

ANÁLISIS DEL ESTADO DEL ARTE DE LAS AFECTACIONES ECONÓMICAS DE LA INFORMALIDAD LABORAL COMO CONSECUENCIA DEL DESEMPLEO

ANALYSIS OF THE STATE OF THE ART OF THE ECONOMIC EFFECTS OF LABOR INFORMALITY AS A RESULT OF UNEMPLOYMENT

Jessica Paola Arévalo Valbuena*

María Noemi Quiceno*

Marlody Villegas Molina*

Resumen

La informalidad laboral es un fenómeno presente a nivel mundial de gran importancia en el desarrollo económico de los países. Por lo anterior, en el presente artículo se aborda literatura de diferentes autores con el fin de analizar el estado del arte de las afectaciones económicas generadas por la informalidad laboral como consecuencia del desempleo en Colombia en los últimos 7 años. Este se desarrolló mediante un enfoque de revisión bibliográfica descriptivo con base en diferentes fuentes de información, documentos de investigación y estadísticas de instituciones estatales, teniendo en cuenta datos históricos que permitieron abordar cada uno de los objetivos propuestos y determinar que la informalidad laboral trae al país grandes afectaciones económicas. Así mismo, se analizó las causas y consecuencias de esta condición laboral y las limitaciones que genera para acceder al sistema financiero.

Palabras clave: Informalidad, desempleo, economía, sector informal, sistema financiero.

Analysis of the State of the Art of the Economic Effects of Labor Informality as a Consequence of Unemployment

Abstract

Labor informality is a global phenomenon of great importance in the economic development of countries. Therefore, this article discusses the literature of different authors in order to analyze the state of the art of the economic effects generated by labor informality as a result of unemployment

1

* Administración de Empresas, Corporación Universitaria Minuto de Dios, Zipaquirá, Colombia, jessica.personal2013@gmail.com

* Contaduría Pública, Universidad de Pamplona, Zipaquirá, Colombia, jinoeda@hotmail.com

* Administración de Empresas, Corporación Universitaria Minuto de Dios, Zipaquirá, Colombia, marlo.1986@hotmail.com

in Colombia in the last 7 years. This was developed through a descriptive bibliographic review article based on different sources of information, research documents and statistics of state institutions, taking into account historical data that allowed to address each of the proposed objectives and determine that labor informality brings to the country great economic affects. It also analyzed the causes and consequences of this working condition and the limitations it generates to access the financial system.

Keywords: Informality, unemployment, economy, informal sector, financial system.

Introducción

Colombia es un país que cuenta con diversidad de oportunidades de inversión en sus diferentes regiones que lo hacen atractivo para el desarrollo de actividades productivas; sin embargo, no es ajeno a padecer problemas económicos, políticos y sociales, dentro de los que se destaca la informalidad laboral. Según Yu & Chao (2022), la informalidad laboral se puede definir como una actividad que abarca distintas ocupaciones y formas de producción que carecen de soportes contractuales, supervisión y un marco legal; estas actividades se basan principalmente en relaciones sociales y/o personales para la participación de esta población en el mercado laboral.

Con el fin de abordar esta problemática a la que se enfrenta el país, el presente artículo de revisión bibliográfica estudia en primer lugar el fenómeno de la informalidad, sus diferentes definiciones, causas, consecuencias y mediciones aportadas por entes de estadística gubernamentales e implicaciones económicas que este genera. En segundo lugar, se analizan diversas investigaciones que abordan esta temática desde diferentes puntos de vista tanto académicos, económicos, administrativos como socioculturales; evidenciando que este tipo de economía laboral ha tomado mayor relevancia en los últimos años y ha presentado diferentes variaciones en los índices de la población empleada bajo esta modalidad.

Por último, las autoras del presente documento plasman sus opiniones frente a la temática en estudio para mostrar las afectaciones del desempleo sobre la informalidad laboral y la importancia de abordar este tipo de problemáticas en Colombia, evidenciando las limitaciones de acceso al sistema financiero que el sector informal enfrenta por esta modalidad de ocupación.

Planteamiento del Problema

El desempleo es uno de los desafíos más importantes que enfrenta el Estado Colombiano desde hace varias décadas, ya que conlleva diferentes problemáticas sociales y económicas que afectan gravemente la asignación de recursos del país, la productividad y el desarrollo económico. Según O. Pérez (2020), el desempleo está definido como la población que siendo apta y encontrándose en busca de trabajo no cuenta con un empleo. Este fenómeno se mide en Colombia a través de la tasa de desempleo. Según el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), para el año 2020 esta tasa ascendió al 15,9% (Amaya, 2021); sin embargo, este último periodo es considerado atípico debido a los efectos económicos causados por la pandemia del COVID –19.

Cabe resaltar que, de acuerdo con Robles et al. (2019), el desempleo dificulta el acceso a servicios y la obtención de recursos para cubrir las necesidades básicas de subsistencia de la población y en consecuencia nace la problemática de la informalidad laboral. Esta forma de empleo, revisada desde el punto de vista económico, es un desafío para los entes gubernamentales, pues esta población desarrolla sus actividades por fuera de la legislación; realizando actividades laborales con menor remuneración y productividad, sin aportar al desarrollo económico (Ariza & Retajac, 2021).

La informalidad laboral, dentro de la teoría estructuralista, es definida como la consecuencia del subdesarrollo económico moderno, que no alcanza a cubrir la oferta laboral disponible y conlleva a que determinada población con o sin formación académica, se vea obligada a desempeñarse en actividades no formales con la finalidad de obtener algún tipo de ingreso económico (Castro, 2018). No obstante, esta remuneración, según Paz (2021), no es la misma que obtienen los trabajadores del sector formal, pues estos perciben ingresos más altos que los trabajadores del sector informal.

En todo caso, aunque la informalidad es una ventana de escape para que las personas obtengan algún tipo de ingreso, también genera desigualdad. Según lo menciona Gómez et al. (2020), es muy frecuente que las personas que laboran en este sector no cuenten con seguridad social, lo anterior debido a los altos costos en que se incurre y especialmente porque priorizan su liquidez inmediata antes que su seguridad a futuro. Por otra parte, la informalidad constituye una de las principales problemáticas económicas del país, puesto que una parte de la población que

labora informalmente no asume la creación de empresa por los altos costos que esta genera con trámites tales como matrícula mercantil, pago de seguridad social, parafiscales e impuestos (Castro, 2018).

La informalidad surge por diferentes factores políticos, sociales y económicos, resaltando principalmente el desempleo que trae consigo problemáticas como la delincuencia y la corrupción, impactando negativamente en las comunidades Robles & Martínez (2018). Del mismo modo, Pritadrajati et al. (2021) sostienen que factores como el ingreso, la educación, el género, el estado civil, los pocos requisitos de entrada al sector informal y la edad, son causantes principales de informalidad. Según los autores la población joven se considera con poca experiencia mientras que los mayores se catalogan como personas en edad muy avanzada para contratar. Por otra parte, el incremento de la población migrante en los últimos años se suma a las causas de la informalidad, como resultado de los problemas económicos en algunas regiones, la dificultad para suplir necesidades básicas y el aumento de la violencia (Córdoba & Pérez, 2020). Cabe resaltar que según Zambrano et al. (2021), la población migrante incrementa los índices de informalidad, debido a que las empresas formalmente constituidas desconocen los mecanismos de contratación a extranjeros y adicionalmente se limita la posibilidad de contratación debido a la inexistencia de títulos profesionales convalidados ante las entidades gubernamentales.

El déficit fiscal es una de las afectaciones económicas más importantes generadas por la informalidad laboral, en razón a que el gobierno se ve en la necesidad de implementar reformas para incrementar la carga impositiva, generando inequidad y baja calidad en los empleos. Esto debido a que la carga fiscal es asumida por las empresas formales, quienes tributan y contribuyen al crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB), (Jiménez, 2020); lo que trae como consecuencia la imposibilidad de que estas generen más empleos o mejores salarios debido a los altos costos tributarios y de aportes al sistema de seguridad social. Del mismo modo, Estevão et al. (2022) señala la relación existente entre el crecimiento de la informalidad y las afectaciones económicas que esta genera en el desarrollo de un país, puesto que la economía no formal propicia que la tributación de un país sea ineficaz, que se reduzcan las posibilidades de acceso al crédito y produce inestabilidad laboral.

En otro sentido, González & Cabrera (2018) sostiene que los ocupados informales se exponen a algunas limitaciones tales como, privación de servicios básicos, acceso a tecnología para los registros contables, escasa protección social y dificultad de acceso para otros servicios como vivienda y educación. Algo semejante ocurre con Turkson et al. (2020), quien afirma que el alto nivel de informalidad afecta la vinculación al sistema financiero, disminuyendo la posibilidad de acceder al portafolio de servicios ofrecido por entidades de crédito que promuevan la inversión y a su vez dificulta la adopción de tecnologías que incide negativamente en la productividad.

Por otra parte, algunas actividades informales han desencadenado otras consecuencias de carácter social como invasión del espacio público y congestión vehicular, ocasionando contaminación visual, auditiva y del medio ambiente, facilitando el ejercicio de actos delictivos y promoviendo la competencia desleal (Kamalipour & Dovey, 2020).

Teniendo en cuenta lo anterior, en este trabajo se analiza el estado de arte para obtener un panorama de las afectaciones económicas que genera la informalidad laboral como consecuencia del desempleo y las implicaciones que conlleva para acceder al sistema financiero. Siguiendo lo mencionado en líneas anteriores se plantea la siguiente pregunta de investigación:

Formulación del Problema

¿Cuál es el estado del arte de las afectaciones económicas de la informalidad laboral como consecuencia del desempleo en Colombia?

OBJETIVOS

Objetivo General

Analizar el estado del arte de las afectaciones económicas generadas por la informalidad laboral como consecuencia del desempleo en Colombia durante los últimos 7 años.

Objetivos Específicos

Caracterizar la problemática de informalidad laboral en Colombia durante los últimos siete años.

Examinar las consecuencias de la informalidad laboral identificadas en la literatura académica de los últimos siete años.

Describir las limitaciones que producen el desempleo y la informalidad para acceder al sistema financiero.

Justificación

La informalidad es un fenómeno desencadenado por diversas situaciones del mercado laboral, al cual pertenece la mayor parte de la población de una economía. Por lo cual, es importante conocer los actores involucrados, las causas y consecuencias que el desarrollo de esta actividad trae consigo; con el fin de entender el contexto y la relación existente entre la política gubernamental y sus efectos en temas de empleabilidad y crecimiento económico. Es así que, el desarrollo del presente *Artículo de Revisión Bibliográfica* se ha recopilado literatura de diferentes autores quienes han estudiado los aspectos negativos y positivos de la informalidad como una opción de empleo.

De igual manera, en este documento se amplían los conceptos de desempleo e informalidad, analizando las afectaciones económicas y limitaciones de acceso al sistema financiero que se desencadena de esta modalidad de empleo. De aquí la importancia de realizar el presente trabajo de *Revisión Bibliográfica*, ya que amplía el conocimiento respecto a la informalidad a través del análisis de investigaciones realizadas por otros autores en los últimos siete años.

Antecedentes

A partir del año de 1960 América Latina dio inicio al desarrollo de encuestas en los hogares, evidenciando un inusual comportamiento del mercado laboral, por lo que se empezó hablar del término de informalidad (Guataquí, 2011, citado por Jean, 2017). Una década más tarde, en el año de 1971, el antropólogo británico Keith Hart introdujo el término “*sector informal*” en su estudio sobre actividades de bajos ingresos entre personas sin formación que emigraban del norte de Ghana a la capital, Accra, y no encontraban empleo asalariado (Hart, 1973, citado por Arias et al., 2020). Después, en 1972, la Organización Internacional del Trabajo (OIT) coordinó la primera misión de empleo en Kenia, la cual tenía como objetivo analizar las actividades de empresas rentables y de actividades consideradas marginales; además, destacó que el sector informal reduce la pobreza a través de la creación de empleo (Rabossi, 2019).

En este sentido, el trabajo informal es percibido como una actividad de baja calidad con ausencia de beneficios de seguridad social y menor remuneración comparada con los trabajos

formales (McKiernan, 2021). De acuerdo con lo anterior, Marjit et al. (2021) también afirma que la informalidad laboral es un factor que afecta directamente el desarrollo social y económico restringiendo los ingresos fiscales que impiden a la población el acceso a servicios pensionales y de salud, al mismo tiempo que reducen la productividad, obstaculizan la competitividad internacional e impiden el crecimiento de una economía.

De acuerdo con OIT (2003, citado por Bellache et. al, 2021), de la informalidad laboral hacen parte los trabajadores de establecimientos o negocios con un máximo de 5 personas empleadas, incluyendo también trabajadores sin remuneración, trabajadores de empresas familiares, trabajadores de servicio doméstico, particulares, obreros y otros que desempeñan labores por cuenta propia; así como trabajo de corta duración, por horas y otros que se encuentren fuera de la legislación laboral.

De la misma forma, Botero & Segura (2016) revisan los primeros estudios para medir la informalidad en Colombia, que surgieron luego de la aplicación de la Encuesta Nacional de Hogares (ENH) en 1976, la cual es conocida actualmente como la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH); cuyo objetivo principal ha sido obtener información de la fuerza laboral del país y permite conocer además el índice de informalidad laboral (DANE, 2021). Este índice de informalidad es el resultado de la relación porcentual entre la población ocupada informal y el número de personas que conforman la población ocupada, la cual, durante los periodos de 2014 a 2020 arrojó las fluctuaciones que se muestran en la figura 1.

Figura 1

Índice de ocupados informales trimestre Oct – Dic 2014 a 2020



Nota. La línea superior corresponde a los índices arrojados por la GEIH aplicada a las principales 23 ciudades del país y la línea inferior a los resultados de las 13 principales ciudades. Elaboración propia a partir de datos publicados en DANE, 2021.

Por su parte, Arango y Flórez (2020), encontraron que la tasa de formalidad laboral se ve directamente afectada por el salario mínimo, entendiendo esto como que a un mayor salario se obliga a reducir la mano de obra contratada, impactando directamente en el desempleo y por ende en los índices de informalidad. Además, proponen, implementar diferentes salarios acordes con la heterogeneidad de cada región.

Dentro de este orden de ideas, J. Pérez (2020) considera que el salario mínimo en Colombia es alto con respecto a otros países de América Latina; lo que contribuye a elevar los índices de pobreza y fomentar la informalidad, afectando a población con escasa escolaridad, jóvenes y mujeres de regiones vulnerables del país. De la misma manera, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (2019) argumenta que la única solución a la informalidad laboral en el país es la reducción del salario mínimo; en razón a que al ser este elevado reduce las posibilidades de contratación formal al personal menos productivo y calificado.

En esta misma línea, Villamil (2020) expone que la informalidad laboral en el corto plazo es una opción que permite a un individuo sin ingresos contar con recursos mínimos para suplir sus necesidades básicas de supervivencia. Sin embargo, a largo plazo se considera como un efecto negativo ya que, al no contar con los beneficios que ofrece la formalidad, no podrá, por ejemplo, acceder fácilmente al sistema financiero o disfrutar de una mesada pensional en su vejez.

Dentro de este marco, Karaivanov & Kessler (2018), manifiestan que ante la necesidad de obtener recursos para su subsistencia impulsar sus negocios informales y ante la imposibilidad de cumplir con los requisitos establecidos por las entidades financieras reguladas, esta población no es considerada sujeto de crédito debido al bajo nivel de ingresos y al riesgo de recuperación que genera para la entidad crediticia.

En concordancia con lo anterior Zanin (2017), afirma que ante la imposibilidad del acceso al sistema financiero el sector informal opta por recurrir a financiamiento no formal, como son familiares, amigos o prestamistas informales también llamados en Colombia *gota gota*, que por

el uso del dinero cobran tasas de interés por encima de la tasa de usura establecida en el sector financiero, lo que desencadena en una afectación económica mayor para aquellas personas que no hacen parte del sector no formal.

Marco teórico

Es importante mencionar que, el término desempleo hace referencia al estado de la población que no cuenta con una actividad formal de empleo que le permita obtener ingresos, lo cual afecta directamente su bienestar personal, económico y social (Londoño & Mejía, 2019).

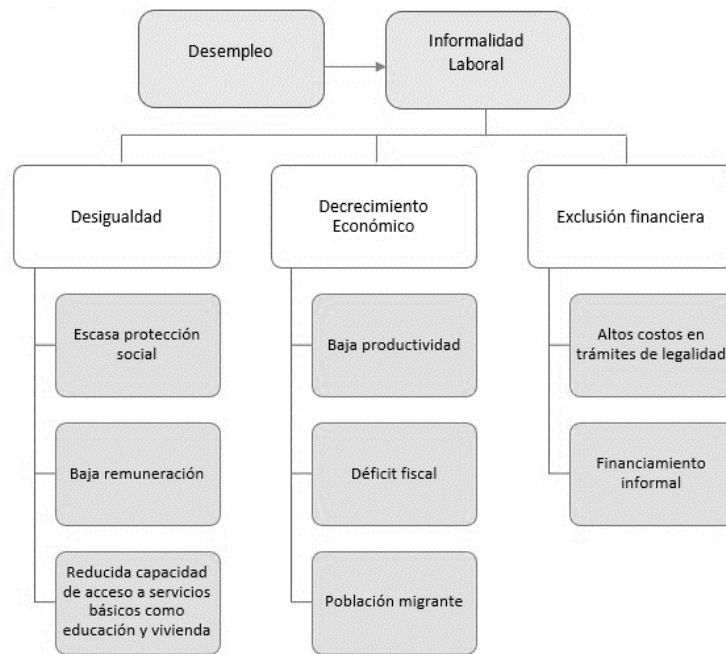
De acuerdo con lo anterior, el desempleo influye negativamente en la generación de informalidad laboral, que es definida como la labor que desarrolla un grupo de personas al margen de la reglamentación y que obtienen ingresos reducidos y variables debido a las ocupaciones de baja productividad ejecutadas (Ariza & Retajac, 2021). De acuerdo con lo anterior, es fundamental destacar las teorías que se han desarrollado en torno a la informalidad laboral, como son la teoría estructuralista, el enfoque de los mercados de trabajo segmentado y la teoría institucionalista (Ludmer, 2019). La primera, según Uribe et al. (2006, citado por Mostacero, 2018), la explica como “el resultado de un escaso desarrollo del sector moderno de la economía”; en donde, el sector formal no logra contratar la mano de obra disponible. Por lo antes mencionado la población, aun contando con formación académica y estando en condiciones laborales, se ve en la necesidad de emplearse en actividades informales de baja remuneración o en el peor de los casos, aumentar las cifras de desempleo. Por su parte, el punto de vista de los mercados de trabajo segmentado comparte el enfoque estructuralista y destaca la importancia de las instituciones laborales en las empresas modernas, aún con las limitaciones de movilidad y la diferencia salarial entre los sectores (Fleitas, 2017). Por último, la teoría institucionalista destaca que para permanecer en el sector formal se debe incurrir en altos costos y se debe cumplir con varios lineamientos (Artavia et al., 2018).

Es de analizar que entre el desempleo y la informalidad existe una estrecha relación; ya que ambos reflejan la inestabilidad del mercado laboral. Así pues, la informalidad surge como principal consecuencia de la falta de oferta laboral frente a la demanda (Stirati & Paternesi, 2021).

En concordancia con lo anterior, Schoder (2017) trae a estudio teorías que explican el fenómeno del desempleo, entre ellas la teoría Neoclásica y la teoría Keynesiana. De acuerdo con el autor, la teoría Neoclásica manifiesta que la oferta crea su propia demanda, es decir, se contrata y se paga de acuerdo con el nivel de producción de las empresas. Mientras que la teoría Keynesiana, en oposición a la Neoclásica defiende que el concepto de desempleo no se da por el mercado de trabajo en sí, e introduce el término de la expectativa; la cual explica que, a mayor expectativa de producción, mayor contratación y adicionalmente tiene en cuenta variables como el tipo de interés y el precio de endeudarse, ya que al obtener cifras bajas se incentiva la creación de empleo.

Figura 2

Compilación de variables relacionadas con la informalidad



Nota. La figura anterior muestra la relación que existe entre el desempleo, la informalidad laboral y sus consecuencias. Elaboración propia.

Como se muestra en la figura 2, el desempleo es la principal causa de informalidad laboral y esta a su vez está relacionada con el bajo desarrollo económico, reducidos niveles educativos, baja productividad y la ausencia de aportes a la seguridad social de la población en condición informal, uso de tecnología deficiente y la no recaudación de impuestos por parte del estado

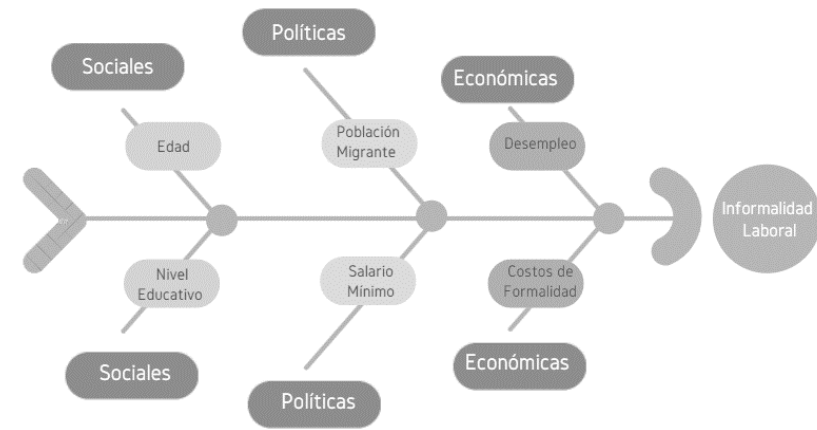
(Robles & Ramírez, 2020). Por otra parte, Belapatiño et al. (2017) sostienen que la reducida capacidad de ingresos con que cuenta el segmento informal afecta directamente la evaluación de riesgos y el otorgamiento de créditos por parte del sistema financiero, ya que no se consideran sujetos de crédito.

Resultados

Caracterización de la problemática de la informalidad laboral

Figura 3

Causas de la informalidad laboral



Nota. En la figura se muestran las causas principales y secundarias de la informalidad laboral. Elaboración propia.

Como se relaciona en la figura 3, las principales afectaciones de la informalidad son generadas por factores Económicos, Sociales y Políticos entre los cuales se ubica en primer lugar el desempleo que, según O. Pérez (2020) está definido como la población apta para laborar, que se encuentra en busca de trabajo y al no ubicarse laboralmente, incrementa los índices de desempleo del país. Seguidamente, los altos costos de la formalidad ocupan el segundo lugar de incidencia en el incremento de la informalidad, que como lo mencionó Castro (2018) en párrafos anteriores, constituye uno de los factores limitantes de creación de empresas, debido al pago de parafiscales (seguridad social), costos de constitución empresarial y tributarios que conlleva la actividad formal.

En tercer lugar, cabe considerar que, dentro del estudio realizado por Córdoba & Pérez (2020) así como Zambrano et al. (2021), respaldan el análisis de este *Artículo de Revisión*, donde se encuentra que uno de los factores más influyentes en los índices de informalidad en Colombia durante los últimos años corresponde a la migración de población que se desplaza desde otras ciudades o países y que aumentan la oferta laboral, lo que reduce la posibilidad de ocupación de población local.

En cuarto lugar, se encuentra que el salario mínimo es un factor político generador de informalidad laboral ya que, al alcanzar un alto nivel de cuantía comparado con otros países según J. Pérez (2020), reduce la posibilidad de emplear y mantener el capital humano dentro de las empresas formales, lo que hace que las personas opten por emplearse en ocupaciones no reguladas y se abstengan de crear nuevas empresas y puestos de trabajo.

Seguidamente, la edad constituye el quinto lugar dentro de los factores que conllevan a la informalidad laboral. Según literatura revisada de Pritadrajati et al. (2021), las empresas evitan contratar personas muy jóvenes porque generalmente carecen de experiencia o adultos en edad avanzada que reduce la capacidad productiva y genera mayor factor de riesgo laboral.

En último lugar, el nivel educativo se debe tener en cuenta como un promotor importante de empleo informal debido a que se requiere de capacitación y especialización para el desarrollo de la mayoría de las actividades formales que ofrece el mercado laboral, por lo cual restringe a la población que no tiene la posibilidad de acceder a educación ya que la formalidad requiere personas altamente capacitadas que desarrollen sus actividades productivas con calidad y permitan aportar a la competitividad del mercado.

Consecuencias de la informalidad laboral identificadas en la literatura académica

Tabla 1

Consecuencias y sus variables en la informalidad laboral

Consecuencia	Autor	Variable
Conlleva a la restricción de acceso de servicios básicos, inversión en tecnología, dificulta el aseguramiento a protección social, obstaculiza la adquisición de vivienda y educación.	González & Cabrera (2018)	Seguridad social Régimen pensional

Menos creación de empleo o mejoras en los salarios existentes por los elevados impuestos.	Jiménez, (2020)	Carga tributaria
La evasión tributaria que la informalidad genera perjudica el desarrollo de un país debido a la cual deriva en la disminución de ingresos del estado.	Estevão et al. (2022)	Intervención del estado Déficit fiscal
Dificulta el acceso a beneficios como, servicios financieros, cobertura pensional en inversión en nuevas tecnologías.	Villamil (2020)	Cotización régimen pensional
Los requisitos exigidos por las entidades financieras representan un obstáculo para la obtención de créditos a la población informal.	Karaivanov & Kessler (2018)	Apalancamiento Solvencia Capacidad de pago
Uso del sistema financiero informal (familiares, amigos, gota a gota) a un alto costo y riesgo social para obtener recursos monetarios de subsistencia e inversión.	Zanin (2017)	Altas tasas de interés Facilidad de acceso

Nota. En la tabla 1 se relacionan parte de la literatura analizada con relación a las causas y sus variables inmersas en la informalidad laboral. Elaboración propia.

La literatura analizada en a tabla 1 recopila los puntos de vista de diferentes autores con relación a las consecuencias generadas por la informalidad laboral identificando las variables implícitas en los estudios realizados. Estos coinciden en que la problemática de la informalidad trae consigo afectaciones tanto del ámbito económico como político y social, que perjudican el desarrollo del país.

Limitaciones que produce el desempleo y la informalidad para el acceso al sistema financiero

Cabe considerar por otra parte, que la informalidad laboral sitúa a la población empleada bajo esta modalidad en una condición de vulnerabilidad, ya que, al ejecutar actividades como venta de alimentos, servicio doméstico y de construcción reciben una remuneración de baja cuantía; lo que dificulta su oportunidad de acceso al sistema financiero, obtención de vivienda, educación, salud y otros beneficios que mejorarían su calidad de vida.

Ahora bien, desde el ámbito financiero, es preciso mencionar que un individuo que hace parte del sector informal estará en desventaja dentro de los actores del ejercicio de colocación de créditos según lo expuesto por Zanin (2017), ya que, al no contar con ingresos fijos, este es considerado como un perfil de riesgo alto de recuperación de cartera, generando afectaciones relacionadas con el incremento en la tasa de interés cobrada por la utilización del dinero. Desde otra perspectiva, también se evidencia que debido a la volatilidad de los ingresos del sector informal se reduce su capacidad de endeudamiento y a ello se le suma la barrera financiera creada por entidades con la exigencia de requisitos como codeudores, documentos de hipotecas, certificaciones laborales, extractos bancarios o facturación que garanticen la solvencia y que al final terminan limitando el acceso al servicio de crédito en entidades reguladas y supervisadas por entidades gubernamentales.

Discusión de Resultados

Si bien es cierto que para O. Pérez (2020) la informalidad incrementa los índices de desempleo, vale la pena objetar que, aunque esta población no se encuentre cuantificada dentro de los indicadores de empleabilidad medidos por los entes gubernamentales, aportan por medio del desarrollo de sus actividades con la generación de ingresos, subempleando personal en la misma modalidad, para cubrir necesidades básicas y mitigar la precariedad en la cual vive la mayor parte de esta población.

Ahora bien, los altos costos de creación de empresa formal que menciona Castro (2018) fomenta la informalidad, sin embargo, se considera razonable evaluar la incidencia del estado y su limitada generación de alternativas o proyectos que ocupen de manera formal a esta población, sin recurrir necesariamente a la formación de empresa; es decir, la creación de empresa recaiga sobre las entidades gubernamentales y estos a su vez contraten o agremien a la población informal.

Aun cuando para Jiménez (2020) la informalidad trae como resultado menos empleo o mejoras de salarios por la carga tributaria, es importante precisar que esta modalidad de empleo forma parte importante dentro de la economía de un país porque ocupa población vulnerable que no cuentan con un sustento económico y por medio de las actividades informales logran suplir algunas necesidades y formar parte del ciclo económico del país.

De acuerdo con Karaivanov & Kessler (2018) el sistema financiero obstaculiza la inclusión de población informal a los servicios prestados por estas entidades, apreciación que se considera acertada ya que esto afecta el desarrollo económico de un país, en razón a que los requisitos exigidos no se encuentran al alcance del sector informal por las políticas de riesgo generalizadas e impuestas por estas entidades sin tener en cuenta que se pueda mal calificar a la población informal con capacidad de endeudamiento.

Conclusiones

La informalidad laboral es un término incluido en la economía y ha sido consecuencia de diversos factores que afectan el país, es una problemática que ha venido incrementando ante las necesidades de subsistencia de la población y ante los costos y la complejidad en la tramitología para la creación de empresas formales, por lo que el individuo opta por una alternativa rápida de ocupación para obtener los recursos necesarios para subsistir.

En relación con la problemática expuesta, se puede concluir que es un fenómeno adoptado mayormente por población desempleada, siendo una alternativa de ocupación que les permite dar solución para la obtención de ingresos. Sin embargo, estar inmerso en esta modalidad de empleo a futuro restringe el acceso a los beneficios que ofrece un empleo formal, desde contar con seguridad social hasta las reducidas posibilidades de acceso al sistema financiero, siendo esta una limitante para el crecimiento de la economía personal, familiar y del país mismo.

Para finalizar, es importante destacar que el estado juega un papel importante en la regulación y control de la informalidad, donde su enfoque hacia la formalización no debe limitarse a la exigencia en el cumplimiento de normas, sino que debe estar proyectado a buscar alternativas tanto del marco legal como de las condiciones óptimas de vida de la población y servicios a disponibilidad, lo que trae consigo el uso razonable de los recursos y genera un mayor crecimiento económico; además, se considera que existe una necesidad de intervención del Estado con la creación de políticas para ampliar la oferta laboral formal y una flexibilización por parte del sistema financiero que ofrezcan servicios al alcance del sector informal facilitando la obtención de recursos para la inversión y por ende para la generación de empleo.

Referencias Bibliográficas

- Amaya, J. (2021). *El año pasado, la tasa de desempleo cerró en 15,9% y hubo 19,84 millones de ocupados*. La República. <https://www.larepublica.co/economia/siga-en-vivo-la-rueda-de-prensa-del-dane-sobre-los-resultados-del-desempleo-en-2020-3117875>
- Arango, L. & Flórez, L. (2020). *Regional Labour Informality in Colombia and a Proposal for a Differential Minimum Wage*. <https://www.tandfonline-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/doi/full/10.1080/00220388.2020.1841170>
- Arias, K., Carrillo, P. & Torres, J. (2020). *Análisis del sector informal y discusiones sobre la regulación del trabajo en plataformas digitales en el Ecuador*. https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/45866/S2000398_es.pdf?sequence=4&isAllowed=y
- Ariza, J. & Retajac, F. (2021). *Composición y evolución de la informalidad laboral en Colombia durante el periodo 2009-2019*. http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-30532021000200115&lang=es
- Artavia, M., Benavides, S. & Parada, A. (2018). *La economía institucional y su relación con los sectores productivos*. <https://www.scielo.sa.cr/pdf/eys/v23n53/2215-3403-ey-23-53-84.pdf>
- Belapatiño, V., Grippa, F. & Perea, H. (2017). *Perú / Informalidad laboral y algunas propuestas para reducirla*. <https://www.bbvaresearch.com/wp-content/uploads/2017/01/Observatorio-informalidad-laboral.pdf>
- Bellache, Y., Babou, O., Nezhyvenko, O. & Adair, P. (2021). *Informal employment in the Kabylia region (Algeria): labour force segmentation, mobility and earnings*. https://go-gale-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/ps/retrieve.do?tabID=T002&resultListType=RESULT_LIST&searchResultsType=SingleTab&hitCount=1135&searchType=BasicSearchForm¤tPosition=2&docId=GALE%7CA689991466&docType=Article&sort=Relevance&contentSegment=ZONE-Exclude-

[FT&prodId=AONE&pageNum=1&contentSet=GALE%7CA689991466&searchId=R1&userGroupName=fuaa&inPS=true](https://www.gale.com/FT&prodId=AONE&pageNum=1&contentSet=GALE%7CA689991466&searchId=R1&userGroupName=fuaa&inPS=true)

Botero, W. & Segura, J. (2016). *Realizar una medición de la economía informal basada en una definición de la economía política y compararla con las mediciones oficiales del DANE*. <https://repositorio.unillanos.edu.co/bitstream/handle/001/569/ECONOMIA%20INFORMAL.%20EPI.pdf;jsessionid=ACFF542458E77F51587626B7A75347D4?sequence=1>

Castro, O. (2018). *La indecencia del trabajo informal en Colombia*. http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0124-74412018000100200&lang=es

Córdoba, R. & Pérez, A. (2020). *Urbanización inclusiva y resiliente en asentamientos informales. Ejemplificación en Latinoamérica y Caribe*. http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0124-79132020000200061&lang=es

Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2021). *Mediación del empleo formal y seguridad social trimestre octubre- diciembre 2020*. https://img.lalr.co/cms/2021/02/11152708/bol_geih_informalidad_oct20_dic20.pdf

Estevão, J., Días, J. & Penela, D. (2022). *The importance of the business environment for the informal economy: Evidence from the Doing Business ranking*. <https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S0040162521007228#!>

Fleitas, D (2017) *Movilidad horizontal, segmentación y ajuste laboral en España*. <https://www.tdx.cat/bitstream/handle/10803/462876/dfd1de1.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Gómez, D., Iachán, F. & Santos, C. (2020). *Labor earnings dynamics in a developing economy with a large informal sector*. <https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S0165188920300245>

- González, J. & Cabrera, D. (2018). *Análisis del sector informal y su incidencia en el desarrollo económico período 2015-2017*. <https://www.eumed.net/rev/oel/2018/03/sector-informal-ecuador.html>
- Jean, G. (2017). *La participación del empleo informal en la estructura del mercado laboral en Tunja departamento de Boyacá 2007 – 2010 – 2014*. <https://repository.usta.edu.co/bitstream/handle/11634/9189/JeanGustavo2017.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Jiménez, D., (2020). *Incidencia de la informalidad en la crisis fiscal de Colombia: análisis entre 2008 y 2019*. https://repository.eia.edu.co/bitstream/handle/11190/3421/JimenezDaniel_2021_IncidenciaInformalidadCrisis.pdf?sequence=8&isAllowed=y
- Kamalipour, H. & Dovey, K. (2020). *Incremental production of urban space: A typology of informal design*. <https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S019739751930877X#bib16>
- Karaivanov, A., & Kessler, A. (2018). *(Dis) advantages of informal loans – Theory and evidence*. <https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S0014292117302258>
- Londoño, L. & Mejía, L. (2019). *Unemployment and social protection: The colombian case*. http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-386X2019000300054
- Ludmer, G. (2019). *¿Qué hay de nuevo en el viejo debate sobre las causas de la informalidad laboral?* <https://www.redalyc.org/journal/5123/512359395009/html/>
- Marjit, S., Mishra, R. & Mitra, S. (2021). *Tax evasion by tax deferment: Sham litigation with an informal credit market*. <https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S0176268021000094>
- McKiernan, K. (2021). *Social Security reform in the presence of informality*. <https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S1094202520300946>
- Mostacero, D. (2018). *Informalidad en las mypes y su influencia en la recaudación del impuesto general a las ventas*.

<https://revistasinvestigacion.unmsm.edu.pe/index.php/quipu/article/download/14723/12949/50811>

- Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos [OCDE]. (2019). *Estudios económicos de la OCDE: Colombia 2019. OECD*. https://read.oecd-ilibrary.org/economics/estudios-economicos-de-la-oecd-colombia-2019_805f2a79-es#page4
- Paz, J. (2021). *La brecha de remuneraciones entre segmentos del mercado de trabajo en la Argentina*. http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-35842021000200239&lang=es
- Pérez, J. (2020). *The minimum wage in formal and informal sectors: Evidence from an inflation shock*. <https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S0305750X2030125X>
- Pérez, O. (2020). *La Competitividad y la seguridad alimentaria en México*. http://www.scielo.org.bo/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2415-06222020000100006&lang=es
- Pritadrajati, D., Kusumaa, A. & Saxena, S. (2021). *Economic Analysis and Policy*. <https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S0313592621000291>
- Rabossi, F. (2019). *Los caminos de la informalidad*. <https://www.scielo.br/j/sant/a/dTVymVKBJ6hdjSXNw3JTNzz/?format=html>
- Robles, D. & Martínez, M. (2018). *Determinantes principales de la informalidad: un análisis regional para México*. http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1870-39252018000100004
- Robles, D. & Ramírez, R. (2020). *Informality in the Metropolitan Zone of the Valley of Mexico (ZMVM): a spatial econometric and quantile error análisis*. http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2448-66552020000100183&lang=es
- Robles, D., Sánchez, H. & Beltrán, L. (2019). *La informalidad en las zonas metropolitanas de México: un análisis de sus principales determinantes*.

http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-35842019000200219&lang=es

Schoder, C. (2017). *Are Dynamic Stochastic Disequilibrium models Keynesian or neoclassical?*.

<https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S0954349X16301394>

Stirati, A. & Paternesi, W. (2021). *Unemployment and the wage share: a long-run exploration for major mature economies*. <https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S0954349X21000035>

<https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S0954349X21000035>

Turkson, F., Gyeke-Dakoc, A. & Amisah, E. (2020). *The role of formal and informal finance in the informal sector in Ghana*. <https://www-tandfonline-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/doi/full/10.1080/08276331.2020.1724002>

<https://www-tandfonline-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/doi/full/10.1080/08276331.2020.1724002>

Villamil, S. (2020). *Informalidad y pensiones*. <https://derlaboral.uexternado.edu.co/aspectos-teoricos-de-la-reforma-pensional/informalidad-y-pensiones/>

<https://derlaboral.uexternado.edu.co/aspectos-teoricos-de-la-reforma-pensional/informalidad-y-pensiones/>

Yu, E. & Chao, C. (2022). *Informal stall business, income inequality, and welfare in a dual economy*. <https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S1059056021001830>

<https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S1059056021001830>

Zambrano, P., Hernandez, S., Freier, L. Luzes, M., Sobczyk, R., Rodriguez, A. & Beach, C. (2021). *The impact of COVID-19 on Venezuelan migrants' access to health: A qualitative study in Colombian and Peruvian cities*. <https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S2666623520300295#!>

<https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S2666623520300295#!>

Zanin, L. (2017). *Determinants of the conditional probability that a household has informal loans given liquidity constraints regarding access to credit banking channels*.

<https://www-sciencedirect-com.proxy.bidig.areandina.edu.co/science/article/pii/S2214635017300023>