

**INCIDENCIA DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA SOBRE EL  
CRECIMIENTO ECONÓMICO Y EL NIVEL DE EMPLEO PARA COLOMBIA  
DURANTE EL PERIODO 2001-2010**



**HAROLD ALBERTO CASTAÑO BUITRAGO  
YESICA ALEJANDRA CELIS MARTÍNEZ**

**FUNDACIÓN UNIVERSITARIA DEL ÁREA ANDINA  
FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS, ECONÓMICAS Y FINANCIERAS  
PROGRAMA DE ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS INTERNACIONALES  
Pereira, Colombia  
2012**

**INCIDENCIA DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA SOBRE EL  
CRECIMIENTO ECONÓMICO Y EL NIVEL DE EMPLEO PARA COLOMBIA  
DURANTE EL PERIODO 2001-2010**



**HAROLD ALBERTO CASTAÑO BUITRAGO  
YESICA ALEJANDRA CELIS MARTÍNEZ**

**En cumplimiento parcial de los requisitos para optar al  
título de Administradores de Negocios Internacionales**

**Asesor  
Gerardo A. Buchelli L.**

**FUNDACIÓN UNIVERSITARIA DEL ÁREA ANDINA  
FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS, ECONÓMICAS Y FINANCIERAS  
PROGRAMA DE ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS INTERNACIONALES  
Pereira, Colombia  
2012**

## RESUMEN

La inversión extranjera directa ejerce un efecto positivo sobre diversas actividades económicas, mejorando las condiciones socioeconómicas de la población en condiciones de vulnerabilidad —particularmente en lo relativo al empleo— y favorece al crecimiento económico. Si bien en Colombia se evidencia periodos de proteccionismo, a partir de los noventa se inicia un proceso de apertura económica que flexibiliza y adopta normas para favorecer la inversión extranjera directa. Posteriormente, desde el año 2001 se empieza a evidenciar un incremento progresivo de la IED en Colombia. Por esta razón, se requiere estudiar la incidencia de la inversión extranjera directa sobre el crecimiento de la economía colombiana y sobre el nivel de empleo, durante el periodo 2001-2010.

Ahora bien, Loria y Brito (2003) mediante análisis prospectivo concluyen que la insuficiente generación de empleo es uno de los principales problemas de países en desarrollo y quizás uno de los más difíciles de resolver. Para el caso colombiano, Doncel (2004) identifica las ventajas, desafíos y oportunidades de la IED sobre la economía, concluyendo que gracias al proceso de globalización, se han favorecido los flujos de inversión extranjera como mecanismo que favorece la generación de empleo.

En el presente trabajo se adopta una estructura tipo Cobb-Douglas y se encuentra evidencia que favorece el crecimiento económico a partir de flujos de inversión extranjera dirigido hacia la Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca; Construcción; Comercio, Restaurantes y Hoteles; Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones; Establecimientos Financieros. De igual forma, se determina que la IED dirigida al Petrolero; Minas y Canteras (incluye carbón); Manufactureras; Electricidad, Gas y Agua y; Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones, han favorecido básicamente, en la disminución del desempleo en Colombia.

**CONTENIDO**

	<b>Pág.</b>
RESUMEN.....	3
INTRODUCCIÓN.....	9
CAPÍTULO I.....	13
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA Y CONTEXTUALIZACIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA .....	13
1.1 Planteamiento del Problema .....	13
1.2 Contextualización de la Inversión Extranjera Directa .....	15
1.3 Objetivos.....	19
1.3.1 Objetivo general.....	19
1.3.2 Objetivos Específicos.....	19
CAPÍTULO II.....	20
MODELO TEÓRICO Y CONCEPTUAL .....	20
2.1 Componente Conceptual.....	22
2.1.1 Inversión Extranjera Directa .....	23
2.1.2 Integración Internacional en un Entorno Globalizado .....	23
2.1.3 Exploración de Nuevos Mercados.....	25
2.2 Determinantes de la Inversión Extranjera Directa .....	25
2.3 Ganancias Derivadas de la Inversión Extranjera Directa .....	28
2.4 Esquema Regulatorio .....	31
2.5 Generación de Empleo.....	32
2.6 Interrelación Entre la Inversión Extranjera Directa, la Disminución del Desempleo.....	34
CAPÍTULO III .....	35

ESPECIFICACIÓN DEL MODELO .....	35
3.1. Metodología .....	35
3.2 Especificación del Modelo y Descripción de las Variables.....	36
 CAPÍTULO IV .....	 38
RESULTADOS EMPÍRICOS.....	38
4.1 Análisis econométrico.....	40
 CONCLUSIONES.....	 46
REFERENCIAS .....	50
Anexos .....	52

## LISTA DE TABLAS

	<b>Pág.</b>
Tabla 1. Procedencia de la inversión extranjera directa .....	17
Tabla 2. Características de Estabilidad en las Series.....	41
Tabla 3. Resultados del Ejercicio Econométrico.....	42

## LISTA DE GRÁFICOS

	<b>Pág.</b>
Gráfico 1. Inversión Extranjera Directa - Principales Países de Procedencia .....	38
Gráfico 2. Inversión Extranjera Directa Según Actividad Económica para Colombia .....	40
Gráfico 3. Prueba Jarque-Bera, Distribución Normal de los Residuales.....	43

**LISTA DE ANEXOS**

**Pág.**

Anexo 1. Pruebas de Estacionariedad.....52



## INTRODUCCIÓN

Sin lugar a dudas, la implementación de la inversión extranjera directa -IED- en los países afecta a las diferentes actividades económicas; razón por la cual se considera a la inversión como un factor económico fundado en el predominio del capital y su uso en la producción como generador de riqueza. En teoría, la IED es un componente esencial en el mejoramiento de la productividad y, en un sentido más amplio, se constituye en uno de los factores productivos. Por lo tanto, la IED tiene tanto una estrecha relación como una importante influencia en el contexto socioeconómico de las naciones.

Pese al crecimiento exponencial de la economía mundial y la interdependencia económica durante los años anteriores, aún son muchos los inconvenientes por solventar, que de modo habitual, se reflejan en el nivel de vida de la población; concretamente, en mejores condiciones de vida y mejores niveles de empleabilidad. De hecho, el desempleo es uno de los mayores problemas económicos que enfrentan los países en desarrollo. No obstante, surgen medidas para hacer frente a esta problemática, sin encontrar soluciones definitivas por ahora.

En el marco de esta conjetura, se vincula la IED con mejores condiciones en el ámbito social, en la medida que afecta positivamente los niveles de empleo en una economía. En Colombia, el Gobierno a través de diversas estrategias busca fomentar la inversión en la nación, otorgando una serie de incentivos de tipo económico y de regulación que garantice un buen funcionamiento de esta «medida socioeconómica».

A mitad del siglo XX, la industria en Colombia fue estimulada con el establecimiento de elevados impuestos sobre la importación; sin embargo, ello no motivó la competitividad y la generación de productos de alto grado de innovación. De esta manera, el país fue hasta décadas recientes caracterizado por medidas básicamente proteccionistas, con una economía

dependiente tradicionalmente de productos primarios. En la actualidad, se le ha conferido a la IED un sentido singular debido a que trae desarrollo al país en materia tecnológica, de capital y empleo, mejorando, por lo tanto, las tasas de crecimiento económico.

Con ello entonces y a partir de la evidencia empírica, se inicia una serie de investigaciones con el propósito de identificar las implicaciones de la IED sobre el desempeño económico desde diversas posturas conceptuales y teóricas. Por ejemplo, Loria Brito (2003) realizan un análisis prospectivo con implementación de modelos econométricos como herramienta de verificación, para determinar el impacto de la IED en el empleo sectorial de México, concluyendo que la insuficiente generación de empleo es uno de los principales problemas que enfrenta la mayoría de los países en desarrollo y uno de los más difíciles de resolver, resaltando la necesidad de implementar medidas para estimular el crecimiento económico, siendo una de ellas, la IED.

Para el caso colombiano, se encuentra que Doncel (2004) efectúa un análisis sobre la IED identificando las ventajas, los desafíos y las oportunidades que ofrece en la economía; concluye que debido al proceso de globalización presente en la económica mundial, se destacan los flujos de inversión extranjera como uno de los mecanismos más relevantes dentro del contexto internacional, específicamente, señala su potencial en la generación de empleo, incrementos en los niveles de productividad, incentivo en las exportaciones, adquisición de nuevas tecnologías y conocimientos. Favoreciendo todo ello a mejorar las condiciones en términos de desarrollo económico de los países en vía de desarrollo, logrando así, mejores niveles de vida de la población.

De manera reciente, Gómez (2008) realizó un estudio sobre los efectos de la IED en el nivel y calidad del empleo en América Latina -A.L.-, parte del hecho que la IED es un mecanismo eficaz para impulsar el crecimiento económico y generación de empleos de calidad, dado el intercambio de capitales productivos a través del mundo. Su estudio se basa en una serie de estadísticas que reflejan el crecimiento exponencial de la IED en ciertos países representativos de A.L. y en sus sectores de mayor influencia. Por tal motivo, examina cómo ha sido el comportamiento del empleo por actividad económica.

Concluye que el incremento en la IED obedece a la implementación de diversas políticas promotoras de la inversión y la concepción del libre movimiento de capitales entre las naciones que garantiza el crecimiento económico. No obstante, expresa que en A.L. los resultados no son necesariamente buenos en la medida que las apreciaciones de la IED como motor de crecimiento, fueron sobreestimadas, sin embargo, sus efectos no fueron enteramente negativas, ya que en ciertos países se incrementó la productividad y en menor medida el empleo, pero no elimina los perjuicios generados por la competencia externa.

Ahora bien, teniendo en cuenta las consideraciones teóricas expuestas, la utilidad del presente estudio se centra establecer las relaciones causales entre la IED y dos variables significativas que miden el desarrollo económico, nivel de empleo y crecimiento económico. Por lo tanto, aportar al campo de las ciencias económicas un estudio de la afluencia de IED hacia sectores que contribuyen a un dinamismo económico, es decir, que aportan tanto al crecimiento económico como a la generación de empleo, para así encausar los flujos de capital externo hacia dichos sectores. En su defecto, según pueda ser el interés, a sectores que favorecen bien sea al crecimiento económico o al empleo.

La investigación es novedosa en el sentido que pretende desarrollar desde el campo de la econometría un análisis que permita evaluar el comportamiento de la IED durante el periodo 2001-2010, tiempo en el que ésta evidenció un auge en Colombia. Cabe agregar que no se han reportado muchos estudios que detallen un análisis de este tipo durante el periodo señalado. Asimismo, debido a que se pretende conocer en términos de cifras el impacto de la IED en el país, y contextualizarlas dentro del periodo 2001-2010, se hace interesante explicar cómo la dependencia económica ha traído numerosos recursos, pero no en la misma intensidad el desarrollo que se espera.

Finalmente, el trabajo está compuesto por cuatro capítulos. En el primero, se aborda el planteamiento del problema y se realiza una contextualización detallada de la IED en Colombia; en el segundo, se aborda el marco teórico y conceptual, abordando inicialmente las implicaciones de la IED sobre la integración internacional y la exploración de nuevos

mercados, de igual forma, se presentan los determinantes de la IED, las ganancias derivadas de ella, su esquema regulatorio y la relación con la generación de empleos; en el tercero, se especifica el modelo empleado; en el cuarto, se encuentran los resultados del ejercicio econométrico y en el sexto se plantean las conclusiones del trabajo investigativo.

## **CAPÍTULO I**

### **PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA Y CONTEXTUALIZACIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA**

En este capítulo se presenta el planteamiento del problema y una contextualización de la inversión extranjera directa -IED- como dinamizadora de la economía, específicamente en temas relacionados con el empleo y el crecimiento económico.

#### **1.1 Planteamiento del Problema**

A partir del estatuto de inversiones internacionales (1996), se tiene que la IED hace referencia a la inversión de capital externo, realizada bien sea por una persona natural o jurídica no residente en Colombia o por una persona extranjera en territorio colombiano; en ambos casos con recursos procedentes del exterior, destacando que el Gobierno colombiano exige el cumplimiento de unos parámetros para el ingreso de los capitales foráneos, dentro de los que se pueden referenciar el registro de la inversión, constitución de una sociedad y la contratación de personal.

En el marco histórico, la economía ha concedido a la inversión un papel clave en la creación de riqueza, pues ha posibilitado el incremento de la producción como principal proceso económico para llegar a ello. Al nivel de la industria, una de las características fundamentales ha sido el mejoramiento del sistema productivo, debido a que facilita la implementación de métodos automatizados y sistemáticos en las fases del proceso industrial. Sin embargo, la consecuencia principal se centra en los costos sociales debido al incremento del nivel de vida en los países por la riqueza creada.

La inversión se trasladó a otras latitudes del planeta debido a la integración económica evidenciada entre países, dando lugar al concepto de inversión extranjera directa -IED-. Este concepto económico empieza a cobrar importante vigor en el mundo hacia las décadas de los

setenta y ochenta con el objeto de incrementar las tasas de crecimiento económico, por razón de sus diversos efectos sobre la economía en general. El enfoque que caracterizaba esta tendencia se apoyaba en los preceptos capitalistas que proponían una mayor interacción entre los mercados como medida para reforzar la industria doméstica y, por ende, fortalecer aspectos que favorecían la problemática laboral.

Sobre la base de este criterio, el sentido que se le otorga a la IED en la actualidad es de un carácter favorecedor para la economía, pues parece imprimirle dinamismo al proceso de desarrollo. Por lo tanto, gran parte de los gobiernos confieren incentivos y beneficios a las compañías que elijan su país como lugar para establecer sus operaciones. Éstos se extienden desde servicios de apoyo al inversionista, mano de obra barata, protección de la propiedad industrial, hasta exenciones tributarias.

Ahora bien, la historia de Colombia se caracteriza por conflictos económicos y sociales, destacándose entre ellos el desempleo y la pobreza. Estos dos conceptos están indefectiblemente ligados, por cuanto no deben desvincularse del contexto social, económico y político de la nación. Entre las medidas que favorezcan el proceso de industrialización y la generación de empleos, y con ello la obtención de ingresos en los hogares del país, se encuentran estrategias de fomento, específicamente, de atracción de la IED.

En este contexto, la IED tiene una función fundamental en la estrategia de crecimiento económico para Colombia, cuya finalidad es la mitigación de diversos conflictos económicos como el desempleo. Recientemente, desde el año 2001 y en concordancia con el Gobierno de Álvaro Uribe Vélez y su política de Seguridad Democrática y Confianza Inversionista, se intensificó el movimiento de capitales externos hacia Colombia, estimulando el crecimiento económico sustentado sobre la generación de empleos y la distribución de los beneficios sociales.

Se tiene entonces que en Colombia durante los años 2007 y 2008, se generaron alrededor de 36.000 empleos por causa de la IED con un mayor dinamismo en los sectores de la construcción, el comercio, los hoteles y las comunicaciones; con montos en los recursos

cercanos a 9.028 millones de dólares en 2007 y proyecciones para 2008 superiores a los 11.000 millones de dólares, según comunicados de Proexport.

En el marco de los planteamientos anteriores, resulta pertinente indagar sobre ¿cuál ha sido la incidencia de la inversión extranjera directa sobre el crecimiento de la economía colombiana y sobre el nivel de empleo durante el periodo 2001-2010?

## **1.2 Contextualización de la Inversión Extranjera Directa**

El comportamiento de la IED responde a procesos de globalización de la economía, así que se constituye en un instrumento que marca el proceso de internacionalización, logrando por tanto un nuevo rol a nivel económico. En consecuencia, adquiere diversas connotaciones que se demarcan en un sinnúmero de argumentaciones teóricas tanto alrededor de beneficios, como desventajas de la inversión foránea; de suerte que los efectos positivos de la IED resultan de la generación de empleo, la transferencia tecnológica y de conocimientos, y el incremento del capital, lo que conduce al crecimiento económico necesario para mitigar cualquier problema económico.

Desde 1985 los flujos de IED mundiales han crecido a ritmos vertiginosos, según Calderón (1994) la IED alrededor del mundo creció en promedio anual un 27%; tres veces más rápido que el crecimiento de las exportaciones y cuatro veces más que las tasas de producción mundiales. Un aspecto significativo que caracterizó esta creciente tendencia fue la liberación de los mercados y la apertura a la IED, como muestra del proceso de internacionalización de la economía capitalista.

Con el propósito de fortalecer los procesos de modernización de las economías emergentes que entraban en la dinámica de la internacionalización, se asumió el concepto de IED como un medio para impulsar el desarrollo. Por ello, en el contexto internacional se generó un apogeo por invertir en los países en desarrollo y, de hecho, la afluencia de capitales externos hacia América Latina y el Caribe se incrementó considerablemente. Según el informe denominado Las Tendencias de la Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe, el

crecimiento anual de las tasas de inversión fue del orden del 70,2% para las regiones en desarrollo a fines del decenio de los noventa.

El enfoque central que describe tal apogeo es que la interacción de los mercados es una manera de posibilitar el crecimiento económico. Así, a través de la globalización de la producción y del capital, corporaciones multinacionales (también llamadas corporaciones transnacionales) han gestionado instalaciones productivas en otros países. Las consecuencias se dan en el aumento de la productividad, incremento de la formación de capital y la generación de puestos de calidad para los países receptores.

Producto de ello, tales países generan una serie de estímulos de tipo económico y de apoyo. Medidas de esta naturaleza buscan traducirse en externalidades positivas para el país, cuyo principal objetivo es la atracción de inversión. En un sentido más amplio, un aspecto elemental para atraer inversión hacia un país se fundamenta en la concesión de incentivos, así como la promoción de las ventajas comparativas del país. Asimismo, en la mejora de ciertos aspectos estructurales que generen una mayor confiabilidad hacia el inversionista extranjero; por ejemplo, un marco jurídico estable que facilite la entrada de capitales externos.

En relación a Colombia, se han instaurado medidas más proactivas focalizadas a cautivar IED hacia la nación, tales como incentivos tributarios y regímenes especiales de comercio exterior. Además, dentro de los beneficios otorgados a los inversionistas, se encuentran las desgravaciones sobre el pago de la renta para empresas que establezcan operaciones en zonas francas. Este tipo de políticas destinadas a la atracción de inversión se enfocan en los encadenamientos productivos, generación de valor, transferencia de conocimientos y mejoramiento del empleo.

Las combinaciones de políticas macroeconómicas y de seguridad interna han permitido potenciar el proceso llevado a cabo por el país en cuanto al fomento de la IED. Ahora bien, gracias a las políticas e incentivos promocionales que aunados a un incremento sustancial de la seguridad, hacen que la economía colombiana evidencie un auge económico hasta el año 2010 aproximadamente; este hecho se verifica en el Doing Business Report 2010, en donde se



referencia a Colombia como uno de los países que más protección le brinda a los inversionistas extranjeros en el mundo y es el segundo país con mejor entorno para hacer negocios de América Latina, ello implica una consolidación de Colombia como un país seguro para invertir.

Este concepto se ha generalizado a nivel internacional, pues se ha visto un incremento de la IED hacia Colombia desde diversas regiones del mundo. La composición de la inversión hacia el país es diversificada. No obstante, la mayor parte de los capitales externos provienen de Chile y en menor medida Venezuela. Lo anterior se puede evidenciar en la siguiente tabla:

**Tabla 1. Procedencia de la inversión extranjera directa**

País/Región	2007	2009
Chile	8,8%	4,0%
Europa Occidental	5,3%	2,1%
Colombia	4,4%	1,9%
Brasil	2,6%	1,6%
América Latina	2,8%	1,5%
México	2,4%	1,5%
Alemania	1,5%	1,2%
Reino Unido	8,0%	1,2%
Estados Unidos	1,4%	0,5%
Venezuela	0,3%	0,1%

*Fuente:* Economist Intelligence Unit (EIU).

Poniendo en perspectiva esta tendencia, los flujos de inversión extranjera hacia Colombia exhibieron un aumento progresivo desde inicios hasta fines del decenio de los ochenta. Para el año 1983, el registro de la inversión extranjera no superaba los USD 400 millones y durante el periodo 1984-86, ascendió a una cuantía de USD 754,5 millones, destinados básicamente a sectores de hidrocarburos y minería y para el periodo 1987-1991, los montos de inversión extranjera se mantuvieron estables.

Antes de la apertura económica en Colombia, la IED se focalizaba hacia la explotación de recursos naturales no renovables como el carbón y el petróleo. De hecho, desde los ochenta gran parte de la IED estaba dirigida al sector de hidrocarburos; en 1988, representaba un total de 90% y en 1991 se presentaron incrementos del 176% en la IED. No obstante, a partir de 1991 la IED se diversificó hacia otras actividades económicas. En 1993, la cifra de inversión en otros sectores económicos era de un orden del 60%, y en 1996 la cuantía de IED sin petróleo pasó a USD 2.172 millones, después de estar alrededor de USD 100 millones en 1991, concentrándose fundamentalmente en el sector financiero y la industria manufacturera.

Desde inicios del año 1991, la IED adquirió un gran ímpetu debido a la apertura económica; las condiciones prescritas por el modelo de internacionalización de la economía llevaron implícitamente la flexibilización y adopción de normas en materia de inversión extranjera. En este sentido, surgió la Ley 9 de 1991, cuyas disposiciones facilitaron una reactivación de la IED en la nación.

Como resultado de la reactivación económica, los flujos de IED pasaron de USD 438 millones en 1991 a USD 2.244 millones en 1994, llegando, inclusive, a casi USD 3.000 millones en 1996; con ella se generaron diversos efectos positivos en la economía colombiana, entre ellos, se destacan la formación bruta de capital y una contribución significativa al PIB. Ahora bien, la participación de la IED en el PIB ascendió de 1,3% en 1987 a 1,4% en 1990, hasta alcanzar un 3,5% durante 1996.

Según Garay (1996), dicha tendencia estuvo marcada por diversos factores, tales como el proceso de privatización del sector financiero y de algunas empresas de servicios públicos; el proceso de modernización y reestructuración de corporaciones transnacionales; una mayor inversión y diversificación del sistema financiero.

Así como los países compiten por atraer IED a través del otorgamiento de incentivos, con las regiones sucede lo mismo. Los factores de mayor influencia en la atracción de ésta se basan en mano de obra calificada, infraestructura y claras estrategias de desarrollo regional

que posibiliten el crecimiento económico. En general, estas estrategias se centran en la creación de un ambiente propicio para los negocios, con el objeto de fomentar la competitividad de las regiones.

En conclusión, la evolución de la IED en el ámbito colombiano es producto de una buena legislación tributaria para garantizar la llegada y permanencia de los flujos de capital extranjero, así como del avance en seguridad democrática. Asimismo, de un gran esfuerzo en materia de promoción con la que se llega hasta conceder exenciones tributarias al inversionista.

### **1.3 Objetivos**

Sobre la base de las consideraciones previas, se ha visto que los efectos que la IED trae implícitamente a una nación son de índole positiva, cuyo fin se centra en potenciar el desarrollo económico. En este contexto, resulta conveniente delimitar congruentemente la finalidad del presente estudio relativo a las implicaciones de la IED sobre dos variables que miden significativamente el desarrollo, crecimiento económico y nivel de empleo, a través de los objetivos.

#### **1.3.1 Objetivo general**

Evaluar la incidencia de la inversión extranjera directa sobre el crecimiento de la economía colombiana y el nivel de empleo durante el periodo 2001-2010.

#### **1.3.2 Objetivos Específicos**

- Analizar el comportamiento de los flujos de inversión extranjera directa para Colombia entre 2001-2010.
- Identificar los aspectos que influyen en la captación de inversión extranjera directa.
- Identificar los beneficios que la inversión extranjera directa trae consigo para una economía.

## **CAPÍTULO II**

### **MODELO TEÓRICO Y CONCEPTUAL**

Al abordar la perspectiva tradicional de la IED en las décadas de los sesenta y setenta, se encuentra una estrecha relación con el proteccionismo presente en algunas economías. Ello se debía a que en un mercado protegido era más atractivo invertir en forma directa que utilizar la vía alternativa (exportarla), en la medida que era muy costosa por sus restricciones. Además, una economía protegida ofrecía un atractivo mercado cautivo.

Casi todos los argumentos que se han ofrecido para la existencia de la IED pueden agruparse bajo tres objetivos principales:

- Explotación de nuevos mercados.
- Búsqueda de eficiencia productiva.
- Búsqueda de activos estratégicos.

Está visto que estos tres objetivos también enmarcan lo que se pretende con la Globalización, proceso que se dio en los años 90 en el ámbito internacional. A raíz de la necesidad de unirse a dicho proceso, Colombia dio paso a la apertura económica, generando una modernización de la economía, acto que permitió el fortalecimiento de la IED en Colombia. En ese entonces, este enfoque más moderno sugería que existe un mercado más amplio y globalizado; de seguro, ello invitaba a establecer más acuerdos comerciales entre las naciones. Así que entre más acuerdos de esa naturaleza y mejor localización geográfica se tuviera, se era más apto para la IED.

Otro aspecto apreciable de la IED es que permitía el libre ingreso de capital extranjero. Por consiguiente, el país entró en un proceso de reestructuración económica a fin de ajustarse a los requerimientos que suponía una economía moderna.

Cabe precisar que la IED se torna en una condición necesaria para ayudar al crecimiento, pero no es suficiente garantía. La IED debe estar sustentada en una política que genere mejores condiciones tanto para el inversionista, como para el país en sí. Por lo tanto, se deben instaurar reglas de juego claras y normas que regulen efectivamente el ingreso de los capitales extranjeros. De esta manera, hay mayor tranquilidad sobre los verdaderos beneficios de la IED para ambas partes.

En este orden de ideas, el crecimiento de la IED obedece a la implementación de diversas políticas promotoras de la inversión. Ello se debe a la concepción del libre movimiento de capitales entre las naciones que garantice el crecimiento económico. No obstante, en América Latina los resultados no son en su totalidad acordes con dicho planteamiento debido a que las apreciaciones de la IED como motor de crecimiento han sido sobreestimadas. Si bien las repercusiones no fueron enteramente negativas, pues en ciertos países se incrementó la productividad y en menor medida el empleo, se han generado diversos perjuicios por la competencia externa. (Gómez Meza, 2008).

Gómez (2008) plantea que la IED es un mecanismo eficaz para impulsar el crecimiento económico y generar empleos de calidad, dado el intercambio de capitales productivos a través del mundo. El estudio se basó en una serie de estadísticas que reflejan el crecimiento exponencial de la IED en ciertos países representativos de América Latina y en sus sectores de mayor influencia. Por tal motivo, se examina cómo ha sido el comportamiento del empleo por actividad económica.

Se entiende que el empleo es vital para el desarrollo de los países. Sin embargo, uno de los principales problemas que enfrentan los países en desarrollo se relaciona con la generación de puestos de trabajo; por consiguiente, se deben implementar medidas al respecto y dentro de ellas se encuentra IED. (Loria Díaz & Brito Cruz, 2005).

Para sustentar este argumento, se estudia el impacto de la IED en el empleo sectorial en México. En este sentido, se hace un análisis prospectivo con el fin de precisar en qué medida la IED posibilita el crecimiento económico de México y la creación de nuevos empleos que traigan mayor bienestar a la población.

Producto de la globalización de los mercados, la IED ha adquirido especial relevancia en los últimos años, pues ésta tiende a potenciar la productividad a través de la adquisición de tecnologías y, además, ayuda al crecimiento de los países en desarrollo con el fin de mejorar el nivel de vida poblacional. (Doncel Forero, 2004).

Por ello, Doncel (2004) realiza un análisis de la IED en Colombia, determinando las ventajas, desafíos y oportunidades de este mecanismo para el desarrollo económico del país. Con su investigación pretende comprender cuál ha sido su comportamiento en el país.

Ahora bien, una de las claves del éxito en la implementación de la IED como método de crecimiento reside en saber cómo hacerse con el control de la misma. En Colombia, con el objeto de regular el ingreso de capital extranjero se implementó una normativa cuyas disposiciones plantean el regimiento de la IED con relación a la destinación y modalidades de inversión, para que sean garantes del buen funcionamiento de ésta en la nación.

Específicamente, en la Ley 9 de 1991 se estableció el régimen de inversiones para el funcionamiento de fondos de inversión de capital extranjero. Posteriormente, se produjo la Resolución 51 de 1991 que constituyó el Estatuto de Inversiones Internacionales, en el que se comprende el régimen de inversión de capital del exterior. En este contexto, también se destaca la Ley 149 de 1994, la cual facilita la cooperación y garantía de las inversiones con el fin de aminorar el riesgo al momento de invertir. De igual manera, la Ley 267 de 1996 para facilitar la conciliación en caso de diferencias entre el país receptor de la inversión y el inversionista.

## **2.1 Componente Conceptual**

En esta investigación se abordan tres categorías que complementan los objetivos propuestos: inversión extranjera directa, empleo, e interrelación entre IED y la generación de empleo. La finalidad de esta sección es reunir y presentar algunas consideraciones teóricas utilizadas en este estudio para examinar la correspondencia mutua entre los flujos de IED y el empleo.

### **2.1.1 Inversión Extranjera Directa**

A partir de la conceptualización propuesta por Krugman & Obstfeld (1999), se concibe la IED como los flujos internacionales de capital mediante los cuales una empresa de un país crea o amplía una filial en otro país. En este sentido, las corporaciones transnacionales, así llamadas, constituyen el mecanismo principal por medio del cual se da la inversión extranjera directa.

El crecimiento exponencial del comercio internacional ha modificado radicalmente la naturaleza de la IED. En épocas pretéritas, las corporaciones llevaban a cabo sus operaciones en su país de origen, y sus acciones en otros se ceñían a la venta de productos. De manera reciente, elaboran bienes en cualquier lugar del planeta. Esto permite a las compañías obtener diversas ventajas en cada nación: recursos naturales, bajos costes en la mano de obra, trabajadores cualificados o una legislación fiscal y comercial favorable; en consecuencia, las multinacionales han creado mercados globales para sus productos.

Ahora bien, la inversión extranjera directa está cobrando un importante vigor en la realidad internacional por los beneficios que trae consigo para una nación. En la literatura económica se expresa que los principales beneficios de la inversión extranjera directa se manifiestan en la macroeconomía y otras variables de la nación receptora. De este modo, su impacto sobre el empleo, el crecimiento económico, el comercio exterior, la estructura productiva, la calidad y, por extensión, la competitividad, hace que tenga una considerable importancia política, social y económica.

### **2.1.2 Integración Internacional en un Entorno Globalizado**

Dentro del estudio de los efectos de la inversión foránea sobre la economía se hace necesario abordar la temática de la integración, pues ésta ofrece un enfoque que permite dar cuenta de cómo un proceso de esta naturaleza lleva implícito el movimiento de factores económicos trascendentales como el capital entre los países del orbe. De esta manera, una mayor inversión extranjera directa puede incrementar el grado de apertura de una economía.

Este concepto persigue el enfoque propuesto por las teorías capitalistas, cuyo fundamento teórico es el neoliberalismo.

El neoliberalismo, como sistema económico, defiende la libertad económica a partir de una serie de características que se centran principalmente en la apertura del mercado, por razón de la eliminación de las barreras comerciales y económicas. Esto supone la aceptación de corporaciones transnacionales en los países y, de igual forma, productos de otra nacionalidad.

En el contexto de la estrategia tendente a la apertura comercial se han modificado las acciones respecto a las relaciones internacionales entre países. En la actualidad, se firman cada vez más tratados comerciales entre los países con el fin de internacionalizar las economías, como medio para incrementar el crecimiento económico. Este esquema propone que la interacción entre los mercados lleva a una mayor eficiencia en la actividad económica propia de cada país.

El aumento de la integración internacional ha sido notable en el mundo, producto de la globalización de los mercados. Este proceso pretende definir la realidad inmediata de cómo una sociedad planetaria más allá de cualquier frontera configurada por las cuestiones intrínsecas a su historia en lo cultural, social, religioso o político, llega a un proceso de integración. Por lo anterior, la integración surge como consecuencia de la internacionalización de los procesos económicos de las naciones. Los contornos de la realidad en los que mejor se refleja son el libre movimiento de capitales a través del planeta y la innovación tecnológica.

Ahora bien, la tendencia de los mercados de alcanzar una dimensión mundial se deriva, además de sus exportaciones, en la inversión que hacen sus corporaciones transnacionales en otras latitudes. En este sentido, el libre flujo de capitales a través de las naciones, esto es, la inversión extranjera, permite una interconexión más estrecha entre las mismas, logrando así una mayor integración económica.

Es decir, la integración muestra como un proceso de globalización crea una interdependencia entre los mercados, la cual se explica a partir de la expansión económica a la que se quiere llegar. Lo anterior supone una apertura económica, cuyo fin es la aceptación de



bienes y capitales provenientes de otros lugares. El propósito central de la inversión es dinamizar las tasas de crecimiento para mitigar, en cierta medida, los problemas económicos generados en una nación. Esto se puede incluir dentro de lo que se denomina los beneficios procedentes de la inversión.

### **2.1.3 Exploración de Nuevos Mercados**

Las corporaciones transnacionales que buscan establecerse en otro mercado lo hacen de acuerdo a los incentivos y beneficios que perciban. No obstante, un elemento importante en el cual convergen todos los factores determinantes es la exploración de nuevos mercados. Ahora bien, este tipo de firmas han generado mercados globales para sus productos y servicios, ya que ello permite elevar sus réditos empresariales a niveles mayores a los que obtendrían si sólo operasen en su mercado de origen.

En un sentido más amplio, estas compañías buscan nuevos mercados reduciendo así su estructura de costos, por lo tanto, vuelven más eficiente su actividad empresarial. Otros aspectos que marcan de manera rotunda su decisión es que los mercados que estudian para invertir tenga un grado integración significativo que les ayude a llegar a más mercados. Pues bien, al ingresar a un país, su inversión sobrelleva mejoras en la productividad de la nación receptora, puesto que las empresas transnacionales tienen una estructura tecnológica más potente, lo que supone un grado de productividad mayor, que puede ser compartido con ésta.

## **2.2 Determinantes de la Inversión Extranjera Directa**

Los determinantes de la inversión extranjera directa son un componente importante de análisis, dado que fijan los términos en los que se desarrolla la inversión y sus consecuencias económicas. En este sentido, los determinantes coadyuvan a mejorar el atractivo de una nación en relación a la captación de inversión extranjera directa.

Uno de los principales determinantes para la captación de inversión extranjera directa hacia una nación reside en el tamaño de su mercado interno, medido en términos de demanda

efectiva. Estudios empíricos realizados por CEPAL aseguran la significancia de esta variable. Pues bien, según el informe CEPAL (1997) cuanto mayor sea la demanda efectiva de los consumidores, mayor será el atractivo para la inversión extranjera directa. En adición a este criterio, otro factor determinante es el ahorro interno de la economía.

Por lo general, en los países desarrollados es de signo positivo; en aquellos en desarrollo se ha comprobado, por el contrario, una relación negativa: al aumentar el ahorro interno disminuye la afluencia de inversiones extranjeras. Pero los hechos conspiran contra la hipótesis. En América Latina la tendencia del coeficiente de ahorro interno respecto al PIB ha sido descendente en los últimos 25 años, excepto en Chile y Costa Rica. Por consiguiente, debería haber aumentado la inversión extranjera en todos los países, menos en los dos mencionados; sin embargo, no fue así, pues tanto Chile como Costa Rica fueron receptores importantes de inversión directa. (Guerra, 2001)

La localización es otro determinante importante de análisis, pues las compañías que buscan invertir en otros países, determinan la magnitud de los costos y beneficios esperados de las alternativas de la localización de su inversión. Conforme se puede notar en el estudio realizado por (Krugman & Obstfeld, 2002) se da la inversión extranjera directa cuando ocurren dos tipos de fenómenos, de localización e internacionalización.

Con respecto a la localización, las compañías tienen diferentes razones para desplazar la producción de un país a otro. Sin embargo, los factores que explican este tipo de comportamiento son las diferentes dotaciones factoriales, las diferencias en los precios de los factores y los costos de movilización que se ven reflejados en los costos de transporte y en las barreras arancelarias. Así, según Cubillos & Navas (2000), las decisiones de localización de la inversión de una compañía en un país dado, en igualdad de circunstancias, dependerán del balance que ella haga entre las desventajas y las ventajas que perciba, el cual determinará el incentivo para realizarla.

Ampliando este criterio, entre los principales determinantes respecto a la capacidad competitiva de un país para la atracción de flujos de capital externo radica en generar una

percepción de eventuales ventajas y desventajas en función de diversos parámetros como los costos. Se puede vincular la percepción de las ventajas o desventajas que podrían tener los inversionistas sobre un país en costos bajos (ventajas) y costos altos (desventajas).

En primer lugar, se puede referenciar los costos de los factores de producción como la tierra, el trabajo y el capital, e implícitamente de las materias primas y los insumos necesarios para la producción como los servicios públicos y los combustibles. En segundo lugar, se pueden incluir los costos de transporte y comunicaciones. Los sistemas de transporte, en especial, de mercancía, aunados a una infraestructura adecuada que viabilice el transporte de ésta, tienden a mejorar el atractivo de una nación. En tercer lugar, los costos de transacción tales como los costos de negociación y la definición, cumplimiento y protección de contratos. Por último, los costos tributarios en estrecha relación con la política fiscal y, en general, las políticas públicas.

Así, las políticas públicas son otro factor que mejora el atractivo para encausar los flujos de capitales externos. Las consecuencias de un buen ordenamiento público en relación a las políticas se suele ver reflejado en el marco institucional, social, político y económico. Por consiguiente, en el mejoramiento de la estructura de mercado y la política económica para que, junto con la generación de estímulos, contribuya para atraer inversión extranjera directa.

En este contexto, las empresas amparan sus decisiones de localización en función de los posibles beneficios fiscales que prometan los gobiernos. El otorgamiento de ventajas en las tarifas impositivas a la actividad empresarial (impuestos), esto es, una política fiscal claramente definida y, en mayor medida, una política fiscal expansiva que implique la reducción de impuestos o incrementos del gasto público para estimular la demanda agregada, sirviendo, por lo tanto, de atractivo para la inversión.

La política comercial, eliminando las restricciones para el acceso al mercado a través de los tratados comerciales, es también otro atractivo. Su principal objetivo consiste en eliminar las prácticas restrictivas al comercio internacional y a la integración económica.

La disponibilidad relativa de una mano de obra cualificada en un país es uno de los aspectos determinantes para la captación de la inversión foránea. El desarrollo económico mundial ha llevado a un traslado creciente de la actividad laboral, desde el sector primario hacia el de servicios. Esto se debe, en gran medida, a los avances sustanciales en la educación a través del tiempo. El desarrollo de la educación tiene una estrecha relación con la cualificación de la mano de obra, lo que ha establecido un modelo de empleo cada vez más flexible para realizar labores industriales de diverso tipo.

Actualmente, las compañías buscan mano de obra cualificada y cada vez más especializada como determinante para establecerse en una nación. Por tal motivo, los países que buscan competir internacionalmente para atraer inversión foránea hacen especial énfasis en la educación como instrumento para volver eficiente la mano de obra local. Esto lleva a que los trabajadores se especialicen en diversos campos necesarios para fortalecer la industria, conocimientos aprovechados por las firmas extranjeras para sus operaciones internas.

En síntesis, la convergencia de dichos aspectos que tienden a mejorar los atractivos para la inversión extranjera directa se da a través de un marco institucional que garantice una sostenibilidad social y un equilibrio político que, en esencia, se enfoque a preservar la estabilidad macroeconómica y establezca una regulación eficiente para la inversión extranjera directa. Asimismo, un mercado de considerable magnitud en relación a su demanda efectiva, que presente tasas de crecimiento que den cuenta de una creciente expansión económica, un nivel de renta per cápita significativo que represente un buen nivel de ingresos y una política comercial que permita el acceso a mercados globales.

### **2.3 Ganancias Derivadas de la Inversión Extranjera Directa**

Se analiza la temática relativa a las ganancias de la inversión extranjera con el objeto de evidenciar a través de los supuestos teóricos las ganancias de la inversión foránea sobre la economía como su campo de acción en general. La inversión foránea es un mecanismo para potenciar el crecimiento económico de un país, debido a que supone la generación de capital

como instrumento esencial para alcanzar tal objetivo. En consecuencia, trae consigo beneficios económicos que se extienden de manera directa al aspecto social.

En primer término, uno de los beneficios de la inversión es la acumulación de capital, en el sentido que el país receptor percibe un incremento en su stock de capital. En un sentido más amplio, una clasificación importante de las ganancias de la inversión extranjera es la generación de capital productivo. El capital productivo designa de manera genérica un factor de producción significativo constituido por los bienes físicos y monetarios, esto es, la maquinaria, infraestructura y dinero necesarios para la elaboración de bienes. Ahora, si se presenta un incremento del capital productivo, se incrementa la capacidad productiva de un país. Por consiguiente, uno de los factores claves del éxito de un país consiste en saber incrementar la productividad.

Cuando se incrementan la inversión en capital con el fin de elevar la productividad de los factores productivos, esto se refleja en las mejoras de los índices en virtud de una potenciación de la capacidad productiva. Ahora bien, en el impacto, la dimensión y estructura de parámetros como la productividad gira la política gubernamental de fomento tecnológico, conectada estrechamente con la política de desarrollo industrial de una nación. Un indicador económico que recoge los aspectos mencionados previamente es la investigación y desarrollo (I+D).

La incorporación a la acción pública del I+D, se dio en el mundo a raíz de un limitado crecimiento económico y bajos estándares de innovación tecnológica en el decenio de los 80s. La apertura de los mercados supuso el intercambio de conocimientos tendentes a la innovación y el desarrollo tecnológico a través de la inversión que las corporaciones internacionales efectuaban en los diferentes países. Por lo tanto, las innovaciones habidas en las naciones industrializadas eran compartidas con las en desarrollo o, en general, con las receptoras de la inversión extranjera, con el fin de incrementar la productividad.

Una de las fuentes de crecimiento de una economía en el largo plazo es la productividad total de sus factores (PTF), a la cual se atribuye la parte del incremento en el flujo de

producción de bienes y servicios que no se debe a la acumulación de factores. Para una economía es vital aumentar la PTF porque le permite mejorar su eficiencia en la producción, es decir, generar la misma magnitud de producto con una menor cantidad de factores o, alternativamente, producir más bienes y servicios con la misma cantidad de insumos. En el largo plazo, una mayor PTF conduce a mayores ingresos y consumo per cápita con la misma intensidad en la utilización de factores, mejorando potencialmente el bienestar de la población. (Fedesarrollo, 2007).

Consecuentemente, un componente de notable influencia en las ganancias de la inversión extranjera directa es la transferencia de tecnología, en atención a lo cual cabe precisar que ésta sobrelleva un aumento de las habilidades prácticas y conocimientos necesarios para producir un bien. La implantación de una tecnología más avanzada para mejorar la productividad de los factores, tiende a acelerar la innovación y el desarrollo tecnológico de la nación receptora. Esto implica el desarrollo de sistemas destinados a la generación de calidad en los bienes producidos, de tal manera que se introducen métodos modernos con el propósito de potenciar las fases del proceso industrial de las industrias domésticas.

En este contexto, un aspecto importante de la inversión extranjera directa y su relación con la calidad es la dimensión técnica, es decir, aquello que comprende la transmisión de avanzados conocimientos tecnológicos y científicos que influyen la fabricación de un producto. La inversión extranjera directa, por lo tanto, permite la obtención y aplicación de técnicas más eficientes en este sentido, fortaleciendo la actividad industrial del mercado doméstico.

Por otra parte, algunos estudios empíricos argumentan que la inversión extranjera directa se relaciona con el incremento del PIB per cápita. Pues bien, en la investigación de (Gaviria & Gutiérrez, 1993) se afirma que en la medida que se aumentan en 1% los flujos de inversión, se incrementa en 1% el PIB per cápita, presentándose una relación directa entre estas variables.

En definitiva, la inversión extranjera integra sustancialmente una serie de elementos tendentes a acrecentar la competitividad de una nación. La competitividad está indefectiblemente ligada a la producción de bienes a bajo costo y calidad, la capacidad de

respuesta a la demanda y un buen nivel tecnológico. En este sentido, la inversión extranjera incorpora todos estos aspectos.

## 2.4 Esquema Regulatorio

Una de las claves del éxito de una nación en la instauración de la inversión extranjera directa como medida de crecimiento económico para solventar la economía, radica en saber cómo hacerse con el control de ésta, por cuanto deben sopesar su necesidad de inversión extranjera a través de un efectivo esquema regulatorio.

Según Cubillos & Navas (2000), el proteccionismo que primaba antes de la apertura económica de los 90s impedía la colocación de capitales en Colombia. Sin embargo, los cambios en la regulación nacional se hicieron por medio de las modificaciones introducidas a la Ley 9 de 1991 (primer paso hacia la aceptación de capitales externos). Los principales cambios fueron:

- Eliminación o moderación de varias de las restricciones impuestas a los inversionistas extranjeros, en áreas en las que anteriormente su participación estaba restringida, con la seguridad de recibir igual trato que el inversionista nacional.
- La IED es permitida en prácticamente todos los sectores de la economía, a excepción de servicios públicos, basuras y desechos tóxicos.
- La IED no requiere de autorización, salvo algunas excepciones como las inversiones que están sujetas a régimen especial.

A estas mejoras se asocian la política de privatización de empresas por parte del Gobierno en la época de apertura, concentrándose en compañías mineras y de electricidad. Además, el Gobierno realizó un esfuerzo para dirigir los flujos de inversión hacia sectores cuyo objetivo se oriente a mercados externos (exportaciones). Por tal motivo, resolvió por conceder subsidios a las exportaciones.

Producto de tal interés, mediante el Plan Vallejo se autoriza la entrada de bienes de capital y materiales empleados en la fabricación de bienes para la exportación libres de arancel. Del mismo modo, con el Certificado de Reembolso Tributario (CERT) se busca la concesión de incentivos a la exportación de bienes mediante la devolución total o parcial de los impuestos consignados por los exportadores.

Adicionalmente, en Colombia como respuesta a la apertura se generaron las Resoluciones 51 y 52 de 1991 (Estatuto de Inversiones Internacionales). Allí se indica un marco en el que se describe el ámbito de aplicación y definiciones según el Gobierno colombiano. Asimismo, se establece un régimen general de inversiones de capitales externos en Colombia en el cual se incluyen las modalidades de la inversión, la destinación y forma de aprobación, y una sesión en donde se estipula la solución de controversias, sanciones y controles.

## **2.5 Generación de Empleo**

El significado concedido al empleo tiene un carácter dinamizador, dado que supone la generación de ingresos para los hogares; en la medida que un hogar perciba ingresos, podrá acceder no sólo a bienes básicos de subsistencia, sino también a consumir otro tipo de bienes que satisfagan sus necesidades relativas. Los niveles de vida existentes determinan lo que se denomina el salario de subsistencia, y ello permite instaurar los niveles de retribución económica requeridos para adquirir bienes de consumo. El mejor nivel de vida de un país crea presiones salariales alcistas para que los trabajadores se beneficien de la mayor riqueza creada.

Las condiciones del empleo han sido uno de los aspectos más discutidos, dado sus efectos sobre el nivel de vida de los trabajadores, por lo cual la cuantía del desempleo se utiliza tradicionalmente como una medida de bienestar social. La problemática del desempleo lleva consigo unos costos humanos altos, entre ellos, la privación de los bienes de consumo básicos de subsistencia. Por lo tanto, la cantidad de trabajadores sin empleo da cuenta del correcto aprovechamiento de los recursos humanos del país y sirve como índice de desarrollo y del fortalecimiento de la actividad económica.



En algunos de los países en desarrollo el problema es mucho más generalizado. A diferencia de los países industrializados, con estructuras productivas más fuertes y seguros de desempleo y otros mecanismos que aseguran los ingresos, los trabajadores en los países en desarrollo están confinados a un empleo temporal o ineficiente, en ciertos casos.

La problemática inherente a la generación de empleo en los países en desarrollo ha estado, a lo largo de la historia, sujeta a diversas intervenciones estatales. Hacerse con el control de ello ha llevado a los gobiernos a instaurar medidas pertinentes, puesto que la mayor parte de los países aspiran conseguir un pleno empleo para sus ciudadanos.

John M. Keynes consideraba que una condición necesaria para un equilibrio económico era el pleno empleo para un país. El pleno empleo es un estado en el cual todos los ciudadanos en edad laboral y que deseen adquirir un empleo puedan hacerlo. Por ello, debe existir una correspondencia entre la oferta y la demanda de empleo, es decir, que la oferta sea igual a la demanda. De este modo, la tasa de desempleo es el resultado de una insuficiente demanda general de trabajo.

Keynes señalaba que la economía no tendía automáticamente hacia un pleno empleo como lo proponían los economistas clásicos. En este sentido, cuando existe desempleo, por razón del despido de trabajadores en una empresa de determinado sector, la demanda de bienes de consumo y servicios cae también y, por lo tanto, se despiden trabajadores que fabrican este tipo de bienes. De esta forma, existe un efecto multiplicador que lleva a que una economía tienda hacia un desequilibrio mayor. Por ello, debe haber una actuación directa del Gobierno para mitigar este problema.

Ahora bien, una medida que tiene virtud de mitigar el desempleo como conflicto económico es la inversión extranjera directa. El problema de los gobiernos actuales radica en saber aprovechar los beneficios de la creciente productividad y flexibilidad que ofrece la inversión extranjera directa, propendiendo por reducir el número de trabajadores desempleados.

## 2.6 Interrelación Entre la Inversión Extranjera Directa, la Disminución del Desempleo

Actualmente, los gobiernos otorgan incentivos a las empresas extranjeras para que inviertan en su país, buscando una serie de beneficios a cambio. La generación de empleo es uno de los principales beneficios subyacentes de la inversión directa de una corporación transnacional. Las acciones en el extranjero de las corporaciones transnacionales suelen ser cuantificadas en términos de empleo, productividad y tecnología. No obstante, en este apartado se va a considerar la interrelación existente entre la inversión extranjera directa y el empleo.

La inversión extranjera directa tiene, al menos en teoría, un impacto directo sobre la disminución del desempleo. La hipótesis fundamental en la que se basa esta teoría es que las corporaciones transnacionales al instalar sus plantas productivas en las naciones receptoras de inversión, necesitan personal que gestione sus operaciones. Evidentemente, dicho personal requiere de un alto grado de cualificación, por cuanto ello es un determinante en la atracción de la inversión foránea como se menciona en párrafos previos.

Argumentos teóricos como los propuestos por (Molinas, 2000) dan cuenta que el impacto de la inversión extranjera directa sobre la generación de empleo se da a través de diversos factores. En primer lugar, en la mejora de la productividad del trabajo, pues las corporaciones transnacionales cuentan con mejores tecnologías y conocimientos relativos al proceso industrial. En segundo lugar, en la formación y capacitación de la fuerza de trabajo por su mayor grado de inversión que las industrias domésticas en este sentido. Además, las empresas extranjeras ofrecen mayores oportunidades de formación en el exterior. Por último, la IED tendría una contribución en el incremento de las exportaciones, y ello favorecería de manera directa la generación de empleo.

Cabe precisar que la inversión extranjera por sí sola no generaría empleo; éste se da en la medida que se instalen nuevas plantas productivas que requieran contratación de personal. El personal de las empresas extranjeras tiene mayores beneficios que el promedio del mercado en lo referente a los niveles de retribución económica, prestaciones y condiciones de trabajo.

## **CAPÍTULO III ESPECIFICACIÓN DEL MODELO**

Sin lugar a dudas, la IED se ha convertido en un mecanismo efectivo y necesario para estimular el crecimiento económico, afectando positivamente la empleabilidad de la población en edad de trabajar. Por ello, en Colombia se ha generado una serie de cambios en el sistema regulatorio para incentivar los flujos de capital extranjero al país, esperando con ello, un mayor nivel de producto interno y menores cifras de desempleo.

Ahora bien, dado que el gobierno ha establecido de manera clara un estatuto de inversión extranjera y ante la evidencia de los mayores flujos de IED hacia Colombia, resulta pertinente determinar su efecto sobre elementos clave de la economía como lo son el Producto Interno Bruto y la tasa de desempleo en Colombia, durante el periodo 2001-2010.

### **3.1. Metodología**

La presente investigación se aborda desde un enfoque cuantitativo, dado que se apoya en la relación evidenciada entre variables de tipo económicas como lo son la IED, el PIB y las tasas de desempleo, es decir, se pretende inferir sobre sus relaciones de forma cercana a la realidad desde la argumentación económica; adicionalmente, se basa en la construcción de un análisis estadístico que permita medir variables por medio de la utilización de un instrumento clásico, estructurado y validado por la comunidad científica como son los modelos econométricos, instrumentos a partir de los cuales se evidencia y contrastan posiciones teóricas con la evidencia empírica.

En el marco de las consideraciones anteriores, ésta es una investigación cuantitativa no experimental con características de orden descriptivo, transversal. No experimental porque la información está dada por instituciones oficiales (DANE y Banco de la República), es decir, los cambios en la variable independiente ya ocurrieron y se encuentran al margen de algún tipo de

manipulación; y se considera descriptiva porque sólo se aplica el instrumento con la información obtenida en fuentes oficiales y los resultados de sus interrelaciones son presentados y explicados a partir de la intuición económica; finalmente, es transversal porque observa el comportamiento de las variables durante un tiempo determinado, 2001-2010.

### 3.2 Especificación del Modelo y Descripción de las Variables

Para explicar el impacto de la IED sobre el crecimiento de la economía colombiana y sobre el nivel de empleo, durante el periodo 2001-2010, se utiliza una forma funcional tipo Cobb-Douglas para cada caso, que toma la forma:

$$Y_i = A IED_j^\alpha$$

Donde  $Y_i$  hace referencia a la variable dependiente en cada caso: Crecimiento Económico y Tasa de Desempleo.  $IED_j^\alpha$  Nivel de Inversión Extranjera Directa, con el subíndice  $j$ , variando para cada una de las actividades económicas hacia donde se dirige el flujo de capital extranjero y el exponente  $\alpha$  como la proporción destinada a cada sector económico.

Ahora bien, al considerar que la inversión extranjera directa se destina a diferentes actividades económicas, específicamente se consideran: Sector Petrolero; Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca; Minas y Canteras (incluye carbón); Manufacturas; Electricidad, Gas y Agua; Construcción; Comercio, Restaurantes y Hoteles; Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones; Establecimientos Financieros; Servicios Comunales. La forma funcional tomará la siguiente forma:

$$Y_i = A SP^\alpha ACSP^\beta MC^\gamma MANU^\delta EGA^\epsilon CONS^\zeta COMER^\eta TRANS^\theta EF^\vartheta SC^l$$

Siendo  $Y_i$  Crecimiento Económico y;  $SP$  Sector Petróleo;  $ACSP$  Agricultura caza, servicultura y pesca;  $MC$  Minas y Canteras;  $MANU$  Manufacturas;  $EGA$  Electricidad, Gas y Agua;  $CONS$  Construcción;  $COMER$  Comercio, Restaurantes y Hoteles;  $TTRANS$

Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones; **EF** Establecimientos Financieros y; **SC** Servicios Comunales.

La característica más importante de la anterior forma funcional se relaciona con la facilidad en su proceso de linealización (intrínsecamente lineal), en donde los exponentes asociados a la participación realizada por la IED a cada uno de los sectores económicos, representan posteriormente la elasticidad de la variable dependiente (crecimiento económico y tasa de desempleo) con respecto a cada variable explicativa (sectores económicos hacia donde se dirige la IED), en otros términos, indicarán la variación porcentual reflejada en la variable dependiente como consecuencia de las variaciones porcentuales unitarias en cada variable de control.

En cuanto a la denominación «intrínsecamente lineal» del modelo, se hace referencia a la facilidad de transformarlo en un modelo lineal susceptible de ser estimado a partir de Mínimos Cuadrados Ordinarios -MCO-, luego de aplicar logaritmos neperianos en ambos lados de la ecuación; con ello se obtendrá el siguiente modelo econométrico:

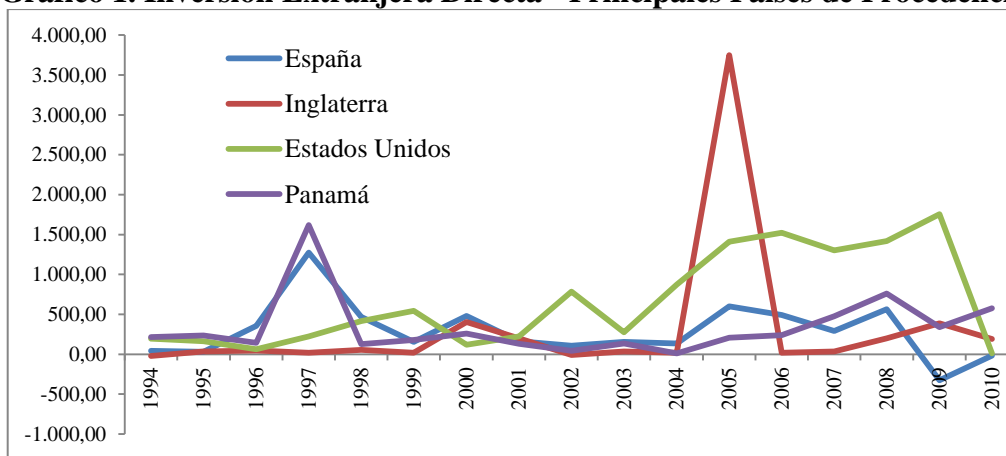
$$Y_i = \rho_i + \alpha SP_i + \beta ACSP_i + \gamma MC_i + \delta MANU_i + \varepsilon EGA_i + \zeta CONS_i + \eta COMER_i + \theta TRANS_i + \vartheta EF_i + \iota SC_i + \mu_i$$

Finalmente, se realizan dos ejercicios independientes pero complementarios, en el primer caso, se considera el crecimiento económico colombiano a partir de las variaciones porcentuales del PIB y en el segundo, la tasa de desempleo, como variable dependiente en cada caso; en cuanto a las variables de control, se utilizarán los sectores económicos hacia donde se ha dirigido los flujos de IED; Sector Petrolero; Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca; Minas y Canteras (incluye carbón); Manufacturas; Electricidad, Gas y Agua; Construcción; Comercio, Restaurantes y Hoteles; Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones; Establecimientos Financieros; Servicios Comunales. La Información utilizada es de carácter trimestral durante el periodo 2001-2: 2010-3, con información suministrada en el Banco de la República y el DANE.

## CAPÍTULO IV RESULTADOS EMPÍRICOS

La dinámica de la IED ha mostrado un buen comportamiento a través del tiempo con una notable diversificación según las regiones de procedencia. Sin embargo, la mayor parte de los flujos de IED provienen de América del Norte, seguidos por América Central, América del Sur y Europa. La IED acumulada de 1994 a 2010 para América del Norte fue de USD 13.444,43 millones, para América Central fue de USD 8.282,77 millones, para América del Sur fue de USD 2.316 millones y para Europa fue de USD 13.801,82 millones. Los principales países de donde proviene la inversión han sido Estados Unidos seguido por Panamá, Inglaterra y España. Cabe anotar que este comportamiento ha presentado variaciones en cuanto a la representatividad de la inversión a lo largo de los años (ver Gráfico 5.1.).

**Gráfico 1. Inversión Extranjera Directa - Principales Países de Procedencia**



*Fuente:* Elaboración propia.

En este contexto, para el año 1994 gran parte de la inversión foránea procedió de Panamá, seguido de Estados Unidos; la afluencia de IED fue de USD 214,08 millones y USD 196,26 millones respectivamente. La inversión panameña tuvo su pico en 1997, cuyos montos

ascendieron a USD 1.619,54 millones, en tanto que las inversiones estadounidenses fueron en comparación de USD 220,68 millones para el mismo lapso de tiempo; aunque estas últimas en 2009 alcanzaron montos de USD 1.754,2 millones.

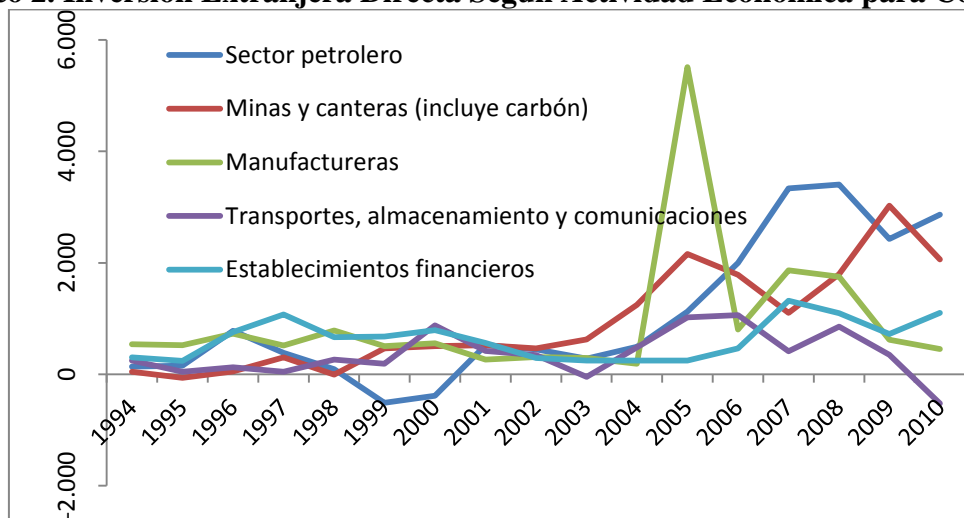
Inglaterra, por su parte, no presentó una buena participación en los flujos de IED hasta 2005, cuyos montos ascendieron a USD 3.747,11 millones. Sin embargo, en años posteriores a la fecha, los montos no continuaron con esta tendencia, por cuanto descendieron en un 99,53% en 2006. Con respecto a España, tuvo su mayor pico en 1997, pues sus montos de inversión llegaron a los USD 1.274,30 millones, pero en 1998 decrecieron un 63,20%. Además, en 2009 presentó una caída en la IED debido a la crisis internacional evidenciada este año.

Ahora bien, la IED se dirige mayormente al sector petrolero, especialmente desde el año 2005. En este sentido, la inversión en el sector petrolero pasó de USD 135 millones en 1994 a USD 1.125 millones en 2005, cuyo pico se dio en 2008 con montos cercanos a USD 3.405 millones. Asimismo, el sector de minas y canteras ha concentrado gran parte de los capitales externos. En 1994, la inversión en este sector era de USD 47 millones, pero diez años después alcanzó una cuantía de USD 1.246 millones, y su pico se dio en 2009 alcanzando USD 3.025 millones. Sin embargo, es importante resaltar que el sector manufacturero fue el que más inversión recibió en 2005, siendo la cuantía más elevada desde el 94, pues los montos fueron de USD 5.513 millones.

Cabe poner de manifiesto que los años en que la IED presentó una mejor dinámica de crecimiento fueron 2005 con USD 10.252 millones, 2007 con USD 9.049 millones y 2008 con USD 10.596 millones. Los sectores más representativos en esta creciente tendencia fueron en 2005 el sector manufacturero, de minas y canteras, de transportes, almacenamiento y comunicaciones y petrolero, representando en su conjunto el 95,74% del total de la IED. En 2007, entretanto, fueron el sector petrolero, manufacturero, de minas y canteras y establecimientos financieros, representando en su conjunto el 84,20% del total de la IED. En 2008, fueron el sector petrolero, de minas y canteras, manufacturero, y establecimientos financieros, representando el 75,93% del total de la IED.

Para el año 2009, la IED cayó un 5,22% con respecto al 2008; en 2010, la IED se redujo otro tanto. Sin embargo, los montos no bajaron de los USD 6.000 millones, pese a la crisis que se vivía en el contexto internacional. Los sectores económicos más representativos en la afluencia de IED en 2009 fueron el sector de minas y canteras y petrolero, cuya participación en el total de la inversión fue del 76,40% en el total de la inversión. En 2010, la mayor parte de inversión foránea estaba dirigida a los sectores de petróleo y minas y canteras, pues representaron el 72,81% del total de la IED (ver Gráfico 5.2).

**Gráfico 2. Inversión Extranjera Directa Según Actividad Económica para Colombia**



Fuente: Elaboración Propia.

#### 4.1 Análisis econométrico

El modelo a estimar es:

$$Y_i = \alpha SP_i + \beta ACSP_i + \gamma MC_i + \delta MANU_i + \varepsilon EGA_i + \zeta CONS_i + \eta COMER_i + \theta TRANS_i + \vartheta EF_i + \iota SC_i + \mu_i$$

Siendo  $Y_i$  Crecimiento Económico en el primer caso y Tasa de Desempleo en el segundo;  $SP$  Sector Petróleo;  $ACSP$  Agricultura caza, servicultura y pesca;  $MC$  Minas y Canteras;  $MANU$  Manufacturas;  $EGA$  Electricidad, Gas y Agua;  $CONS$  Construcción;  $COMER$  Comercio, Restaurantes y Hoteles;  $TTRANS$  Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones;  $EF$  Establecimientos Financieros y;  $SC$  Servicios Comunales.



Teniendo en cuenta que el análisis contiene información económica durante un periodo de tiempo determinado, se debe iniciar por verificar la estabilidad en cada una de las series, es decir, se parte de la verificación concerniente a la estacionariedad de las series de tiempo, encontrando los resultados observados en la tabla 5.1.

**Tabla 2. Características de Estabilidad en las Series.**

<b>SERIE</b>	<b>ORDEN DE INTEGRACIÓN</b>	<b>NIVEL DE SIGNIFICANCIA</b>	<b>REZAGOS</b>
LPETROLEO	2	1%	9
LAGRICULTURA	0	1%	4
LMINAS	1	1%	9
LMANUFACTURA	1	1%	9
LELECTRICIDAD	0	5%	5
LCONSTRUCCION	0	10%	7
LCOMERCIO	1	1%	9
LTRANSPORTE	2	1%	7
LFINANCIEROS	1	5%	7
LCOMUNALES	0	5%	6

*Fuente:* Elaboración propia con EViews 7.0

Este primer análisis permite evitar y corregir las regresiones espúreas, es decir, previene las relaciones estadísticas determinadas por casualidad y concentrar la inferencia en aquellas en donde se presentan por causalidad; se entiende que la no estacionariedad podría recoger fenómenos determinísticos como tendencias lineales o polinómicas, tendencias segmentadas y variables ficticias, entre otros. Con ello entonces, si algún elemento determinístico distorsionador se captura por la no estacionariedad en media del proceso, la inferencia se realizaría con la presencia de estimadores MCO con distribuciones asintóticas normales.

Se tiene entonces que la inversión extranjera directa destinada a los sectores de Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca; Electricidad, Gas y Agua; Construcción y ; Servicios Comunes son series estacionarias, es decir, no evidencian problemas determinísticos tendenciales que afecten la inferencia de los resultados; en cuanto al Flujo de Capital destinado a Minas y Canteras (incluye carbón); Manufactureras; Comercio, Restaurantes y Hoteles y; Establecimientos Financieros, se debe realizar un proceso de transformación, en la medida que son series no estacionarias integradas de orden 1,  $y_t \sim I(1)$ . Finalmente, la IED

dirigida hacia Petróleo y; Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones, son series no estacionarias integradas de orden 2,  $y_i \sim I(2)$ .

Una vez realizados los diferentes ajustes se llega a la siguiente tabla de resultados:

**Tabla 3. Resultados del Ejercicio Econométrico**

Método: Least Squares  
HAC standard errors & covariance (Bartlett kernel, Newey-West fixed  
bandwidth = 3.0000)

Variable Dependiente	Ln Crec Ecco	Ln Tasa Desempleo
LPETROLEO(-2)	-0.1154*** 0.0115	-0.3352*** 0.0113
LAGRICULTURA	0.0391*** 0.0046	0.0389*** 0.0095
LMINAS(-2)	-0.0578*** 0.0061	-0.1446*** 0.0142
LMANUFACTURA(-2)	-0.0451*** 0.0031	-0.1116*** 0.0171
LALECTRICIDAD(-2)	-0.0222*** 0.0020	-0.1409*** 0.0268
LCONSTRUCCION(-2)	0.0197*** 0.0028	0.2816*** 0.0271
LCOMERCIO(-2)	0.0207*** 0.0032	0.0177*** 0.0075
LTRANSPORTE(-1)	0.0604*** 0.0042	-0.0986*** 0.0186
LFINANCIEROS(-1)	0.1037*** 0.0117	0.1211*** 0.0149
LCOMUNALES	0.1020*** 0.0092	0.1938*** 0.0463
Adjusted R-squared	0.9560	0.9744
S.E. of regression	0.0019	0.0137
Akaike info criterion	-10.198	-6.3103
Log likelihood	66.089	44.706
Hannan-Quinn criter.	-10.426	-6.5383
Durbin-Watson stat	2.3608	1.2955

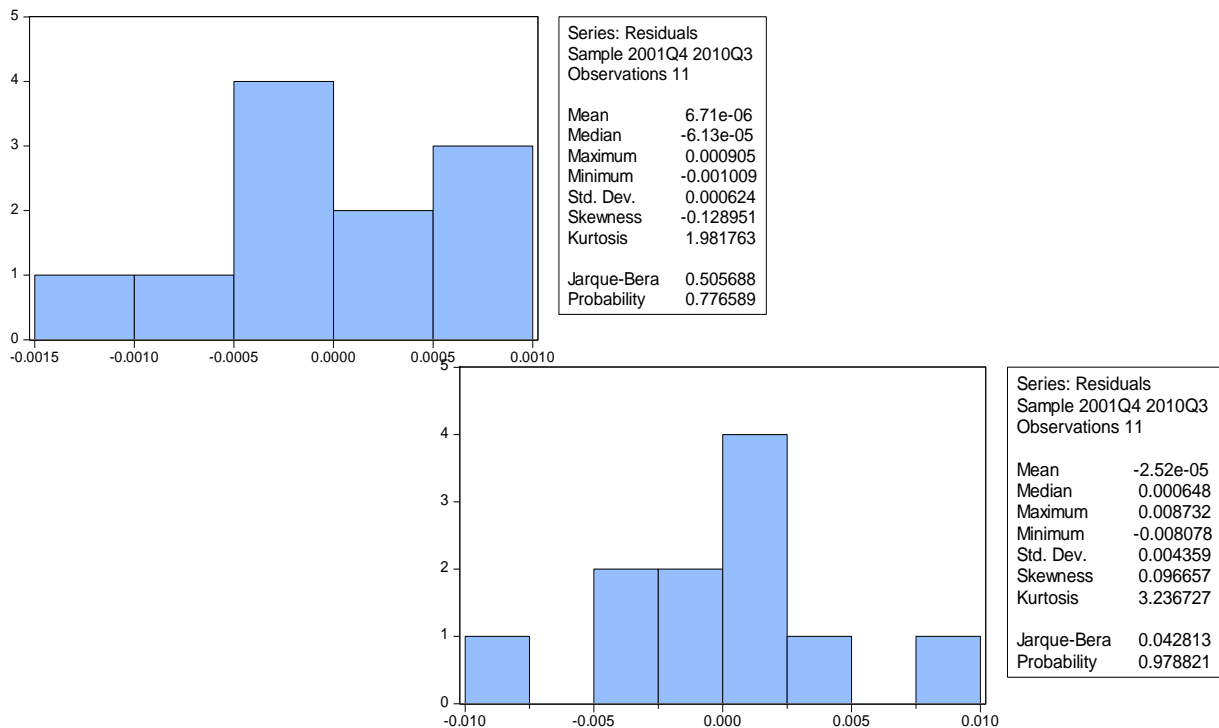
Nota: Errores estándar entre paréntesis (\*), (\*\*) y (\*\*\*) denotan significancia estadística al 10, 5 y 1%, respectivamente. Fuente: Cálculos propios y utilización de Stata 11.

Se presentan los resultados de dos ejercicios de medición, en el primer caso, se considera las variaciones porcentuales del PIB como variable asociada al crecimiento económico y en el segundo caso, se toma la tasa de desempleo; en ambos casos, la variable actúa como dependiente, con el propósito de evidenciar la incidencia de la IED sobre el crecimiento de la economía colombiana y sobre el nivel de empleo, durante el periodo 2001-2010.

Se destaca que todas las variables resultan estadísticamente significativas al 99% de confianza, con la omisión del término asociado al intercepto, el cual recoge la sumatoria de los efectos individuales de los errores y con ello, se presenta que la sumatoria de los errores puede ser diferente de cero,  $\sum \mu_i \neq 0$ , permitiendo que el comportamiento en la variable dependiente se explique también por variables omitidas en el modelo.

Sin embargo, a partir del Gráfico 5.1 se puede verificar que los residuales evidencian una probabilidad asociada del 77.65% y 97.88% en los modelos que consideran la variación porcentual del PIB y la tasa de desempleo, respectivamente.

**Gráfico 3. Prueba Jarque-Bera, Distribución Normal de los Residuales**



*Fuente:* Elaboración propia con base en EViews 7.0

Después del análisis técnico, se encuentra que la IED focalizada hacia las actividades económicas de Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones, ejerce un efecto positivo sobre el crecimiento económico y negativo sobre la tasa de desempleo, es decir, la inversión en este sector genera un efecto simultáneo que ha favorecido la actividad económica de Colombia, por un lado, estimula el crecimiento económico y por el otro, disminuye las tasas de desempleo.

Situación contraria sucede con sectores como Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca; Construcción; Comercio, Restaurantes y Hoteles; Establecimientos Financieros y; Servicios Comunes, en donde la IED dirigida hacia ellos estimula al crecimiento económico, pero desestimula la empleabilidad, en la medida que genera incrementos en las tasas de desempleo.

Por otra parte se encuentran los Sectores de Petrolero; Minas y Canteras (incluye carbón); Manufactureras y; Electricidad, Gas y Agua, los cuales desestimularían el crecimiento económico pero favorecería la disminución en la tasa de desempleo en Colombia durante el tiempo de análisis.

Ahora bien de manera específica, la IED dirigida hacia sectores económicos como Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca; Construcción; Comercio, Restaurantes y Hoteles; Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones; Establecimientos Financieros y; Servicios Comunes, ha favorecido el incremento en la Producción Interna Bruta de Colombia durante el periodo referenciado en el análisis; ello debería fortalecer y promover políticas de atracción de flujos de inversión extranjera hacia estos sectores económicos. Situación contraria ha sucedido con la IED destinada hacia el Sector Petrolero; Minas y Canteras (incluye carbón); Manufactureras y; Electricidad, Gas y Agua, en donde se evidencia disminución en la producción interna de Colombia, requiriendo un mayor análisis sobre las implicaciones que ellas podrían generar en el desempeño económico colombiano.

En cuanto al efecto generado en los niveles de desempleo, se encuentra evidencia para favorecer la focalización de la IED hacia sectores como Petrolero; Minas y Canteras (incluye carbón); Manufactureras; Electricidad, Gas y Agua y; Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones, ya que el efecto de la IED sobre las tasas de desempleo resultaron inversamente proporcional, es decir, a mayor IED, menor será la tasa de desempleo. De manera contraria, habría que considerar que el flujo de inversión destinado a la Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca; Construcción; Comercio, Restaurantes y Hoteles; Establecimientos Financieros y; Servicios Comunales, ha desfavorecido al empleo colombiano durante el periodo 2001-2010.

## CONCLUSIONES

Se reconoce la importancia de la inversión extranjera directa -IED- sobre diversas actividades económicas, específicamente se ha constituido en importante rubro de Inversión asociado al factor económico con predominio de capital, resaltando su estímulo en la generación de riqueza; de hecho, de manera reciente se ha convertido en elemento importante en el mejoramiento de la productividad.

En este contexto, se facilita cierto mejoramiento en las condiciones socioeconómicas de la población en condiciones de vulnerabilidad, ya que se esperan efectos positivos sobre las condiciones de empleabilidad y, por ende, incrementos en los niveles de ingreso que estimulan el consumo y la posterior dinámica de la actividad económica a través del mayor nivel de consumo de los agentes económicos.

Con relación a la economía colombiana, se referencia que a mitad del siglo XX se pretendía estimular la industria mediante elevados impuestos sobre la importación, sin embargo, generó deterioro tanto de la competitividad, como en la generación de productos de alto grado de innovación, caracterizando un sistema basado en medidas de carácter proteccionista, con dependencia de productos primarios.

De manera simultánea, durante las décadas de los sesenta, setenta y ochenta, la IED inicia una senda de expansión en el resto del mundo facilitando las tasas de crecimiento económico de países desarrollados. En otros términos, mientras en Colombia se protegía la economía, en otros países, se fortalecía un enfoque caracterizado por preceptos capitalistas que promovían una mayor interacción entre los mercados para fortalecer la industria doméstica, disminuyendo, en efecto, la problemática laboral.

Cuando en Colombia se visualizan los beneficios de la apertura económica a principios de los noventa, la IED se focaliza inicialmente hacia la explotación de recursos naturales no renovables como el carbón y el petróleo; posteriormente, se diversifica hacia actividades económicas relacionadas con el sector financiero y la industria manufacturera. Luego, con el modelo de internacionalización de la economía colombiana, se flexibilizan y adoptan normas en materia de inversión extranjera, dentro de las que se destaca la Ley 9 de 1991.

Con ello entonces, se reconoce de manera reciente la importancia de la IED sobre la actividad económica y el mejoramiento en las condiciones socioeconómicas, en la medida que estimula y facilita las condiciones de empleabilidad que se traducen finalmente en mayores ingresos que soportan mayores niveles de la demanda agregada. Por lo tanto, gran parte de los gobiernos confieren incentivos y beneficios a las compañías que elijan su país como lugar para establecer sus operaciones; dentro de ellos se encuentran los servicios de apoyo al inversionista, mano de obra barata, protección de la propiedad industrial y exenciones tributarias, entre otros.

Al revisar la historia de Colombia, se encuentran conflictos económicos y sociales, generadores de desempleo y de pobreza, explicados por contextos sociales, económicos y políticos propios de la nación; sin embargo, también se evidencian medidas tendentes a favorecer el proceso de industrialización y la generación de empleos, a partir de políticas de estímulos a la IED como estrategias de crecimiento económico.

Se encuentra por ejemplo que durante el 2007 y 2008, se crearon aproximadamente 36.000 empleos atribuibles a la IED, con especial dinamismo en sectores de la construcción, el comercio, los hoteles y las comunicaciones; precisamente en este contexto se estudió la incidencia de la inversión extranjera directa sobre el crecimiento de la economía colombiana y sobre el nivel de empleo, durante el periodo 2001-2010, objeto del presente trabajo de investigación.

Metodológicamente, se abordó desde un enfoque cuantitativo no experimental de corte transversal, con el fin de establecer el efecto de la IED sobre el crecimiento económico y el

desempleo. Se utilizó información trimestral suministrada por el Banco de la República y el DANE durante el segundo trimestre de 2001 y el tercer trimestre de 2010, con una forma funcional de tipo Cobb-Douglas linealizada mediante logaritmo natural para poder realizar el posterior ejercicio econométrico.

Con el ánimo de evitar regresiones espúreas, se determina que los sectores de Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca; Electricidad, Gas y Agua; Construcción y; Servicios Comunes son series estacionarias. Los sectores de Minas y Canteras (incluye carbón); Manufactureras; Comercio, Restaurantes y Hoteles y; Establecimientos Financieros, son series no estacionarias integradas de orden 1 y la IED dirigida hacia Petróleo y; Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones, son series no estacionarias integradas de orden 2.

Finalmente, se encuentra que la IED favorece la dinámica socioeconómica en la medida que se focalice hacia sectores como Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones, ya que genera efectos positivos tanto en el crecimiento económico, como en las condiciones de empleabilidad de la población colombiana durante el periodo 2001-2010. Otro tipo de inversión extranjera directa si bien estimula el crecimiento económico, termina ejerciendo alguna influencia negativa sobre los niveles de desempleo, dentro de ellos se destaca Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca; Construcción; Comercio, Restaurantes y Hoteles; Establecimientos Financieros y Servicios Comunes.

Un tercer grupo de actividades económicas receptoras de IED dentro de las cuales se encuentran los Sectores de Petrolero; Minas y Canteras (incluye carbón); Manufactureras y; Electricidad, Gas y Agua, han generado efectos negativos sobre el crecimiento económico pero han estimulado la disminución del desempleo en Colombia, durante el periodo de análisis.

Finalmente, se puede concluir que la IED dirigida hacia la Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca; Construcción; Comercio, Restaurantes y Hoteles; Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones; Establecimientos Financieros y; Servicios Comunes, han favorecido el incremento en la Producción Interna Bruta de Colombia durante el periodo referenciado en el



análisis; en tanto que la IED dirigida al Petrolero; Minas y Canteras (incluye carbón); Manufactureras; Electricidad, Gas y Agua y; Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones, ha favorecido a la disminución de las tasas de desempleo en Colombia.

## REFERENCIAS

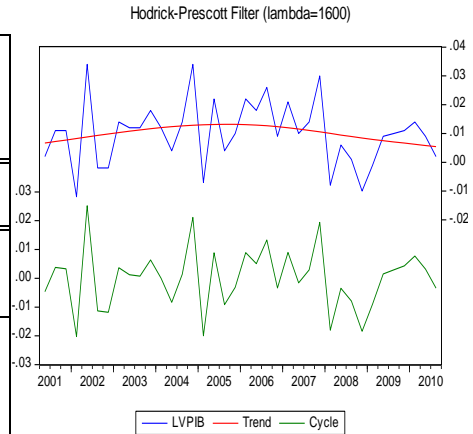
- Banco Mundial & Corporación Financiera Internacional. (2008). *Doing Business en Colombia*. Washington, D.C.
- Banco Mundial & Corporación Financiera Internacional. (2010). *Doing Business en Colombia*. Washington, D.C.
- Baracaldo, D., Garzón, P., & Vásquez, H. *Crecimiento económico y flujos de inversión extranjera directa*.
- Calderón, A. (1994). Tendencias recientes de la inversión extranjera directa en América latina y el Caribe: elementos de políticas y resultados. En L. Garay, *Colombia: estructura industrial e internacionalización 1967-1996*.
- Carbaugh, R. (2009). *Economía Internacional*.
- CEPAL. (1997). *La Inversión Extranjera en América Latina y el Caribe*.
- Conceptos-Juridicos/remesas*. (s.f.). Obtenido de <http://deconceptos.com/ciencias-juridicas/empleo>
- Cubillos, M., & Navas, V. (2000). *Inversión Extranjera Directa en Colombia Características y Tendencias*. Bogotá, D.C.
- Deconceptos*. (s.f.). Recuperado el 2009, de Deconceptos: <http://deconceptos.com/ciencias-juridicas/empleo>
- Doncel Forero, P. (2004). *Análisis de la inversión extranjera en Colombia, ventajas, desafíos y oportunidades*. Barcelona, España.
- Estatuto de Inversiones Internacionales. (1996). *Artículo 2*.

- Fedesarrollo. (2007). *Impacto de la Inversión Extranjera en Colombia: Situación Actual y Perspectivas*. Bogotá, D.C.
- Garay, L. (1996). *Colombia: Estructura Industrial e Internacionalización 1967-1996*.
- Gaviria, A., & Gutiérrez, J. (1993). *Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico*.
- Gómez Meza, A. (2008). *La Inversión Extranjera Directa y sus efectos en el empleo en América Latina (en el marco del ALCA y las integraciones regionales)*.
- Gómez Meza, A. (2008). *La Inversión Extranjera Directa y sus efectos en el empleo en América Latina (en el marco del ALCA y las integraciones regionales)*.
- Guerra, A. (2001). *Factores Determinantes de la Inversión Extranjera: Introducción a Una Teoría Inexistente*.
- Krugman, P., & Obstfeld, M. (2002). *Economía Internacional: Teoría y Política del Comercio Internacional*.
- Krugman, P., & Obstfeld, M. (1999). *Economías de Escala, Competencia Imperfecta y Comercio Internacional*.
- Loria Díaz, E., & Brito Cruz, L. (2005). *El impacto de la inversión extranjera directa en el empleo sectorial en México: un análisis prospectivo*. México.
- Mercado, A., Miyamoto, K., & O'Connor, D. (2008). *Inversión extranjera directa, tecnología y recursos humanos en los países en desarrollo*. México, D.F.
- Misas, G. (1993). *El Papel de las Empresas Transnacionales en la Reestructuración Industrial de Colombia: Una Síntesis*.
- Molinas, J. (2000). *El impacto social y laboral de las empresas multinacionales (EMN) en Paraguay*. Ginebra.
- Proexport. (2010). *Invierta en Colombia*. Recuperado el 11 de 11 de 2011, de Invierta en Colombia: <http://www.inviertaencolombia.com.co/como-invertir/pasos-para-instalarse/registrarse-la-inversion.html>

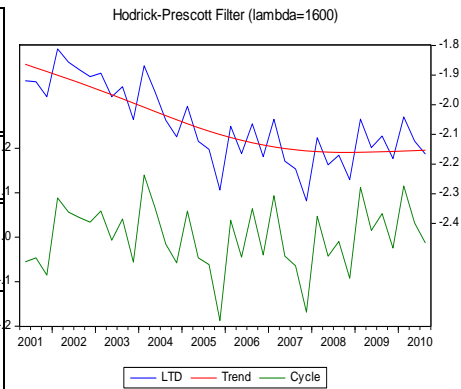
**Anexos**

**Anexo 1. Pruebas de Estacionariedad**

Null Hypothesis: LVPIB has a unit root		
Exogenous: Constant		
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=9)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-7.206906	0.0000
Test critical values:	1% level	-3.621023
	5% level	-2.943427
	10% level	-2.610263
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.		



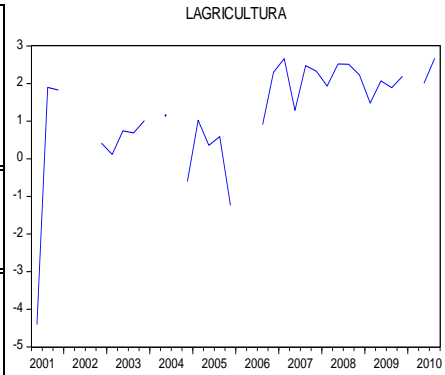
Null Hypothesis: D(LTD) has a unit root		
Exogenous: Constant		
Lag Length: 3 (Automatic - based on SIC, maxlag=9)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-2.840455	0.0636
Test critical values:	1% level	-3.646342
	5% level	-2.954021
	10% level	-2.615817
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.		



Null Hypothesis: LAGRICULTURA has a unit root  
 Exogenous: Constant  
 Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=5)

	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-5.95096	0.0001
Test critical values:		
1% level	3.73785	
5% level	2.99187	
10% level	2.63554	

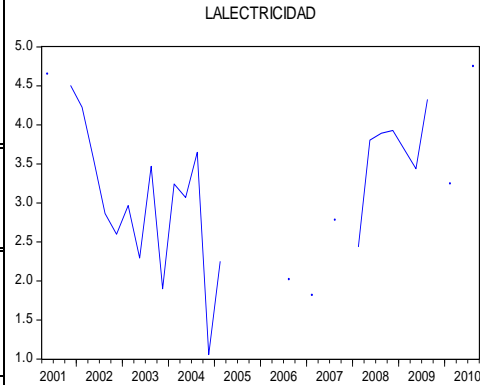
\*MacKinnon (1996) one-sided p-values.



Null Hypothesis: LALECTRICIDAD has a unit root  
 Exogenous: Constant  
 Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=5)

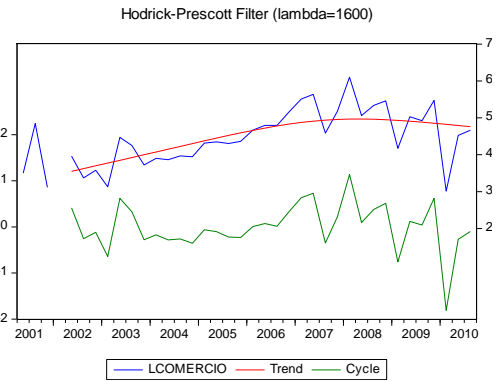
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-3.10244	0.0435
Test critical values:		
1% level	3.83151	
5% level	3.02997	
10% level	2.65519	

\*MacKinnon (1996) one-sided p-values.  
 Warning: Probabilities and critical values calculated for 20 observations

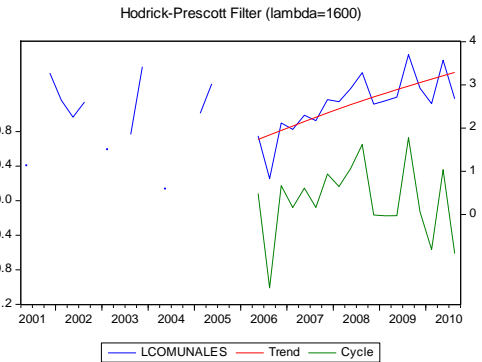


and may not be accurate for a sample size of 19

Null Hypothesis: LCOMERCIO has a unit root		
Exogenous: Constant		
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=9)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic		
	-3.564057	0.0119
Test critical values:	1% level	-3.632900
	5% level	-2.948404
	10% level	-2.612874
	*MacKinnon (1996) one-sided p-values.	

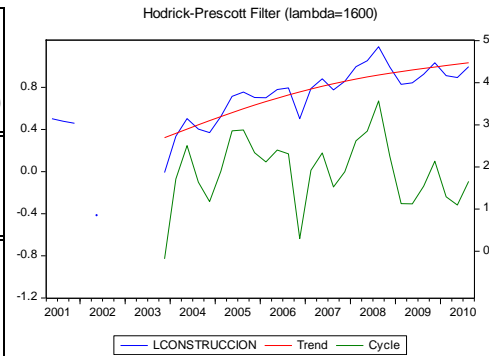


Null Hypothesis: LCOMUNALES has a unit root		
Exogenous: Constant		
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=6)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic		
	-3.32122	0.0262
Test critical values:	1% level	-3.76959
	5% level	-3.00486
	10% level	-2.612874
	*MacKinnon (1996) one-sided p-values.	



	-
10%	2.64224
level	2
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.	

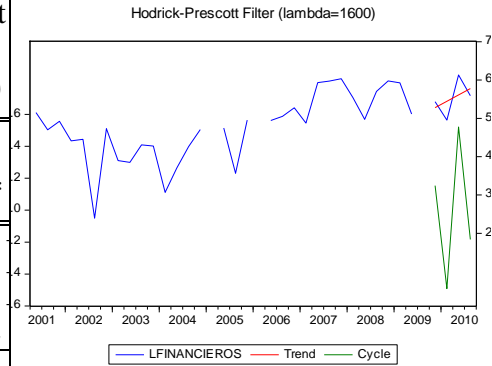
Null Hypothesis: LCONSTRUCCION has a unit root		
Exogenous: Constant		
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=7)		
	t-	
	Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test	-	
statistic	2.99219	
	5	0.0475
Test critical	-	
values:	1%	3.67932
	level	2
	-	
	5%	2.96776
	level	7
	-	
	10%	2.62298
	level	9
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.		



Null Hypothesis: D(LFINANCIEROS) has a unit root  
 Exogenous: Constant  
 Lag Length: 6 (Automatic - based on SIC, maxlag=7)

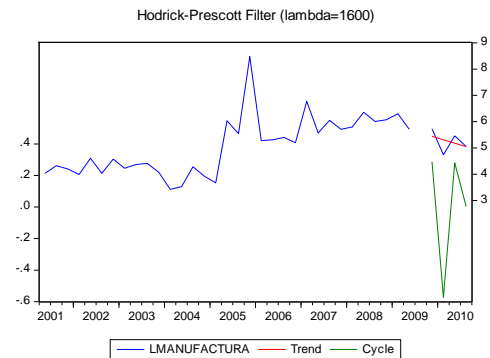
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-3.20628	0.0452
Test critical values:		
1% level	4.12199	0
5% level	3.14492	0
10% level	2.71375	1

\*MacKinnon (1996) one-sided p-values.  
 Warning: Probabilities and critical values calculated for 20 observations and may not be accurate for a sample size of 12



Null Hypothesis: D(LMANUFACTURA) has a unit root  
 Exogenous: Constant  
 Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=9)

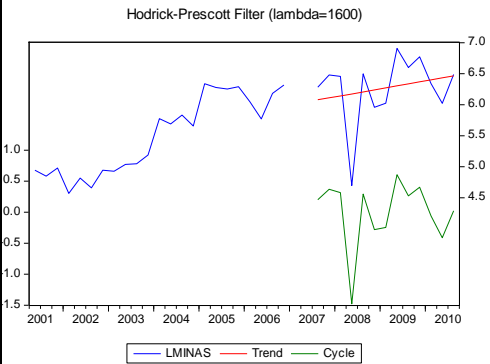
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-10.3126	0.0000
Test critical values:		
1% level	3.64634	2
5% level	2.95402	1
10% level	2.61581	7





\*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

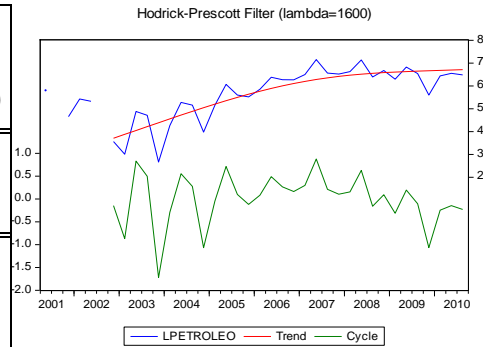
Null Hypothesis: LMINAS has a unit root		
Exogenous: Constant, Linear Trend		
Lag Length: 9 (Automatic - based on SIC, maxlag=9)		
	t-	
	Statistic	Prob.*
	-	
Augmented Dickey-Fuller test	5.21010	
statistic	2	0.0040
	-	
Test critical values: 1% level	4.66788	
	3	
	-	
	3.73320	
5% level	0	
	-	
10%	3.31034	
level	9	
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.		
Warning: Probabilities and critical values calculated for 20 observations		
and may not be accurate for a sample size of 16		



Null Hypothesis: D(LPETROLEO,2) has a unit root  
 Exogenous: Constant  
 Lag Length: 3 (Automatic - based on SIC, maxlag=9)

	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-9.10735	0.0000
Test critical values:		
1% level	-3.71145	
5% level	-2.98103	
10% level	-2.62990	

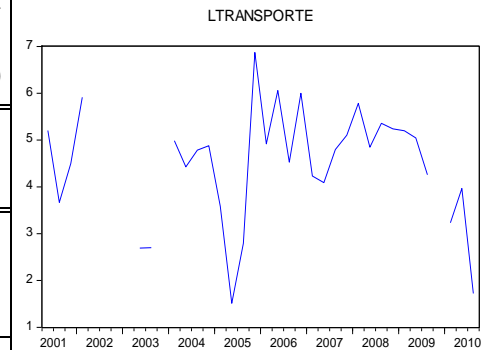
\*MacKinnon (1996) one-sided p-values.



Null Hypothesis: D(LTRANSPORTE) has a unit root  
 Exogenous: Constant  
 Lag Length: 6 (Automatic - based on SIC, maxlag=7)

	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-5.54961	0.0006
Test critical values:		
1% level	-3.95914	
5% level	-3.08100	
10% level	-2.68133	

\*MacKinnon (1996) one-sided p-values.  
 Warning: Probabilities and critical values calculated for 20 observations



and may not be accurate for a sample size of 15