

Revisión sistemática de literatura sobre el efecto del Covid-19 en la informalidad y las implicaciones de la falta de acceso a fuentes de financiamiento reguladas

Barrantes Ruge Elizabeth Lorena 1*

Arias Morales Jakeline 2†

Murillo Caicedo Emelitina 3‡

Resumen

En este estudio se analiza sistemáticamente la literatura relacionada con la pandemia del Covid-19 en la contingencia y aislamiento donde se generó un impacto en el sector informal, se pudo evidenciar la falta de oportunidades para tener acceso a las fuentes de financiamiento. Esto a su vez, evidencio la falta de estrategias para sobre llevar esta situación en la generación de sostenibilidad económica para las familias y empresas ubicadas en este sector. Por lo cual el Estado hace la apertura de diversos programas para activar paulatinamente la economía del país. Para llevar a cabo este análisis sistemático se empleó la revisión a los distintos documentos de la enciclopedia de Web of Scienc bases de datos proporcionadas por la Fundación Universitaria del Área Andina, está información se investiga de acuerdo a nuestro foco de estudio centrándonos en los más recientes, se revisaron aproximadamente cuarenta y cinco artículos de los cuales se tomó una muestra de quince artículos reflejando los resultados del estado actual de la economía informal, las falencias evidentes para la reactivación después de la pandemia. Es valioso resaltar el papel fundamental que juegan las entidades bancarias y el Estado que permiten a los comerciantes un fácil acceso a las fuentes de financiamiento reguladas. Para llegar a las conclusiones del presente artículo de revisión es importante decir que no se hizo ningún tipo de caracterización.

* Contadora Pública, estudiante de la especialización en Gerencia Financiera de la Fundación Universitaria del Área Andina

† Contadora Pública, estudiante de la especialización en Gerencia Financiera de la Fundación Universitaria del Área Andina

‡ Contadora Pública, estudiante de la especialización en Gerencia Financiera de la Fundación Universitaria del Área Andina

Elaborado por: Autor 1 Elizabeth Lorena Barrantes Ruge
Autor 2 Jakeline Arias Morales
Autor 3 Emelitina Murillo Caicedo
Especialización en Gerencia Financiero

Abstract

This study systematically analyzes the literature related to the Covid-19 pandemic in contingency and isolation where an impact on the informal sector is excluded, it was possible to demonstrate the lack of opportunities to access financing sources. This, in turn, evidenced the lack of strategies to carry out this situation in the generation of economic sustainability for families and companies located in this sector. Therefore, the State is opening various programs to gradually activate the country's economy. To carry out this systematic analysis, the review of the different documents of the encyclopedia of Web of Science databases provided by the Fundación Universitaria del Área Andina was used, this information is investigated according to our focus of study, focusing on the most recent, approximately forty-five articles are reviewed, from which a sample of fifteen articles was taken that reflects the results of the current state of the informal economy, the evident shortcomings for the reactivation after the pandemic. It is valuable to highlight the fundamental role played by banking entities and the State that allow merchants easy access to sources of regulated financing. To reach the conclusions of this review article, it is important to say that no type of characterization was made.

Palabras Clave: Informalidad, fuentes de financiamiento, Covid-19, Pandemia, Población vulnerable, Sector Informal, Sistema Financiero Tradicional, Efectos pandemia Covid-19, Sistema financiero.

Introducción

El presente artículo se refiere los efectos de la pandemia del Covid-19 que comenzó a inicios del año 2020, el cual generó una crisis económica a nivel mundial más profundamente en los países emergentes, esto a raíz de las diferentes políticas adoptadas por los gobiernos para detener la propagación del virus; Colombia no fue la excepción y en este sentido todos los sectores económicos se vieron afectados, aumentado el desempleo y por ende la informalidad, ya que las familias debían generar el sustento para sus hogares. Para analizar esta problemática es necesario resaltar que la informalidad es el mayor proveedor de empleo con un 90,5% en el 2010 y 86,4% en 2016 en el país; pero esta forma de generar ingreso no beneficia al país en materia

Elaborado por: Autor 1 Elizabeth Lorena Barrantes Ruge
Autor 2 Jakeline Arias Morales
Autor 3 Emelitina Murillo Caicedo
Especialización en Gerencia Financiero

fiscal debido a que esto no contribuye con el recaudo de impuestos; por otro lado, se presenta la dificultad de la economía informal para acceder a los sistemas de financiación formal.

Por lo anterior se desarrolla este artículo de revisión sistemática de literatura sobre el efecto del Covid-19 en la informalidad y las implicaciones de la falta de acceso a fuentes de financiamiento reguladas; con el fin de conocer si el gobierno ofrece herramientas financieras reales para la reactivación de la economía que permitan disminuir la informalidad o si por el contrario existe una deficiencia en la misma. Así mismo este artículo examina el efecto de la pandemia del Covid-19 sobre el nivel de informalidad en países emergentes, al igual que las limitaciones de acceso al sistema financiero tradicional en la población vulnerable, como también describe la incidencia de la falta de acceso a las fuentes de financiamiento reguladas, el aumento de la informalidad durante la crisis por la pandemia del Covid-19. Durante el desarrollo de esta revisión sistemática, se encuentra que una de las grandes limitaciones del artículo, es que no existe una normatividad que regule este tipo de economía informal; que a su vez le provea de herramientas sólidas para acceder a fuentes de financiamiento con las entidades crediticias.

Justificación

La economía informal colombiana equivale a cerca de 33,1% del PIB, es decir, representa unos \$310 billones anuales según el Banco de la República de Colombia en estudio realizado por Bonet-Morón et al. (2020). Es una alternativa de fuentes de ingresos ante las faltas de oportunidades que tienen las personas en obtener un empleo formal.

La pandemia del Covid-19 decretada por la Organización mundial de la salud en marzo de 2020, ha hecho que la informalidad aumente en el país. Las políticas para el manejo del virus, adoptadas por el Gobierno Nacional con el fin de detener su propagación, permitieron el cierre de empresas y aumentando el bloque en la producción, que a su vez generaron afectaciones económicas en muchos sectores donde se cuenta con gran número de trabajadores informales. A partir de esta crisis, surge la necesidad de generar nuevas fuentes ingresos para el sostenimiento de los hogares y familias. Cabe resaltar que la economía informal tiene diversas consecuencias negativas, por ejemplo, la reducción del recaudo de impuestos provocando de esta forma grandes pérdidas fiscales para el país, adicional genera una competencia desleal frente a negocios legítimos.

Elaborado por: Autor 1 Elizabeth Lorena Barrantes Ruge
Autor 2 Jakeline Arias Morales
Autor 3 Emelitina Murillo Caicedo
Especialización en Gerencia Financiero

Este artículo tiene la finalidad de analizar sistemáticamente sobre el por qué la pandemia del Covid-19 acentuó el fenómeno de la informalidad y las implicaciones de la falta de acceso a fuentes de financiamiento reguladas.

Enunciar el Problema

Las empresas y el empleo informal son consecuencia de los requisitos que existen para formalizarlas, debido a que los entes regulatorios exigen una serie de documentación y cumplimiento de las condiciones legales, sanitarias y tributarias, las cuales no son fáciles de atender y comprender. Adicional a esto, los problemas causados por la pandemia del Covid-19 afectaron negativamente todos los sectores de la economía. Después de que el Gobierno Nacional decretara un cierre por el aumento en los contagios, la productividad disminuyó en gran cantidad; debido a que muchos colombianos dejaron de trabajar por un tiempo. Uno de los principales determinantes de la informalidad es la falta de acceso a las fuentes de financiamiento del sistema financiero tradicional. Por lo anterior, es importante identificar los principales vehículos de inclusión financiera que apoyen el desarrollo de las sus actividades productivas. Por otro lado, conocer las ventajas que ofrece el gobierno y las diferentes entidades financieras que apoyan a los diversos sectores económicos, para así fortalecer su crecimiento y el de la economía.

El sector de la informalidad es una de las principales actividades que se realiza en el espacio público o privado. Según investigación del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (2022) “Para el total nacional, en el trimestre móvil junio - agosto 2022, la proporción de ocupados informales fue 58,1%, lo que significó una disminución de 2,2 puntos porcentuales respecto al mismo trimestre del año anterior (60,3%)”. Con estos porcentajes se encuentran las 23 ciudades y áreas metropolitanas, las cuales corresponden a informalidad estando ubicado en 45,1% lo que significó una disminución de 2,1 puntos porcentuales respecto al mismo periodo del año anterior (47,2%). Para el periodo de análisis según el DANE (2022) las ciudades que presentaron mayor proporción de informalidad fueron: “Sincelejo (68,9%), Riohacha (68,5%) y Valledupar (67,5%), mientras que las ciudades con menor proporción de informalidad fueron: Manizales A.M. (34,8%), Bogotá D.C. (35,1%), y Medellín A.M. (39,9%)”.

Elaborado por: Autor 1 Elizabeth Lorena Barrantes Ruge
Autor 2 Jakeline Arias Morales
Autor 3 Emelitina Murillo Caicedo
Especialización en Gerencia Financiero

De esta base de datos podemos indicar que Colombia tuvo que tomar medidas para recuperar la economía ya que según la medición del 2022 con respecto al 2021 hubo una disminución del 2,2% de ocupación informal según el informe del Departamento Administrativo Nacional de Estadística.

Por tanto, el gobierno nacional evidenciando los efectos y el daño ocasionado a la economía por el COVID-19; facilitó a través de la página de la cámara de comercio de Bogotá información relevante para que los comerciantes accedan a las líneas de apoyo financiero y programas de fortalecimiento empresarial.

En este artículo se realiza un análisis sistemático de literatura con la finalidad de consolidar resultados de las investigaciones relacionadas con el impacto que tuvo la pandemia en el sector informal. Con estos resultados, se pretende generar un aporte enfatizando en la importancia del sector informal en la economía y como el estado facilito el acceso a las fuentes de financiación reguladas.

Objetivos

Objetivo General.

- Analizar sistemáticamente la literatura sobre el efecto del Covid-19 en la informalidad y las implicaciones de la falta de acceso a fuentes de financiamiento reguladas.

Objetivos Específicos.

- Examinar el efecto de la pandemia del Covid-19 sobre el nivel de informalidad en países emergentes.
- Identificar las limitaciones de acceso al sistema financiero tradicional en población vulnerable de países emergentes.
- Describir la incidencia de la falta de acceso a fuentes de financiamiento reguladas en el aumento de la informalidad durante la crisis del Covid-19.

Lo que resta del documento se presenta como si en primera medida se abordan los antecedentes del trabajo, para ello se tuvieron en cuenta trabajos publicados en la base de datos Web of Scienc relacionados con el tema de la informalidad y las faltas de acceso a fuentes de financiación.

Elaborado por: Autor 1 Elizabeth Lorena Barrantes Ruge
Autor 2 Jakeline Arias Morales
Autor 3 Emelitina Murillo Caicedo
Especialización en Gerencia Financiero

Luego, se presenta el marco teórico donde se lleva a cabo un ejercicio de caracterización y análisis conceptual sobre el concepto de la informalidad. En seguida se presenta el método utilizado para el desarrollo de la investigación, el cual está basado en una revisión sistemática de literatura. Finalmente se presentan los estudios realizados en conjunto de tablas las cuales son discutidos como respuesta a la exposición de las conclusiones del estudio.

Antecedentes

El impacto de la pandemia del Covid-19 generó confinamientos a nivel mundial dejando un panorama laboral complejo, en abril del 2020 se afectó en un 24,5 por ciento de los ocupados laboralmente, se estabilizaron los valores comprendidos entre el 6 y el 7 por ciento en los últimos tres meses (junio, julio y agosto del 2022). De acuerdo con reportes del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (2022), “durante este periodo la tasa de desempleo mostró una tendencia a la baja, hasta ubicarse en el 13,4 por ciento al cerrar el año”. Lo que significó que la informalidad contribuyera a que este porcentaje disminuyera en medida que se generen empleos sin que se cumplan los requisitos que exige la ley.

Se destacan algunos estudios sobre informalidad, como el de Rubio (2014) y Mazumdar (1976). En los estudios anteriores se considera que este fenómeno es una actividad marginal que solo unos pocos realizaban para sobrevivir. Los estudios más recientes consideran que la informalidad es un tema central de la dinámica económica de cualquier país. Hirschman (1972) y Mora J (2021) tuvo otro enfoque diferente, donde su perspectiva era la evasión de las normas fiscales y la incapacidad del Estado para controlar este fenómeno.

Urratia (2001) y Rodríguez (2020) investigan el desempleo en Colombia y como éste se relaciona con el fenómeno de la informalidad. “afirman que este ha sido el resultado de un aumento en la oferta de mano de obra combinado con la disminución de la demanda “Ramiro et al. (2011). De manera similar, Cárdenas (2007) y Velásquez (2021) afirma que la informalidad surge como consecuencia de las leyes y regulaciones laborales puesto que son complejas y costosas de cumplir por los empresarios. Afirma que para ellos es más fácil optar por emplear de manera informal a los trabajadores.

Elaborado por: Autor 1 Elizabeth Lorena Barrantes Ruge
Autor 2 Jakeline Arias Morales
Autor 3 Emelitina Murillo Caicedo
Especialización en Gerencia Financiero

Para estudiar los efectos del Covid-19 en la economía colombiana se tuvo en cuenta el análisis realizado por Botero & Montañez (2020) quienes indican que las empresas tomaron medidas frente al contagio generado por el Covid-19 en se evitan el contagio de empleados y permitía que las empresas siguieran con su cadena de producción y abastecimiento pero que aun así existió un grado de riesgo donde las cadenas productivas se rompieron y frente a la propagación del contagio la demanda experimento crisis en su producción.

Según la Organización Internacional del Trabajo (2021) como es citada en Farné & Sanín (2021) y Ramírez (2002) las actividades informales no se han beneficiado de los programas de ayudas dispuestas por el Estado; ya que son la condición de irregularidad hace más difícil identificarlas y que estas ayudas fueran dirigidas a salvaguardar los trabajos y los sectores en generarla para que la reactivación economía fuera eficaz en medida que el comercio se activara.

García et al. (2021) dan a conocer que el “crecimiento económico, empleo y distribución del ingreso en tiempos de pandemia: un análisis de equilibrio general para Colombia”, lo que ocasiono que la productividad se vea limitada incluso en la informalidad debido al riesgo de la propagación de la pandemia, generando en consecuencia la disminución de las ventas que se pueden alcanzar con la misma cantidad de recursos productivos.

En la investigación realizada por Araujo-Martínez et al. (2022), “la pandemia por COVID-19, ha visibilizado las condiciones de vulnerabilidad de las personas que obtienen sus medios de subsistencia mediante el trabajo informal” en la que se destacan en el año 2020 la pobreza monetaria de acuerdo con el análisis realizado en Colombia es alto el nivel de informalidad en ciudades como Bogotá, Bucaramanga, Cali, Barranquilla, Pereira. Lo que ocasiona que se presenta inseguridad e incertidumbre; en consecuencia.

Marco Teórico

Se puede tomar como origen el concepto de informalidad a partir de 1971, cuando el antropólogo económico Keith Hart dice “se estableció que la unidad de análisis adecuada era la empresa en consecuencia, que el nivel de informalidad no estaba determinado por el grado de cumplimiento de la ley, las características del empleo o la relación de trabajo, sino que por el nivel de productividad de la unidad productiva. Posteriormente, se aprobó una definición

estadística del empleo informal. Ese concepto es utilizado como el número total de empleos informales, tanto si están ocupados en empresas del sector formal como informal CEPAL (2008)”.

De acuerdo con investigación realizada por la Organización internacional del trabajo, (2003) el empleo informas está dividido por categorías de trabajadores, donde en su mayoría son:

- La informalidad según los ocupados por cuenta propia, son aquellos que como su nombre lo dice son empleadores o dueños de sus propias empresas en el sector informal.
- Trabajadores de familias, son personas independientemente de sí, laboran en negocios del sector informal. Pero que a su vez también son miembros de cooperativas de productores informales, como lo son aquellos que no cotizan pensión.
- Empleados que pertenecen a empresas del sector informal, son aquellos que no tiene acceso a las prestaciones de ley ni a ningún beneficio como lo es la seguridad social o laboral. En este caso se habla de los domésticos.
- Personas independientes que trabajan por cuenta propia, la cuales producen bienes o servicios exclusivamente para beneficio propio o para uso en el hogar.

La informalidad tiene dos dimensiones que a su vez se complementan: el sector productivo (son todos los trabajadores en el sector de la informalidad que no están registradas en la DIAN o en la Cámara de Comercio) y el empleo.

Otro concepto a analizar es el de financiamiento informal según estudios realizados en Colombia de los autores Tafur (2009), Reddy et al. (2013) y Malagón et al. (2014) revelan que las personas residentes en los estratos 1, 2, 3 y las microempresas son quienes acceden a estos créditos, adquiriéndolos a través de amigos, conocidos, casas de empeño o prestamistas, más conocidos como ‘gota a gota’ en los cuales los requisitos son más exequibles para el empresario informal pero estos préstamos tienen unas consecuencias graves para quienes resultan fallar en los compromisos adquiridos; puede pagar unas altas sumas en interés o moras que pueden ser del 10% o 20% de acuerdo con la suma prestada inicialmente o las condiciones pactadas. En muchos

casos la vida de las personas que lo solicitan este tipo de créditos está en juego donde se utilizan métodos de cobranza como son golpizas, desplazamiento forzado, extorsiones, amenazas de muerte, violaciones y hasta asesinatos, según reportes de la propia fiscalía general de la nación, en Colombia es una actividad económica ilegal.

La crisis que trajo el Covid-19 y las consecuencias que enfrentaron los empleadores y trabajadores informales en el marco de tenerse que reinventar por la necesidad, estando en la obligaciones de poder generar valor para el sostenimiento de sus familias en tiempos de pandemia, esta situación ha conllevado a que este mercado se vea en la necesidad de atender la propuesta del gobierno nacional al implementar diferentes propuestas enfocadas al desarrollo y financiamiento de políticas públicas sociales que innoven en la productividad y sean dirigidas para los trabajadores de ámbito informal.

Métodos

La revisión Sistemática de Literatura se desarrolla usando la base de datos global de citas independientes de editores más confiable del mundo Web of Science, en la que se presenta la fase de búsqueda utilizada como fuente académica para el desarrollo de este análisis, la ecuación de búsqueda se realiza por medio de las palabras claves:

Tabla 1

Categoría de análisis para la construcción de la ecuación de búsqueda

Categoría 1	Categoría 2	Categoría 3
Covid-19	Informalidad	Fuentes de Financiación
Pandemia	Sector Informal	Sistema Financiero
Efectos pandemia	Población vulnerable	Sistema Financiero
Covid-19		Tradicional

Nota. Las palabras claves utilizadas en la tabla se utilizaron para la elaboración de la ecuación de búsqueda.

Fuente: Elaboración propia.

Con las categorías que mencionamos anteriormente se plantea la siguiente ecuación de búsqueda donde vemos cómo la actividad económica se desaceleró perjudicando al sector

Elaborado por: Autor 1 Elizabeth Lorena Barrantes Ruge
 Autor 2 Jakeline Arias Morales
 Autor 3 Emelitina Murillo Caicedo
 Especialización en Gerencia Financiero

informal, actualmente observamos cómo la producción de la economía se encuentra en proceso de recuperación, como la pandemia incentiva a los comerciantes adaptarse a los nuevos cambios debió a la contingencia del virus.

Covid-19 OR Pandemia OR “Efectos pandemia Covid-19” AND Informalidad OR “Sector Informal” OR “Población Vulnerable” AND “Fuentes de Financiación” OR “Sistema Financiero” OR “Sistema Financiero Tradicional”

ALL= (Covid-19 OR Pandemic OR “Covid-19 Pandemic Effects” AND Informality OR “Informal Sector” OR “Vulnerable Population” AND “Financing Sources” OR “Financial System” OR “Traditional Financial System”)

En los que generaron un resultado de búsqueda de 45 de la colección principal de Web of Science en los que se realizó revisión integrada en los 15 artículos con fechas recientes y con mayores citas bibliográficas que tengan relación al objeto de análisis de esta revisión sistemática.

Resultados

Examen de los efectos de la pandemia del Covid-19 sobre el nivel de informalidad en países emergentes

Tabla 2

Efectos de la pandemia e informalidad en países emergentes

Autor, Año, Título	Efectos pandemia	Informalidad países emergentes
Swarna et al. (2022) Understanding the impact of COVID-19 on the informal sector workers in Bangladesh	El impacto se reflejó en los ingresos de los trabajadores informales sector agrícola el cual aumento. Por el contrario, los empleados del sector comercial informal disminuyo viéndose afectado por la pandemia al enfrentar la restricción de movimientos en las ciudades durante el confinamiento.	Los trabajadores del sector informal de los países emergentes son quienes viven principalmente en malas condiciones, debido a que sus ingresos son diarios, y fueron los más afectados por la pandemia al no tener como laborar.

Trevor van Wyk & Reddy (2022) Pandemic governance: Developing a politics of informality	El impacto del COVID-19 genero el crecimiento mundial para 2021, se proyecta en un 5,4 %, unos 6,5 puntos porcentuales menos que en las proyecciones previas a la COVID-19 de enero de 2020	Aumento de la población vulnerable, por la necesidad de realizar actividades del sector informal por la falta de conocimiento y recursos.
Ndouna et al. (2021) The informal sector facing Covid-19: The case of Cameroon	Ocasionar el cierre de los colegios y el uso obligatorio de mascarillas reducen en un 5,7% y un 4,32% la probabilidad de tener un trabajo durante el confinamiento	Quienes no dan en la prueba positivo para Covid-19 se retiraron de sus empleos informales por miedo al riesgo de contagio.
Onditi et al. (2021) How urban 'informality' can inform response to COVID-19: a research agenda for the future	La vulnerabilidad al fácil contagio por el Covid-19 y las dificultades socioeconómicas provocadas por la misma se vieron reflejadas en las fallas existentes en el tejido de la sociedad. En lugar de advertir a la población vulnerable, el enfoque reduccionista de la pandemia adujo a las personas más hacia la periferia.	Toques de queda, cierres parciales y teletrabajo, instituidas por el gobierno nacional, eran inconsistentes con las realidades socioeconómicas de los sectores informales.
Popa et al. (2022) Modelling the COVID-19 Pandemic Effects on Employees' Health and Performance: A PLS-SEM Mediation Approach	Pueden generar conciencia en los empleados de que la pandemia de Covid-19 es un factor externo que afecta a la economía, las organizaciones, los empleados y su desempeño laboral.	Los empleados del sector informal se vieron afectados en su bienestar físico y mental (estrés), generando que estos efectos impactaran en el desempeño laboral y en productividad.

Nota. El contenido suministrado en la tabla son resultados de otras autorías que investigaron efectos de la pandemia en los países emergentes. Fuente: Elaboración propia.

Respecto a la magnitud que tuvo la pandemia podemos denotar que la rama económica del sector informal fue la más afectada estando de acuerdo con lo afirmado por Araujo-Martínez et al. (2022), por el hecho del confinamiento las personas se vieron en la obligación de estar encerrados, donde las actividades como los vendedores ambulantes, los negocios comerciales

que operan en vía pública y que se encuentran de forma irregular ya que no cuentan con los permisos legales para ejercer su actividad.

Identificación de las limitaciones de acceso al sistema financiero tradicional en población vulnerable de países emergentes

Tabla 3

Limitaciones al acceso al sistema financiero en población vulnerable de países emergentes

Autor, Año, Título	Limitaciones al acceso al sistema financiero	En población vulnerable de países emergentes
Costa et al. (2022) Habituating to pandemic anxiety: Temporal trends of Covid-19 anxiety over sixteen months of Covid-19	La mayoría de los países han implementado diversas medidas de mitigación para detener la pandemia del Covid-19 como el cierre de zonas comunes, estas implicaciones políticas afectaron la oferta y la demanda y por ende muchas empresas y los ingresos en los hogares, aumentando la economía informal. Los formuladores de políticas buscan mejorar el consumo y la inversión proporcionando paquetes de estímulo. Estos paquetes incluyen medidas de apoyo fiscal, que tienen diferentes implicaciones financieras.	Las políticas fiscales implementadas durante la pandemia del Covid-19 están relacionada con las calificaciones crediticias las cuales son fundamental para dicho apoyo; muchas medidas han adoptado un enfoque mixto de herramientas de apoyo fiscal, como la reducción de impuestos, las inyecciones de capital sin embargo los sectores informales de los países emergentes tienen limitaciones para acceder a este tipo de beneficios por las condiciones en que desarrollan sus actividades económicas las cuales no están sujetas al régimen contributivo y fiscal.
Miranda-Mendizabal et al. (2022) Socio-economic and psychological impact of COVID-19 pandemic in a Spanish cohort BIOVAL-D-COVID-19 study protocol	La pandemia de Covid-19 y las consecuencias del confinamiento en la población general aún no se han evaluado en su totalidad. Sin embargo, puede traducirse en consecuencias sociales y poniendo de	Después de la pandemia del Covid-19 la población quedo en malas condiciones de empleo, después del primer confinamiento, aumentando el índice de precariedad o informalidad laborales

<p>Okungu et al. (2018) Extending coverage to informal sector populations in Kenya: Design preferences and implications for financing policy</p>	<p>manifiesto las desigualdades en la sociedad donde su economía se generaba tanto del trabajo formal como la informalidad.</p> <p>La principal preocupación de los trabajadores del sector informal, independientemente del diseño general del enfoque de financiación, incluía una mala cultura de gobernanza, especialmente una que no castiga la corrupción. Otras razones, especialmente con respecto al enfoque de financiamiento contributivo, incluyeron los altos costos de las primas y la incapacidad de hacer cumplir las contribuciones del sector informal.</p>	<p>Los resultados de la literatura recientes indican dificultades en la implementación de las contribuciones sociales como el principal mecanismo de financiación para grandes poblaciones del sector informal. La financiación no contributiva debe recomendarse fundamentalmente a los responsables del desarrollo de las políticas, para que sea el principal mecanismo de financiación.</p>
<p>Dang et al. (2021) Optimal financing strategies with 3PL customized service in a capital-constrained supply chain</p>	<p>El sector informal se enfrenta a diversas situaciones de restricciones de capital. Por lo tanto, requieren obtener financiación de un banco o empresas que integra financiación y servicios personalizados como lo son los prestamistas (gota a gota) que cobran tasas de usura superiores a la que ofrece el banco.</p>	<p>La financiación bancaria es fundamental para la reactivación de la economía en países emergentes, sin embargo, para el sector económico informal existen mucha limitación para acceder este tipo de apoyo financiero principalmente por la falta de calificación crediticia, viéndose en necesidad de acudir a los préstamos que ofrecen los prestamistas (gota a gota).</p>
<p>Steffen & Schmidt (2021) Strengthen finance in sustainability transitions research</p>	<p>La investigación sobre las finanzas dentro del campo de la transición hacia la sostenibilidad de las economías informales sigue siendo incipiente, debido a la relevancia de la crisis por el Covid-19, la</p>	<p>El sistema financiero influye en el fracaso o éxito de las economías una vez que estas buscan reactivarse después de la crisis del Covid-19; sin embargo, existen dificultades en la movilización de</p>

Elaborado por: Autor 1 Elizabeth Lorena Barrantes Ruge
 Autor 2 Jakeline Arias Morales
 Autor 3 Emelitina Murillo Caicedo
 Especialización en Gerencia Financiero

<p>conceptualización del sistema financiero aún es muy reservada frente a las políticas relacionadas con el sistema financiero sus implicaciones.</p>	<p>recursos principalmente en el sector informal.</p>
---	---

Nota. El contenido suministrado en la tabla son resultados de otras autorías que investigaron efectos de la pandemia en los países emergentes. Fuente: Elaboración propia.

En cuanto a las limitaciones al acceso financiero dadas por las restricciones por el Covid-19, varios estudios se centran en el impacto de la crisis en la economía a largo plazo; por lo que sugieren conocer el sector informal, el cual es fundamental para el crecimiento económico de los países emergentes, y se recomienda la necesidad de un cambio en el marco de políticas sociales y económicas para hacer frente a los efectos de la crisis generados por la pandemia.

Descripción de la incidencia en la falta de acceso a fuentes de financiamiento reguladas en el aumento de la informalidad durante la crisis del Covid-19

Tabla 4

Incidencia en la falta de acceso a fuentes de financiación durante la crisis del Covid-19.

Elaborado por: Autor 1 Elizabeth Lorena Barrantes Ruge
 Autor 2 Jakeline Arias Morales
 Autor 3 Emelitina Murillo Caicedo
 Especialización en Gerencia Financiero

Autor, Año, Título	Efectos pandemia	Fuentes de Financiación
Acevedo et al. (2021) Informality in the time of COVID-19 in Latin America: Implications and policy options	Impacto de la contracción económica asociada al COVID-19 en la tasa de informalidad laboral para 16 países de América Latina.	Los resultados pronostican un aumento de 3 puntos porcentuales en la tasa de informalidad promedio de la región, equivalente a 7,5 millones de personas. La postergación o condonación del pago del impuesto a la renta y de las contribuciones a la seguridad social condicionadas a la generación de empleos formales podría reducir el crecimiento de la informalidad entre un 50 y un 75 por ciento.
Garzón et al. (2017) Informality and employment vulnerability: application in sellers with subsistence work.	Este artículo describe la vulnerabilidad laboral de los trabajadores con empleos de subsistencia en las ventas callejeras.	Empleo informal el cual se constituye en una alternativa para quienes no pueden conseguir un empleo en el sector formal y tienen bajos niveles de escolaridad.

Almeida et al. (2020) COVID-19: implications of SARS-CoV-2 in Colombia.	En este artículo se revisó las implicaciones de la estrategia de reactivación tras la pandemia del Covid-19 en el ámbito de salud, entorno social y económica entre otras.	La reactivación de las cadenas productivas se enfocó más en las medidas sanitarias entorno a la prevención y mitigación del Covid-19, pero se dejó a un lado al sector informal; ya que el Estado solo dio prioridad a los trabajadores formales que habían desvinculado de las empresas lealmente constituida.
Garcia et al. (2022) Collective Action Towards Risk Management in Informal Urban Areas in Medellin: COVID-19 Lessons for Reducing Vulnerability and Inequality.	Experiencias recientes de por la pandemia del Covid-19 en América Latina han demostrado la ineficacia del estado como actor social en la organización, coordinación e implementación de políticas públicas adecuadas para enfrentar esta emergencia.	Se desarrollaron acciones colectivas en las áreas urbanas de Medellín-Colombia más vulnerables donde se mejoró la seguridad alimentaria, el saneamiento, la pedagogía para el autocuidado y la prevención. Aunque estas acciones tienen un alcance limitado demuestran la necesidad de promover una interacción más proactiva entre la sociedad y el estado.
Sultana et al. (2022) Informal Sector Employment and Economic Growth: Evidence from Developing Countries in SDG Perspective	En este artículo se estudió el sector informal y la contribución que este tiene en el crecimiento de la economía.	Se evidencia que a si no allá una política gubernamental establecida es un sector que impacta la economía.

Nota. El contenido suministrado en la tabla son resultados de otras autorías que investigaron efectos de la pandemia en los países emergentes. Fuente: Elaboración propia.

En esta Tabla se hace referencia a la incidencia que genero la pandemia del Covid-19 donde se aumentó los empleos informales, se evidencio que la vulnerabilidad del sector se asoció a las políticas para dar prioridad a la reactivación del sector formal y las cadenas productivas; el sector informal no cuenta con mecanismos de protección de sus ingresos ante la parálisis que genero la pandemia aun así se demuestra que la informalidad impacta a la economía de Colombia.

Discusión de Resultados

Al hacer el análisis de la revisión sistemática de literatura sobre el efecto del Covid-19 en la informalidad y las implicaciones de la falta de acceso a fuentes de financiamiento reguladas; se observó que este sector tiene un gran impacto en la economía nacional equivalente a cerca de 33,1% del PIB según el Banco de la República de Colombia. Los trabajadores informales suelen estar en este sector por la falta de oportunidades en el sector formal y la falta de estudio según el autor Garzón et. al (2017), ya que las poblaciones que están en esta modalidad pertenecen a los estratos 1 y 2 o son subsidiarios del Sisbén. A raíz de la pandemia del Covid-19 el autor Acevedo et. al (2021) afirmo que este sector fue impactado negativamente ante los cierres para prevenir y mitigar este virus, aumentando los trabajadores informales; en consecuencia, a este aumento el estado planteo diferentes estrategias para mitigar el impacto negativo otorgando subsidios o ayudas para reactivar la economía, pero según la investigación de Farné y Samin (2021) estas no fueron enfocada, más a mantener y subsidiar a los empleos formales y empresas.

Este articulo nos permitió demostrar que, aunque el estado adopto una política para mitigar las pérdidas de empleos estas no fueron los suficientes para garantizar mecanismos de protección de ingresos ante la parálisis y que a su vez estas le dieron prioridad a un plan de recuperación del empleo al sector formal.

Conclusiones

Al analizar sistemáticamente la literatura sobre el efecto del Covid-19 en la informalidad y las implicaciones de la falta de acceso a las fuentes de financiamiento reguladas se encuentra que la informalidad está en crecimiento. El estado debe impulsar leyes donde se utilicen recursos para generar mejores oportunidades de empleo y formalización de las pequeñas microempresas que existen bajo la línea de la informalidad, se puede evidenciar el aumento considerable de las políticas establecidas por cada el estado para detener la propagación del virus y a su vez se demuestro las limitaciones de acceso al sistema financiero tradicional de la población vulnerable de países emergentes que permitan reactivar sus fuentes de ingresos posterior a la emergencia del Covid-19; teniendo que acudir a fuentes de financiación informal que ofrecen créditos con tasas de usura superiores a la que ofrecen las entidades financieras por la incidencia de la falta de acceso a fuentes de financiamiento reguladas, la cual no permite un crecimiento y formalización

Elaborado por: Autor 1 Elizabeth Lorena Barrantes Ruge
Autor 2 Jakeline Arias Morales
Autor 3 Emelitina Murillo Caicedo
Especialización en Gerencia Financiero

este tipo de economías posterior a la crisis del Covid-19. Así mismo, se concluye que los trabajadores informales constituyen un de los grupos más afectados por las consecuencias económicas de las restricciones que implemento el gobierno nacional para mitigar el Covid-19; donde se evidencia la desigualdad social que prácticamente vuelve vulnerable a este sector; a su vez, este sector está en constante crecimiento en el cual se necesita apoyo del estado donde se impulse leyes para que los recursos presupuestados generen mejores oportunidades de empleo, acceso a crédito, beneficios en seguridad social o tributaria y a su vez en la formalización de pequeñas microempresas. Los programas de ayuda o subsidios han sido concebidos para enfrentar la crisis que en estos momentos ya se volvió transitorias. El estado debe enfocar sus ayudas no sean a corto plazo si no a largo plazo, implementando programas de empleo y formalización asequibles a este sector que está generando un gran impacto en la economía nacional.

Referencias Bibliográficas

- Acevedo, I., Castellani, F., Lotti, G., & Székely, M. (2021). *Informality in the time of COVID-19 in Latin America: Implications and policy options*. PLoS ONE, 16(12 December), 1–26. <https://doi.org/10.1371/journal.pone.0261277>
- Almeida-Espinosa, A., & Sarmiento-Ardila, J. A. (2020). *Covid-19: implications of SARS-CoV-2 in Colombia*. Gaceta Médica de México, 156(4), 330–334. <https://doi.org/10.24875/gmm.m20000409>
- Araujo-Martínez, D., Segrera-Castilla, M., & Jiménez-Castilla, T. (2022). *Informalidad laboral en 13 ciudades y áreas metropolitanas de Colombia (2019-2020)*. Revista de Economía Mundial, 60(2022), 245–265. <https://doi.org/10.33776/rem.v0i60.5532>
- Bonet-Morón, J. A., Ricciulli-Marín, D., Pérez-Valbuena, G. J., Galvis Aponte, L., Haddad, E. A., Araújo-Junior, I. F., & Perobelli, F. S. (2020). *Impacto económico regional del Covid19 en Colombia: un análisis insumo-producto*. Banco de La República, 1–5.
- Botero, J. A., & Montañez, D. F. (2020). *Efectos en la economía colombiana del Covid-19: Un análisis de equilibrio general computable (Working paper)* Resumen presentación Quantil.
- Cárdenas, M. (2007). *Introducción a la economía Colombiana*. Libroweb.Alfaomega, 1–5.
- Costa, M. de A., Kristensen, C. H., Dreher, C. B., Manfro, G. G., & Salum, G. A. (2022). *Habituating to pandemic anxiety: Temporal trends of Covid-19 anxiety over sixteen months of Covid-19*. Journal of Affective Disorders, 313, 32–35. <https://doi.org/10.1016/j.jad.2022.06.077>
- Dang, X., Bi, G., Liu, C., & Xu, Y. (2021). *Optimal financing strategies with 3PL customized service in a capital-constrained supply chain*. Electronic Commerce Research and Applications, 50(101090), 1–19. <https://doi.org/10.1016/j.elerap.2021.101090>
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2022). *Comunicado de prensa Indicadores de mercado laboral Agosto de 2022*.

Elaborado por: Autor 1 Elizabeth Lorena Barrantes Ruge
 Autor 2 Jakeline Arias Morales
 Autor 3 Emelitina Murillo Caicedo
 Especialización en Gerencia Financiero

https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/ech/ech/CP_empleo_ago_22.pdf

Farné, S., & Sanín, C. (2021). *Impacto de la Covid-19 sobre el mercado de trabajo colombiano y recomendaciones para la reactivación económica*. www.iffro.org

Garcia Ferrari, S., Crane De Narváez, S., Castro Mera, W. E., Velásquez, C., & Bain, A. A. (2022). *Collective Action Towards Risk Management in Informal Urban Areas in Medellín: Covid-19 Lessons for Reducing Vulnerability and Inequality*. *Frontiers in Environmental Science*, 9, 1–17. <https://doi.org/10.3389/fenvs.2021.726867>

García, J. B., Diego, M. A. M., & Herrera, M. (2021). *Crecimiento económico, empleo y distribución del ingreso en tiempos de pandemia: un análisis de equilibrio general para Colombia*. *Cuadernos de Economía (Colombia)*, 40(85), 957–976. <https://doi.org/10.15446/cuad.econ.v40n85.92524>

Garzón-Duque, M. O., Cardona-Arango, M. D., Rodríguez-Ospina, F. L., & Segura-Cardona, A. M. (2017). *Informality and employment vulnerability: application in sellers with subsistence work*. *Revista de Saúde Pública*, 51(89), 1–17. <https://doi.org/10.11606/S1518-8787.2017051006864>

Hirschman, A. O. (1972). *Salida, voz y lealtad respuesta a la disminución de empresas, organizaciones y estados*.

Malagón, J., Berrio, J. C., Gerrero, W. B., & Villanueva, M. C. (2014). *Características del acceso al crédito en las zonas urbanas de Colombia*. *Asobancaria Promoviendo La Confianza y Solidez Del Sector Financiero*, 972, 1–8.

Mazumdar, D. (1976). *World Bank Reprint Series: Number Forty-three*.

Miranda-Mendizabal, A., Recoder, S., Sebastian, E. C., Casajuana Closas, M., Leiva Ureña, D., Manolov, R., Matilla Santander, N., Forero, C. G., & Castellví, P. (2022). *Socio-economic and psychological impact of COVID-19 pandemic in a Spanish cohort BIOVAL-D-COVID-19 study protocol*. *Gaceta Sanitaria*, 36(1), 70–73. <https://doi.org/10.1016/j.gaceta.2021.10.003>

Elaborado por: Autor 1 Elizabeth Lorena Barrantes Ruge
 Autor 2 Jakeline Arias Morales
 Autor 3 Emelitina Murillo Caicedo
 Especialización en Gerencia Financiero

- Mora J. (2021). *Análisis del desempleo y la ocupación después de una política estricta de confinamiento por Covid-19 en Cali*. 94, 1–30.
- Ndouna, F. K., Nanfosso, R. T., Essimi, J. A. B., & Ambassa, L. F. (2021). *The informal sector facing Covid-19: The case of Cameroon*. *Sustainability (Switzerland)*, 13(23), 1–17.
<https://doi.org/10.3390/su132313269>
- Okungu, V., Chuma, J., Mulupi, S., & McIntyre, D. (2018). *Extending coverage to informal sector populations in Kenya: Design preferences and implications for financing policy*. *BMC Health Services Research*, 18(13), 1–11. <https://doi.org/10.1186/s12913-017-2805-z>
- Onditi, F., Nyadera, I. N., Obimbo, M. M., & Muchina, S. K. (2021). *How urban ‘informality’ can inform response to COVID-19: a research agenda for the future*. In *History and Philosophy of the Life Sciences* (Vol. 43, Issue 1, pp. 1–5). Springer Science and Business Media Deutschland GmbH. <https://doi.org/10.1007/s40656-020-00362-7>
- Organización internacional del trabajo. (2003). *Informe de la conferencia*.
- Popa, I., Ștefan, S. C., Olariu, A. A., Popa, Ștefan C., & Popa, C. F. (2022). *Modelling the Covid-19 Pandemic Effects on Employees’ Health and Performance: A PLS-SEM Mediation Approach*. *International Journal of Environmental Research and Public Health*, 19(3), 2–17. <https://doi.org/10.3390/ijerph19031865>
- Ramírez, J. (2002). *Capacitación laboral para el sector informal en Colombia*.
<http://www.ilo.org/infeco>
- Ramiro, E., Santana, L., Alexandra, A., González, Á., Andrés, G., & Giraldo, M. (2011). *Colombian labor market dynamic: an analysis of employment policies using system dynamics*.
- Reddy, R., Bruhn, M., & Tan, C. (2013). *Capacidades financieras en Colombia: resultados de la encuesta nacional sobre comportamientos, actitudes y conocimiento financieros*. Banco Mundial, 1–122.

Elaborado por: Autor 1 Elizabeth Lorena Barrantes Ruge
 Autor 2 Jakeline Arias Morales
 Autor 3 Emelitina Murillo Caicedo
 Especialización en Gerencia Financiero

- Rodríguez, F. (2020). *Ensayo: la informalidad: revisión desde sus orígenes hasta los impactos de la pandemia.*
- Rubio, M. v. (2014). *El trabajo informal en Colombiae impacto en América Latina.* *Observatorio Laboral Revista Venezolana*, 7(january-june), 23–40.
<http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=219030399002>
- Steffen, B., & Schmidt, T. S. (2021). *Strengthen finance in sustainability transitions research.* *Environmental Innovation and Societal Transitions*, 41, 77–80.
<https://doi.org/10.1016/j.eist.2021.10.018>
- Sultana, N., Rahman, M. M., & Khanam, R. (2022). *Informal Sector Employment and Economic Growth: Evidence from Developing Countries in SDG Perspective.* *Sustainability*, 14(19), 11989. <https://doi.org/10.3390/su141911989>
- Swarna, N. R., Anjum, I., Hamid, N. N., Rabbi, G. A., Islam, T., Evana, E. T., Islam, N., Rayhan, M. I., Morshed, K. A. M., & Juel Miah, A. S. M. (2022). *Understanding the impact of Covid-19 on the informal sector workers in Bangladesh.* *PLoS ONE*, 17(3 March), 1–20. <https://doi.org/10.1371/journal.pone.0266014>
- Tafur, C. (2009). *Bancarización: Una aproximación al caso colombiano a la luz de américa latina.* *Estud.Gerenc Universidad Incesi*, 25(110), 13–37.
- Trevor van Wyk, D., & Reddy, V. (2022). *Pandemic governance: Developing a politics of informality.* *South African Journal of Science*, 18(5–6), 1–6.
<https://doi.org/10.17159/sajs.2022/13163>
- Urratia, M. (2001). *Empleo y economía : memorias* (Digitalizado por la Biblioteca Luis Ángel Arango, Ed.). Banco de la República.
- Velásquez, M. (2021). *La protección social de los trabajadores informales ante los impactos del Covid-19.* *Naciones Unidas CEPAL*, 37, 3–56. www.cepal.org/apps