificada con el NIT manifiesto bajo la gravedad de juramento y con conocimiento de las responsabilidades que ello implica que:

La entidad encargada de llevar el registro de la persona jurídica que represento no expide copia certificada de los estatutos registrados y por lo tanto apporto fotocopia de los mismos, los cuales se encuentran vigentes y completos.

Bogotá 15 de mayo del 2021

Deiyer Alfonso Gil Díaz

C.C 1024574895 de Soacha

Deiyer Alfonso Gil Díaz

Proceso constitucional

Cuando una persona quiere y decide montar una empresa es importante establecer cuáles son las leyes por las cuales puede regirse para su buen funcionamiento, para esto, es importante tener en cuenta que se debe tener claro, leyes nacionales y constitucionales para alcanzar los objetivos planteados

En primer lugar, se establece cual es la actividad económica de la empresa, en este caso es el código actividades económicas (CIIU), 9312, 9319 referidos al ámbito deportivo. 9312 corresponde a El Instituto de Recreación y Deportes.

Al ser una empresa de carácter deportivo en Colombia estos son basados en el buen manejo de estos mismos, en donde se quiere dar un orden y una seguridad para los deportistas y público en general analizando ciertos puntos, para llevar a cabo estas actividades, es importante establecer que: si el evento se ejecuta bajo escenarios deportivos del distrito, se deben cumplir normas junto con entidades públicas como IDR (El Instituto Distrital de Recreación y Deporte), formulario del SUGA (Sistema único de gestión para el registro, evaluación y autorización de actividades de aglomeración de público en el distrito capital), por otro lado, es necesario que la empresa esté constituida legalmente ante cámara y comercio, pólizas de seguro, apoyo del Puesto de Mando Unificado (PMU), este último es un organismo temporal encargado de la contratación y control del mando inmediato durante una fase de emergencia (Dian, 2021)

Estatutos

Esta empresa es de único dueño, en el caso de que una persona quiera hacer parte de las utilidades del club debe brindar un porcentaje de capital para poder convertirse en socios del club deportivo esto haría al club más fuerte en cuanto a innovación en escenografía, publicidad y múltiples factores, la empresa cumplirá con ese parámetro con un acta de constitución firmada y sellada, estableciendo porcentajes de capital, utilidades recibidas, fechas y términos y condiciones.

Propiedad intelectual

En este caso se quiere tener relevancia en la creación del documento presente, ya que con este se puede tener claridad absoluta de la empresa, su funcionamiento y alto índice de eficiencia al momento de ponerlo en marcha.

6.4 Plan financiero

Costos administrativos

servicios	Función	Valor
------------------	----------------	--------------

Luz	Electricidad para poder utilizar los Computadores, celulares, internet.	50.000
Internet	De vital importancia para el marketing digital	65.000
arriendo	Oficina de dirección del club deportivo	50.000



En esta grafica podemos evidenciar todos los costos variables de la operación de mi club deportivo.

Ingresos

Valor	Actividad	Mes 1	Mes2	Mes 3	Mes 4

0	50.00	Grupo de deportistas base 5 participantes	350.00			
0	50.00	Grupo de deportistas 10 participantes		700.00		
0	50.00	Grupo deportistas 15 participantes			1.050.000	
0	50.00	Grupo deportistas 20 participantes				1.400.000

No se toma en cuenta costo de cancha ya que se utilizara una cancha pública



La gráfica anterior hace referencia al crecimiento que tendrá anualmente el club deportivo La Masia, y como vemos en el primer año se espera tener ingresos por venta de un 24% entendiéndose el aumento de los ingresos que será de un 35% anual



Con respecto a esto entendemos que los ingresos en el primer año no van a ser muy positivos pero se quiere incrementar las ganancias cada año en un 35% para obtener una estabilidad financiera.

Egresos

Actividad	Descripción	Valor
Entrenadores	Son los encargados de realizar la operación de la empresa, se iniciará con 2 entrenadores que trabajara cada uno un total de 32 horas al mes	*150.000 cada uno 300.000 mensuales
Recursos humanos	Marketing Contador RR.HH	<ul style="list-style-type: none"> Se le pagará por y se le referirá de la siguiente manera: por son tres historias al día 3 veces a la semana y se le pagara 1.500 por cada historia y se realizaran 2 publicaciones en el muro al día 3 veces a la semana y cada una se

		<p>le pagara a 2.000 y al mes se le pagaran 180.000</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 1.000.000 anual como solo se necesitara una vez al año al contador cuando se termine el periodo del club por eso se paga anual ● 350.000 mensuales se le pagara a la persona de recursos humanos
--	--	---

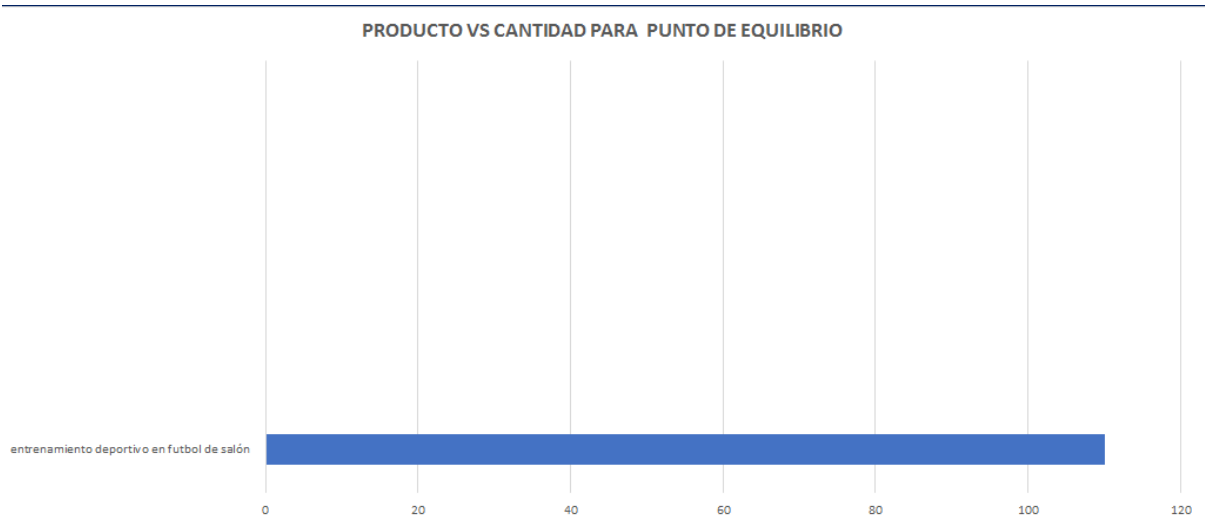
Costos de producciones

materiales	valor	Mano de obra directa e indirecta	valor
Balones 6 unidades	150.000	Entrenadores 2	200.000
Platos 20 unidades	40.000	Marketing	180.000
Petos 10 unidades	30.000	Contadora	1.000.000 anual
Arriendo	50.000	RR.HH	350.000
Servicios	115.000		

Total	385.000		730.000 mensuales Y en el cierre de periodo son 1.730.000
--------------	----------------	--	--

Plan de Compras

Producto o Servicio	Valor
Balones	6= 150.000
Platos	20 = 40.000
Petos	10 = 30.000
Servicio luz	Mensual = 50.000
Servicio internet	Mensual = 65.000
Arriendo	Mensual = 50.000



Se entiende que esta la oferta ideal de los productos para tener un equilibrio entra la oferta y la demanda del mercado deportivo según mi actividad económica.

Capital de trabajo

Se inició con un capital de 500.000 el cual fue el punto de partida para comprar los materiales fundamentales para empezar la operación deportiva .como son petos, platos, balones. Esto se considera como los implementos esenciales para poder impartir entrenamientos a los deportistas, cabe recalcar que se debe llevar una contabilidad muy rigurosa de todo el dinero que ingresa y sale evitando así que se presente algún inconveniente financiero.

Contratación

Son organismos de derecho privado constituidos por afiliados mayoritariamente deportistas, para fomentar y patrocinar la práctica de un deporte o modalidad, la recreación y el aprovechamiento del tiempo libre en el municipio, e impulsar programas de interés público y social, para el caso de los clubes deportivos de las caracterizadas como entidades no deportivas, estas podrán fomentar y patrocinar la práctica de varias disciplinas o modalidades deportivas, previa inscripción de deportistas en número plural que corresponda a no menos del mínimo reglamentario exigido en cada disciplina o modalidad deportiva. (Decreto ley 1228 de 1995). Club deportivo la masía tendrá en cuenta para sus trabajadores el siguiente tipo de contrato:

prestación de servicios (OPS). Este contrato se da con relación a la actividad económica de la empresa (CIIU 9319) la cual afirma la actividad de club y eventos deportivos, este servicio se presentará todos los meses siempre y cuando los deportistas realicen el pago a tiempo de su mensualidad. No se poseerá costo de inscripción pero se deben diligenciar y entregar unos documentos para realizar la vinculación legal al club los cuales se le entregaran al entrenador y se le remitirá al contratado en el puesto de recursos humanos y se dejara registro en la base de datos de la escuela, el personal de marketing y publicidad será requerido por 6 meses que es el tiempo en el que se planea estar posicionado en el mercado. (Se pagaran por publicaciones en las diferentes redes). El contador será requerido para hacer el análisis mensual de los costos, gastos e ingresos del club deportivo. (Se le pagara por trabajo contable realizado).

Operación

Club deportivo la masía operará inicialmente en la ciudad de Bogotá D.C. Servicio de Campeonato a nivel nacional en la modalidad deportiva de futbol sala

Plan operativo

Infraestructura

No poseemos estructura propia, pero se utiliza una cancha pública

Organización

Objetivo general: Promocionar la práctica del futbol sala mediante una metodología que les permita a los niños y jóvenes desarrollar sus habilidades motrices de la mano de valores que les conceda un desempeñarse en el ambiente deportivo y social.

Objetivo específico: Entrenar niños y jóvenes de la localidad 19 ciudad bolívar para que puedan competir en torneos locales y departamentales y obtener el reconocimiento deportivo a nivel Bogotá.

Marco teórico: Con una variedad de artículos científicos que ayuden a expresar y orientar ciertas actitudes y capacidades que pueden ser empleadas con estrategias de un plan de entrenamiento que aumente en los proceso de formación de valores de un infante. Teniendo en cuenta toda la información captada en la investigación se emplearán metodologías adecuadas

para cada categoría. Es importante entender que este tipo de investigación presenta características que hacen que el trabajo de campo sea más enriquecedor, según el Centro virtual de (Cervantes - 2020) existen aspectos relevantes cabe mencionar: A. es inductiva: lo cual hace que sea flexible y permite realizar interrogantes, desde otro lado, permite anexar hallazgos que no se habían previsto al inicio pero que permiten dar explicación del fenómeno dado, B. permite llevar los estudios a pequeñas escalas, es decir, con un pequeño grupo que represente la población general a investigar C. permite formular hipótesis más no responderlas. Partiendo de la teoría anterior, cabe aclarar que esta metodología se utilizará, ya que es un estudio de caso con énfasis en los clubes deportivos, escuelas de formación y empresas aliadas a nivel nacional, donde el propósito es recopilar la mayor cantidad de información para dar solución a las problemáticas observadas

Marco legal: compactando todos los artículos de la constitución que se enfocan en mi actividad económica, social, deportiva y entendiendo una problemática social el cual es el la criminalidad y violencia que se presenta en la localidad, podemos brindar una solución que es fomentar la cultura deportiva de manera constante para poder afirmar el objetivo de esta empresa. Impartiendo conocimiento deportivo de calidad para aportar al desarrollo positivo de la población escogida. El crear una entidad deportiva hace obligatorio completarla con un conjunto de actividades y estatutos que soportan esta idea de negocio, logrando encontrar una imagen y reconocimiento de manera activa teniendo como consecuencia el logro de los objetivos planteados con la empresa. Cuando una persona toma la decisión de constituir una empresa es importante establecer cuáles son las leyes, normas y reglas por las cuales se regirá su empresa dependiendo la actividad económica para su buen funcionamiento, no obstante es importante tener en cuenta las leyes nacionales y constitucionales para alcanzar los objetivos planteados.

Marco conceptual: Se investigaron los temas y términos más relevantes del proyecto para que le diera un enfoque de impacto social mediante el deporte, se tenga una claridad en cuanto la proyección de la escuela deportiva y sus participantes

Infra estructura

Se entiende como infraestructura al conjunto de instalaciones o servicios necesarios para desarrollar una actividad. Basados en lo dicho anteriormente no poseemos una infraestructura propia para poder desempeñar nuestra actividad que es entrenar a jóvenes y niños en la disciplina del fútbol de salón. No obstante existen parques públicos que poseen canchas de microfútbol que se pueden emplear para el entrenamiento de fútbol de salón. La cancha que se utilizará para realizar el entrenamiento deportivo de mis estudiantes que está ubicada en el barrio San Isidro, localidad Ciudad Bolívar, Ciudad Bogotá.

Mercadeo: se quiere establecer y plasmar de manera concreta la idea de negocio y de qué manera se va a desarrollar con qué presupuesto, materiales y qué estrategias se utilizarán. Por ende el proyecto es una escuela de formación deportiva especializada en el fútbol de salón, se iniciará con un equipo de entrenamiento básico, y se utilizará un capital inicial de 500.000 pesos, para promover y posicionar la escuela en el mercado se utilizará una estrategia digital aprovechando que actualmente las redes son muy populares.

Organigrama: se explicará la línea de mando y el cargo que da integrante de la escuela deportiva desempeñará.

Director general: se encarga de direccionar la empresa dictaminando que procedimientos se van a emplear por ende el empleado ideal para este puesto es Deiver Gil ya que es el propietario intelectual y entrenador de la escuela deportiva,

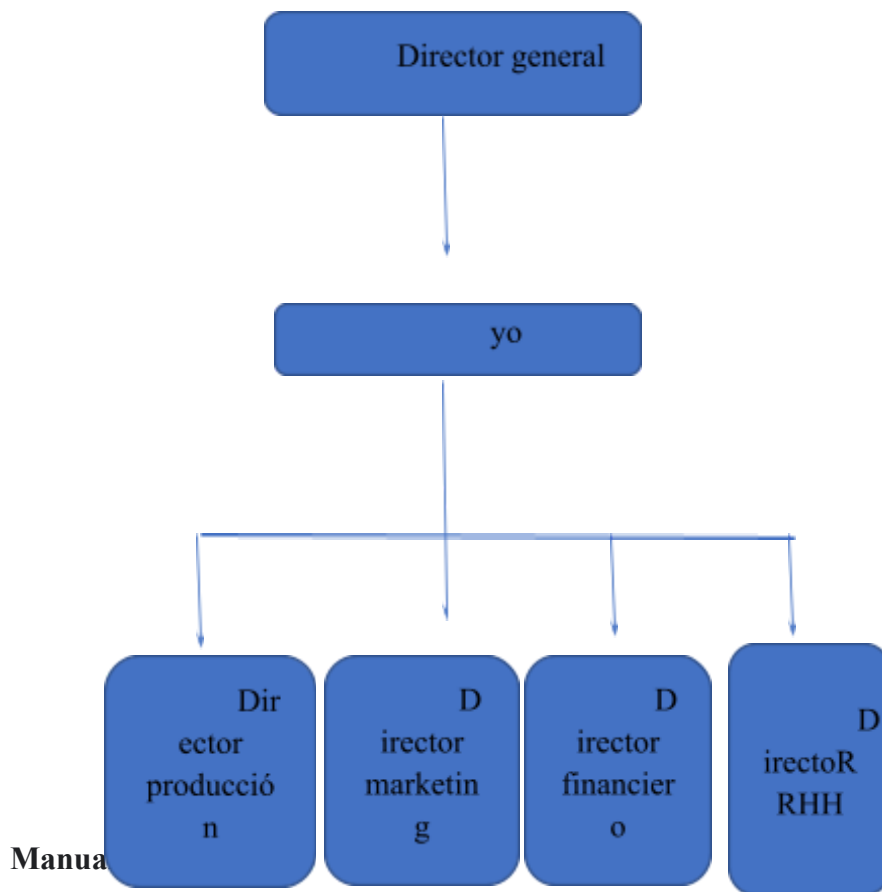
Director de producción: Será Deiver Gil ya que será el encargado de entrenar a los deportistas vinculados en la escuela deportiva adicional sabrá exactamente que tantos insumos necesitan como balones, conos y platos.

Director de Marketing: el encargado de esta labor deberá realizar y desempeñar la estrategia de posicionamiento en el mercado mediante las redes publicando contenido con respecto a la escuela cada cierto tiempo en las redes principales que son una página web, Facebook y WhatsApp. El encargado de esta labor será Leonel Colmenares.

Director financiero: es el encargado de medir y contabilizar gastos, ingresos y egresos de la empresa adicional a esto tendrá la labor de analizar la sostenibilidad de la actividad económica, la encargada de esta labor será Natalia Colmenares.

Director recursos humanos: será quien esté pendiente de los pagos nominales, y el garantizar todos los derechos laborales y que se respete de igual manera a los deportistas de la escuela deportiva, el encargado de esta labor es David Ramos.

Organigrama



1. Identificación del puesto

Denominación del puesto	Categoría del puesto
Director general	Director general
Director producción	Director producción
Director marketing	Director marketing
Director financiero	Director financiero
Directo RRHH	Directo RRHH

departamento	Número de trabajadores	Jornada laboral
Director general	1	Tarde
Director producción	1	Tarde
Director marketing	1	Tarde
Director financiero	1	Tarde
Directo RRHH	1	Tarde

2. Finalidad

Cargo	finalidad
Director general	Encaminar por el camino correcto la actividad económica de la empresa y que camino se debe tomar dependiendo la situación.
Director producción	Será el encargado de entrenar a los deportistas vinculados en la escuela deportiva adicional sabrá exactamente qué tantos insumos necesitan como balones, conos y platos.
Director marketing	El encargado de esta labor deberá realizar y desempeñar la estrategia de posicionamiento en el mercado mediante las redes publicando contenido con

	respecto a la escuela cada cierto tiempo en las redes principales que son una página web, Facebook y WhatsApp.
Director financiero	Es el encargado de medir y contabilizar gastos ingresos y egresos de la empresa adicional a esto tendrá la labor de analizar la sostenibilidad de la actividad económica.
Directo RRHH	será quien esté pendiente de los pagos nominales, y el garantizar todos los derechos laborales y que se respete de igual manera a los deportistas de la escuela deportiva

3. Resultados

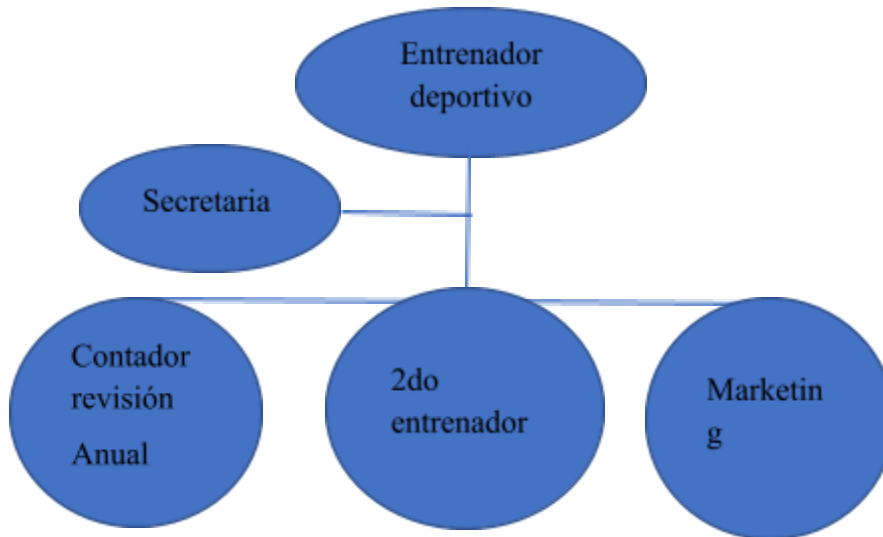
Cargo	Resultados
Director general	Estabilidad económica en la empresa y mantener el flujo económico, adicional analizar diferentes caminos para expandir el proyecto y tener mejores resultados financieros
Director producción	Mantener el entrenamiento de manera adecuada con los integrantes de la escuela deportiva y a su vez grabar videos para promocionar las actividades de esta escuela

Director marketing	Generar la mayor atracción de clientes para aumentar los ingresos de la escuela, además analizar estrategias diferentes para poder adaptarse y mejorar el posicionamiento en le mercado.
Director financiero	Realizar un informe anual para obtener información de resultados, gastos, deudas e ingresos de la escuela. Además mantener informado al director general de cualquier eventualidad a la hora de analizar los resultados del club.
Directo RRHH	Llevar registro de los empelados e integrantes de la escuela deportiva en base de datos. No obstante deberá encargarse de que estén los documentos de contratación en regla y garantizar el comportamiento correcto del entrenador y demás integrantes administrativos de la escuela con los deportistas.

Gestión Humana

Es importante establecer cuál es la función de cada miembro que hace parte de la empresa para así mismo establecer un seguimiento y aportar de una manera eficiente a la misma. El proceso para contratar el personal para el club deportivo la masía es mediante la prueba de las capacidades de los entrenadores y unas pruebas de aptitudes que se generaran para cada cargo y verificar el tipo de trabajador que se contrata, todo el personal operativo y de producción debe respetar a los deportistas del club y viceversa.

Estructura



6.5 Impacto e innovación

Este proyecto posee dos tipos de impactos uno es el impacto social que se quiere generar en la zona que se empelara como punto de partida del proyecto empresa además los resultados deportivos para los estudiantes de la escuela deportiva.

Impacto social

Queremos impartirles y fundamentarles cultura deportiva de la mano de buenas valores ético y morales que ya se han inculcado en casa, fortaleciendo la mente y segmentando principios para que le individuo en proceso de formación no se contamine del ambiente nocivo que cubre al barrio san isidro por las diferentes dificultades y problemáticas que rodean la zona. Una de ellas es el consumo de psicoactivos como el thc. No obstante al adquirir las bases que se le enseñaran en la escuela deportiva tendrán la fortaleza mental pata no encaminarse en situaciones de riesgo para su integridad porque se aprovecharan sus tiempos libres.

Impacto deportivo

Al realizar el entrenamiento de la disciplina de futbol de salón se les ayudara a mejorar la habilidades motrices desde temprana edad para en caminar un proceso en el desarrollo de un futuro prospecto de deportista y brindarles mejores oportunidades de ser jugadores profesionales.

7. Plan estratégico

Misión:

Fomentar la culturara ciudadana en la población infantil adolescente del Barrio San Isidro para disminuir la probabilidad de adquirir hábitos negativos como lo son las sustancias psicoactivas y perfilarlos en un carácter profesional.

6.1.1 Visión

Ser el mayor exponente del futbol sala a nivel local al cabo de 1 año y al cabo de 5 años ser reconocido como uno de los mayores exponentes del futbol de salón siendo reconocidos por la metodología empleada y localidad del entrenamiento de alta calidad que se le brindará al deportista

6.1.2. Valores de la empresa: club deportivo La Masia este se reconoce por los siguientes valores:

- **Seguridad:** Esta se da en el momento de generar el servicio con el cliente, con el objetivo de que el vea todo en regla y con estándares profesionales.

- **Transparencia:** Esta tiene relación con el panel de jueces de los campeonatos en donde se brinde un juzgamiento transparente e imparcial y se mida con argumentos profesionales

- **Integridad:** Desarrollando un campeonato integro donde cumpla con protocolos de seguridad, todos los parámetros de infraestructura especializada en la modalidad deportiva.

- **Responsabilidad:** Dado el caso de la confianza que los clubes depositan en el campeonato, se debe tener una responsabilidad en las acciones tomadas para brindar un evento profesional e ahí en donde se da la escalabilidad del proyecto.

Objetivos de la empresa

- Generar oportunidad de participación de los deportistas el torneo local y nacional
- Posicionarse en los 20 mejores equipos a nivel Bogotá en un tiempo de 2 años y ganar prestigio y al cabo de 5 años ser reconocido como uno de los mejores exponentes del país en el fútbol sala.
- aumentar la participación de los deportistas del club deportivo La Masia en torneos amateur para prepararlos en situación del ámbito profesional, bríndales la capacidades de poder ser parte del mercado profesional en un futuro con los jugadores que se perfilen a ser jugadores profesionales de fútbol sala.

Conclusiones

- De todo lo anterior se entiende que el proyecto abarca varios beneficios que el deporte le brinda a los niños y jóvenes de ambos géneros, uno de ellos es el aprovechamiento del tiempo libre alejándolos del ambiente hostil, criminalidad y violencia en la que se encuentran inmersos desde edades tempranas previniendo que los niños y jóvenes hagan parte de las bandas criminales de la localidad. Todo esto de la mano de la cultura deportiva que se les enseñe en el club para aprovechar el tiempo libre y enfocándolos en hábitos deportivos.
- De este modo se ha relacionado los beneficios que posee el deporte ante los problemas sociales que tienen los niños y jóvenes de la localidad 19 y como el deporte evita que los niños y jóvenes no recurran a la criminalidad que afecta al sector, por ende se crea el club deportivo La Masia que busca alejar a la población escogida de la violencia y criminalidad que se encuentra en su entorno para enfocarlo en el entrenamiento de fútbol sala y potencializar sus capacidades en este deporte.
- Dentro del análisis realizado a diferentes metodologías de entrenamiento se determina una metodología que se enfoca en la parte física de los deportistas cuya finalidad es acostumbrar al cuerpo a una mayor oxigenación y de esta manera facilite la toma de decisiones en momentos de presión ya que se acostumbra al cerebro del deportista a trabajar en esa situación.

- En conclusión al realizar este proyecto empresa entendí que el club deportivo es viable para aplicarlo en la vida real estableciendo valores que me permitan retribuir lo que se invierte en el club.

Bibliografía

- alvarez, J. (2009). *ANÁLISIS CIENTÍFICO DE DIFERENTES MÉTODOS DE ENTRENAMIENTO ANÁLISIS CIENTÍFICO DE DIFERENTES MÉTODOS DE ENTRENAMIENTO*. Zaragoza: ORIGINAL.
- AMAYA, Y. I. (19 de abril de 2019). 4 millones de jóvenes están vinculados a emprendimientos. *El Tiempo*, págs. 23-43.
- Antonuccio, J. P. (25 de junio de 2018). *lifeder*. Obtenido de <https://www.lifeder.com/cultura-deportiva/>
- Better, S. (18 de julio de 1995). *mineducacion*. Obtenido de https://www.mineducacion.gov.co/1759/articles-86226_archivo_pdf.pdf
- Blanca Arnaiz. (2 de abril de 2020). Obtenido de <https://ayudaenaccion.org/ong/blog/infancia/deporte-desarrollo-ninos/>
- Bogotá, A. d. (2015). *INFORME DIALOGOS DINÁMICAS DE CIUDAD-LOCALIDAD DE CIUDAD*. Bogotá: bogota humana.
- Clinic, E. p. (17 de septiembre de 2017). *Mayo Clinic.com*. Obtenido de <https://www.mayoclinic.org/es-es/diseases-conditions/depression/in-depth/depression-and-exercise/art-20046495>
- hmgodoy. (7 de marzo de 2021). *escuela en casa.com*. Obtenido de <https://escuela-en-casa.com/edu/los-ninos-son-influenciables/>

IDRD. (marzo de 2021). Obtenido de

<https://www.idrd.gov.co/noticias/idrd-y-compensar-amplian-plazo-participar-programa-es-timulos-2021>

Mortiz. (abril de 4 de 2014). *Alcaldia de bogotá*. Obtenido de

<https://bogota.gov.co/mi-ciudad/cultura-deporte-y-recreacion/el-85-de-personas-que-viven-en-bogota-practican-actividad#:~:text=deportiva%20o%20recreativa-,El%2085%25%20de%20personas%20que%20viven%20en,practican%20actividad%20deportiva%20o%20recreativa>

Parlebas. (26 de enero de 2016). *Glosario Educación física*. Obtenido de

<https://glosarios.servidor-alicante.com/educacion-fisica/etica-deportiva>

Penagos, J. G. (14 de mayo de 2018). *el espectador*. Obtenido de

<https://www.elespectador.com/colombia2020/territorio/los-miedos-y-reclamos-de-ciudad-bolivar-articulo-856674/>

Pico, C. A. (27 de febrero de 2015). *Alcaldia de Bogotá*. Obtenido de

<https://bogota.gov.co/mi-ciudad/ciudad-bolivar/inauguran-ii-copa-de-futbol-de-salon-de-ciudad-bolivar>

Pina, J. V. (2010). *HISTORIA DE LAS JUNTAS DE ACCIÓN COMUNAL. QUIÉN DISEÑA Y QUIÉN*. Obtenido de

https://www.academia.edu/22429694/Historia_de_las_JAC_QUI%3%A9n_dise%3%B1a_y_qui%3%A9n_participa

Pina, M. J. (2010). *academia*. Obtenido de

https://www.academia.edu/22429694/Historia_de_las_JAC_Qui%3%A9n_dise%3%B1a_y_qui%3%A9n_participa

NEXOS

universidad de Barcelona. Recuperado de:

http://diposit.ub.edu/dspace/bitstream/2445/119290/1/WESLEI%20JACOB_TESIS.pdf

LOPÉZ ISAZA S. (2018). SISTEMA DE MONITOREO DE VO2 PARA DEPORTISTAS. Trabajo de grado para optar al título de Ingeniero Biomédico. Recuperado de:

https://repository.eia.edu.co/bitstream/11190/2246/1/RamirezAndres_2018_SistemaMonitoreoDeportistas.pdf

CAMPOS VÁZQUEZ A. (2014). Consideraciones para la mejora

De la resistencia en el fútbol. Considerations for Improving Endurance in Football. Recuperado de:

<file:///C:/Users/pc/Downloads/261440-Texto%20del%20art%C3%ADculo-352756-1-10-20130123.pdf>

TORRES CORDOBA F, NUÑEZ BRAVO

L. (2012). FUTBOL, ANSIEDAD Y PSICOLOGIA DEPORTIVA. Ensayo Psicológico en los deportistas. Recuperado de:

<https://bibliotecadigital.univalle.edu.co/bitstream/handle/10893/4516/CB-0460732.pdf;jsessionid=36457B10D97525AE75055D7338FC1E97?sequence=1>

Batalla Flores A. El entrenamiento físico en el fútbol como factor de influencia en el aprendizaje del gesto técnico del chut a portería. Revista deportiva de la universidad de Barcelona. Recuperado de: http://diposit.ub.edu/dspace/bitstream/2445/119290/1/WESLEI%20JACOB_TESIS.pdf

Bruzzese M. (2014). MEDICION DIRECTA DEL CONSUMO DE OXIGENO. Revista de Entrenamiento. Recuperado de:

<http://www.isde.com.ar/ojs/index.php/isdesportsmagazine/article/viewFile/112/130>

BALBARREY S, CERRI M, TAVOLINI S. (2000). MEDIDA DIRECTA DEL CONSUMO DE OXIGENO EN LA PRUEBA

CARDIOPULMONAR DEL EJERCICIO COMPARADA CON LA MEDICION

INDIRECTA EN ERGOMETRIA. Articulo Cientifico sobre el exigeno endeportistas. Recuperado de:

https://cardiacos.net/wp-content/uploads/ArticulosMedicos/20160924/1998-MEDIDA-DIRECTA-DEL-CONSUMO-DE-OXIGENO-EN-LA-PRUEBA_CARDIOPULMONAR-DEL-EJERCICIO-y-s-CON-LA-MEDICION_INDIRECTA.pdf